

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

«ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ –  
УЧЕБНО-НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС»

ФИНАНСОВО – ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

СОВЕТ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ

**НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ СТУДЕНТОВ И МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ  
ДЛЯ ЦЕЛЕЙ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННЫХ  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПЛАТФОРМ**

Материалы всероссийской научно-практической конференции студентов и  
молодых ученых

15 апреля 2014 года

г. Орел

Москва

2014

УДК 001+33](062)  
ББК 72я431+65я431  
Н 34

Рецензент  
доктор экономических наук, профессор А.П. Бархатов

Главный редактор  
доктор экономических наук, профессор И.А. Маслова

Редакционный совет:

С.Ю. Радченко, Л.В. Попова,  
М.В. Васильева, А.А. Гудков.

**Н 34 Научные исследования студентов и молодых ученых для целей становления и развития инновационных технологических платформ:** материалы всероссийской научно-практической конференции студентов и молодых ученых (15 апреля 2014 года, г. Орел). – Москва: Дело и Сервис, 2014. – 362 с.

**ISBN 978-5-8018-0662-4**

В сборнике представлены материалы всероссийской научно-практической конференции студентов и молодых ученых, раскрывающие актуальные вопросы развития мирового сообщества для целей формирования и использования инновационных технологических платформ. Целью конференции является всестороннее представление научных и практических разработок студентов и молодых ученых в различных областях научных знаний.

Материалы сборника представляют интерес для представителей органов власти и бизнеса, молодых ученых и студентов, предпринимателей и работников предприятий различных отраслей.

УДК 001+33](062)  
ББК 72я431+65я431

**ISBN 978-5-8018-0662-4**

© Коллектив авторов, 2014  
© Издательство «Дело и Сервис», 2014

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Vasil'eva M.V., Vetrova A.A. STRESS TESTING AS A MECHANISM FOR SUSTAINABILITY'S DIAGNOSIS OF THE RUSSIAN BANKING SECTOR...</b>	<b>8</b>
<b>Шульдешова Н.В. КОМПЬЮТЕРИЗАЦИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЛЕКСИКОГРАФИИ ПРИ СОЗДАНИИ ТЕРМИНОЛОГИЧЕСКИХ СЛОВАРЕЙ.....</b>	<b>15</b>
<b>Стрижакова Е.Н. СТРАТЕГИЯ НОВОГО ИНДУСТРИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ .....</b>	<b>19</b>
<b>Коростелкина И.А., Вавилова Е.В. ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ГРУППОЙ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ.....</b>	<b>24</b>
<b>Блошенко Т.А. ВОВЛЕЧЕНИЕ В ПЕРЕРАБОТКУ ТЕХНОГЕННЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ: МЕТОДЫ И ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ СТАВОК ПО НАЛОГУ НА ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ.....</b>	<b>34</b>
<b>Попова Л.В., Бондарева А.Ю. МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ.....</b>	<b>39</b>
<b>Высотская А.Б. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И НАЦИОНАЛЬНЫЕ УЧЕТНЫЕ СИСТЕМЫ В ИНФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ.....</b>	<b>47</b>
<b>Понкратов В.В. НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ДОБЫЧИ УГЛЕВОДОРОДНОГО СЫРЬЯ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ.....</b>	<b>53</b>
<b>Конкина Т.А., Гудков А.А. СОЗДАНИЕ ВНУТРИФИРМЕННОЙ ПРОГРАММЫ ЭКСПОРТНОГО КОНТРОЛЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ.....</b>	<b>58</b>
<b>Кожухов М.В., Шутин Д.В. МЕХАНОТЕРАПЕВТИЧЕСКИЙ АППАРАТ ДЛЯ ПОСТТРАВМАТИЧЕСКОЙ РЕАБИЛИТАЦИИ КОНЕЧНОСТЕЙ .....</b>	<b>67</b>
<b>Козельская Н.Л. ПОНЯТИЕ ВИНЫ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ....</b>	<b>72</b>
<b>Скуридин В.С. АУДИТ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ .....</b>	<b>77</b>
<b>Семенова Е.М., Ретинский Р.А. ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ: СОДЕРЖАНИЕ, ХАРАКТЕРИСТИКИ, КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ...</b>	<b>87</b>

<b>Ляпин Д.И. КОНЦЕПЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА И АНАЛИЗА БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ .....</b>	<b>93</b>
<b>Бурлакова Е.А., Жилин М.П. ОЦЕНКА КОЛИЧЕСТВА ПРЕДСТАВЛЕНИЙ РАСТУЩЕГО НАТУРАЛЬНОГО ЧИСЛА В ВИДЕ СУММЫ ФИКСИРОВАННОЙ СТЕПЕНЬЮ ПРОСТЫХ ЧИСЕЛ.....</b>	<b>98</b>
<b>Штефан В.А., Ставцев В.Г. ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ В СФЕРЕ ПРЕСТУПНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ.....</b>	<b>101</b>
<b>Маслов Б.Г., Рудакова Н.А. АНАЛИЗ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ COST-МЕТОДОВ УЧЕТА ЗАТРАТ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТЬЮ И ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ .....</b>	<b>105</b>
<b>Головина Т.А., Беженова Ю.М. КОНЦЕПЦИЯ ПРЕВЕНТИВНОГО АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ, ОРИЕНТИРОВАННОГО НА ИССЛЕДОВАНИЕ ДИНАМИКИ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ.....</b>	<b>117</b>
<b>Герасина Ю.А. ВИДЫ ПРИНУДИТЕЛЬНЫХ МЕР МЕДИЦИНСКОГО ХАРАКТЕРА И КРИТЕРИИ ИХ ВЫБОРА .....</b>	<b>122</b>
<b>Бакиева Г.Р., Латыпова И.А. ОБЕСПЕЧЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРОДАЖ В ТУРИЗМЕ НА ОСНОВЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ.....</b>	<b>127</b>
<b>Аксенов К.В. РЕАЛИЗАЦИЯ ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ПРОЕКТОВ В ДОРОЖНОМ ХОЗЯЙСТВЕ С ПОМОЩЬЮ ИНСТРУМЕНТОВ ГОСУДАРСТВЕННО – ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА.....</b>	<b>132</b>
<b>Скорлупина Ю.О. ОЦЕНКА СИТУАЦИИ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ: ОСНОВНЫЕ РИСКИ И ПРОБЛЕМА ДОСТИЖЕНИЯ УСТОЙЧИВОСТИ</b>	<b>138</b>
<b>Алимов С.А., Дудина К.Э. ФАКТОРЫ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ АНАЛИЗЕ ОРГАНИЗАЦИИ.....</b>	<b>144</b>
<b>Сурова О.С., Овчинникова Н.Э. ИНФЛЯЦИОННОЕ ТАРЕГИТИРОВАНИЕ: ОСОБЕННОСТИ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИИ .....</b>	<b>151</b>
<b>Варакса Н.Г., Коробкова Е.С. ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ КРУПНЕЙШИХ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ .....</b>	<b>156</b>

<b>Филатов Р.И. ДИАГНОСТИКА МЕХАНИЗМОВ С БЫСТРОПРОТЕКАЮЩИМ ПЛОСКОПАРАЛЛЕЛЬНЫМ ДВИЖЕНИЕМ НА ОСНОВЕ ИНКЛИНОМЕТРА И ЛАЗЕРНОГО ТРИАНГУЛЯЦИОННОГО ДАТЧИКА.....</b>	<b>161</b>
<b>Мерцалова Е.В., Трубицына О.В. ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ СОЦИАЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ И ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ.....</b>	<b>166</b>
<b>Рождественская Е.С. ДЕЛОВАЯ АКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ, КАК ФАКТОР УСПЕШНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ИЗМЕНЕНИЯ ВНЕШНЕЙ И ВНУТРЕННЕЙ СРЕДЫ .....</b>	<b>170</b>
<b>Барсукова О.В., Бабакина Е.В. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ В РОССИИ.....</b>	<b>174</b>
<b>Таран М.А., Таран Е.М. ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИИ.....</b>	<b>178</b>
<b>Маслова И.А., Панкратова А.В. РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННОЙ СРЕДЫ УЧЕТА, АНАЛИЗА И КОНТРОЛЯ В ПРОЦЕССЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ.....</b>	<b>183</b>
<b>Сорокина М.С., Поздняк Е.А. ПРИНЦИПЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЕДИНОГО УЧЕТНОГО ПРОСТРАНСТВА ДЛЯ ЦЕЛЕЙ РЕАЛИЗАЦИИ ПОЭЛЕМЕНТНОЙ ОЦЕНКИ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ.....</b>	<b>194</b>
<b>Фокина О.Г., Ван Хуэй ОСОБЕННОСТИ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В КИТАЕ.....</b>	<b>199</b>
<b>Шалаев И.А. ОЦЕНКА НЕОБХОДИМОСТИ ВНЕДРЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ДЛЯ РЕГИОНА</b>	<b>205</b>
<b>Рогожин С.А. СУЩНОСТЬ ГОСКОРПОРАЦИИ КАК ИНСТИТУТА СОВРЕМЕННОЙ СМЕШАННОЙ ЭКОНОМИКИ .....</b>	<b>210</b>
<b>Новицкая Е.С., Туинова Е.А. ОЗЕЛЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННОГО ОФИСНОГО ИНТЕРЬЕРА.....</b>	<b>215</b>
<b>Петрова А.Я. УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ КАК АНАЛИТИЧЕСКАЯ ПРОЦЕДУРА В ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ .....</b>	<b>219</b>
<b>Чуева А.В., Назаренко Г.В. КОНСТРУИРОВАНИЕ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ С ПОЗИЦИЙ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ.....</b>	<b>222</b>

<b>Колесников В.И., Архангельский А.Н. СОВРЕМЕННАЯ АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ДОРОЖНЫМ ДВИЖЕНИЕМ. РЕШАЕМЫЕ ЗАДАЧИ И ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ .....</b>	<b>227</b>
<b>Нестеров О.А., Пугачев А.А. МОДЕЛИРОВАНИЕ ЗАДАТЧИКА ИНТЕНСИВНОСТИ НА ОСНОВЕ НЕЧЕТКОЙ ЛОГИКИ .....</b>	<b>232</b>
<b>Глинкова М.В., Фомочкина К.В., Новицкая Е.С. ПРОГРЕССИВНЫЕ ТИПЫ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ ЗДАНИЙ.....</b>	<b>235</b>
<b>Минина В.А., Голембиовский М.М., Голембиовская О.М. МЕТОДИКА ВЫЯВЛЕНИЯ КЛАССА ЗАЩИЩЕННОСТИ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ.....</b>	<b>240</b>
<b>Кобзева И.А., Котова Е.В., Гвозков П.А. ВОССТАНОВЛЕНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ СВОЙСТВ И КАЧЕСТВ ФУНДАМЕНТОВ ПРИ РЕКОНСТРУКЦИИ ЗДАНИЙ С УЧЕТОМ ГОРОДСКОЙ ЗАСТРОЙКИ ...</b>	<b>245</b>
<b>Изотов А.В., Герасина Ю.А. ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ДОКТРИНАЛЬНОГО ТОЛКОВАНИЯ ИНСТИТУТА НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ .....</b>	<b>251</b>
<b>Руднева К.Р., Герасина Ю.А. ЭКВИВАЛЕНТНАЯ ТЕОРИЯ ПРИЧИНОЙ СВЯЗИ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ.....</b>	<b>256</b>
<b>Мазур Л.В., Токарева М.С. ИННОВАЦИИ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....</b>	<b>261</b>
<b>Сизов О.В. ПЕРСПЕКТИВА ФОРМИРОВАНИЯ НОВОЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ, КАК ОДИН ИЗ ПУТЕЙ РАЗВИТИЯ ОТНОШЕНИЙ В РАМКАХ ГЛОБАЛЬНОГО РЫНКА ЭКОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ .....</b>	<b>267</b>
<b>Памфилов Е.А., Прозоров Я.С., Шпаков А.В. ОПТИМИЗАЦИЯ СОСТАВОВ НАПЛАВОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ РАБОТОСПОСОБНОСТИ ДРЕВЕСНО-МЕТАЛЛИЧЕСКИХ ПАР ТРЕНИЯ .....</b>	<b>275</b>
<b>Арсенина А.А., Семенова Е.М. КАДРОВЫЙ АУДИТ И ЕГО ОСНОВНЫЕ ОБЪЕКТЫ .....</b>	<b>280</b>
<b>Оболенцев Д.Л. ЧАСТНО-ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПАРТНЕРСТВО В ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЕ.....</b>	<b>285</b>

<b>Клименко А.Г., Семенова Е.М. КОВОРКИНГ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА .....</b>	<b>294</b>
<b>Князева Е.О., Семенова Е.М. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РЫНКА ТРУДА И РЫНКА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА .....</b>	<b>299</b>
<b>Коростелкин М.М., Должикова Е.В. АКТУАЛЬНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВВЕДЕНИЯ НАЛОГА НА НЕДВИЖИМОСТЬ В СОВРЕМЕННУЮ НАЛОГОВУЮ СИСТЕМУ .....</b>	<b>303</b>
<b>Плотникова О.В. МЕТОДОЛОГИЯ УЧЕТА ДОГОВОРНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ.....</b>	<b>310</b>
<b>Дедкова Е.Г., Обрядина И.И. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СПЕЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ РЕЖИМОВ .....</b>	<b>315</b>
<b>Лазарева Т.Н., Щетинина Т.А. СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА КЕКСА С ПРИМЕНЕНИЕМ ЛЬНЯНОЙ МУКИ.....</b>	<b>322</b>
<b>Константинов В.А., Дедикова Е.А. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ЗАТРАТ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПУТЕМ ВНЕДРЕНИЯ МСФО .....</b>	<b>327</b>
<b>Щеголев С.Д., Исламгазина Л.Г. УРБАНОСФЕРА КАК НОВАЯ КОНЦЕПЦИЯ К ИЗУЧЕНИЮ СРЕДЫ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЕЛОВЕКА.....</b>	<b>337</b>
<b>Маслова Т.В. МЕТОДЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА .....</b>	<b>341</b>
<b>Чернова Е.А. ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ .....</b>	<b>346</b>
<b>Шишкина Ю.В. СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР ИННОВАЦИОННОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ.....</b>	<b>351</b>
<b>Филичева М.С. ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К РАСЧЕТУ РЕНТАБЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ ВЫПУСКА ИЗДЕЛИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ.....</b>	<b>355</b>

## **STRESS TESTING AS A MECHANISM FOR SUSTAINABILITY'S DIAGNOSIS OF THE RUSSIAN BANKING SECTOR**

Vasil'eva M.V.

State University – ESPC  
302020, Oryol, Naugorskoe highway 40  
doctor of economic sciences,  
professor of department  
«Accounting and taxation»,  
dean of the financial faculty  
tel. 8 (4862) 41-98-05  
E-mail: vita\_977@mail.ru

Vetrova A.A.

State University – ESPC  
302020, Oryol, Naugorskoe highway 40  
a 4<sup>th</sup>-year student of department  
«Accounting and taxation»  
tel. (4862) 41-98-05  
E-mail: veterokan@mail.ru

The article researches into the genesis and contents of stress testing as an economic category. There were marked internal and external factors that determine the necessity for conducting stress tests at the level of the banking sector and individual credit institutions.

Key words: stress-testing, the banking sector, sustainability, stress-risks.

The World financial crisis of 2008 – 2009 made the financial regulators of most countries recall such an instrument for risk-management as stress-testing of the banking sector.

The gist of stress-testing is modeling of banking system's behaviour or its integral parts acting in exceptional but possible environmental conditions (that is to say in conditions of a crisis). Compared to mandatory standards calculation on the basis of past data (when identified deviations trigger imposing sanctions on banks up to having their licence taken away) stress-testing enables to reveal risks in advance by imitating various macroeconomic scenarios, to take appropriate measures and to analyse the result of their implementation. On the whole, stress-testing contributes to an increase in sustainability of the banking system over potential crises, reduction in dependence on cyclic economic nature, diminution of vulnerability towards liquidity loss risk, enhancement of loan portfolio quality and transparency of transactions to capital market.

Initially trying out objects for sustainability in extreme conditions were carried out abroad in the second half of the 20<sup>th</sup> century and, interestingly, had nothing in common with financial side. The necessity of conducting stress tests



was caused by the needs of real economy. A case in point could be testing premises for seismic resistance or crash-test of automobiles, as a result of which drawbacks are detected and decisions are made on design modification<sup>1</sup>.

In the early 1990-s the largest banks performing in the international market (particularly J. P. Morgan) set the goal to work out the frame that would harmonise initial and secondary risks in different branches of business<sup>2</sup>. Thus well-known means of risk control appeared, among which are VAR (value-at-risk) and stress-testing. The essence of the latter was pointed out at the international level in January, 1996, when Basel Committee on Banking Supervision released an amendment to “Market risk Basel capital accord”. Since that time national regulators, Basel Committee, International Monetary Fund, Bank for International Settlements, Committee of European Banking Supervisors have published a wide spectrum of recommendations, directives and additions to them on how to conduct stress tests in banks.

Having entered Basel Committee, the Russian banking regulator concurred to put joint efforts into providing sustainability of banking systems and preventing global financial crises. In accordance with “Core principles for Effective Banking Supervision”, principle №9 “Supervision techniques and tools” and principle №15 “Risk management process” in particular, the Bank of Russia has to incorporate stress-testing into the daily routine of banks<sup>3</sup>. The procedure of putting stress-tests into practice of the Russian banking system is shown in the table below (Table 1).

Table 1 – The implementation of stress-testing into Russian credit establishments’ activities

Year	Frequency of conducting stress-testing	Credit establishments covered by stress-testing
2003	annually	200 largest credit establishments in Russia
2004		
2005		
2006	semi- annually	all credit establishments that are valid within Russian boundaries
2007		
2008	quarterly	
2009	monthly	
2010	semi- annually	
2011	annually	
2012		
2013		

In this case we are speaking about stress-testing being carried out by the regulator on the basis of compulsory financial reports handed in by banks, but not about stress-tests made up in each bank on their own. The surveys of credit establishments done by the Bank of Russia found that in 2005 stress-tests were used by 78% of those polled, in 2007 – by 81% and in 2008 – by 83% of

1 Bezudny M. Malakhova T. Sidel'nikov Yu. About stress-testing of banks // Economic strategies. – 2010. - №11 – P. 80 – 87.

2 The resource optimization in modern bank/ Simon Vine. – M.: Alpina Publisher, 2013.– 194 p.

3 Basel Committee on Banking Supervision. Consultative Document “Core principles for Effective Banking Supervision”. – Bank for International Settlements, 2011. – 78 p.

respondents<sup>1</sup>. However, there are strong grounds for deeming it to be complete nonsense. The obvious reason for this is lack of skills, resources and tools for sound stress-testing within credit establishments and in the surroundings (if willing to use outsourcing of risk assessment services banks come across the human resources deficit in the field). Moreover, the Bank of Russia does not require banks to do stress-tests on their own and does not control this sort of things. Individual stress-tests results turn out to be “food for thought” rather than “guide to action”. The fact that most Russian banks do not readily incorporate this mechanism of risk-management is indirectly supported by foreign experience. In 2011 the international rating agency Moody’s did the research on practice of stress-testing in banks. The sample comprised 42 largest in terms of assets European credit establishments. Only 34% of respondents proved to conduct stress-tests for maintaining their business-decisions, the rest of banks admitted being under regulators’ pressure to do this. By the way, only 15% of those appreciating stress-testing for its huge contribution to long-term planning and making business-decisions succeeded in using its results<sup>2</sup>. Russian banks as well as foreign ones are still unconscious of the importance of stress-testing. In our opinion, this could be put down to the methodological imperfection.

There are two approaches to carrying out stress-testing: “bottom-up” and “top-down”.

The approach “bottom-up” implies creating scenarios by the regulator and doing calculations on their basis by banks. The advantage of “bottom-up” stress-testing is that it takes into account risk profile of each bank rather than measure average risk. Complicated accumulation of the data obtained from contradictory stress-testing methods appears to be the disadvantage of “bottom-up” approach from the regulator’s point of view. Meanwhile the challenge for banks to handle is conversion of macroeconomic scenarios into microeconomic factors of borrowers (both enterprises and citizens) and the latter in its turn are to be shifted to risk indicators. Furthermore, “bottom-up” type of stress-testing is suitable for small banking systems. For instance, there are seven banks in Spain with two thirds of overall banking sector’s assets who take part in stress-testing<sup>3</sup>. The application of “bottom-up” approach is irrelevant in countries where the number of credit establishments goes up to hundreds and thousands. Nevertheless, the Bank of Russia made attempts to carry out “bottom-up” stress-testing (there were analysed the risks of a few large banks such as Sberbank, VTB, Gazprombank, Bank of Moscow, Alfa Bank), but everything was in vain. Nowadays the Russian regulator follows the “top-down” approach that involves calculation of risks using the general methodology (figure 1).

---

<sup>1</sup> The main results of the survey of credit institutions on stress testing in 2008 [Electronic resource]/ Access mode: [http://www.cbr.ru/analytics/bank\\_system/print.aspx?file=stress\\_inf\\_08.htm](http://www.cbr.ru/analytics/bank_system/print.aspx?file=stress_inf_08.htm).

<sup>2</sup> Cañamero M., Priu S. Kangihyan N. Stewart, C., Tong, K., W. Ksoul Moody's Analytics report on the study of stress-testing practices in the banking industry (2011 г.)//Financial risk management. – 2012. - №01(29) – P. 16 – 37.

<sup>3</sup> Bezdudny M. Malakhova T. Sidel'nikov Yu. About stress-testing of banks // Economic strategies. – 2010. - №11 – P. 80 – 87.

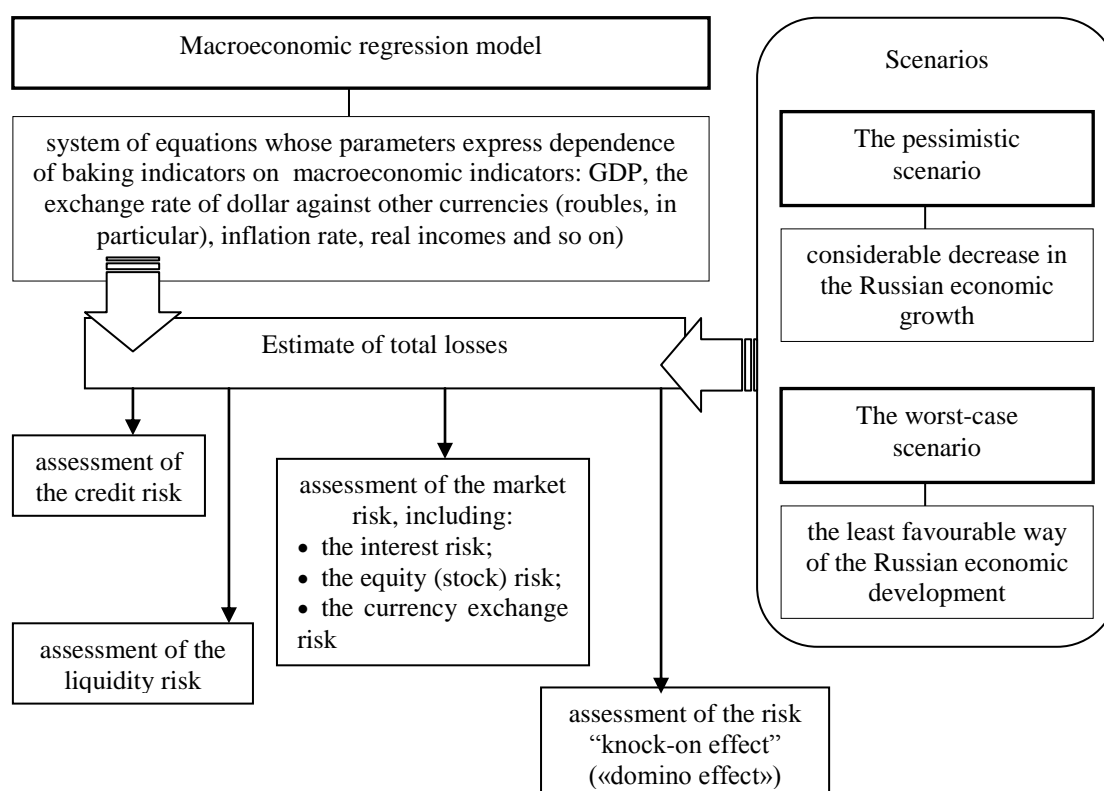


Figure 1 – Conceptual model of conducting stress-testing according to the “top-down” approach

Calculations are being done on the basis of financial reports provided by all credit establishments within the Russian territory. During stress-testing the attention is drawn to the pessimistic and the worst-case scenarios. The point is that until 2012 risks were also estimated according to the conservative scenario. The example of stress-testing scenarios is given in the table below (Table 2).

Table 2 – Macroeconomic parameters set in the pessimistic and the worst-case scenarios of banking sector’s stress-testing<sup>1</sup>

Indicators	The pessimistic scenario	The worst-case scenario
GDP rate of increase, %	1,2	-5,0
CPI, %	6,0	5,0
Investment rate of increase, %	3,2	-9,0
Real income rate of increase, %	3,6	-1,0
Increase in interest rates on government securities, basis points	200	350
Increase in interest rates on corporate securities, basis points	500	1000
Currency basket rate of increase, %	10	30

These macroeconomic indicators are genuine since the Bank of Russia chose them as the foundation for the stress-testing conducted on the 1<sup>st</sup> of January, 2013.

<sup>1</sup> Report on the development of the banking sector and banking supervision in 2012. – CB RF, 2013. – P. 58.

Each scenario contains shocks of imitated financial stresses which are concerned with certain risks (figure 2).

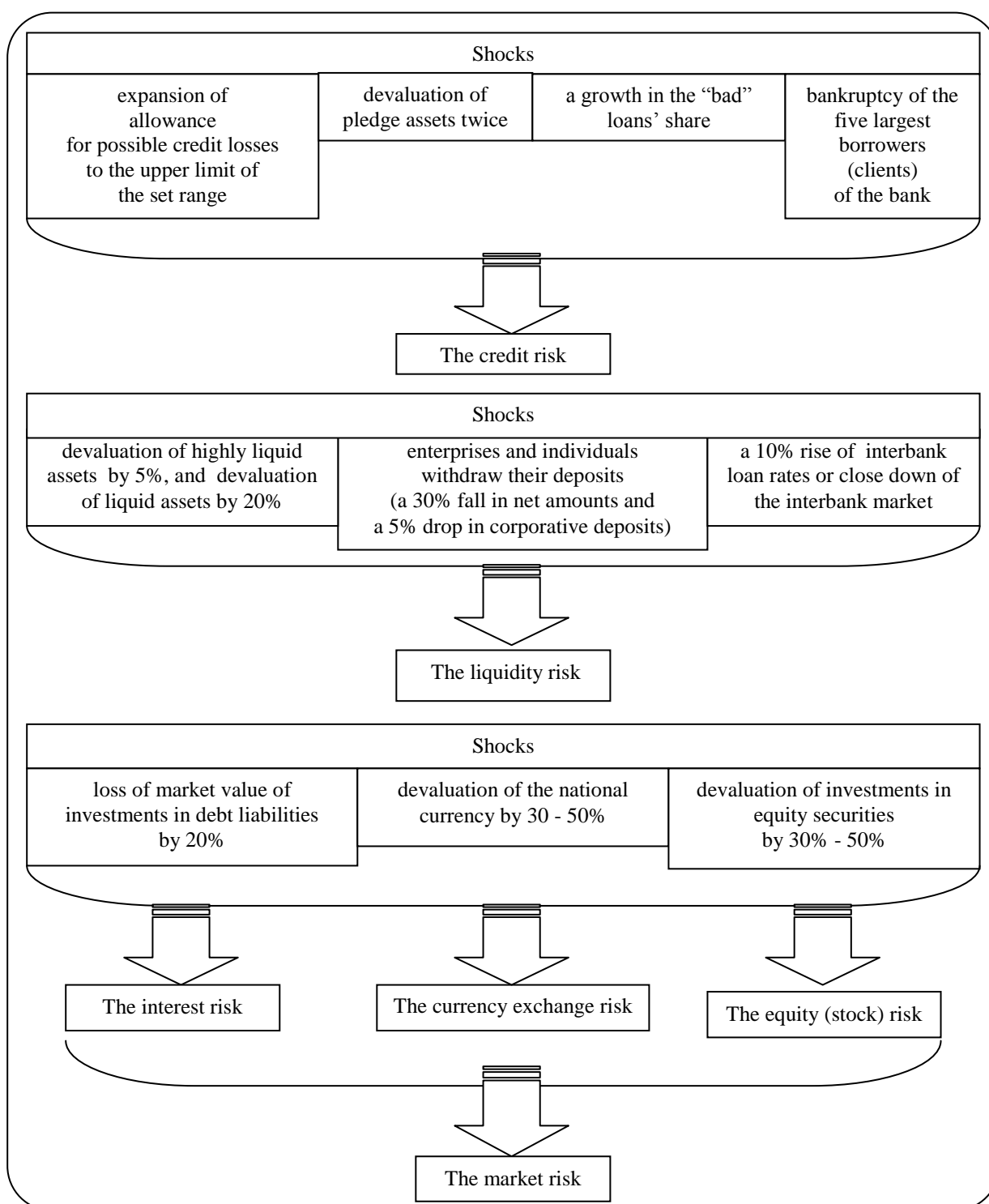


Figure 2 – Descriptive elements of the credit risk, the risk of liquidity and the market risk of the Russian banking sector

Actually risks of the whole banking system are estimated according to the banking legislation: CBR position from 03.11.2009 № 346-P "On the procedure for calculating the size of operational risk" (as amended. Bank of Russia from 03.07.2012 N 2846-U), CBR position from 28.09.2012 № 387-P "On calculation

of credit institutions of market risk" (as amended. Bank of Russia from 25.10.2013 N 3092-U), Bank of Russia Instruction of 03.12.2012 № 139 "On Obligatory Ratios of Banks" (as amended. Bank of Russia from 25.10.2013 № 3097-U). The board of directors taking the initiative, the stress-testing may be carried out by means of one-off methods. Basically, banks have to calculate risks in accordance with above-mentioned laws in any case. In other words, banks having their own algorithms of risk assessment should undergo both types of stress-testing simultaneously.

Obviously, it has been long since the stress-testing became the external necessity for the Russian banking sector and its integral parts. Regarding the Russian banking sector, the necessity is determined by economic cycle and "knock-on" effect in the international scale, that is to say challenges from the outside (world financial crises and banking systems' defaults). Following the international standards also plays a part, but it is inferior to the first two factors for the Basel Committee principles are not compulsory. Referring to the credit establishments, the external necessity arises from the regulator's requirements. The internal necessity for stress tests arrangements is hardly realized by Russian banks nowadays.

Hence giving stress-testing the obligatory status would be perceived by banks as an additional burden. Instead of this, the Bank of Russia tightens the monetary policy towards mandatory standards in accordance with Basel III. It results in that our credit establishments gradually start investigating the best foreign practices of stress-testing, investing into outer IT-decisions (as stress tests are nothing else but computer simulation) and staff training in the area of stress-testing. To our mind, such a policy of the Russian regulator encourages banks to use stress tests for the diagnosis and better understanding of their own risk level and risk structure, setting reasonable limits on operations and making rational choice of strategies to overcome risks.

#### References:

1. Report on the development of the banking sector and banking supervision in 2012. – CB RF, 2013. – P. 58.
2. Basel Committee on Banking Supervision. Consultative Document "Core principles for Effective Banking Supervision". – Bank for International Settlements, 2011. – 78 p.
3. The resource optimization in modern bank/ Simon Vine. – M.: Alpina Publisher, 2013. – 194 p.
4. Bezudny M. Malakhova T. Sidel'nikov Yu. About stress-testing of banks // Economic strategies. – 2010. - №11 – P. 80 – 87.
5. Cañamero M., Priu S. Kangihyan N. Stewart, C., Tong, K., W. Ksouvel Moody's Analytics report on the study of stress-testing practices in the banking industry (2011 г.)//Financial risk management. – 2012. - №01(29) – P. 16 – 37.
6. The main results of the survey of credit institutions on stress testing in 2008 [Electronic resource]/ Access mode: [http://www.cbr.ru/analytics/bank\\_system/print.aspx?file=stress\\_inf\\_08.htm](http://www.cbr.ru/analytics/bank_system/print.aspx?file=stress_inf_08.htm).

#### Spisok literatury:

1. Otchet o razvitii bankovskogo sektora i bankovskogo nadzora v 2012 godu. – CB RF, 2013. – S. 58.
2. Basel Committee on Banking Supervision. Consultative Document "Core principles for Effective Banking Supervision". – Bank for International Settlements, 2011. – 78 p.
3. Optimizacija resursov sovremennogo banka / Sajmon Vajn. – M.: Al'pina Pabliher, 2013. – 194 s.
4. Bezdudnyj M., Malahova T., Sidel'nikov Ju. O stress-testirovanii bankov // Jekonomicheskie strategii. – 2010. - №11 – S. 80 – 87.
5. Kanamero M., Priu S., Kangih'jan N., Stjuart Ch., Tun K., Ksoujel U. Doklad Moody's Analytics ob issledovanii praktiki stress-testirovanija v bankovskoj otrasli (2011 g.)//Upravlenie finansovymi riskami. – 2012. - №01(29) – S. 16 – 37.
6. Informacija ob osnovnyh rezul'tatah anketirovanija kreditnyh or-ganizacij po voprosam stress-testirovanija v 2008 godu [Jelektronnyj re-surs]/Rezhim dostupa: [http://www.cbr.ru/analytics/bank\\_system/print.aspx?file=stress\\_inf\\_08.htm](http://www.cbr.ru/analytics/bank_system/print.aspx?file=stress_inf_08.htm).

## **КОМПЬЮТЕРИЗАЦИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЛЕКСИКОГРАФИИ ПРИ СОЗДАНИИ ТЕРМИНОЛОГИЧЕСКИХ СЛОВАРЕЙ**

### **COMPUTERIZATION OF THE MODERN LEXICOGRAPHY BY CREATING TERMINOLOGICAL DICTIONARIES**

Шульдешова Н.В.  
Shuldeshova N.V.

ФГБОУ ВПО «Государственный университет – УнПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
к.п.н., доцент кафедры «Интенсивное изучение  
иностраных языков»  
Тел. +7 9103058187  
E-mail: fnatalja@yandex.ru

Внедрение новых компьютерных технологий в учебный процесс обогащает Российское образование в целом и улучшает обучение и преподавание иностранных языков в частности. Текстовая корпусная база формирует различные модули для лексикографических баз данных словарей. В настоящее время всё большее распространение получают электронные словари, отличительной особенностью которых является гипертекст с разветвленной информационной структурой.

Ключевые слова: компьютеризация, информационная культура, корпусная лингвистика, гипертекст, микро- и макрокомпозиция электронного словаря

Implementation of new computer technologies into the educational process enriches the Russian education in general, and improves the teaching and learning foreign languages in particular. The text-base cabinet forms different modules for the lexicographical database of dictionaries. Currently, more and more electronic dictionaries are widespread, which distinctive feature is the hypertext with the extensive information structure.

Keywords: computerization, information culture, corpus linguistics, hypertext, micro and macrocomposition of the electronic dictionary.

На фоне прогрессивного образования многие страны реформируют образовательную систему в целом и педагогические технологии в частности. Акцент при этом уделяется обучению самостоятельно находить искомую информацию, уметь анализировать приобретенные знания и с их помощью решать поставленные задачи. Глобальный процесс информатизации в обществе характеризуется и информатизацией образования. Образовательный процесс на наш взгляд не должен отставать от новейших инфотехнологий и соответствовать принципу технологической адекватности,

что подразумевает под собой поддержку технических и программных средств в образовательном процессе на высоком уровне. Любая создаваемая информационная база должна активно и рационально применяться.

Информационная культура как общее и современное понятие информационного научно-практического опыта и знания распространяется среди широких масс. Информационная грамотность демонстрирует умение эффективного и мобильного поиска нужной информации, кроме того информационно-грамотный человек должен правильно отсортировать ее, проанализировать и с высоким процентом эффективности использовать в профессиональной деятельности. Главное отличие грамотности от компетентности, на наш взгляд в том, что грамотный человек обладает знаниями, а компетентный, плюс к этому, эффективно использует свои знания в практике.

Теперь мы и не мыслим себя в образовательном процессе без использования ЭВМ, это стало привычным и удобным для нас. Компьютеры автоматизируют словарную работу по сбору, хранению, накоплению и переработке необходимой информации.

Постепенно менялись и получали распространение различные формы механизации и автоматизации образования банка словарных данных. Например, для создания словарной картотеки был использован трудоемкий ручной сбор лингвистического материала по экскерпированию письменных источников (тексты выписывались на карточки). Использовалось также фотокопирование и микрофильмирование карточек со словарными статьями для расширения словарной картотеки. Были распространены социальные методы сбора информации: анкетирование, опрос, лингвистическое тестирование, теле-, радио-опрос, психолингвистические эксперименты, магнитофонные записи речи и другие. Со временем развивались новые технологии создания, распространения и оформления словарей: многоцветная и офсетная печать, ксерокопирование словарей, выпуски «журналов-лексиконов», «службы слова», разделы с приложениями к многотомным словарям и др.

Так, лексикографию как консервативную область лингвистики до недавнего времени характеризовали техническая недоработанность и методические проблемы, плюс к этому специфика предмета такова, что требует бесконечного многолетнего труда по составлению словаря, чтобы обеспечить преемственность языкового развития. Традиционным было использование печатных словарей и картотек, а при составлении словарей выборка из устной, письменной, разговорной и литературной речи, их обработка занимали много времени. Но все имеет свое развитие на фоне традиций прошлого, и современная лексикография не исключение. Расширение масштаба и задач образовательного процесса требует перехода на новые высокоэффективные методы и в лексикографии.

Применение компьютерных технологий способствует формированию компьютерной лексикографии и корпусной лингвистики. Выделяя корпусную лингвистику как новое направление в науке, отметим, что ее



возникновению способствовал естественным образом созданный дефицит компьютерных баз данных. Упорядоченные тексты естественного языка составляют текстовый корпус на электронном носителе, который может использоваться как материал для различных филологических исследований. Текстовая корпусная база в свою очередь формирует различные модули для лексикографических баз данных словарей. И теперь при составлении авторитетных академических словарей, при описании грамматического строя многих языков ученые опираются на корпусную основу этих языков.

С появлением гипертекста традиционное понимание композиции словаря видоизменилось и представляет собой пользовательский интерфейс или меню. «Внешнее» представление композиции обманчиво, оно намного шире. Исходя из личного запроса, пользователь может активизировать информационные зоны словаря, запрашивать и создавать оригинальное композиционное решение. И создаваемое им композиционное решение будет требовать соответствующих композиционных компонентов, что довольно существенно для формирования словаря в целом.

Лексикографические термины: макроструктура, микроструктура словаря, левая часть и правая часть, словарное определение, метаязык словаря, тип словаря стали уже общепринятыми [1].

Рассмотрим в рамках данной терминологии микро- и макрокомпозицию электронного словаря. Как известно, электронный словарь отражает композицию словарной статьи своего «печатного» эквивалента. Взаимосвязь при этом не линейна, вся структура электронного словаря подчиняется гипертекстуальным правилам. Любая словарная статья должна быть логично и четко структурирована, иерархически связана своими составляющими. Даже минимальная информационная категория должна иметь внутри словарной структуры свое строгое место, то есть «зону». Одна из функций электронного словаря поиск запрашиваемой информации и ее трансформация в удобную форму для пользователя. Так, для легкого и быстрого получения необходимой информации создателям электронного словаря необходимо предусмотреть достаточное количество словарных входов.

Теперь рассмотрим макроструктуру электронного словаря. Как и в печатном предшественнике, электронный словарь имеет предисловие; правила пользования; список используемых сокращений; корпус; грамматический очерк (в виде приложений); списки источников, фамилий, каких-либо названий. Обычно макроструктура электронного словаря отражает макроструктуру традиционного печатного словаря. Но в первом приведенный нами список блоков строго упорядочен, а электронный словарь благодаря своему гипертекстовому устройству может активизировать любой порядок следования вызова словарных статей в зависимости от запроса пользователя. То есть макроструктура отражает общее содержание словаря и его частей, порядок пользования словарем, блок определенных лексических единиц словаря. Иными словами макроструктура заполняет и форматирует словарные статьи словаря. Особенностью макроструктуры электронного

является то, что разработанность вводной части особенно значима, так как именно здесь содержится толкование метаязыка словаря, без которого работа пользователя усложнится и станет неэффективной.

В свете развития компьютерной лексикографии примечательным для электронных словарей является необязательное расположение слов согласно алфавитному порядку. Пользователь не видит всю внутреннюю работу компьютера, а получает лишь конечный результат на экране – запрашиваемую, обработанную к моменту ответа информацию о термине. В печатных словарях используется алфавитный порядок построения лексических единиц как единственный в структуре словаря.

Совершенствования в технологии создания словарей раскрывают новые тенденции современной лексикографии. Создание специальных машинных словарей с помощью современной техники – это новое веяние в науке двадцать первого века.

#### Список литературы:

1. Табанакова В.Д. Научный статус современной лексикографии // Вестник Тюменского Государственного Университета. № 4. Тюмень, 2000.

#### Spisok literatury:

1. Tabanakova V.D. Nauchnyj status sovremennoj leksikografii // Vestnik Tyumenskogo Gosudarstvennogo Universiteta. № 4. Tyumen', 2000.

## **СТРАТЕГИЯ НОВОГО ИНДУСТРИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ**

### **NEW STRATEGY OF THE INDUSTRIAL DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE MODERN WORLD**

Стрижакова Е.Н.  
Strizhakova E.N.

ФГБОУ ВПО «Брянский Государственный  
Технический Университет»  
241035, г. Брянск, бул.50-летия Октября, 7  
к.э.н., доцент кафедры «Экономика и менеджмент»  
Тел. (4832) 56-88-52  
E-mail: kathystr@inbox.ru

Новая индустриализация в настоящее время становится приоритетным направлением развития экономики России. Этому способствует объективная необходимость проведения реформ, направленных на корректировку структуры как экономики страны в целом, так и отраслей промышленности в частности.

Ключевые слова: реиндустриализация, промышленная политика, отрасли, промышленность

New industrialization now is becoming a priority direction in the development of Russia's economy. This contributes to an objective need for reforms to adjust the structure of the economy as a whole, and industries in particular.

Key words: reindustrialization, industrial policy, industry, industry

Успешное, равномерное и устойчивое развитие экономики России в настоящее время может быть основано в основном на развитии промышленности. При этом необходимо рассматривать не всю промышленность в общем объеме, а по отраслям, с тем, чтобы применять различные меры к каждой конкретной отрасли или группе отраслей и влиять на существующую структуру.

Необходимость проведения мероприятий обусловлена сложившейся в настоящее время ситуацией, получившей название деиндустриализация. Деиндустриализация - это существенное падение значения обрабатывающей промышленности в экономике промышленно развитой страны, столь глубокое, что экономика этой страны становится неконкурентоспособной в отношении соседних стран<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup> Райзберг, Б.А Современный экономический словарь / Б.А. Райзберг. - М.: Инфра-М, 2013. - 512 с.

В процессе деиндустриализации происходит замена сложного труда более простым, при этом уменьшается сложность и автоматизация самого производства, сумма затраты на НИОКР в общей сумме затрат падает, снижается технологический уровень производства. В работе Сухарева О.С. указываются следующие параметры деиндустриализации:

- сокращение технологического уровня и глубины переработки исходного сырья, оснащённости производственных системы, станочного парка, оборудования и приспособлений;
- сокращение уровня механизации, автоматизации производства, гибких непрерывных линий производства, сложности операций, снижение и качества техники и технологий, утрата навыков и умения производить;
- рост дисквалификации (снижение квалификационного уровня) персонала, утрата рабочих профессий;
- рост числа импортных комплектующих, узлов и деталей машин в объёме деталей машин на изделие отечественного производства<sup>1</sup>.

Таким образом, существующие тенденции, такие как низкие рентабельность промышленной продукции и ее качество при одновременном низком спросе, высоком степени физического и морального износа основных фондов промышленности, высокая доля иностранных средств производства, комплектующих, полуфабрикатов и готовой продукции, укладываются в характеристики данного понятия. Кроме этого, в период с 2003 по 2011 годы рентабельность отраслей добывающей промышленности выросла почти в два раза - с 19,2 до 31,4 %, а обрабатывающих промышленных производств выросла менее, чем на 15 - с 12,4% в 2003 году до 13,2% в 2011. Необходимость изменения сложившейся ситуации не вызывает сомнений, в противовес "деиндустриализации" политика восстановления промышленности получила название "новая индустриализация" или "реиндустриализация".

Институциональные изменения должны быть основаны на основных центрах. Первым центром является государство, осуществляющее координацию целей и задач, а также программ для их реализации.

Во-вторых, крупнейший бизнес, являющийся возможной основой для проводимых изменений, а также базой для формирования трансферта западных технологий для российского бизнеса.

В третьих, крупный региональный бизнес, имеющий наилучшие перспективы роста с точки зрения его вклада в макроэкономические показатели и расширение производственных и рыночных стратегий.

И, наконец, малый и средний бизнес, позволяющий за счет своей маневренности повышать качество продукции и быстрее адаптироваться к изменениям внешней среды<sup>2</sup>.

---

1 Сухарев О.С. С Эволюция экономических систем: структурные изменения, проблемы технологического развития и эффективности. – Новочеркасск: «НОК», 2012 – 120 с.

2 Перспективы развития экономики России: прогноз до 2030 года. Коллективная монография / под ред. акад. В.В. Ивантера, д.э.н. М.Ю. Ксенофонтова. М.: Анкил, 2013 - 408 с.

С точки зрения Бодрунова С.Д. главными направлениями институциональных факторов роста являются:

1. федеральная контрактная система, представляющая собой совокупность мероприятий правового, организационного и экономического характера, направленных на обеспечение государственных и муниципальных нужд посредством комплексной реализации взаимосвязанных этапов прогнозирования, планирования и осуществления закупок (включая исполнение контрактов), а также проведения мониторинга, надзора, контроля и аудита за соблюдением требований законодательства.

2. технологические платформы, представляющие собой объединения усилий представителей бизнеса, науки и государства при выработке приоритетов долгосрочного научно-технического развития, формировании стратегических программ исследований и разработок их реализации.

3. региональные кластеры, реализация политики которых приведет к росту конкурентоспособности бизнеса за счет эффективного взаимодействия участников кластера.

4. рынок интеллектуальной собственности, создание правового обеспечения, с тем, чтобы права на объекты интеллектуальной деятельности могли четко учитываться и сами объекты могли продаваться и покупаться на рынке<sup>1</sup>.

В своем обращении в конце 2011 года В.Путин, в то время занимавший пост премьер-министра, сказал, что "для запуска "новой индустриализации" в ближайшие три года в экономику страны должно быть вложено около 43 триллионов рублей". При этом будет создано или модернизировано до 25 млн. современных рабочих мест<sup>2</sup>.

При современном уровне ВВП и суммах инвестиций в основной капитал (таблица 1) можно прогнозировать увеличение доли инвестиций в основной капитал до максимум 20% к 2015 году, в то время как необходимой и запланированной долей является 25%. Таким образом, остро встает вопрос об источниках средств для осуществления нового индустриального развития.

На наш взгляд, внутренние источники для инвестиций могут быть найдены в двух направлениях - это или использование свободных средств, получаемых за счет экспорта продукции сырьевых отраслей, или снижение уровня потребления и повышения уровня накопления населения страны. Второй вариант представляется малореальным, что касается первого, то необходимо учитывать необходимые инвестиции и в добывающую промышленность - высокая степень износа основных фондов характерна для всех отраслей.

---

1 Бодрунов С.В. Концепция нового индустриального развития России в условиях ВТО / Монография / Институт нового индустриального развития (ИНИР). Спб., 2013, - 172 с.

2 Материалы независимого информационного агентства Интерфакс. Режим доступа: <http://www.interfax-russia.ru/print.asp?id=282485&type=view>

Таблица 1 - Показатели ВВП и инвестиций в основной капитал<sup>1</sup>

Показатели	Валовой внутренний продукт, млрд. руб.	Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.	Доля инвестиций в основной капитал в общей сумме ВВП, %
2000	7305,6	1165,2	15,9
2005	21609,8	3611,1	16,7
2010	46308,5	9152,1	19,8
2011	55799,6	11035,7	19,8
2012	62599,1	12568,8	20,1
2013	66 689,1	13220,5	19,8

В настоящее время промышленная политика осуществляется согласно Конституции РФ; существуют стратегии развития и федеральные целевые программы; Министерством промышленности и торговли разработан проект закона «О промышленной политике в Российской Федерации». Мероприятия поддержки промышленности включают в себя привлечение инвесторов за счет развития и стимулирования особых экономических зона, технопарков и индустриальных парков. Также достаточно важным является предоставление льготных кредитов и субсидирование процентных ставок промышленным предприятиям. С нашей точки зрения, логичным продолжением данных мероприятий является введение так называемых "налоговых каникул" на ряд лет, как на налог на прибыль, так и на имущество. Кроме того, существуют нефинансовые меры стимулирования промышленности, например, осуществление консультационных услуг, юридическая помощь при оформлении прав на интеллектуальную собственность, однако их перечень должен быть расширен и они должны стать еще более доступными для предприятий промышленности. Необходимо проводить политику защиты отечественной продукции на внутреннем рынке, а также мероприятия по поддержке экспортеров на внешних рынках. Также необходимо учитывать опосредованное и отсроченное влияние не затрагивающих, казалось бы, промышленность прямо реформ. Например, проводимая в настоящее время реформа среднего и высшего образования должна со временем привести к росту числа специалистов-инженеров и, соответственно, восстановить потери численности квалифицированных работников на предприятиях.

Таким образом, осуществление комплексных мероприятий стратегий развития новой промышленной политики, повышение уровня жизни населения, реформы образования и здравоохранения, позволит повысить качество выпускаемой продукции, что приведет к росту спроса на нее, повышению рентабельности, а, следовательно, и к постепенному развитию промышленности и всей экономики страны в целом.

---

<sup>1</sup> информация сайта Федеральной службы государственной статистики

#### Список литературы:

1. Бодрунов С.В. Концепция нового индустриального развития России в условиях ВТО / Монография / Институт нового индустриального развития (ИНИР). Спб., 2013, - 172 с.
2. Перспективы развития экономики России: прогноз до 2030года. Коллективная монография / под ред. акад. В.В. Ивантера, д.э.н. М.Ю. Ксенофонтова. М.: Анкил, 2013 - 408 с.
3. Сухарев О.С. С Эволюция экономических систем: структурные изменения, проблемы технологического развития и эффективности. – Новочеркасск: «НОК», 2012 – 120 с.

#### Spisok literatury:

1. Bodrunov S.V. Kontseptsiya novogo industrialnogo razvitiya Rossii v usloviyah VTO / Monografiya / Institut novogo industrialnogo razvitiya (INIR). Spb., 2013, - 172 s.
2. Perspektivyi razvitiya ekonomiki Rossii: prognoz do 2030goda. Kollektivnaya monografiya / pod red. akad. V.V. Ivantera, d.e.n. M.Yu. Ksenofontova. M.: Ankil, 2013 - 408 s.
3. Suharev O.S. S Evolyutsiya ekonomicheskikh sistem: strukturnyie izmeneniya, problemyi tehnologicheskogo razvitiya i effektivnosti. – Novocherkassk: «NOK», 2012 – 120 s.

**ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ НАЛОГА НА  
ПРИБЫЛЬ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ГРУППЫ  
НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ**

**FEATURES OF THE CALCULATION AND PAYMENT OF INCOME  
TAX CONSOLIDATED GROUP OF TAXPAYERS**

Коростелкина И.А.  
Korostelkina I.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, Наугорское ш., 40  
д.э.н., доцент кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60  
E-mail: cakyra\_04@mail.ru

Вавилова Е.В.  
Vavilova E.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 4 курса кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. 8-920-815-1926  
E-mail: krasobelochka@rambler.ru

Рассмотрены общие положения о консолидированной группе налогоплательщиков, условия создания и участия в консолидированной группе налогоплательщиков, особенности исчисления и уплаты налога на прибыль, а также особенности налогового контроля участников группы.

Ключевые слова: консолидированная группа налогоплательщиков, ответственный участник консолидированной группы налогоплательщиков.

The general provisions of the consolidated group of taxpayers, and create conditions for participation in a consolidated group of taxpayers, especially for the calculation and payment of income tax, as well as features of the tax control group members.

Key words: consolidated group of taxpayers, a responsible member of the consolidated group of taxpayers

С 1 января 2012 года в налоговом законодательстве начало действовать новое для российской практики понятие – консолидированная группа налогоплательщиков.<sup>1</sup> Общие положения о КГН определены главой 3.1

---

<sup>1</sup> О консолидированной группе налогоплательщиков // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.riskovik.com/journal/stat/n6/konsolidirovannaja-gruppa/>



«Консолидированная группа налогоплательщиков», дополнившей раздел II части первой Налогового кодекса Российской Федерации.

Консолидированная группа налогоплательщиков представляет собой добровольное объединение компаний на основе заключения договора о создании консолидированной группы налогоплательщиков в порядке и на условиях, которые предусмотрены НК РФ, в целях исчисления и уплаты налога на прибыль организаций с учетом совокупного финансового результата хозяйственной деятельности компаний.<sup>1</sup>

Компании, желающие вступить в КГН, должны соответствовать условиям, которые представлены на рисунке 1.

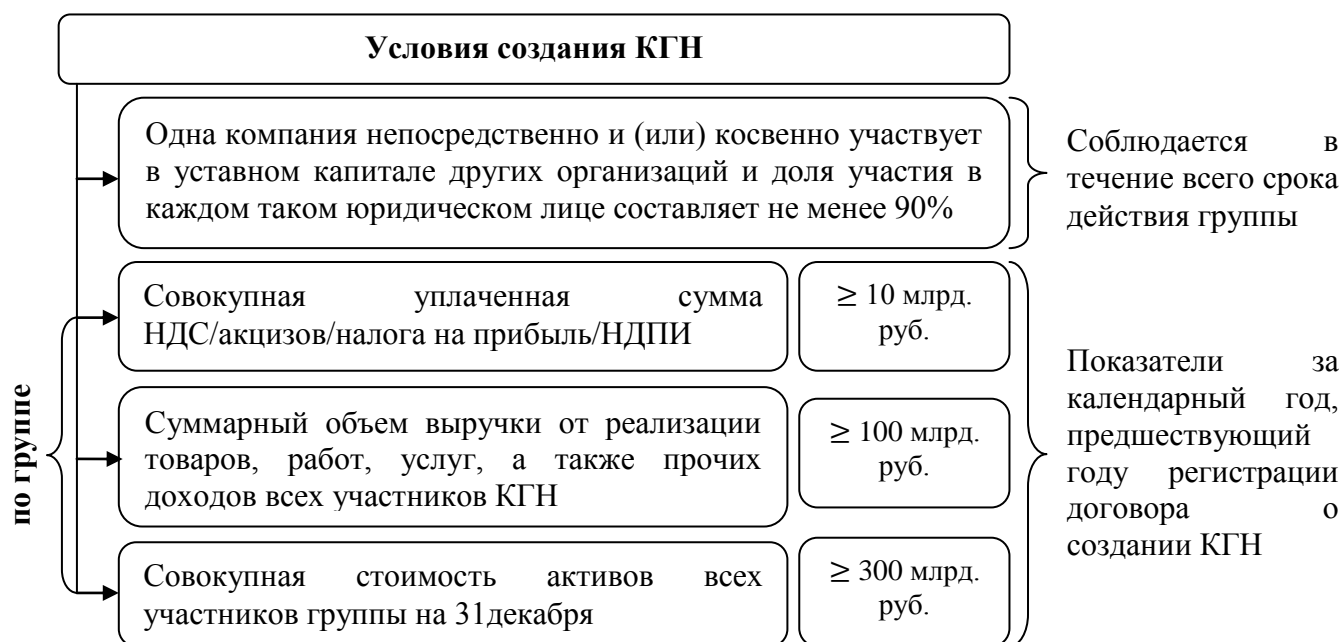


Рисунок 1 – Условия создания КГН

Ограничения в отношении состава КГН представлены на рисунке 2.

Рассмотрев условия участия организации в КГН, можно сделать вывод о том, что весьма ограниченное количество крупнейших налогоплательщиков смогут применять новые нормы. Остальные налогоплательщики из-за весьма жестких ограничений, установленных НК РФ, в настоящее время не вправе применять новый порядок исчисления и уплаты налога на прибыль.

Тем не менее, предполагается, что со временем возможности вступления и нахождения в группе будут более доступными.<sup>2</sup>

В КГН ответственный участник, т.е. лицо, на которого в группе возложены обязанности по исчислению и уплате налога на прибыль, ведет налоговый учет и является плательщиком налога на прибыль.

<sup>1</sup> Налоговый кодекс РФ (часть первая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/popular/nalog1/>

<sup>2</sup> Консолидация налогоплательщиков по-русски // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.klerk.ru/buh/articles/265149/>

Ответственный участник также является представителем всех остальных участников группы в налоговых органах.<sup>1</sup>

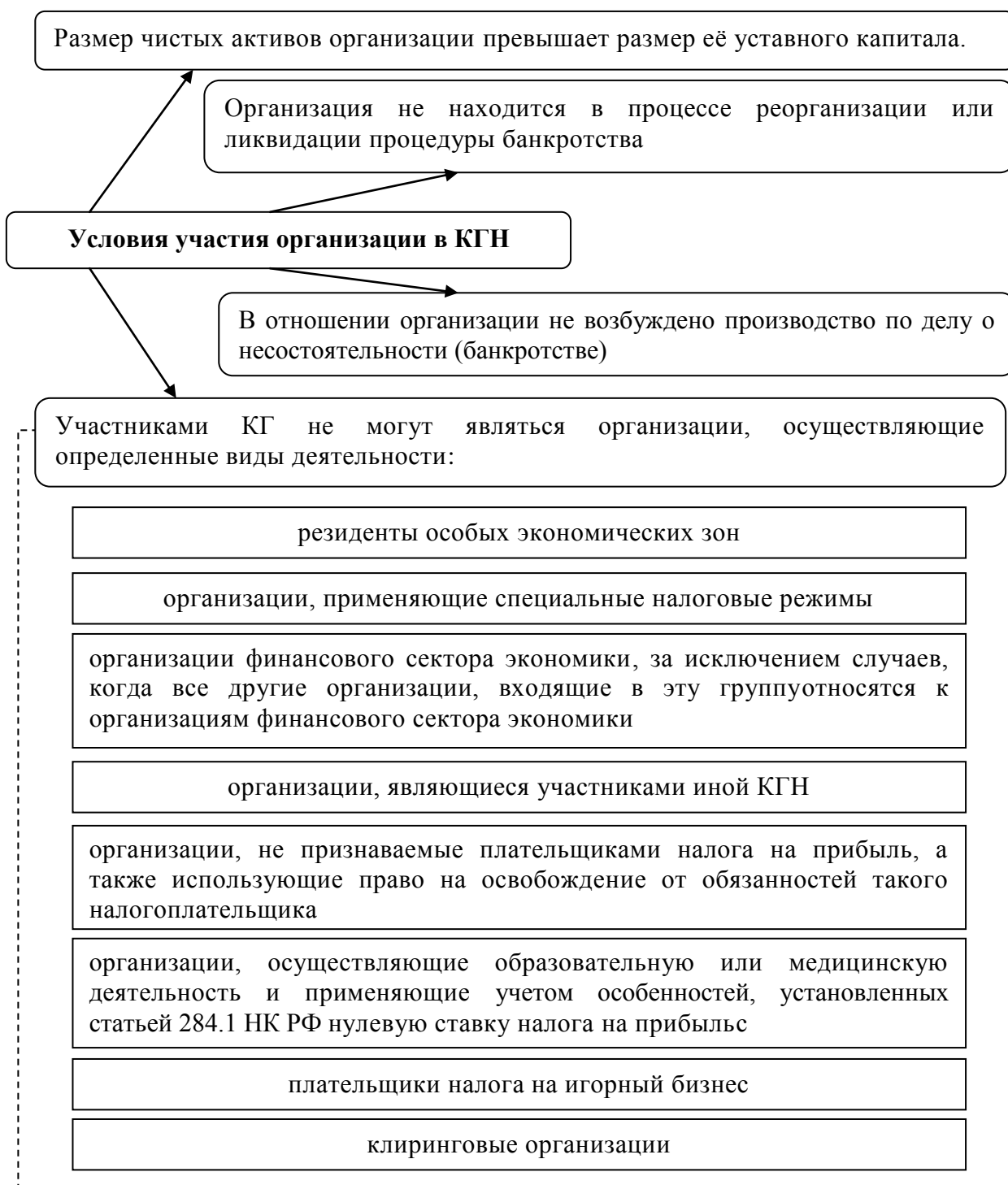


Рисунок 2 – Условия участия организации в КТГ

Схема взаимодействия участников КТГ и налоговых органов при создании КТГ представлена на рисунке 3.

<sup>1</sup>Консолидация налогоплательщиков по-русски // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.klerk.ru/buh/articles/265149/>

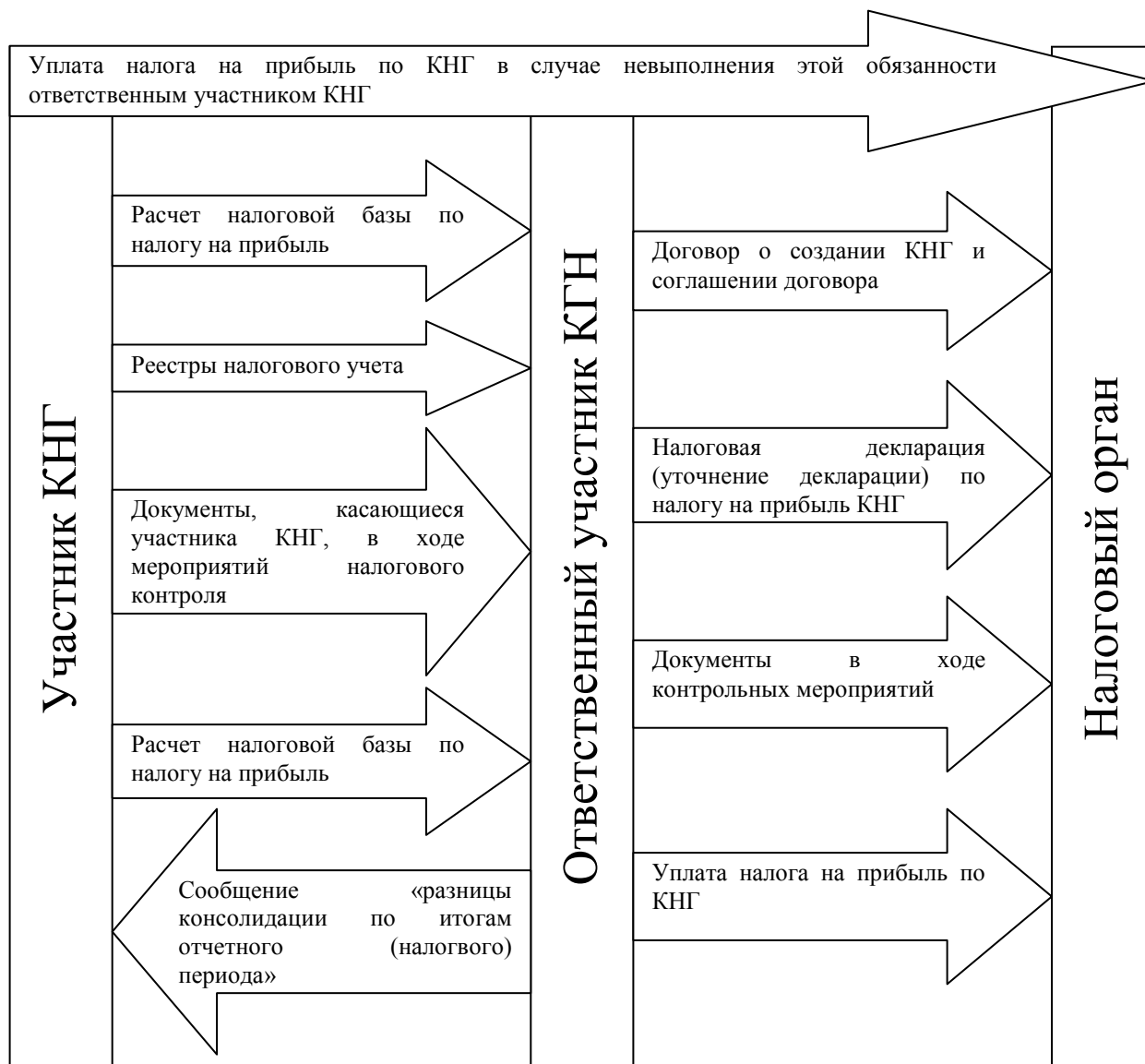


Рисунок 3 - Схема взаимодействия субъектов при создании КТГ

Ответственный участник рассчитывает налоговую базу по налогу на прибыль исходя из доходов и расходов, которые соответственно получены и осуществлены участниками КТГ.

Расчитывая налоговую базу, ответственный участник учитывает только доходы, облагаемые по ставке 20% без учета взаимных расчетов между компаниями-участниками группы (Рисунок 4).

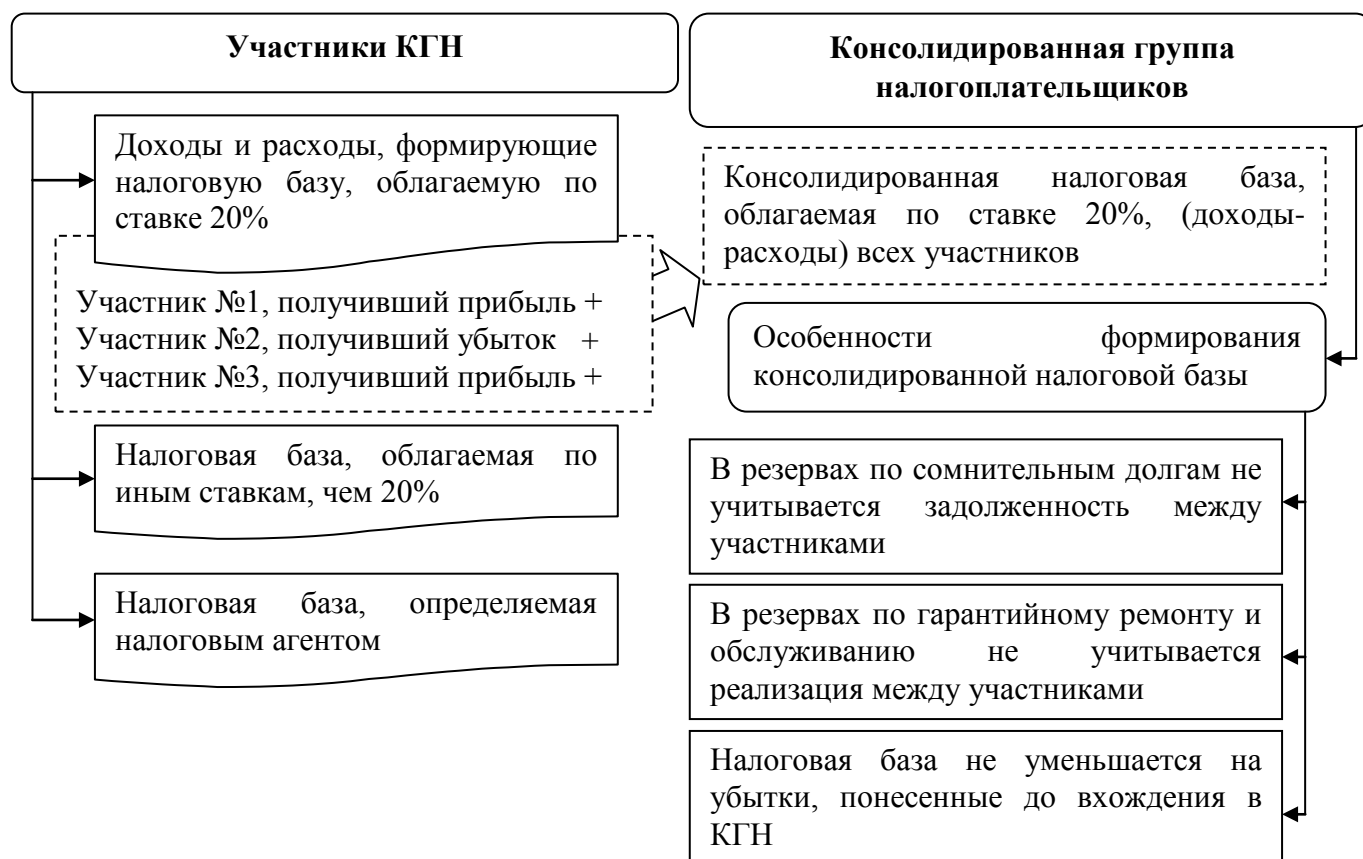


Рисунок 4 - Формирование налоговой базы КГН и участников

Расчет величины прибыли ответственным участником КГН представим на рисунке 5.

Общий убыток КГН представляет собой отрицательный финансовый результат, который может быть признан в будущих периодах. Кроме того, та сумма убытка, которая была у участников до их вступления в группу, в расчет не берется, она «замораживается» и может учитываться только после того, как участник выйдет из состава группы.

Все остальные налогов исчисляются и уплачиваются участниками группы самостоятельно.

Кроме того, по операциям, которые облагаются по пониженным ставкам, у участников группы так же сохраняется «индивидуальная» обязанность по исчислению налоговой базы по налогу на прибыль.<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Консолидация налогоплательщиков по-русски // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.klerk.ru/buh/articles/265149/>



Рисунок 5 – Расчет величины прибыли ответственным участником КГН

Ответственный участник составляет и предоставляет декларацию по месту регистрации договора в общеустановленные сроки. Особенности налогового администрирования, применяемого к КГН, представлены на рисунке 6.

В том случае, если ответственный участник не исполнил или ненадлежаще исполнил обязанность по уплате налога, другой участник группы, который исполнил данную обязанность, получает право регрессного требования к ответственному участнику. Размер ответственности и порядок истребования устанавливаются общими правилами гражданского законодательства России, учитывая положения договора о создании КГН.<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Консолидация налогоплательщиков по-русски // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.klerk.ru/buh/articles/265149/>



Рисунок 6 – Особенности налогового администрирования КГН

Порядок уплаты налога на прибыль ответственным участником представим на рисунке 7.



Рисунок 7 – Порядок уплаты налога на прибыль ответственным участником КГН

Уплата авансовых платежей и налога производится также ответственным участником.<sup>1</sup>

В таблице 1 представим преимущества и недостатки создания КГН.

Таблица 1 – Плюсы и минусы создания КГН

Плюсы	Минусы
Возможность суммирования участниками КГН прибыли и убытков от результатов деятельности каждого из них	Жесткие условия вступления в КГН
Возможность не учитывать при исчислении налогооблагаемой прибыли ту, которая получена от сделок между участниками группы	Не уплата ответственным участником налога ведет к тому, что инспекция вправе взыскать его за счет денежных средств всех участников КГН
Налоговый учет ведет ответственный участник, который исчисляет, уплачивает налог на прибыль по группе и представляет налоговые декларации на основании всех доходов и расходов участников	Срок выездных налоговых проверок увеличивается на число месяцев, равное числу участников группы, за исключением ответственного участника. Общий срок проверки может достигать одного года
Участники КГН не представляют налоговые декларации в налоговые органы по месту своего учета, если не получают доходов, не включаемых в консолидированную налоговую базу этой группы	Невозможностью переноса на будущее убытков, полученных участниками КГН до вхождения в состав этой группы
Сделки, заключенные между организациями КГН, не являются предметом контроля за трансфертным образованием	Невозможностью формирования отдельных видов резервов (по сомнительным долгам в части задолженности одних участников этой группы перед другими участниками такой группы, а также по гарантийному ремонту и гарантийному обслуживанию в части реализации товаров (работ) другим участникам этой группы)

На сегодняшний день зарегистрировано всего 15 КГН.<sup>1</sup> В основном, объединение в КГН наблюдается в нефтегазовом секторе, металлургии и связи («Газпром»).

<sup>1</sup>Консолидированная группа налогоплательщиков от образования до уплаты налогов // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.uf-k.ru/publication/konsolidirovannaya-gruppa-nalogoplatelshikov-ot-obrazovaniya-do-uplaty-nalogov.html>

Результаты деятельности КГН за 2012 год подтверждают, что цель, поставленная при их введении, которая заключалась в экономически оправданном распределении налога на прибыль по субъектам РФ пропорционально производственной базе (стоимости основных средств) и численности работников, достигнута.

Наблюдалось увеличение налоговых обязательств отдельных групп компаний, связанное с несовершенствами определения налоговой базы по доходам, полученным участниками КГН, уже представленных в таблице 1.

На основании сведений, предоставленных налогоплательщиками, ФНС были произведены расчеты, которые показали, что функционирование КГН привело к:

- росту поступлений налога на прибыль в размере 53 млрд. рублей в 78% субъектов РФ (65 регионов);
- снижению поступлений налога на прибыль в размере 61 млрд. рублей в 22% субъектов РФ (18 регионов).

В результате, поступления в консолидированные бюджеты регионов в результате образования КГН снизились на 8 млрд рублей.<sup>2</sup>

Таким образом, внедрение в российскую практику такого института как КГН привело к положительным результатам, так как ориентировано на оптимизацию налогообложения прибыли, а также упрощение налогового администрирования.

Однако присутствуют и отрицательные стороны, в качестве которых выступают очень жесткие условия вступления в группу, обеспечивающие возможность воспользоваться новыми правилами только ограниченному числу крупнейших налогоплательщиков.

Вместе с этим предполагается, что через некоторое время условия для вступления в консолидированную группу будут упрощены. Что даст возможность большему числу налогоплательщиков корректировать свой финансовый результат.<sup>3</sup>

#### Список литературы:

1. Консолидированная группа налогоплательщиков от образования до уплаты налогов // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.uf-k.ru/publication/konsolidirovannaya-gruppa-nalogoplatelshikov-ot-obrazovaniya-do-uplaty-nalogov.html>
2. Консолидация налогоплательщиков по-русски // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.klerk.ru/buh/articles/265149/>
3. Налоговый кодекс РФ (часть первая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/popular/>

---

<sup>1</sup>Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов: одобрено Правительством РФ 30 мая 2013 г. // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_147172/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_147172/)

<sup>2</sup> Консолидация налогоплательщиков в группы привела к снижению доходов бюджетов регионов // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.audit-it.ru/news/account/585770.html>

<sup>3</sup> Консолидация налогоплательщиков по-русски // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.klerk.ru/buh/articles/265149/>



nalog1/

4. Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов: одобрено Правительством РФ 30 мая 2013 г. // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_147172/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_147172/)

5. О консолидированной группе налогоплательщиков // [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.riskovik.com/journal/stat/n6/konsolidirovannaja-gruppa/>

#### Spisok literatury:

1. Konsolidirovannaja gruppa nalogoplatel'shhikov ot obrazovaniya do uplaty nalogov // [Elektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://www.ufk.ru/publication/konsolidirovannaya-gruppa-nalogoplatel'shhikov-ot-obrazovaniya-do-uplaty-nalogov.html>

2. Konsolidacija nalogoplatel'shhikov po-rossijski // [Elektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://www.klerk.ru/buh/articles/265149/>

3. Nalogovyj kodeks RF (chast' pervaja) ot 05.08.2000 N 117-FZ // [Elektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://www.consultant.ru/popular/nalog1/>

4. Osnovnye napravleniya nalogovoj politiki Rossijskoj Federacii na 2014 god i na planovyj period 2015 i 2016 godov: odobreno Pravitel'stvom RF 30 maja 2013 g. // [Elektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_147172/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_147172/)

5. O konsolidirovannoj gruppe nalogoplatel'shhikov // [Elektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://www.riskovik.com/journal/stat/n6/konsolidirovannaja-gruppa/>

**ВОВЛЕЧЕНИЕ В ПЕРЕРАБОТКУ ТЕХНОГЕННЫХ  
МЕСТОРОЖДЕНИЙ: МЕТОДЫ И ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ  
СТАВОК ПО НАЛОГУ НА ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ**

**PROCESSING THE WASTE DEPOSITS: METHODS AND  
APPROACHES TO DEFINING TAX RATES MINERAL EXTRACTION**

Блошенко Т.А.  
Bloshenko T.A.

Финансовый университет при Правительстве РФ  
к. э. н., старший научный сотрудник  
E-mail: boxta@mail.ru  
Тел.: 8-910-438-10-22

Вовлечение вторичных ресурсов в переработку направлено на комплексную переработку минерального сырья и снижения негативного воздействия на окружающую среду. В статье автором доказана целесообразность уточнения понятия «техногенное месторождение» в гл. 26 НК РФ, а также предложен подход определения ставок по налогу на добычу полезных ископаемых при вовлечении в переработку техногенных месторождений.

In article the dependence analysis between the sizes of rates on a tax on mining and efficiency of involvement in processing of secondary raw materials.

Expediency of specification of the concept "technogenic field" for the taxation on a tax on mining is proved.

Minerals aren't specified in the license and aren't considered with a view of the taxation.

Ключевые слова: отходы горно-обогатительного производства, техногенное месторождение, переработка отходов, налогообложение продукции из отходов, ставка налога на добычу полезных ископаемых.

Keywords: the taxation, mineral raw materials, complex processing of raw materials.

Реализация потенциала экономического роста определяется политикой Правительства РФ. Ускорение темпов роста должно базироваться на поддержании сбалансированного бюджета при дальнейшем снижении налоговой нагрузки на экономику и существенное повышение эффективности его расходов.

Совершенствование налогового законодательства на современном этапе становления налоговых правоотношений является одной из основных мер, направленных на увеличение доходной части бюджетов по основным видам налогов: налога на добавленную стоимость (НДС), налога на добычу

полезных ископаемых (НДПИ), налога на прибыль. Анализ развития Минерально-сырьевого комплекса России показывает, что ситуация в этом секторе экономики остается нестабильной, поскольку действующая модель воспроизводства запасов полезных ископаемых не стимулирует рост инвестиционных потоков в недропользовании. Основной задачей геологоразведочной отрасли является усиление поисковых и поисково-разведочных работ на важнейшие виды минерального сырья и, в первую очередь, на нефть, газ, уран, бокситы, золото, алмазы для создания поискового задела.

За многолетнюю историю развития горной промышленности России на территории страны накоплены огромные объемы отходов добычи и переработки минерального сырья. Применявшихся в прошлом, особенно 50–100 лет тому назад, технологии обогащения не позволяли извлекать из исходной горной массы все содержащиеся в ней полезные компоненты на уровне возможностей сегодняшнего дня. Поэтому в настоящее время скопления отходов (отвалы вскрышных пород и некондиционного сырья, хвостохранилища и др.) представляют потенциальный экономический интерес на предмет получения из них товарной продукции, более того, местами содержание полезных компонентов в отходах превышает токовое в разрабатываемых природных месторождениях. С позиции недропользования скопление отходов горного производства прежних лет можно отнести к техногенным минеральным объектам, а их часть, имеющую промышленную ценность, – к техногенным месторождениям (далее - ТМ).

Отечественная наука дает несколько определений техногенных месторождений. К.Н. Трубецкой, В.Н. Уманец к техногенным месторождениям относят техногенные образования, содержащие минеральное сырье по количеству и качеству, пригодное для эффективного использования в сфере материального производства на данный момент (т.е. по мере развития науки и техники) [2 с.41-48].

А.М. Коваленко, исследователь НИИКМА, определяет техногенное месторождение как часть техногенного образования, для которой на данном этапе развития производства определена возможность полезного использования.

Существенным вкладом в теорию освоения техногенных месторождений явились работы К.Н. Трубецкого, В.Н. Уманца и А.З. Толумбаева. По их мнению, сравнительная характеристика техногенных объектов должна осуществляться по критерию максимума экономического эффекта.

С точки зрения В.В. Чайникова и Е.Л. Гольдмана, техногенное месторождение – это многотоннажные скопления отходов добычи и переработки минерального сырья, использование которых обеспечивает на данном этапе производства экономический эффект [3].

Технических сложностей с отработкой таких объектов обычно не возникает, проблема состоит в экономической эффективности их освоения; в рамках этой проблемы актуальной становится налогообложение продукции, получаемой из отходов.

Как владелец ресурсов недр государство заинтересовано в переработке отходов горнопромышленного комплекса.

Положительные результаты очевидны: получение нужной (а иногда и дефицитной) продукции для народного хозяйства, создание новых рабочих мест, улучшение экологической обстановки в прилегающем районе, высвобождение площадей, занятых отходами и др.

Поэтому логично считать, что государственное регулирование экономики через налоговую составляющую должно всячески стимулировать действия недропользователей по переработке отходов горного производства.

Между тем следует отметить, что освоение техногенных минеральных объектов является затратным и связано с определенным риском. При формировании скоплений отходов, последние чаще всего направлялись в хранилища бессистемно из расчета минимальных расходов на хранение/захоронение; при этом возможность переработки отходов в будущем, как правило, даже не рассматривалась. В результате сохранившиеся хранилища отходов представляют собой не более чем простые «минеральные свалки». Немаловажным фактором, вносящим дополнительную неопределенность в условия залегания и локальное содержание полезных компонентов в теле хранилища, являются физико-химические процессы, прошедшие в нем за время хранения отходов под влиянием атмосферных осадков (в т.ч. «кислотных дождей») и сопровождающихся непредсказуемым перераспределением минеральных элементов по техногенному массиву.

Для решения вопроса рентабельности отработки техногенного объекта требуется его геологическое обследование (разведка) с соответствующими расходами; при этом положительный результат обследования вовсе не гарантирован. Если все же разведка объекта покажет, что промышленный интерес он представляет, недропользователь решает, стоит ли заниматься его освоением (т. е. переработкой отходов), сопоставляя будущие капитальные затраты и эксплуатационные расходы с размером предполагаемой прибыли от реализации продукции, полученной из отходов, причем принимается во внимание налоговая составляющая в себестоимости продукции, а также динамика рыночных цен на такую продукцию.

При положительном решении вопроса рентабельности недропользователь ставит выявленные запасы на госбаланс, получает лицензию на их отработку и оформляет горный отвод на объект в органах Ростехнадзора. Такова обязательная процедура, предшествующая началу извлечения полезных компонентов из отходов.

Какую позицию должны занимать налоговые органы в деле производства продукции из техногенных объектов, руководствуясь имеющимися нормативными правовыми актами?

Прежде всего, здесь имеет значение правовой статус недропользователя.

Если последний – это тот, кто разрабатывал природное месторождение с самого начала, уплатил налог на добычу полезных ископаемых и теперь взялся за переработку принадлежащих ему отходов горно-обогажительного производства, то он вправе рассчитывать на льготное, вплоть до нулевой

ставки НДС в соответствии со статьей 336 главы 26 Налогового кодекса РФ (далее - НК РФ).

Другое дело, когда предметом освоения являются многолетние отходы ликвидированной организации, к переработке которых приступила сторонняя организация. В этом случае, извлекаемые из отходов полезные компоненты подлежат налогообложению в общеустановленном порядке (по ставке НДС, предусмотренной главой 26 НК РФ).

С учетом огромного объема такого рода отходов, накопленных в стране, описанная ситуация является сдерживающим фактором для широкомасштабного освоения техногенных объектов.

Для реализации данного подхода необходимы данные о всех техногенных месторождениях России: их состав, объемы, стоимость разработки и т.п. Подход предполагает, что для вовлечения в переработку каждого ТМ реализуется соответствующий инвестиционный проект. Критерием выбора ставок НДС является максимальный сбор НДС по всем ТМ. При этом некоторые ТМ будут вовлекаться в разработку, а некоторые – нет.

Введем следующие обозначения.

$M$  - число рассматриваемых техногенных месторождений;

$r_m$  - минимальная ставка, при которой реализуется проект по разработке месторождения  $m$ ;

$K$  - количество различных полезных компонентов во всех ТМ России;

$t_m$  - срок  $m$  - го инвестиционного проекта;

$c_{mt}$  - затраты на инвестиционный проект  $m$  в год  $t$  с учетом амортизации;

$q_{mk}$  - добыча  $k$ -го компонента на месторождении  $m$  в год  $t$  в весовом выражении;

$p_{tk}$  - прогнозируемая цена компонента  $k$  в год  $t$ ;

$\eta_k$  - ставка НДС для  $k$ -го полезного компонента;

$d_t$  - ставка дисконтирования налоговых выплат в году  $t$  может определяться как бескупонная ставка доходности государственных облигаций ([http://www.cbr.ru/GCurve/gko\\_yieldcurve\\_rcb\\_3\\_2006.pdf](http://www.cbr.ru/GCurve/gko_yieldcurve_rcb_3_2006.pdf), <http://data.cbonds.info/files/curves/G.pdf>);

$$F(x) = \begin{cases} 0, & x < 0 \\ 1, & x \geq 0 \end{cases}.$$

Проект по освоению  $m$  - го месторождения будет реализован, если ставка IRR по нему окажется выше, чем  $r_m$ . Или, что тоже самое, NPV (Net Present Value) проекта, рассчитанное по ставке  $r_m$ , больше либо равно нулю:

$$NPV_m(r_m) = \sum_{t=1}^{t_m} \frac{\sum_{k=1}^K ((1-\eta_k)q_{mk}p_{tk}) - c_{mt}}{(1+r_m)^t} \geq 0. \quad (1)$$

Приведенная стоимость налоговых поступлений от разработки ТМ для государства составит

$$NPV_{TM}(\eta_k, k=1, \dots, K) = \sum_{t=1}^{\max(t_m, m=1, \dots, M)} \frac{\sum_{k=1}^K F(NPV_m(r_m)) \sum_{k=1}^K ((1-\eta_k) q_{mk} p_{tk})}{(1+d_t)^t} \quad (2)$$

$ARGMAX(NPV_{TM}(\eta_k, k=1, \dots, K))$  дает оптимальные ставки НДС с точки зрения собираемости налогов.

Нахождение максимума выражения (2) представляет сложную невыпуклую задачу оптимизации. Для начала можно рекомендовать переборные алгоритмы для выбора наилучших значений  $\eta_k, k=1, \dots, K$ .

По мере уточнения задачи и подтверждения ее актуальности станет целесообразной разработка более эффективных специальных алгоритмов оптимизации.

Данные предложения направлены на снижение налоговой нагрузки для организаций, осуществляющих вовлечение в переработку вторичные ресурсы и улучшения экологической обстановки на территории России.

Вовлечение вторичных ресурсов в переработку направлено на полное извлечение всех полезных компонентов, находящихся в минеральном сырье, а рациональное использование ресурсов должно стать основным направлением развития экономики России.

#### Список литературы:

1. Павлова Л.П., Блошенко Т.А., Ефимов А.В., Понкратов В.В., Юмаев М.М. «Налогообложение недропользования в Российской Федерации», М.: ОАО «Воентехиниздат», 2009 - 496 с.
2. Трубецкой К. Н., Уманец В. Н. Классификация техногенных месторождений, основные критерии и понятия// Горный журнал. 1998. № 12. С.10-21.
3. Чайников В.В., Гольдман Е.Л.. Оценка инвестиций в освоение техногенных месторождений. Москва: недра, 2000 – 220с.

#### Spisok literatury:

1. Pavlova L.P., Bloshenko T.A., Efimov A.V., Ponkratov V.V., Jumaev M.M. «Nalogooblozhenie nedropol'zovanija v Rossijskoj Federacii», M.: ОАО «Voentehinizdat», 2009 - 496 s.
2. Trubeckoj K. N., Umanec V. N. Klassifikacija tehnogennyh mestorozhdenij, osnovnye kriterii i ponjatija// Gornyj zhurnal. 1998. № 12. S.10-21.
3. Chajnikov V.V., Gol'dman E.L.. Ocenka investicij v osvoenie tehnogennyh mestorozhdenij. Moskva: nedra, 2000 – 220s.

## **МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

### **INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS**

Попова Л.В.

Popova L.V.

ФГОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
д.э.н., профессор кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60  
E-mail: lvp\_134@mail.ru

Бондарева А.Ю.

Bondareva A.Ju.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 4 курса кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60

В современном финансовом мире Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) получают все более широкое распространение. Необходимость разработки МСФО как единых правил представления в отчетности результатов хозяйственной деятельности компаний была вызвана, прежде всего, установлением единых «правил игры» на международном финансовом рынке.

Ключевые слова: международные стандарты, мониторинг, оценка, финансовая отчетность, аудит, РПБУ.

In today's financial world, International Financial Reporting Standards (IFRS) are becoming more widespread. IFRS as the need to develop common rules of presentation, the results of operations was due, above all, establishing a common «rules of the game» in the international financial market.

Keywords: international standards, monitoring, evaluation, financial reporting, auditing, RAL.

МСФО применяют преимущественно в странах Европейского союза (ЕС), Юго-Восточной Азии, Латинской Америки. В последнее время МСФО получили распространение в России, Украине, Казахстане, Узбекистане, Латвии и других странах. Законодательная основа применения МСФО при подготовке финансовой отчетности в конкретных странах различается. Так, в странах ЕС в каждом финансовом году, начинающемся после 1 января

2005 г., компании, подчиняющиеся законодательству государства – участника ЕС, обязаны составлять свою консолидированную финансовую отчетность в соответствии с МСФО, если на закрепленную отчетную дату находящиеся в их распоряжении ценные бумаги приняты для обращения на регулируемом рынке любого из государств-участников. В большинстве других стран применение МСФО носит рекомендательный характер.

Считается, что международные стандарты финансовой отчетности являются наиболее разработанными и продвинутыми бухгалтерскими стандартами в мире.

В настоящее время выделяют макро и микро экономические стимулы перехода к МСФО, которые представлены на рисунке 1.

В странах, внедривших МСФО для ведения финансовой отчетности, существует большая потребность в квалифицированных составителях и аудиторах отчетов, основанных на МСФО. Недавние презентации, касающиеся внедрения МСФО в странах с переходной экономикой, выявили нехватку квалифицированных специалистов, существенно затруднившую внедрение стандартов в таких странах.

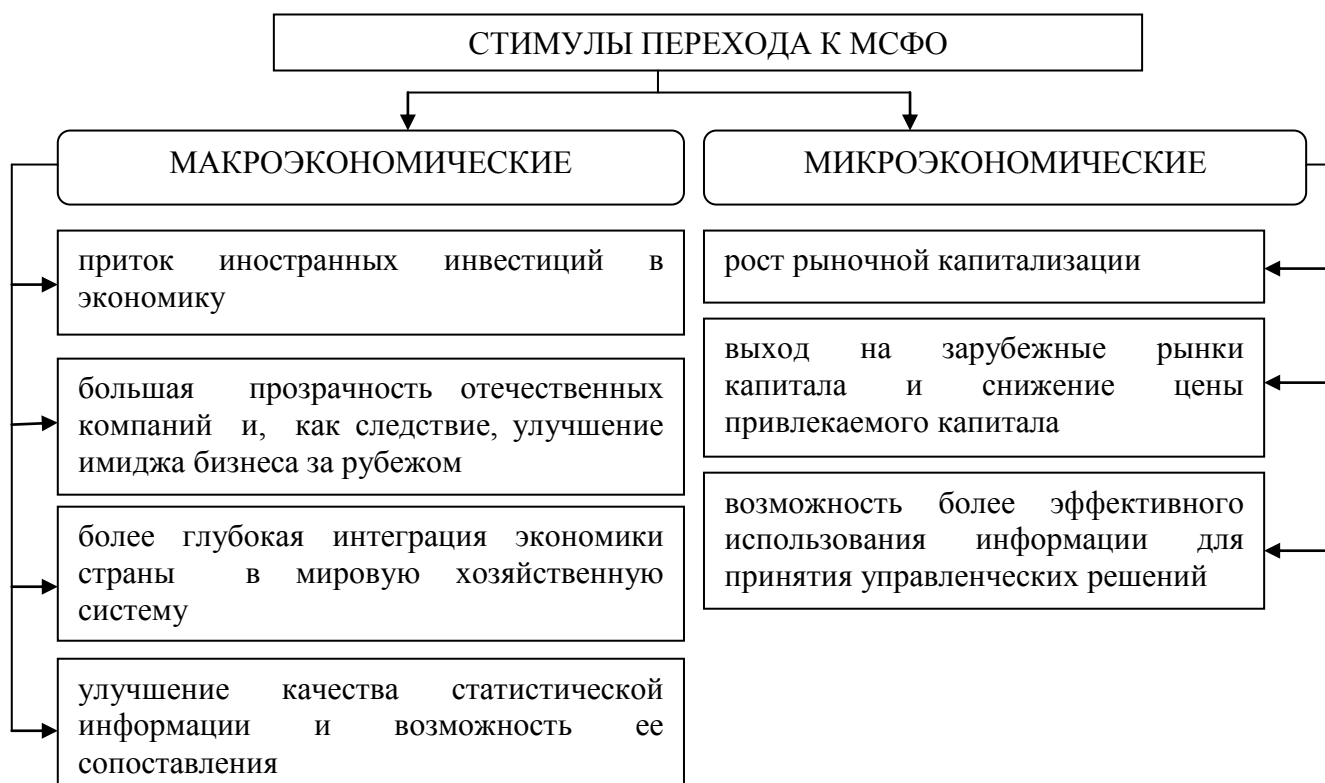


Рисунок 1 – Стимулы перехода к МСФО

Сегодня Кыргызская Республика вовлечена в глобальный процесс конвергенции национальных учетных систем с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО). Социально-экономическом изменения, происходящие в Кыргызской Республике, обусловили необходимость реформирования системы бухгалтерского учета и финансовой отчетности. В 2001 году Кыргызстан, сделав свой выбор,



провозгласил МСФО в качестве единой методологической основы ведения бухгалтерского учета и составления финансовой отчетности и начал поэтапный перевод хозяйствующих субъектов на МСФО. В течение ряда лет Правительство при поддержке USAID осуществляет проект реформирования национальной системы бухгалтерского учета и финансовой отчетности в соответствии с Международным стандартам финансовой отчетности.[1]

Формирование отчетности в соответствии с МСФО открывает кыргызским организациям возможность приобщения к международным рынкам капитала.

Внедрение МСФО в Кыргызской Республике требует проведения постоянного мониторинга перехода экономических субъектов с целью определения дальнейших направлений реализации реформы. Мониторинг и оценка внедрения МСФО имеют важное значение по аспектам, представленным на рисунке 2.

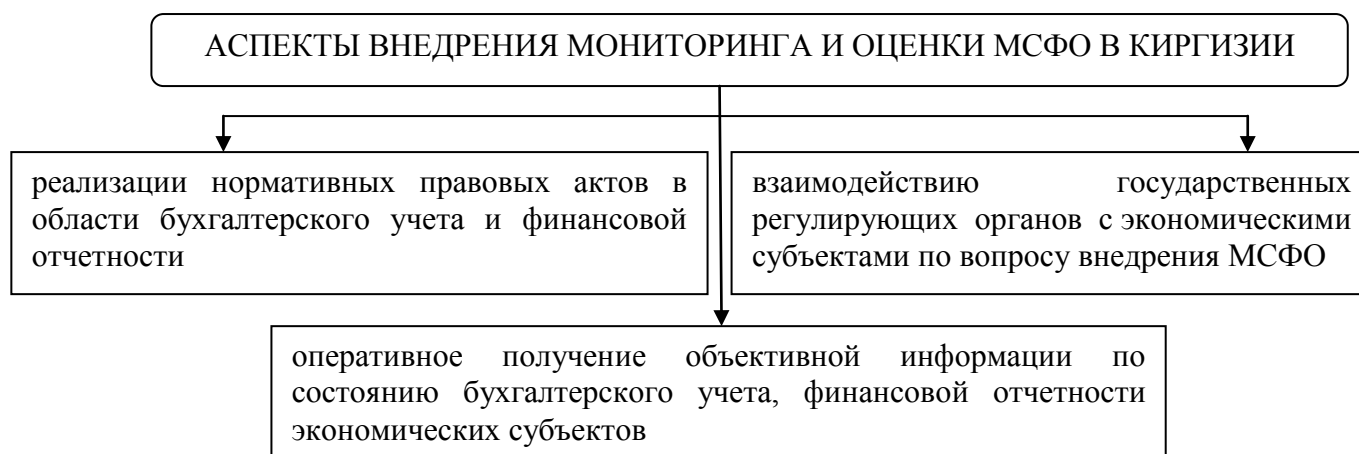


Рисунок 2 – Аспекты внедрения и оценки МСФО в Киргизии

Национальная программа развития бухгалтерского учета, финансовой отчетности и аудита частного сектора Киргизии предполагает решение задач по направлениям, представленным на рисунке 3.

Главной проблемой перехода корпоративных предприятий Кыргызской Республики на МСФО является несовместимость международных стандартов с национальными традициями, с национальной психологией и существующей практикой ведения учета. Проблемы несовместимости МСФО с национальными традициями, национальной психологией и существующей практикой ведения учета отражены на рисунке 4.

При переходе на МСФО хозяйствующие субъекты сталкиваются с перестройкой психологии специалистов, так как существенны различия в терминологических системах бухгалтерских понятий.

Комитет по международным стандартам финансовой отчетности не разрешает стране, которая приняла решение использовать МСФО, не только править изначальный текст, но и комментировать положения МСФО. Это означает, что государство, принявшее для себя обязательство по МСФО, должно обязать все экономические субъекты работать с оригиналом МСФО,

изданным на английском языке. При переходе на МСФО возникает проблема обозначения тех англоязычных терминов, которым нет точного кыргызского эквивалента. Надо использовать либо новую систему терминов, либо принять в лексику англоязычные термины.



Рисунок 3 – Задачи развития бухгалтерского учета, финансовой отчетности и аудита частного сектора Киргизии

Проблемой, имеющий значительный вес, при переходе к МСФО Кыргызской Республики является отсутствие квалифицированных специалистов, которые могут понимать и применять МСФО. Экономическим субъектам, переходящим на МСФО, необходимы значительные средства. Также требуются затраты, связанные с приобретением новых программных продуктов, проведением переоценки и т.п.

Опыт перехода корпоративных предприятий на новые стандарты показывает, что на сегодня в Кыргызстане отсутствует правовое регулирование применения МСФО, т.е. необходимые механизмы придания юридической силы этим стандартам. Хаотичный переход предприятий на МСФО свидетельствует об отсутствии координирующего государственного органа, который определил бы стратегическое направление дальнейшего развития бухгалтерского учета. Если учесть, что МСФО не соответствует другим нормативно - правовым актам Кыргызской Республики, то становится ясно, что в деле гармонизации МСФО много абстракции.[2]

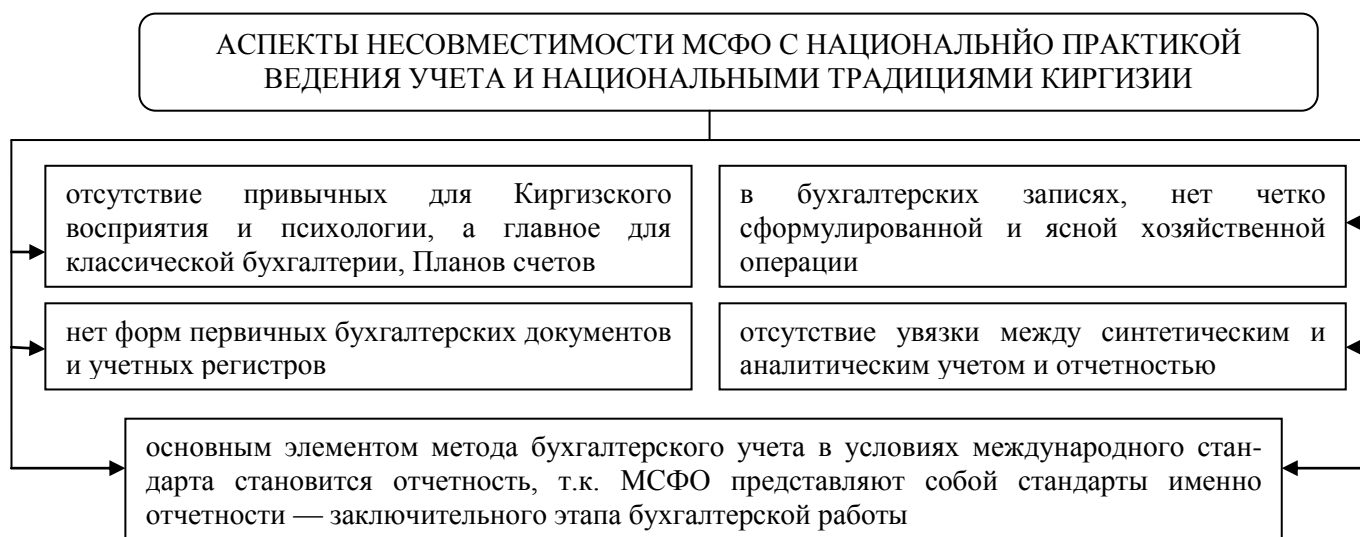


Рисунок 4 – Аспекты несовместимости МСФО с национальными стандартами учета Киргизии

Своевременное разрешение многих возникающих вопросов и проблем перехода к международным стандартам способствует быстрому внедрению МСФО в экономическую жизнь республики. При этом данный процесс должен протекать открыто, на виду общественности, с привлечением специалистов отечественной науки и практики.

Практика показывает, что МСФО лучше всего обеспечивает формирование информации, необходимой рынку и обществу в целом. Поэтому абсолютное большинство стран ориентирует свои национальные бухгалтерии на МСФО. Экономически развитые и имеющие мощные интеллектуальные потенциалы в области бухгалтерского учета страны — Казахстан, Россия и др. разрабатывают национальные стандарты или правила, ориентированные на МСФО, а некоторые государства, в частности, Кыргызстан, Зимбабве и др., со слаборазвитой экономикой, постоянно ожидающие приток инвестиций, приняли на вооружение международные стандарты как национальные.

План перехода российских компаний на международные стандарты финансовой отчетности неоднозначно оценивается финансовыми руководителями и экспертами. Одни считают, что такой шаг принесет пользу российской экономике, другие же видят в этом лишь увеличение объема работы и материальных затрат. Опыт российских предприятий, уже работающих по МСФО, а также европейский подход к внедрению МСФО позволяют достаточно объективно оценить проблемы и перспективы данного процесса.

Необходимость составлять финансовую отчетность по международным стандартам возникает в первую очередь у предприятий, работающих с иностранными банками и инвесторами.

Положительные и отрицательные стороны внедрения МСФО в Российской Федерации представлены в таблице 1.

Таблица 1 –Возможности и проблемы при переходе к МСФО в России

Положительные аспекты	Отрицательные аспекты
использование полученной информации для управленческих целей.	кадровая проблема
повышение прозрачности информации	языковая проблема
повышение информативности отчетности	противоречивость российского законодательства
улучшение сопоставимости показателей	сопротивление руководства компании отражению полной и прозрачной информации в финансовой отчетности
увеличение возможности для анализа деятельности компании	наличие различий в российских стандартах бухгалтерского учета и международных стандартах финансовой отчетности
переход на МСФО облегчает доступ к международным рынкам капитала	

При рассмотрении вопроса о том, как должен быть организован управленческий учет, часто принимается решение строить его на основе принципов МСФО. Сейчас многие руководители осознают, что финансовая отчетность по МСФО необходима им для более эффективного управления своей организацией. В большинстве ведущих российских банков и компаний становление систем управленческого учета происходит в соответствии с принципами МСФО. Использование МСФО в качестве стандартов управленческого учета – наиболее оправданное решение для большинства предприятий. Нет необходимости заново создавать принципы и правила учета многих хозяйственных операций, поскольку МСФО и их интерпретации упрощают проблему регламентации и ведения учета.

Далеко не все предприятия относятся к переходу на МСФО положительно. Сегодня российские предприятия в подавляющем большинстве к переходу на МСФО не готовы.[3]

МСФО значительно сложнее российских правил бухгалтерского учета и требуют от финансистов большей профессиональной подготовки и знаний. Несмотря на то, что сейчас многие учебные заведения предлагают программы обучения по МСФО, систематизированного подхода к образованию в области международных стандартов пока нет.

Официальный язык международных стандартов финансовой отчетности – английский. В настоящее время быстро научить российских бухгалтеров английскому языку невозможно, поэтому необходим официальный перевод МСФО. Одно из требований, предъявляемых к финансовой отчетности, – оперативность представления информации. К настоящему моменту времени на подготовку отчетности по международным стандартам у предприятий уходит слишком много времени и данные теряют свою актуальность.

Перечень действующих различий между требованиями МСФО и РПБУ, при кажущихся похожих формулировках, колоссален. Так, финансовая отчетность, подготовленная в соответствии с МСФО, готовится главным образом для действительных и потенциальных

инвесторов и финансовых институтов. Финансовой отчетностью, составленной в соответствии с РПБУ, пользуются фискальные органы, органы государственного управления и статистики. Эти группы пользователей имеют различные интересы и различные потребности в информации, поэтому принципы, лежащие в основе составления финансовой отчетности, исторически развивались в различных направлениях. Основные отличительные черты РПБУ и МСФО, представлены на рисунке 5.

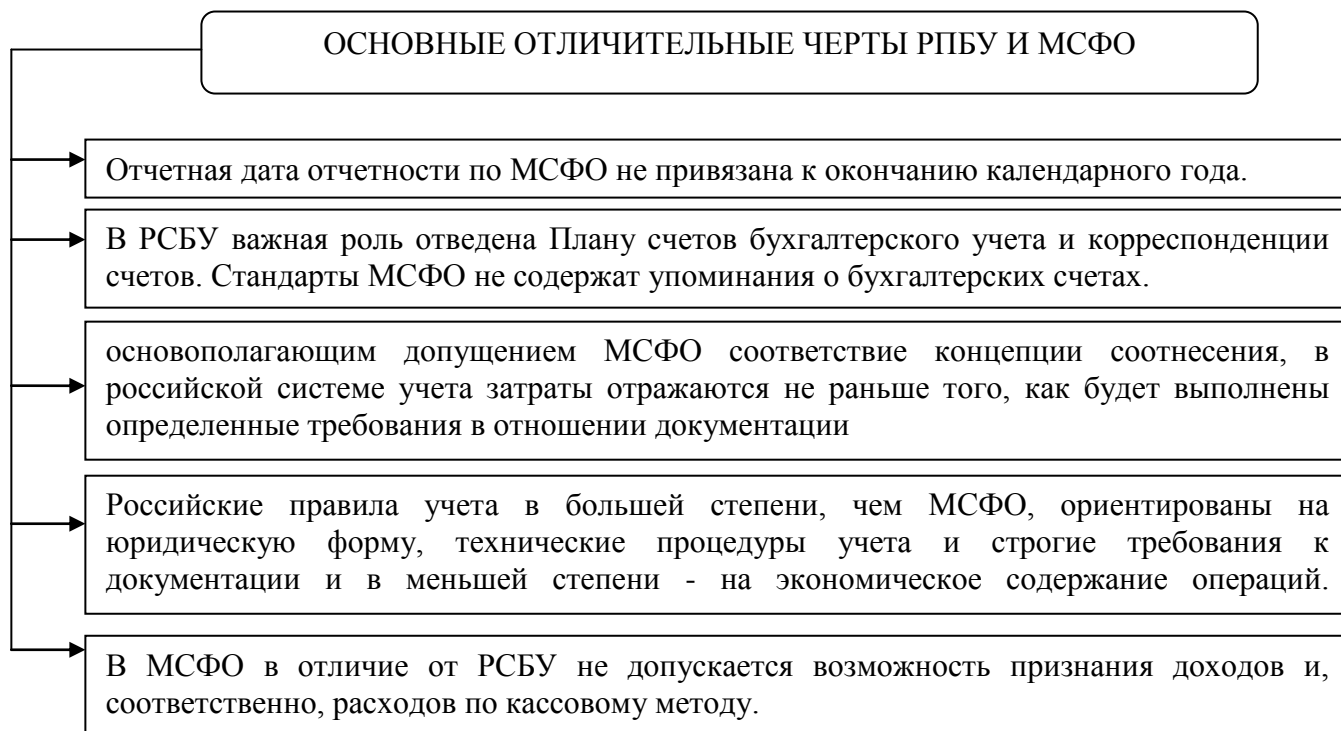


Рисунок 5 – Основополагающие отличительные черты РПБУ и МСФО

Различия отображенные на рисунке 5, можно назвать, различиями в принципиальных подходах к учету. Другие существенные отличия российского учета от МСФО обобщенно можно представить на рисунке 6.

Таким образом, как в экономически развитых странах и имеющих мощный интеллектуальный потенциал, так и в странах, с слаборазвитой экономикой встречаются общие проблемы при переходе к МСФО, такие как:

- языковая проблема;
- кадровая проблема;
- наличие различий в национальных стандартах бухгалтерского учета и международных стандартах финансовой отчетности;
- дороговизна перехода к МСФО.



Рисунок 6 – Обобщенные отличия Российского учета от МСФО

В заключение необходимо отметить, что переход на МСФО - это сложный, неоднозначный процесс, который должен происходить в соответствии с темпами развития экономической реальности в России и соотноситься с готовностью действующей системы бухгалтерского учета и бухгалтеров-практиков к соответствующим новациям.

#### Список литературы:

1. Internet recourses [http://www.i-ias.ru/publikacia/problemi\\_perehoda\\_msfo.html](http://www.i-ias.ru/publikacia/problemi_perehoda_msfo.html)
2. Internet recourses <http://articlekz.com/node/724?page=2>
3. Internet recourses <http://fd.ru>

#### Spisok literatury:

1. Internet recourses [http://www.i-ias.ru/publikacia/problemi\\_perehoda\\_msfo.html](http://www.i-ias.ru/publikacia/problemi_perehoda_msfo.html)
2. Internet recourses <http://articlekz.com/node/724?page=2>
3. Internet recourses <http://fd.ru>

## **ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И НАЦИОНАЛЬНЫЕ УЧЕТНЫЕ СИСТЕМЫ В ИНФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

### **GLOBALIZATION AND ACCOUNTING SYSTEMS IN THE INFORMATIONAL ECONOMICS**

Высотская А.Б.  
Vysotskaya A.B.

Южный Федеральный Университет,  
344006, г. Ростов-на-Дону, ул.Б. Садовая, 105/42  
доцент кафедры «Бухгалтерский учет и аудит»,  
Тел. (863) 240-48-40  
E-mail: annaborisovna@hotmail.com

В работе приводятся эмпирические данные последствий влияния процесса глобализации на бухгалтерские национальные системы. Рассмотрена связь данного процесса с переходом на международные стандарты бухгалтерского учета. Основная цель заключается в обосновании эффекта глобализации на национальные системы бухгалтерского учета в развивающихся странах и исследовании путей дальнейшего развития национальных бухгалтерских систем. Проведена оценка возможностей использования ресурсов информационной экономики для преодоления переходных процессов в развивающихся странах.

Ключевые слова: МСФО, матричный учет, информационные технологии, международный учет, развивающиеся страны.

The paper discusses empirical evidence on the economic consequences of this process and investigates its association with the adoption of international accounting standards in developing countries. The main aim lies in arguing that the influence of globalization on national accounting systems is much more significant in developing countries than in the other world and to suggest the ways of improving the situation. In the paper the information economy resources implications to overcome the difficulties of transition processes in developing countries are observed.

Keywords: IFRS, Matrix accounting, IT, Globalization, International accounting, Developing countries

Сложное и многогранное явление, - глобализация, исследуется одновременно многими науками. Но каждая из них имеет свой понятийный язык, свою методологию, свой набор категорий, не всегда стыкующихся между собой.

Хелд Д. (Хелд Д. и др., 1999) в своей работе отмечает, что, хотя глобализация относится к расширению, углублению и ускорению

глобального объединения, данный процесс невозможно рассматривать в отрыве от континуума местного, национального и регионального.

В то же время «успешность деятельности экономических субъектов в современных условиях все в большей степени зависит от их информированности и способности эффективно использовать информацию о своих внутренних ресурсах и внешней рыночной среде». (Сидорова М., 2013). Так, совершенно очевидно, что в мировой системе сформирован принципиально новый тип общества, в котором именно информация играет решающую роль. При этом выработка правильных управленческих решений сопряжена с обработкой больших объемов данных, сложными процедурами их сопоставления, анализа, интерпретации.

Большинство работ, относящихся к проблеме исследования можно разделить на две большие группы. К первой группе относятся исследования, посвященные процессу глобализации, ее состоянию и тенденциям. Ко второй – исследования изменений бухгалтерских систем развивающихся стран в ответ на растущую интернационализацию и маркетинговую экономику.

В работах Гранта Макбруни (Г. Макбруни, 2001) процесс глобализации рассматривается в четырех измерениях данного явления: экономическое, политическое, технологическое и социокультурное. Некоторые исследователи считают, что в первую очередь термин "глобализация" был введен американским ученым немецкого происхождения Теодором Левиттом (Т. Левитт, 1983). М. Маргелов (М. Маргелов, 2003) в своих работах дает неэкономическую интерпретацию термина и подчеркивает в этом контексте укрепление социальных связей в мировом историческом развитии.

Несмотря на то, что в простейшем смысле глобализация представляет собой расширение, углубление и укрепление социальных связей, такой подход к определению требует существенного уточнения.

На этом фоне, проблемы развития бухгалтерского учета и МСФО, представляют особенный интерес. Глубокие исследования на данную тему представлены в работах следующих авторов: Багаева А. (2008), Энтховен А. (1999), Крылова Т. (2003), МакГи Р. и Преображенская Г. (2004), Попова Л., Маслова И., Маслов Б. (2005), Сарикас Р. и Дьятеж А. (2005), Валентинчик А. (2013 г.).

Реализация международных стандартов финансовой отчетности в России обсуждается специалистами в области бухгалтерского учета более десяти лет. Практически все исследования сводятся к одному выводу: МСФО должны стать неотъемлемой частью деловой жизни компаний и, что естественно, войти в состав норм бухгалтерского учета на законодательном уровне, как во всем развивающемся мире, так и в, частности, в России (Высотская А. и Прокофьева М. 2013) .

Р. Маттесич и Дж.Галасси (2000) указывают на возможности применения инструментов информационной экономики в виде матричной алгебры для экономических исследований и практической деятельности в области бухгалтерского учета. При этом, родоначальник матричной бухгалтерии, Артур Кэйли ещё в 1894 году опубликовал свой труд о



применении системы двойной записи в бухгалтерском учете. А Дж. Росси (в 1895) описал шахматную форму учета.

Разработка общих правил и стандартов бухгалтерского учета, которые могут быть признаны и приняты в большинстве стран мира, длится на протяжении десятилетий, так как без использования единых стандартов бухгалтерского учета, вести бизнес на международном уровне практически невозможно.

Ясно также, что развитие бизнеса и предпринимательства в условиях глобализации экономических процессов, в сопровождении возрастающей роли международной интеграции в сфере экономики, накладывает определенные требования к единообразию и прозрачности принципов финансовой отчетности в различных странах.

Последние тенденции в этой области указывают на готовность профессионального сообщества в развивающихся странах к повышению качества национальных систем учета и отчетности и их сопоставимости на международном уровне (ROMIR Monitoring, 2006). Динамизм информационной экономики и интеграционных процессов, связанных с появлением на мировом рынке капитала, согласование и сближение систем учета неизбежно вносит свой вклад в создание новой учетной парадигмы.

Бесспорно, глобализация оказывает огромное влияние на развивающиеся страны, и это влияние в каждой стране различно. В общем случае это зависит от степени участия той или иной национальной экономики в мировой. Кроме того, международная гармонизация бухгалтерского учета зависит от нескольких взаимосвязанных причин, таких как появление новых глобальных рынков капитала и расширения инвестиционных возможностей, а также укрепления роли транснациональных корпораций, создания региональных экономических пространств, быстро развивающихся процессов в области информационных технологий.

Так как бухгалтерский учет представляется средством моделирования экономических отношений между институциональными единицами, с обязательной актуализацией информации, метод моделирования можно рассматривать как один из основных инструментов его теоретических разработок и, на этой основе, определения возможностей его практического применения.

В то же время, для отечественных бухгалтеров хорошо знаком принцип "приоритета формы над содержанием", который применялся в советской экономике, но который категорическим образом не согласуется с современным уровнем развития учетных систем и МСФО.

Обозначенные факты представляются камнем преткновения на пути гармонизации национальных систем бухгалтерского учета, так как это затрудняет их умопостигаемость.

Кроме того, существует необходимость в тщательной проработке стандартов бухгалтерского образования, так как налицо определенная нехватка профессиональных дисциплин в профиле бухгалтерского учета.

Следует отметить, что весь мир сейчас движется в противоположном направлении, а именно в направлении гармонизации учебных программ. Таким образом, переориентация современной системы бухгалтерского образования для углубленного изучения МСФО на сегодняшний день отсутствует.

В обновленном списке специальностей и направлений подготовки высшего образования в России, отсутствует бухгалтерский учет, как самостоятельная область подготовки (Приказ Министерства образования РФ, 2013).

Кроме того, почти все рекрутинговые компании (напр., Head Hunter, Job.ru) отмечают положительную динамику рынка труда в бухгалтерской и финансовой сфере, спрос на самых популярных специалистов приблизительно следующий:

- бухгалтер - 26,7%
- финансовый менеджер - 19,3%
- финансовый директор - 17,1%
- главный бухгалтер - 12,5%
- бухгалтер сектора - 9,7%
- финансовый контролер - 7,9%
- аудитор - 6,8%

Влияние глобализации на развивающиеся страны противоречиво: с одной стороны, данный процесс облегчает общемировую интеграцию, а с другой, оказывается, способствует ослаблению локальной специфики и тенденции к локальному образу жизни, поскольку западные культурные стандарты становятся доминирующими и общепризнанными.

Конкурентоспособность в условиях глобализации напрямую зависит от качества и прозрачности корпоративного управления и уровня развития его стандартизации. В таких условиях, эффективность системы внутрифирменной стандартизации становится важным конкурентным фактором.

Таким образом, рассматривая деятельность международной компании, необходимо, прежде всего, рассмотреть влияние глобализации на процессы, связанные с управлением рисками, внутренним контролем.

Вместе с тем, все эти моменты должны исходить из понимания того, что деловая активность, ex ante, является сложным процессом с высокой степенью неопределенности. Она включает в себя множество сторон, различных видов ресурсов и средств производства. В таких условиях высокое когнитивное значение имеет моделирование как метод исследования. Моделирование в области бухгалтерского учета позволяет установить причинно-следственные связи между событиями, оценить и предсказать будущие результаты развития системы. В этих условиях, диалектическая взаимосвязь глобальной информационной экономики с глобальными изменениями в теории и практике бухгалтерского учета не требует особого подтверждения.

#### Список литературы:

1. Багаева А. (2008). Исследование влияния международных инвесторов на качество учетной информации в России// Достижения в области бухгалтерского учета, 24 (2) , С.157-161.
2. Высотская А. Алешин В., (2013). Ситуационно-матричное моделирование в налоговом планировании для малого и среднего бизнеса. Данные из России, // Европейская ассоциация бухгалтеров (ЕАА). Материалы ежегодного конгресса, Париж, Франция, май 2013.
3. Высотская А., (2013). Глобализация и современное управление в ВУЗе. Стратегии учета и покрытия накладных расходов. // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2013. № 12. С. 55.
4. Гетьман В. (2011), Современные проблемы бухгалтерского и аудиторского образования в университетах// Все для бухгалтера , № 11.
5. Кизилев А.Н. (2011). Нормативно-правовое регулирование бухгалтерского учета в Российской Федерации.// Международный бухгалтерский учет. 2011. № 47. С. 47-54.
6. Кольвах О. (2010), Аксиоматика матричной модели бухгалтерского учета// Экономика предприятий// №1 – Вып. VIII . – С. 5-31.
7. Маргелов М.В. (2003). “Глобализация” – превратности термина // США. Канада: Экономика, политика, культура. – 2003. – № 9. – С. 47–59
8. Попова Л.В., Маслова И.А., Маслов Б.Г., (2005). Некоторые аспекты формирования стоимости активов в целях налогообложения при внедрении МСФО. // Международный бухгалтерский учет. 2005. № 11. С. 24-28.
9. Приказ Министерства образования РФ «Перечень специальностей и направлений подготовки высшего образования» № 1061 от 12.09.2013 (Электронный ресурс: режим доступа: <http://www.rg.ru/2013/11/01/obr-napravlenia-dok>. Дата обращения: октябрь, 2013)
10. Сангстер А., Маккарти П. и Стоунер Г. (2007), Уроки от Луки Пачоли, // Проблемы в области бухгалтерского учета и образование , Вып. 22 (3).
11. Сидорова М. (2013), Совершенствование информационной базы для составления комплексной отчетности коммерческих организаций// Управление экономическими системами, 2013, Вып.8
12. Стоунер, Г., Высотская А. (2012) Теория бухгалтерского учета с матрицами в Южном федеральном университете, Россия. Проблемы в области бухгалтерского учета и образования. Ноябрь, 2012, Вып. 27, No. 4, С.1019-1044.
13. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» №402 от 06.12.2011, Министерство финансов в Российской Федерации, (Электронный ресурс: режим доступа: <http://base.garant.ru/70103036/> на русском языке) (дата обращения: ноябрь 2013 г.).
14. Энтховен А. (1999), «Бухгалтерский учет в России: ориентир на Запад», Стратегические финансы, 81 (1) , С. 32-37.

15. Энтховен А. (1992), «Бухгалтерский учет в России: от перестройки к прибыли», // Управленческий учет, 74 (4), С. 27-31

Spisok literatury:

1. Bagaeva, A. (2008), "An examination of the effect of international investors on accounting information quality in Russia", *Advances in Accounting*, 24 (2), 157–161.

2. Decree of Ministry of Education in Russian Federation "The list of specialties and areas of training of tertiary education" № 1061 from 12.09.2013 (<http://www.rg.ru/2013/11/01/obr-napravlenia-dok.html> Access date: October, 2013 available in Russian)

3. Enthoven, A.J.H. (1999), "Russia's Accounting Moves West", *Strategic Finance*, 81(1), 32-37.

4. Enthoven, A.J.H. (1992), "Accounting in Russia: From Perestroika to Profits", *Management Accounting*, 74(4), 27-31.

5. Federal Law "On Accounting", Ministry of Finance in Russian Federation, N 402 from 6.12.2011 (available at <http://base.garant.ru/70103036/> in Russian) (Access date: November, 2013) .

6. Getman V. (2011) Modern problems of the University training of accountants and auditors.// Everything for an accountant, №11 (Available in Russian).

7. Korea Accounting Standards Board Financial Supervisory Service (2012) IFRS Adoption and Implementation in Korea, and the Lessons Learned. IFRS Country Report, Trustee Meeting, 2013.

8. Kizilov A. (2011). Regulation of accounting in the Russian Federation. // *International accounting*. 2011. N 47. Pp. 47-54.

9. Kolvakh O.I. (2010), Matrix Model in Accounting based on the Axiomatics // *Economia, Azienda e Sviluppo*, n1 – anno VIII. – pp 5-31.

10. Popova L.V., Maslova I.A., Maslov B.G., (2005). Some aspects of actives formation in purposes of taxation under the IFRS implementation process. // *International accounting*. 2005. №11, P. 24-28.

11. Sangster, A, McCarthy, P. and Stoner, G. (2007), Lessons for the classroom from Luca Pacioli, *Issues in Accounting Education*, 22 (3),;

12. Sidorova M., (2013), Improving the information base for the compilation of integrated reporting by commercial organizations// *Management of economic systems*.2013, Vol.8 (available in Russian)

13. Stoner, G., and Vysotskaya, A. (2012) Introductory accounting, with matrices, at the Southern Federal University, Russia. *Issues in Accounting Education* . ISSN 0739-3172 (doi:10.2308/iace-50228)

14. Vysotskaya A., Aleshin V., (2013) Situationally matrix modelling in tax planning for SME's. Evidence from Russia', *European Accounting Association (EAA) Congress Proceedings*, Paris, France, May.

15. Vysotskaya A. (2013). Globalization and modern management in the HEEs. Strategies of accounting and covering the overheads.// *Management of economic systems*.2013, Vol.12 p.55 (available in Russian)

## **НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ДОБЫЧИ УГЛЕВОДОРОДНОГО СЫРЬЯ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ**

### **TAXATION OF HYDROCARBONIC PRODUCTION IN RUSSIA: PROBLEMS AND IMPROVEMENT DIRECTIONS**

Понкратов В.В.  
Ponkratov V.V.

ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при  
Правительстве Российской Федерации»,  
Россия, 125993, г. Москва, Ленинградский просп., 49  
канд. экон. наук, директор Центра финансовой политики ИФЭИ  
Тел.: (499) 943-9861  
E-mail: vadim.ponkratov@gmail.com

Статья посвящена анализу системы налогообложения добычи нефти и газа в России и разработке предложений по ее совершенствованию с учетом перспектив развития отрасли, существующих ресурсных ограничений, а также значения для формирования консолидированного бюджета. Правительство в 2011-2013 годах уделяло повышенное внимание вопросам совершенствования НДС, но последние новации повлекли доминирование фискальной функции этого налога.

Ключевые слова: налог на добычу полезных ископаемых, налог на прибыль, экспортная пошлина, система налогообложения добычи углеводородов, совершенствование налогообложения недропользования

The article is devoted to the analysis of the taxation of oil and gas extraction in Russia and development of suggestions on its improvement. It takes into account perspectives of development of the sector, existing resource restrictions, and also value for the Russian budget. The government in 2011-2013 paid special attention to the improvement of NDPI, but the last innovations entailed domination of fiscal function of this tax.

Key words: tax on mining, profit tax, export duty, taxation system of extraction of hydrocarbons, improvement of the taxation of subsurface usage

Практика двенадцати лет применения налога на добычу полезных ископаемых (далее – НДС) показала, что действующая система ресурсных налогов с точки зрения реализации фискальной и регулирующей функций не адекватна роли нефтегазовой отрасли в российской экономике. Эта система ориентирована на изъятие текущих конъюнктурных сверхдоходов, а такой подход целесообразен только в отношении проектов, не связанных с большими и долгосрочными инвестициями. Но он не пригоден для

реализации капиталоемких проектов, таких как разработка месторождений в новых нефтегазовых провинциях, на арктическом шельфе. Основные функции ресурсных налогов – изъятие рентного дохода в бюджет и стимулирование рационального недропользования – реализуются не эффективно. Новации по НДС 2008 – 2013 годов поспособствовали доминированию фискальной функции этого налога. Уровень совокупной налоговой нагрузки на нефтегазовые компании существенно превышает аналогичный показатель компаний других отраслей экономики. Это является следствием высокой зависимости экономики Российской Федерации и в частности доходов бюджета от экспорта сырья.

Поступление администрируемых ФНС России доходов в консолидированный бюджет РФ в 2013 г. составило 11 327,2 млрд. руб., или на 3,4% больше, чем в 2012 г. (табл. 1). НДС в консолидированный бюджет РФ в 2013 г. поступило 2 575,8 млрд. руб., или на 4,7% больше, чем в 2012 г., что обусловлено индексацией ставок НДС.

Таблица 1 – Поступление доходов от добычи нефти и газа в бюджетную систему Российской Федерации в 2008 – 2013 гг., млрд. руб.

№ п/п	Наименование показателя	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2013/2012, %
1	Администрируемые ФНС доходы консолидированного бюджета РФ	7 948,9	6 288,3	7 695,8	9 720,0	10 959,3	11 327,2	103,4
2	НДС, в том числе:	1 708,0	1 053,8	1 406,3	2 042,5	2 459,4	2 575,8	104,7
2.1	нефть	1 571,6	934,3	1 266,8	1 845,8	2 132,6	2 190,2	102,7
2.2	природный газ	90,5	75,0	85,1	136,3	257,4	311,7	121,1
2.3	газовый конденсат	8,8	6,9	9,4	6,4	9,8	12,6	128,6

Доля НДС в консолидированном бюджете России значительна, но не доминирующая – складывается обманчивое впечатление, что бюджет не столь зависим от углеводородных доходов. Ситуация меняется, если добавить в бюджетное уравнение экспортную пошлину на вывоз нефти, нефтепродуктов и газа. Напомню, что в 2005 г. она была исключена из состава налогов и теперь учитывается в разделе «Доходы от внешнеэкономической деятельности». В 2012 г. вывозные таможенные пошлины на нефть сырую, газ горючий природный и товары, выработанные из нефти, принесли в федеральный бюджет 4 053,4 млрд. руб. Прочие вывозные таможенные пошлины составили лишь 46,3 млрд. руб.

Согласно Основным направлениям бюджетной политики на 2014 год и плановый период 2015 – 2016 годов, доля нефтегазовых доходов на этот период заложена на уровне 46%, что соответствует докризисным показателям и свидетельствует о критической зависимости бюджета от ценовой конъюнктуры на рынках углеводородного сырья. Учитывая

нарастание неопределенности относительно ценовой конъюнктуры рынка углеводородов появляются серьезные угрозы для финансовой стабильности государства и экономического роста в целом. Следует отметить, что последнее десятилетие биржевые цены на нефть изменяются по законам рынка производных финансовых инструментов, а не рынка традиционных сырьевых товаров – поэтому практически невозможно прогнозировать ее динамику с достаточной степенью вероятности.

Необходимо отметить следующие проблемы нефтегазового комплекса промышленности России: нерациональное недропользование (низкие коэффициенты извлечения нефти и газа), отсутствие комплексных технологий добычи углеводородов (сжигание попутного нефтяного газа); приближающееся истощение основных месторождений Западносибирской нефтегазоносной провинции; рост себестоимости добычи углеводородов в новых провинциях; наличие инфраструктурных ограничений, в т.ч. для диверсификации экспортных поставок углеводородов; высокий износ основных фондов транспортной инфраструктуры и перерабатывающей промышленности; низкая глубина переработки.

Поддержание достигнутых объемов добычи углеводородов потребует разработки:

- месторождений в новых нефтегазоносных провинциях, где отсутствует необходимая инфраструктура. В том числе – шельфы северных и дальневосточных морей, территории севернее  $65^{\circ}$  северной широты;
- трудноизвлекаемых залежей нефти, в т.ч. высоковязкой; газоконденсатных месторождений ачимовских и валанжинских залежей; месторождений сланцевого газа, низконапорного газа, высокосернистого газа, а также месторождений с высокой долей содержания гелия.

Одна из важнейших проблем на сегодня – создание стимулов освоения новых месторождений, характеризующихся более высокими операционными и капитальными затратами, более сложными геологическими условиями, необходимостью создания инфраструктуры, большей удаленностью от рынков сбыта. Расчеты проектных нефтегазовых институтов показывают, что для их рентабельного освоения недостаточно льгот по НДС.

Следует отметить, что Правительство Российской Федерации в 2012 – 2013 годах уделяло повышенное внимание вопросам совершенствования системы налогообложения добычи углеводородного сырья. Последним актом законодательства, внесшим изменения в порядок исчисления НДС по углеводородному сырью, является Федеральный закон от 30.09.2013 г. №263-ФЗ «О Внесении изменений в Главу 26 части второй НК РФ и статью 3.1 Закона РФ «О таможенном тарифе». При добыче нефти ставка НДС устанавливается в размере 493 рубля (с 1.01.2014 по 31.12.2014 г.), 530 рублей (с 1.01.2015 по 31.12.2015 г.), 559 рублей (с 1.01.2016 г.) за 1 т добытой нефти. При этом указанная налоговая ставка умножается на коэффициент, характеризующий динамику мировых цен на нефть ( $K_{ц}$ ), на коэффициент, характеризующий степень выработанности конкретного участка недр ( $K_{в}$ ), на коэффициент, характеризующий величину запасов

конкретного участка недр ( $K_3$ ), на коэффициент, характеризующий степень сложности добычи нефти ( $K_d$ ), и на коэффициент, характеризующий степень выработанности конкретной залежи углеводородного сырья ( $K_{дв}$ ).

Наиболее существенные изменения коснулись способа исчисления ставок НДС в отношении газа горючего природного и газового конденсата. Если в настоящее время определены абсолютные величины этих ставок, с 1.07.2014 г. будут введены формулы для их расчета. При добыче газа горючего природного и газового конденсата с 1 июля 2014 г. вводятся следующие ставки НДС:

- 42 рубля за 1 т добытого газового конденсата;
- 35 рублей за 1 000 м<sup>3</sup> газа при добыче газа горючего природного.

При этом указанная налоговая ставка умножается на базовое значение единицы условного топлива ( $E_{ут}$ ) и на коэффициент, характеризующий степень сложности добычи газа горючего природного и (или) газового конденсата из залежи углеводородного сырья ( $K_c$ ), определяемые в соответствии со статьей 342.4 НК РФ. В отношении газа горючего природного полученное произведение суммируется со значением показателя, характеризующего расходы на транспортировку газа ( $T_r$ ).

Попытки рассчитать величину налоговых обязательств газодобывающих компаний показали, что механизм определения ставки НДС, основанный на исчислении многозначных коэффициентов, взаимно влияющих на величину друг друга, сложно применить на практике и вызовет проблемы в налоговом администрировании.

Российские нефтяные компании в конце 2008 года в условиях мирового финансового кризиса заговорили о необходимости отказа от НДС, предполагающего налогообложение выручки, и перехода на новую систему налогообложения, основанную на прибыли компании.

С точки зрения экономики проекта добычи сырья, система, базирующаяся на налоге на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья (далее – НДС), является более прогрессивной, поскольку в значительно большей степени основана на налогообложении доходов. НДС учитывает изменение горно-геологических условий добычи в процессе эксплуатации месторождения и реагирует на изменение внешних экономических условий производства (мировых цен). НДС стимулирует инвестиции в освоение новых месторождений за счет фактического освобождения инвесторов от налога вплоть до полного возмещения капитальных затрат. Одновременно улучшаются условия реализации низкоэффективных проектов.

В то же время, система, основанная на НДС, является более сложной по сравнению с остальными с позиций, как расчета величины налоговых обязательств, так и налогового администрирования. При существующей системе бухгалтерского и налогового учета, недостаточной прозрачности деятельности многих добывающих компаний (некоторые имеют сотни дочерних и зависимых обществ) применяемые методы налогового администрирования не способны обеспечить государству доходы от



принадлежащих ему запасов полезных ископаемых. На примере СРП мы видим, что своей доли государство может не дожидаться до момента полной отработки месторождений. Следует признать, что ряд западных стран с относительным успехом применяют систему налогообложения, основанную на налоге на сверхприбыль, но они имеют действенные механизмы контроля, длительную практику администрирования и стабильные условия ведения бизнеса. Но эти страны также используют и другие налоговые инструменты изъятия рентных доходов: ренталис и роялти в различных модификациях.

При разработке концепции налогообложения добычи углеводородного сырья необходимо использовать следующие подходы:

- налогообложение результата деятельности организаций отрасли;
- экономическая и бюджетная эффективность для государства;
- стимулирование рационального пользования недрами и наиболее полного извлечения основных и попутных компонентов;
- простота администрирования.

Необходимо вернуть НДС характер роялти – то есть платежа собственнику ресурса за его использование – добычу нефти и газа из недр. По своему экономическому содержанию НДС представляет собой сбор, а не налог, т.к. имеет выраженный возмездный характер.

#### Список литературы:

1. Таможенная служба Российской Федерации в 2012 году: справочные материалы к заседанию коллегии ФТС России. – Москва, 2013. – с. 14.
2. Энергетическая стратегия Российской Федерации до 2030 года.
3. Федеральный закон от 30.09.2013 г. №263-ФЗ «О Внесении изменений в Главу 26 части второй Налогового кодекса Российской Федерации и статью 3.1 Закона Российской Федерации «О таможенном тарифе».
4. Понкратов В.В. Оценка целесообразности применения налога на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья в Российской Федерации // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». – 2013. – № 2. – с. 180.

#### Spisok literatury:

1. Tamozhennaja sluzhba Rossijskoj Federacii v 2012 godu: spravocnnye materialy k zasedaniju kolegii FTS Rossii. – Moskva, 2013. – s. 14.
2. Jenergetičeskaja strategija Rossijskoj Federacii do 2030 goda.
3. Federal'nyj zakon ot 30.09.2013 g. №263-FZ «O Vnesenii izmenenij v Glavu 26 chasti vtoroj Nalogovogo kodeksa Rossijskoj Federacii i stat'ju 3.1 Zakona Rossijskoj Federacii «O tamozhenom tarife».
4. Ponkratov V.V. Ocenka celesoobraznosti primenenija naloga na dopolnitel'nyj dohod ot dobyči uglevodorodnogo syr'ja v Rossijskoj Federacii // Vestnik Omskogo universiteta. Serija «Jekonomika». – 2013. – № 2. – s. 180.

## **СОЗДАНИЕ ВНУТРИФИРМЕННОЙ ПРОГРАММЫ ЭКСПОРТНОГО КОНТРОЛЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

### **CREATION OF INTRA-FIRM EXPORT CONTROL AT THE ENTERPRISE**

Конкина Т.А.

Konkina T.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское шоссе, 40  
специалист по учебно-методической работе  
кафедры «Бухгалтерский учет и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-70-68  
E-mail: tania\_kon@rambler.ru

Гудков А.А.

Gudkov A.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское шоссе, 40  
к.э.н., доцент кафедры  
«Бухгалтерский учет и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-70-68  
E-mail: orelbuin@yahoo.com

В настоящей статье определена сущность, задачи, цели, нормативное регулирование экспортного контроля. Автором предложена схема организации ВПЭК на предприятии, описаны процедура и порядок проведения контроля, разработана модель должностной иерархии в системе экспортного контроля на промышленном предприятии.

Ключевые слова: экспорт, ВЭД, экспортный контроль, внутрифирменная программа экспортного контроля.

This article sets out the essence, goals, objectives, legal regulation of export control. The author proposed a scheme of the organization ВПЭК at the enterprise, describes the procedure and the monitoring procedure, developed a model of the job hierarchy in the system of export control at the industrial enterprise.

Keywords: export, foreign trade activities, export control, in-house program of export control.

В Федеральном законе «Об экспортном контроле» содержится определение внутрифирменной программы экспортного контроля (далее ВПЭК), которая представляет собой мероприятия организационного,

административного, информационного и иного характера, осуществляемые организациями в целях соблюдения правил экспортного контроля<sup>1</sup>.

Согласно ст. 16 данного закона формирование ВПЭК носит обязательный характер для организаций, которые осуществляют научную и (или) производственную деятельность, связанную с обеспечением федеральных государственных нужд в сфере поддержки обороноспособности и безопасности Российской Федерации, и организаций, которые получают доходы от внешнеэкономических операций с контролируемыми товарами и технологиями.

В настоящее время в России отсутствуют нормативно закреплённые требования по организации системы экспортного контроля на предприятиях и их ВПЭК. Однако при разработке ВПЭК предприятия пользуются «Методическим положением по созданию на предприятии (в организации) внутрифирменной системы экспортного контроля», которое было утверждено ВЭК России в 1998 г.

Создание ВПЭК обязательно для предприятий, удовлетворяющим одновременно двум условиям:

1) предприятие осуществляет научную и (или) производственную деятельность, обеспечивающую федеральные государственные нужды поддержки обороноспособности и безопасности Российской Федерации;

2) предприятие систематически получает доходы от внешнеэкономических операций с контролируемыми товарами и технологиями.

Получение определенных преимуществ осуществления внешнеэкономических операций с контролируемыми товарами и технологиями характерно только предприятиям, создавшим внутрифирменную программу экспортного контроля и получившим в установленном порядке надлежащее свидетельство об аккредитации.

Представим на рисунке 1 организационные, административные, информационные и другие задачи ВПЭК, указанные в законе.

Юридически перечисленные задачи и мероприятия закрепляются в форме нормативных актов предприятий.

Процесс подготовки и осуществления внешнеэкономических операций предприятиями представлен на рисунке 2.

Процедура идентификации товара (технологии) и оценки импортера утверждена Положением о проведении независимой идентификационной экспертизы товаров и технологий в целях экспортного контроля<sup>2</sup>.

Контроль за выполнением предприятиями требований законодательства по экспортному контролю осуществляет Федеральная служба по техническому и экспортному контролю (далее – ФСТЭК России).

---

1 Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ (ред. от 06.12.2011) «Об экспортном контроле»

2 Постановление Правительства РФ от 21.06.2001 № 477 (ред. от 22.12.2011) «О системе независимой идентификационной экспертизы товаров и технологий, проводимой в целях экспортного контроля»

Процедура, порядок и формы проведения проверок, а также порядок обжалования действий (бездействий) должных лиц, прописаны в Приказе ФСТЭК России от 04.04.2008 № 78<sup>1</sup>.

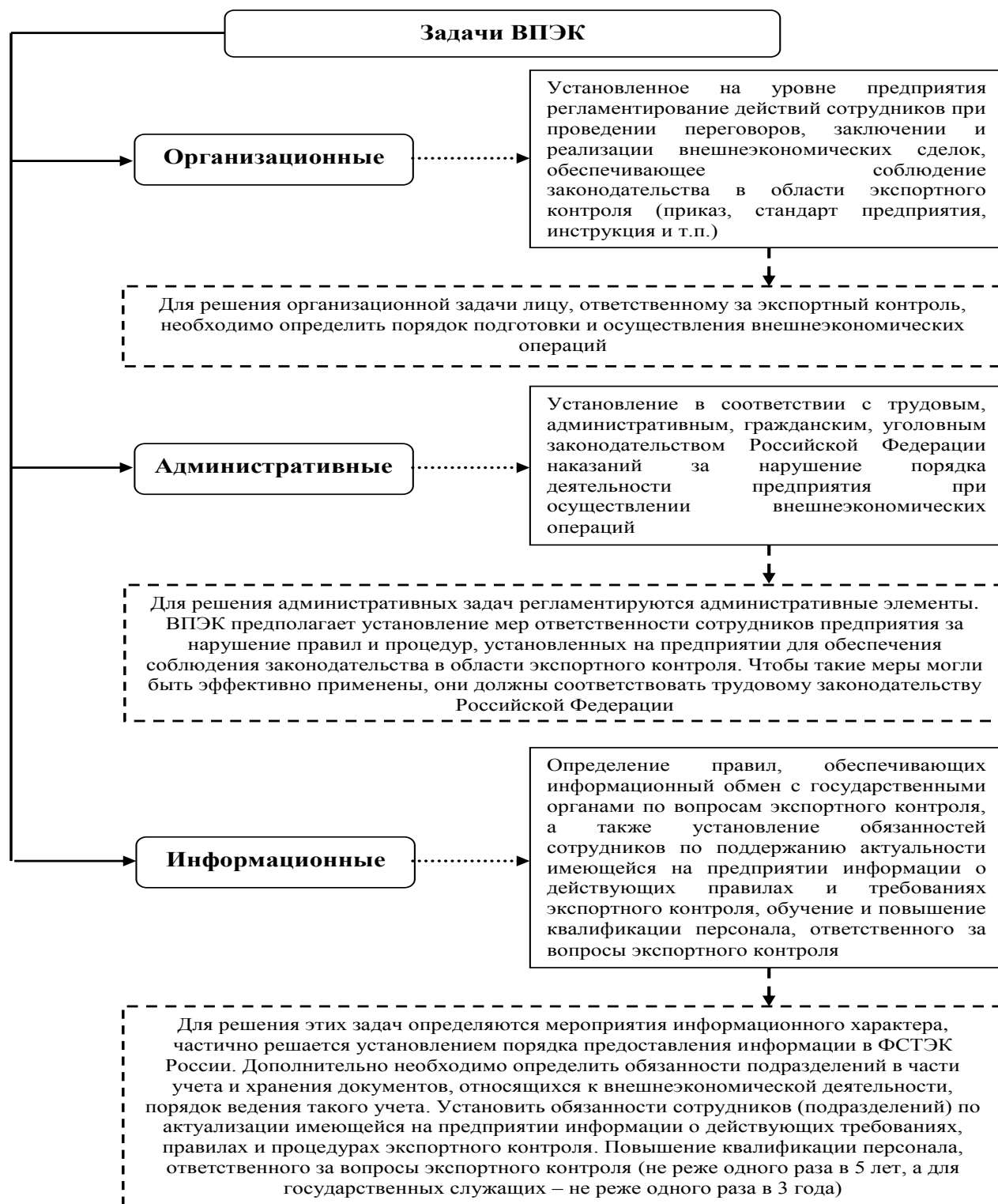


Рисунок 1 – Задачи создания ВПЭК на предприятии

<sup>1</sup> Приказ ФСТЭК РФ от 04.04.2008 № 78 (ред. от 15.10.2010) «Об утверждении Административного регламента Федеральной службы по техническому и экспортному контролю по исполнению государственной функции по осуществлению (в пределах своей компетенции) контроля за экспортом и (или) импортом товаров (работ, услуг), информации, результатов интеллектуальной деятельности (прав на них), в отношении которых применяются меры нетарифного регулирования»

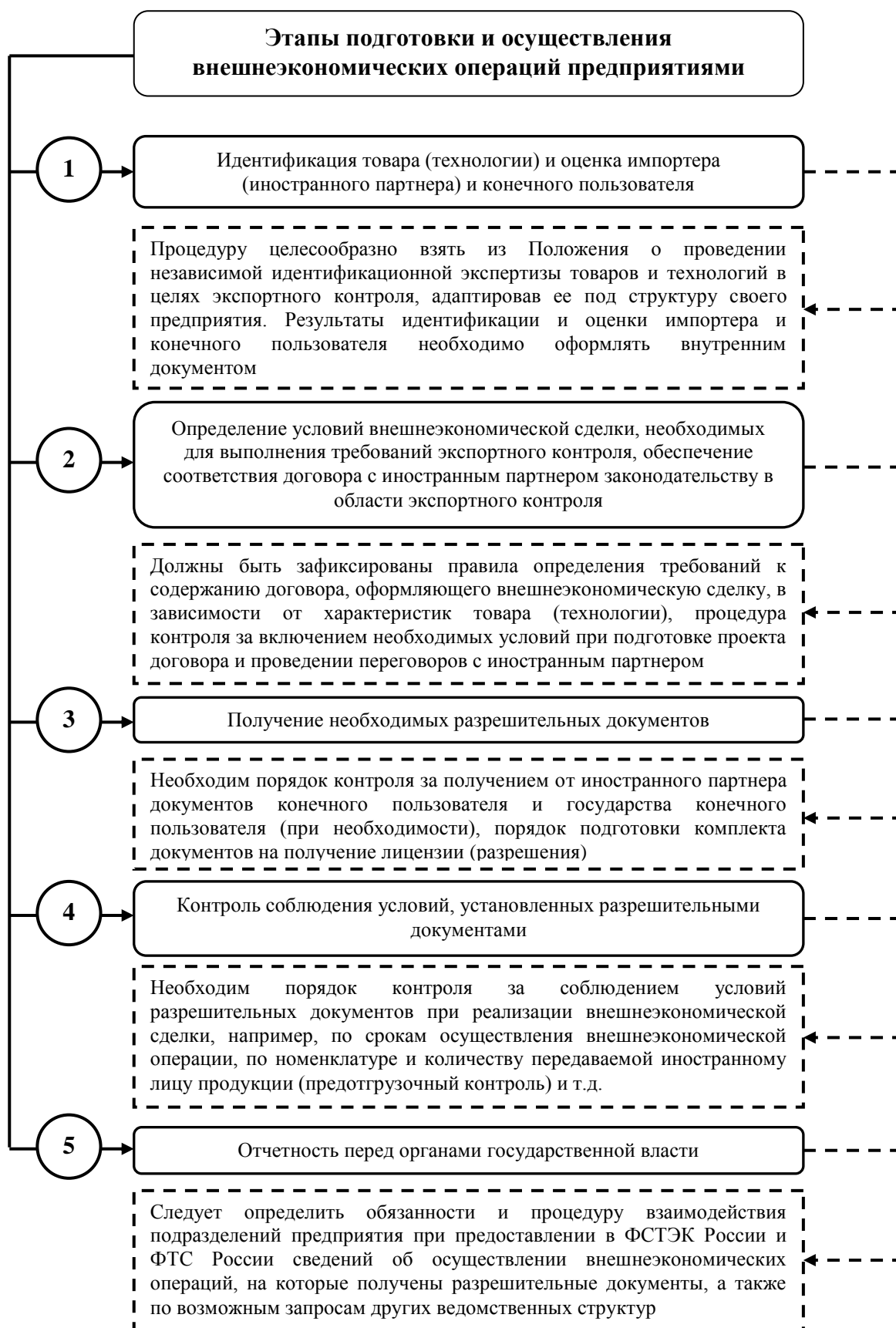


Рисунок 2 – Процесс подготовки и осуществления внешнеэкономических операций

Предложим следующую схему организации ВПЭК на предприятии (Рисунок 3).

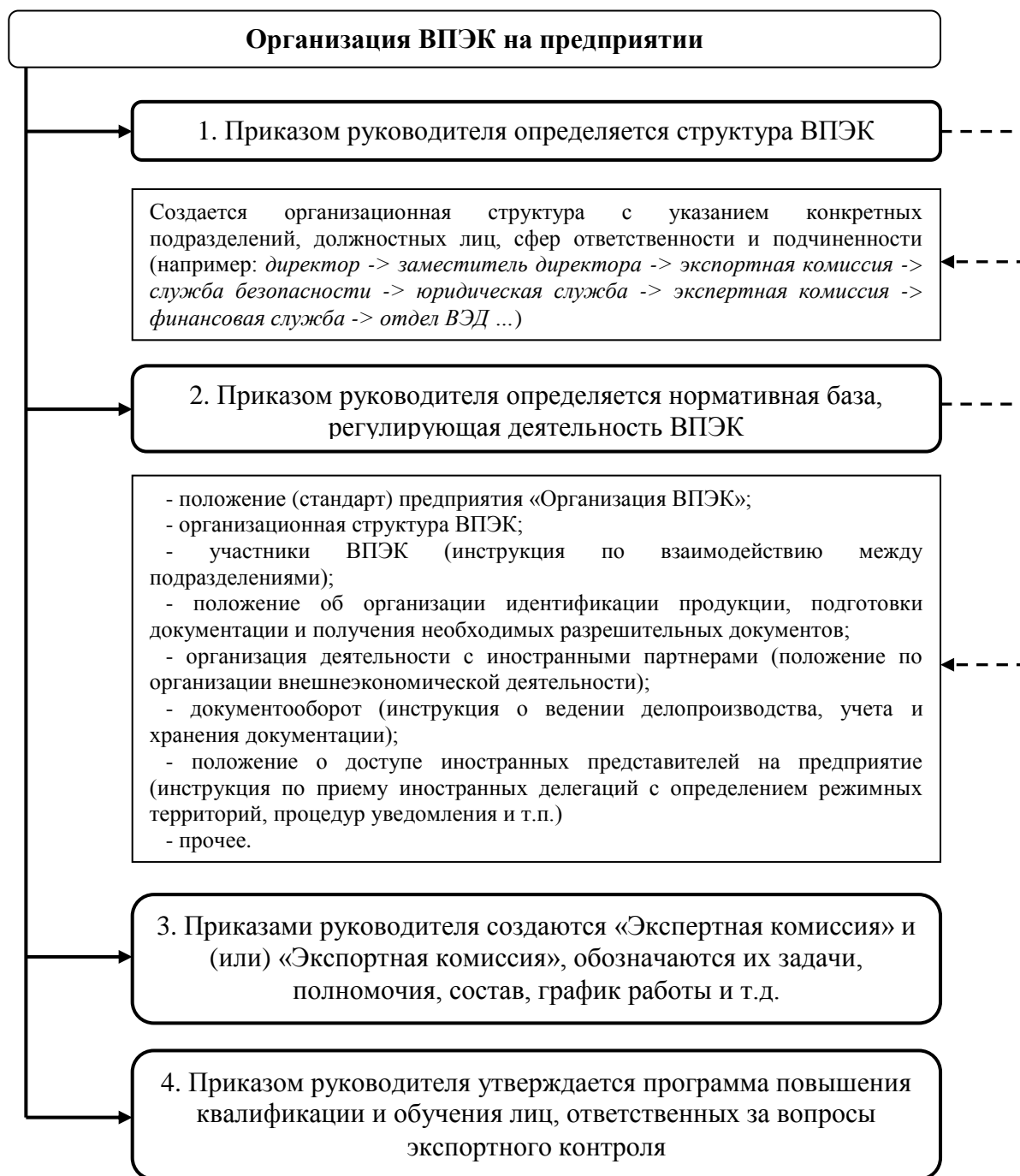


Рисунок 3 – Схема организации ВПЭК на предприятии

Рекомендуем следующую должностную иерархию в системе экспортного контроля на промышленном предприятии (Рисунок 4).



Рисунок 4 – Модель должностной иерархии в системе экспортного контроля на промышленном предприятии

Экспортный контроль – это работа в команде, в конечном итоге только взаимодействие всех работающих на предприятии сотрудников позволит создать эффективный экспортный контроль.

Должностные обязанности ответственных лиц в системе экспортного контроля на предприятии представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Должностные обязанности ответственных лиц в системе экспортного контроля на предприятии

Должностное лицо	Обязанности
Лицо, ответственное за экспортный контроль	<ul style="list-style-type: none"> <li>- ответственный за утверждение внутренних правил организации экспортного контроля на предприятии;</li> <li>- ответственный за утверждение организационных инструкций по экспортному контролю;</li> <li>- ответственный за обеспечение их реализации на предприятии;</li> <li>- ответственный за выбор направления обучения сотрудников;</li> <li>- ответственный за организацию обучения сотрудников и руководство процессом повышения квалификации;</li> <li>- ответственный за обеспечение функционирования системы экспортного контроля на предприятии.</li> </ul>
Уполномоченный по вопросам экспортного контроля	<ul style="list-style-type: none"> <li>- является непосредственным представителем руководства предприятия;</li> <li>- подчиняется лицу, ответственному за экспортный контроль;</li> <li>- замещает лицо, ответственное за экспортный контроль;</li> <li>- ответственный за предоставление отчетов лицу, ответственному за экспортный контроль;</li> <li>- ответственный за осуществление процедуры экспортного контроля.</li> </ul>

Лицо, уполномоченное по вопросам экспортного контроля	<ul style="list-style-type: none"> <li>- ответственный за разработку предложений по «Организационной инструкции экспортного контроля» и представлению их на рассмотрение лицу, ответственному за экспортный контроль;</li> <li>- ответственный за получение новейшей информации о внешнеэкономическом праве;</li> <li>- ответственный за мониторинг изменений в законодательстве по вопросам экспортного контроля и доведение их до сведения в надлежащие подразделения предприятия;</li> <li>- ответственный за осуществление взаимодействия с ФСТЭК России и таможенным органом;</li> <li>- ответственный за проведение специализированных курсов обучения для сотрудников и обеспечение в сотрудничестве с отделом кадров повышения квалификации сотрудников;</li> <li>- ответственный за консультацию подразделений предприятия по вопросам экспортного контроля;</li> <li>- ответственный за разработку предложений по проведению мероприятий в рамках осуществления экспортного контроля;</li> <li>- ответственный за выяснение необходимости получения лицензии (разрешения) на экспорт, подачу заявления, осуществление контроля получения надлежащей лицензии (разрешения);</li> <li>- в случае сомнения запрашивает ФСТЭК России или НИЦ о необходимости заключения и осуществляет контроль получения соответствующего документа;</li> <li>- ответственный за проведение проверок достоверности сведений, относящихся к вопросам экспортного контроля;</li> <li>- ответственный за координацию проведения внутрипроизводственной ревизии.</li> </ul>
Сотрудник отдела сбыта	<ul style="list-style-type: none"> <li>- ответственный за осуществление внешних контактов предприятия и поддержку контактов с контрагентом;</li> <li>- ответственный за сообщение уполномоченному по вопросам экспортного контроля о подозрительных событиях, возникших во время обсуждений, переговоров и посещений контрагентов.</li> </ul>
Технический эксперт	<ul style="list-style-type: none"> <li>- ответственный за сообщение о новых разработках уполномоченному по вопросам экспортного контроля;</li> <li>- ответственный за правильность технической информации при проведении идентификации;</li> <li>- для проведения идентификации должен обладать специальными знаниями.</li> </ul>

Согласно ст. 16 Федерального закона «Об экспортном контроле» специально уполномоченный федеральный орган исполнительной власти в области экспортного контроля (ФСТЭК России) организует государственную аккредитацию организаций, создавших внутрифирменные программы



экспортного контроля, и выдает им свидетельства о государственной аккредитации<sup>1</sup>.

Положение, определяющее порядок государственной аккредитации организаций, создавших внутрифирменные программы экспортного контроля, утверждено постановлением Правительства Российской Федерации от 29.02.2000 № 176<sup>2</sup>.

Государственная аккредитация предоставляется предприятию, имеющим опыт практической работы по реализации ВПЭК не менее 2 лет, и является показателем доверия к ВПЭК предприятия со стороны государственной системы экспортного контроля.

Предприятиям, которым выдано свидетельство о государственной аккредитации, ежегодно, не позднее 1 марта, представляют в ФСТЭК России краткий отчет о выполнении ВПЭК. Такой отчет должен содержать сведения:

- об объеме и структуре экспорта;
- об организационных и кадровых изменениях в сфере управления ВЭД;
- о должностных лицах, отвечающих за вопросы экспортного контроля;
- о проведенных мероприятиях по обучению и повышению квалификации сотрудников в области экспортного контроля.

Таким образом, предприятия, имеющие аккредитованные ВПЭК, имеют право самостоятельно подготавливать и предоставлять в таможенные органы акты идентификационной оценки собственной экспортируемой продукции. Кроме того, оформление на таможне такой экспортируемой продукции производится без дополнительной проверки.

#### Список литературы:

1. Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ (ред. от 06.12.2011) «Об экспортном контроле».
2. Постановление Правительства РФ от 21.06.2001 № 477 (ред. от 22.12.2011) «О системе независимой идентификационной экспертизы товаров и технологий, проводимой в целях экспортного контроля».
3. Приказ ФСТЭК РФ от 04.04.2008 № 78 (ред. от 15.10.2010) «Об утверждении Административного регламента Федеральной службы по техническому и экспортному контролю по исполнению государственной функции по осуществлению (в пределах своей компетенции) контроля за экспортом и (или) импортом товаров (работ, услуг), информации, результатов интеллектуальной деятельности (прав на них), в отношении которых применяются меры нетарифного регулирования».

---

<sup>1</sup> Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ (ред. от 06.12.2011) «Об экспортном контроле»

<sup>2</sup> Постановление Правительства РФ от 29.02.2000 № 176 (ред. от 22.12.2011) «Об утверждении Положения о государственной аккредитации организаций, создавших внутрифирменные программы экспортного контроля»

#### Spisok literatury:

1. Federal'nyj zakon ot 18.07.1999 № 183-FZ (red. ot 06.12.2011) «Ob jeksportnom kontrole».

2. Postanovlenie Pravitel'stva RF ot 21.06.2001 № 477 (red. ot 22.12.2011) «O sisteme nezavisimoj identifikacionnoj jekspertizy tovarov i tehnologij, provodimoj v celjah jeksportnogo kontrolja».

3. Prikaz FSTJeK RF ot 04.04.2008 № 78 (red. ot 15.10.2010) «Ob utverzhdenii Administrativnogo reglamenta Federal'noj sluzhby po tehničeskemu i jeksportnomu kontrolju po ispolneniju gosudarstvennoj funkcii po osushhestvleniju (v predelah svoej kompetencii) kontrolja za jeksportom i (ili) importom tovarov (rabot, uslug), informacii, rezul'tatov intellektual'noj dejatel'nosti (prav na nih), v otnoshenii kotoryh primenjajutsja mery netarifnogo regulirovanija».

## **МЕХАНОТЕРАПЕВТИЧЕСКИЙ АППАРАТ ДЛЯ ПОСТТРАВМАТИЧЕСКОЙ РЕАБИЛИТАЦИИ КОНЕЧНОСТЕЙ**

### **MECHANOTHERAPEUTIC APPARATUS FOR POSTTRAUMATIC LIMBS REHABILITATION**

Кожухов М.В.  
Kozhukhov M.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 29  
студент 5 курса кафедры  
«Мехатроника и международный инжиниринг»  
Тел. (4862) 41-98-85  
E-mail: maksimkakozhuhov@mail.ru

Шутин Д.В.  
Shutin D.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 29  
инженер-исследователь  
Тел. (4862) 41-98-85  
E-mail: rover.ru@gmail.com

В статье рассматриваются механотерапевтические аппараты для посттравматической реабилитации конечностей, их назначение и функциональные возможности. Сформированы требования к таким аппаратам, на их основе предлагается конструкция и устройство реабилитационного аппарата. Аппарат дает возможность выполнять реабилитационные упражнения по индивидуальным гибким схемам в активном и пассивном режимах. Также рассмотрены перспективы развития данного класса механотерапевтических аппаратов.

Ключевые слова: медицинская техника, механотерапия, посттравматическая реабилитация, мехатроника, алгоритмы работы.

Mechanotherapeutic apparatuses for posttraumatic rehabilitation are considered in the article as well as their purpose and functionality. The main requirements to such type of apparatuses are formed. A construction and structure of a rehabilitation apparatus based on the formed requirements are proposed. The apparatus allows performing rehabilitation exercises on individual flexible schemes in active and passive modes. Also perspectives of development of such mechanotherapeutic apparatuses are considered.

Key words: medical equipment, mechanotherapy, posttraumatic rehabilitation, mechatronics, operation algorithms.

В настоящее время во всем мире активно используется метод лечебной физкультуры (ЛФК), основанный на выполнении дозированных движений (преимущественно для отдельных сегментов конечностей), осуществляемых с помощью механотерапевтических аппаратов, облегчающих движения или, наоборот, требующих дополнительных усилий для их выполнения.<sup>1</sup> Зачастую травма и вынужденная обездвиженность приводит к частичной атрофии мышц и связочного аппарата. Если опорно-двигательный аппарат не подвергается каким-либо нагрузкам, то процессы разрушения начинают преобладать над процессами восстановления. Поэтому для ускорения восстановления даже при идеальном первичном лечении необходима посттравматическая реабилитация. Реабилитация конечностей и суставов решает две основные проблемы: восстановление полного объема движений в суставе и наращивание мышечной силы и массы; восстановление правильного стереотипа движений.<sup>2</sup>

Связующим звеном для применения на практике метода ЛФК является такое направление современной медицины, как механотерапия (англ. *mechanotherapy*; механо- + терапия) – метод, основанный на выполнении дозированных движений (преимущественно для отдельных сегментов конечностей), осуществляемых с помощью специализированных аппаратов, облегчающих движения или, наоборот, требующих дополнительных усилий для их выполнения.<sup>3</sup> Механотерапия способствует: увеличению амплитуды движений в пораженных суставах; укреплению ослабленных мышц и улучшению их тонуса; улучшению нервно-мышечного аппарата упражняемой конечности; улучшению лимфо- и кровообращения, а также обмена веществ пораженной конечности.

Существует большое количество различных тренажеров, методик и реабилитационных систем, которые позволяют заниматься реабилитацией конечностей, при этом управление аппаратами для разработки суставов максимально упрощено и не требует специальных знаний. В большинстве случаев тренажеры представляют собой системы для пассивной реабилитации, которые лишь сгибают и разгибают сустав в пределах заданного угла. Для более эффективного укрепления мышц могут применяться изокинетические аппараты (аппараты активного действия), которые обеспечивают постоянную заданную скорость движения и меняющееся в зависимости от развиваемой силы сопротивление.

К современным ортопедическим аппаратам рассматриваемого типа предъявляются следующие биомеханические и медицинские требования:

- передающие нагрузку части аппарата (шины, шарниры) должны обладать достаточной прочностью и жесткостью, чтобы воспринимать

---

<sup>1</sup> Платонов А.К. Биомехатроника лечебно-исследовательского тренажёра-кровати // Препринты ИПМ им. М.В. Келдыша. Москва. 2012. № 16. 32 с.

<sup>2</sup> Артоболевский И.И. Теория механизмов и машин: Учебник для вузов. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Наука. 1988. 640 с.

<sup>3</sup> Покровский В.И. Малая медицинская энциклопедия: В 6-ти т. Том 2. М.: Советская энциклопедия. 1991 г. 560 с.

возникающие силы сжатия, растяжения, изгиба и кручения, не выходя за пределы допустимых напряжений;<sup>1</sup>

- прочность и жесткость несущих элементов аппарата должна сочетаться с минимальной его массой (особенно его дистальной части);

- надеваемые на отдельные сегменты конечности гильзы должны обеспечивать оптимальное прилегание к соответствующему отделу конечности;

- аппарат не должен препятствовать движениям здоровых суставов.<sup>2</sup>

Анализируя современные тенденции развития механотерапии, следует отметить необходимость создания механотерапевтического устройства, относящегося к комбинированным системам реабилитации, которое предоставляло бы возможность сочетания функций пассивной и активной реабилитации. Кроме того, современные реабилитационные системы в основном действуют по жестко заданной программе. Однако для достижения наиболее эффективных результатов и наискорейшего выздоровления необходимо осуществлять контроль процесса реабилитации, непрерывно корректируя параметры движения и адаптируя их для конкретного пациента. Один из вариантов такой реабилитационной системы с расширенными возможностями разрабатывается на кафедре «Мехатроника и международный инжиниринг» Госуниверситета – УНПК. Установка, предназначенная для механического воздействия на мышечно-связочный аппарат коленного сустава при реабилитации и профилактике больных с двигательной дисфункцией, а также тренировки, повышения силовых качеств и выносливости больших мышечных групп. Конструкция разрабатываемого тренажера для реабилитации коленного сустава содержит (рисунок 1): опорную поверхность, которая выполнена в виде кушетки 1, обшитой стойким к износу искусственным покрытием (кожзаменителем); силовые балки 2, которые одним основанием связаны с кушеткой с помощью подвижного шарнира (на рисунке не видно), а другим ездят по имеющимся в ней пазам 3. Между силовыми балками находится резиновые поверхности 4, на которые пациент располагает больную ногу. Нога неподвижно прикрепляется к опорным резиновым поверхностям при помощи манжет (на рисунке не показана); элемент 5 для поддержки стопы, прикрепленный к силовым балкам также шарнирно; гидропривода 6, приводящего в движение тренажер; ультразвукового датчика расстояния 7, относящегося к системе автоматического управления.

Отличительной особенностью устройства является использование в качестве исполнительного механизма движения системы гидравлического привода, что позволяет получить определенные достоинства по сравнению с существующими аналогами, а именно плавность хода (что очень важно именно при пассивной реабилитации), высокая демпфирующая способность,

---

<sup>1</sup> Павловский. В.Е. Биомехатронные элементы стимулятора голенистопа человека // Препринты ИПМ им. М.В. Келдыша. Москва. 2012. № 15. 20 с.

<sup>2</sup> Платонов А.К., Павловский В.Е. Биомеханические тренажеры и стимуляторы. Концепция и реализация // ИПМ им М.В. Келдыша РАН. Москва. 2012. 774 с.

высокие показатели грузоподъемности. Еще одним отличительным признаком установки является сочетание возможности выполнения, как пассивной, так и активной реабилитации пользователя тренажера.

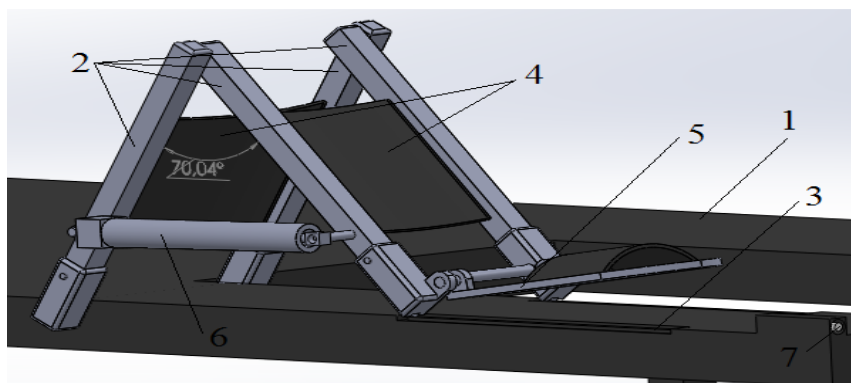


Рисунок 1 – Трехмерная модель реабилитационного устройства

Механотерапевтический тренажер имеет два режима работы – активной и пассивной реабилитации. Режим пассивной реабилитации позволяет начинать занятия на тренажере в наиболее ранние сроки по сравнению с прочими видами механотерапии. За счет расслабления мышц во время пассивного движения значительно снижается взаимодействие суставных поверхностей, что необходимо при многих патологических состояниях суставов. В режиме пассивной реабилитации аппарат обеспечивает движение строго в одном направлении при обязательной фиксации сегментов конечностей; программа работы на аппарате задается врачом в зависимости от особенностей больного; темп движений постепенно меняется от 1 до 4 циклов в минуту, амплитуда движений до границы боли; время занятий на аппарате от 15 до 60 мин непрерывной работы, 3-4 раза в день.

В режиме активной реабилитации аппарат программа работы задается спортсменом в зависимости от особенностей его физических способностей; движение происходит с постоянной заданной скоростью, но при меняющемся сопротивлении в зависимости от развиваемой силы. Изменение сопротивления происходит за счет изменения давления подачи рабочей жидкости в гидроцилиндр. Режим активной реабилитации применяется для повышения силовых качеств и выносливости больших мышечных групп при сохранившейся подвижности в суставах.

В результате использования тренажера увеличивается объем движений в суставе, восстанавливается функция сустава, увеличивается мышечная сила, укрепляются мышцы и связки нижних конечностей, сокращаются сроки реабилитации, появляется уверенность и координация в движениях. Физические упражнения с использованием тренажера стимулируют трофические процессы в организме, формируют полноценную нормализацию деятельности организма.

Перспективой развития современной медицинской техники является оптимизация основных параметров и характеристик устройств, а также

разработка и совершенствование существующих интеллектуальных систем слежения за процессами реабилитации. Для разрабатываемого тренажера прослеживаются следующие возможные направления совершенствования: 1) оптимизация массогабаритных размеров тренажера при сохранении таких важных конструктивных показателей как прочность и жесткость конструкции; 2) оптимизация привода движения, с точки зрения его соответствия в первую очередь медицинским требованиям; 3) создание автономной интеллектуальной системы слежения за процессом реабилитации.

#### Список литературы:

1. Платонов А.К. Биомехатроника лечебно-исследовательского тренажёра-кровати // Препринты ИПМ им. М.В. Келдыша. Москва. 2012. № 16. 32 с.
2. Артоболевский И.И. Теория механизмов и машин: Учебник для вузов. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Наука. 1988. 640 с.
3. Покровский В.И. Малая медицинская энциклопедия: В 6-ти т. Том 2. М.: Советская энциклопедия. 1991 г. 560 с.
4. Павловский. В.Е. Биомехатронные элементы стимулятора голеностопа человека // Препринты ИПМ им. М.В. Келдыша. Москва. 2012. № 15. 20 с.
5. Платонов А.К., Павловский В.Е. Биомеханические тренажеры и стимуляторы. Концепция и реализация // ИПМ им М.В. Келдыша РАН. Москва. 2012. 774 с.

#### Spisok literatury:

1. Platonov A.K. Biomehatronika lechebno-issledovatel'skogo trenazhjera-krovati // Preprinty IPM im. M.V. Keldysha. Moskva. 2012. № 16. 32 s.
2. Artobolevskij I.I. Teorija mehanizmov i mashin: Uchebnik dlja vuzov. 4-e izd., pererab. i dop. M.: Nauka. 1988. 640 s.
3. Pokrovskij V.I. Malaja medicinskaja jenciklopedija: V 6-ti t. Tom 2. M.: Sovetskaja jenciklopedija. 1991 g. 560 s.
4. Pavlovskij. V.E. Biomehatronnye jelementy stimulyatora golenostopa cheloveka // Preprinty IPM im. M.V. Keldysha. Moskva. 2012. № 15. 20 s.
5. Platonov A.K., Pavlovskij V.E. Biomehanicheskie trenazhery i stimulyatory. Konceptcija i realizacija // IPM im M.V. Keldysha RAN. Moskva. 2012. 774 s.

## ПОНЯТИЕ ВИНЫ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ

## THE CONCEPT OF GUILT IN CRIMINAL LAW OF RUSSIA

Козельская Н.Л.

Kozelskaya N.L.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орёл, Наугорское шоссе, 40  
аспирантка кафедры «Уголовное право и процесс»  
Тел. (4860)419845  
E-mail: pravo-ugolovnoe@yandex.ru

В работе приведены основные определения понятия вины, существующие в уголовном праве. В результате исследования этих определений автор делает попытку сформулировать дефиницию вины для ее включения в Уголовный закон.

Ключевые слова: вина, концепции вины, легальная дефиниция вины.

The paper contains the basic definitions of the notion of guilt, the existing criminal law. The study of these definitions is the author makes an attempt to formulate the definition of guilt for inclusion in the criminal law.

Key words: guilt, the concept of guilt, the legal definition of guilt.

В уголовном праве одной из ключевых является категория вины, исследованию которой посвящено значительное количество работ. Однако до настоящего времени отсутствует единый подход, в том числе к определению самого понятия вины. Отчасти этому способствует отсутствие в действующем УК РФ дефиниции вины. В теории уголовного права сформулировано немало определений рассматриваемого понятия. Причем одни авторы придерживаются психологического подхода, другие оценочного, третьи – нормативного, четвертые сочетают несколько подходов одновременно. Примечательно, что в рамках одного подхода встречаются весьма разнообразные определения. Большинство авторов, основывающихся на психологическом подходе, определяют вину как психическое отношение лица к своему общественно опасному деянию и его последствиям, выраженное в форме умысла и неосторожности<sup>1</sup>. Существуют и другие позиции, например, П.С. Дагель под виной понимает «внутреннюю, субъективную сторону преступления, психическое отношение субъекта к своему общественно опасному деянию и его последствию, выраженное в

---

<sup>1</sup>См., напр., Наумов А.В. Российское уголовное право. Общая часть: курс лекций. – М., 2000. – С. 223.



преступлении»<sup>1</sup>. Автор отождествляет субъективную сторону с виной, а значит, не учитывает, что субъективная сторона, наряду с виной, включает мотив, цель и эмоции. По мнению В.В. Лунеева, вина – это «психическое отношение лица к совершаемому им общественно опасному и уголовно-противоправному деянию, его общественно опасным последствиям и другим юридически значимым обстоятельствам совершения преступления»<sup>2</sup>. В.А. Якушин под виной понимает психическое отношение лица к совершаемому им общественно опасному и уголовно-противоправному деянию, выраженное в определенных законом формах, раскрывающих связь интеллектуальных, волевых и чувственных процессов психики лица с деянием и являющихся в силу этого основанием для субъективного вменения, квалификации содеянного и определения пределов уголовной ответственности<sup>3</sup>.

Приведенные определения объединяет указание на «психическое отношение» ... к «совершаемому» деянию ... . Встречаются определения, в которых указывается на отношение к «совершенному» деянию<sup>4</sup>. В этой связи важно обозначить различие между отношением к совершаемому и к совершенному деянию. Весьма четко такое разграничение проводит Ю.Е. Пудовочкин: в первом случае речь идет о вине как о сочетании реальных психических процессов, имеющих собственную динамику и протекающих в сознании лица, совершающего преступление; а во втором – о признаке состава оконченного преступления, зафиксированный в законе<sup>5</sup>. Отсюда следует, что для установления вины имеет значение отношение именно к совершаемому деянию.

Относительно психического отношения лица к совершаемому деянию следует отметить, что оно прослеживается в умышленных преступлениях и преступлениях, совершенных по преступному легкомыслию. Что касается преступлений, совершенных по преступной небрежности, то в соответствии с законодательной формулой лицо не предвидит возможности наступления опасных последствий, следовательно, отсутствует и реальное психическое отношение.

Некоторые авторы придерживаются оценочного подхода к пониманию вины. В частности, В.Г. Макашвили под виной понимает «порицаемое, осуждаемое социалистическим обществом психическое отношение лица к совершенному им общественно-опасному поступку»<sup>6</sup>. А.М. Трухин при характеристике вины отмечает: «Это отношение не психическое, не социально-психологическое, а деятельностное, выраженное в поведении

---

<sup>1</sup>Дагель П.С. Содержание, форма и сущность вины в советском уголовном праве // Правоведение. – 1969. - №1. – С. 78.

<sup>2</sup>Лунеев В.В. Субъективное вменение. – М., 2000. – С. 12.

<sup>3</sup>Якушин В.А. Субъективное вменение и его значение в уголовном праве. – Тольятти, 1988. – С. 122.

<sup>4</sup>См., напр., Наумов А.В. Курс лекций. В 3 т. Т.1. Общ. часть. – 4-е изд. перераб. и доп. М., 207. – С. 365-366.

<sup>5</sup>См.: Пудовочкин Ю.Е. Учение о составе преступления. – М., 2009. – С. 131.

<sup>6</sup>Макашвили В.Г. Вина и сознание противоправности // Методические материалы Всесоюзного юридического заочного института. – 1948. - №2. – С. 92.

лица, которое характеризуется особыми объективными и субъективными признаками, выражающими не только антиобщественную социальную позицию личности виновного, но и общественную опасность как социальное свойство преступника, вызывающую необходимость применения к нему особых уголовно-правовых мер»<sup>1</sup>.

Имеют место и позиции, содержащие элементы психологической и оценочной концепций вины одновременно. Т.Л. Сергеева разграничивает понятия вины и виновности. Виной автор считает «вызывающее осуждение и порицание субъективную сторону состава преступления», а виновностью – «совокупность объективных и субъективных обстоятельств, обосновывающих с точки зрения советского уголовного права применение к лицу конкретного наказания за совершенное им определенное преступление»<sup>2</sup>. Г.В. Верина считает, что вина – это не только умысел и неосторожность, но и отрицательная оценка от имени государства всех объективных и субъективных признаков, характеризующих преступника<sup>3</sup>. А.И. Рарог пишет: «Вина есть психическое отношение в форме умысла или неосторожности лица к совершаемому им общественно опасному деянию, обусловленное вредными искажениями ценностных ориентации данного лица и выражающее его антисоциальную, асоциальную либо недостаточно выраженную социальную установку по отношению к основным ценностям общества»<sup>4</sup>.

Важное место в теории уголовного права отводится и нормативному подходу. М.И. Еникеев виной считает психическое содержание противоправного действия вменяемой личности, выраженное в несоответствии ее целей и побуждений, способов и результатов нормам права<sup>5</sup>.

С.В. Склярлов полагает, что вина – это степень осознания лицом характера и содержания совершаемых им действий и их последствий, определяемая судом на основе собранных, проверенных и оцененных доказательств в порядке, установленном УПК РФ<sup>6</sup>. При этом автор не учитывает возможность совершения преступления путем бездействия и не уделяет внимания волевому моменту, что представляется не вполне оправданным. С.В. Векленко также определяет вину как упречное сознательно-волевое или должное (презюмируемое государством) отношение лица к совершаемому им нарушению уголовно-правового запрета<sup>7</sup>. По

---

<sup>1</sup>Трухин А.М. Вина как субъективное основание уголовной ответственности: учебное пособие. – Красноярск, 1992. – С. 24.

<sup>2</sup>Сергеева Т.Л. Вопросы виновности и вины в практике Верховного Суда СССР по уголовным делам. – М.; Л., 1950. – С. 34.

<sup>3</sup>См.: Верина Г.В. Проблема вины в российском уголовном праве // Российская юридическая доктрина в XXI в.: проблемы и пути их решения: материалы науч.-практ. конф. / под ред. А.И. Демидова. – Саратов, 2001. – С. 234.

<sup>4</sup>См.: Рарог А.И. Общая теория вины в уголовном праве: учебное пособие. – М., 1980. – С. 26.

<sup>5</sup>Еникеев М.И. Психолого-юридическая сущность вины и вменяемости // Советское государство и право. – 1989. – №12. – С. 79.

<sup>6</sup>См.: Склярлов С.В. Вина и мотивы преступного поведения. СПб. – 2004. – С. 27-28.

<sup>7</sup>См.: Векленко С.В. Субъективная сторона преступления: Лекция. – Омск, 2005. – С. 12.

А.Х. Сатушиеву «вина является сознательно-волевым отношением вменяемого физического лица, достигшего возраста уголовной ответственности к фактическому содержанию совершаемых действий (бездействия), признаваемых настоящим Кодексом противоправными, а также к вредным последствиям, предписанным в настоящем Кодексе как общественно опасные»<sup>1</sup>.

На современном этапе развития доктрины уголовного права теоретические разработки понятия вины и смежных с ней вопросов достигли достаточно высокого уровня, что позволяет сформулировать дефиницию вины. Основываясь на проведенном исследовании определений вины, предлагаем следующую редакцию ч.1 ст.24 УК РФ: «Под виной в настоящем Кодексе понимается осознанное и волевое отношение лица в форме умысла или неосторожности к совершаемому им преступному деянию и иным уголовно значимым обстоятельствам».

#### Список литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 N 63-ФЗ // СЗ РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954 (по состоянию на 14.03.2014 г.).
2. Векленко С.В., Бавсун М.В. Субъективная сторона преступления. – Омск, 2005. – 48 с.
3. Верина Г.В. Проблема вины в российском уголовном праве // Российская юридическая доктрина в XXI в.: проблемы и пути их решения: материалы науч.-практ. конф. / под ред. А.И. Демидова. – Саратов, 2001. – С. 234.
4. Дагель П.С. Содержание, форма и сущность вины в советском уголовном праве // Правоведение. – 1969. - №1. – С. 78-88.
5. Еникеев М.И. Психолого-юридическая сущность вины и вменяемости // Советское государство и право. – 1989. - №12. – С. 76-82.
6. Лунеев В.В. Субъективное вменение. – М., 2000. – 70 с.
7. Макашвили В.Г. Вина и сознание противоправности // Методические материалы Всесоюзного юридического заочного института. – 1948. - №2. – С. 92.
8. Наумов А.В. Российское уголовное право. Общая часть: курс лекций. – М., 2000. – С. 223.
9. Пудовочкин Ю.Е. Учение о составе преступления. – М., 2009. – 248 с.
10. Рарог А.И. Общая теория вины в уголовном праве: учебное пособие. – М., 1980. – С. 26.
11. Сатушиев А.Х. Принцип субъективного вменения в конструировании уголовно-правовых норм: дисс. ...канд. юрид. наук. – Ростов-на-Дону, 2008. – 213 с.

---

<sup>1</sup>Сатушиев А.Х. Принцип субъективного вменения в конструировании уголовно-правовых норм: дисс. ...канд. юрид. наук. – Ростов-на-Дону, 2008. –С. 39.

12. Сергеева Т.Л. Вопросы виновности и вины в практике Верховного Суда СССР по уголовным делам. – М.; Л., 1950. – 183 с.

13. Скляр С.В. Вина и мотивы преступного поведения. СПб., 2004. – 326 с.

14. Трухин А.М. Вина как субъективное основание уголовной ответственности: учебное пособие. – Красноярск, 1992. – С. 24.

15. Якушин В.А. Субъективное вменение и его значение в уголовном праве. – Тольятти, 1988. – 296 с.

#### Spisok literatury:

1. Uголовnyj kodeks RF ot 13.06.1996 N 63-FZ // SZ RF, 17.06.1996, N 25, st. 2954 (po sostoyaniyu na 14.03.2014 g.).

2. Veklenko S.V., Bavsun M.V. Sub"ektivnaya storona prestupleniya. – Omsk, 2005. – 48 s.

3. Verina G.V. Problema viny v rossijskom ugovnom prave // Rossijskaya yuridicheskaya doktrina v XXI v.: problemy i puti ikh resheniya: materialy nauch.-prakt. konf. / pod red. A.I. Demidova. – Saratov, 2001. – S. 234.

4. Dageľ P.S. Soderzhanie, forma i sushhnost' viny v sovetskom ugovnom prave // Pravovedenie. – 1969. - №1. – S. 78-88.

5. Enikeev M.I. Psikhologo-yuridicheskaya sushhnost' viny i vmenyaemosti // Sovetskoe gosudarstvo i pravo. – 1989. - №12. – S. 76-82.

6. Luneev V.V. Sub"ektivnoe vmenenie. – M., 2000. – 70 s.

7. Makashvili V.G. Vina i soznanie protivopravnosti // Metodicheskie materialy Vsesoyuznogo yuridicheskogo zaochnogo instituta. – 1948. - №2. – S. 92.

8. Naumov A.V. Rossijskoe ugovnoe pravo. Obshhaya chast': kurs lektsij. – M., 2000. – S. 223.

9. Pudovochkin YU.E. Uchenie o sostave prestupleniya. – M., 2009. – 248 s.

10. Rarog A.I. Obshhaya teoriya viny v ugovnom prave: uchebnoe posobie. – M., 1980. – S. 26.

11. Satushiev A.KH. Printsip sub"ektivnogo vmeneniya v konstruirovanii ugovno-pravovykh norm: diss. ...kand. yurid. nauk. – Rostov-na-Donu, 2008. – 213 s.

12. Sergeeva T.L. Voprosy vinovnosti i viny v praktike Verkhovnogo Suda SSSR po ugovnym delam. – M.; L., 1950. – 183 s.

13. Sklyarov S.V. Vina i motivy prestupnogo povedeniya. SPb., 2004. – 326 s.

14. Trukhin A.M. Vina kak sub"ektivnoe osnovanie ugovnoj otvetstvennosti: uchebnoe posobie. – Krasnoyarsk, 1992. – S. 24.

15. Yakushin V.A. Sub"ektivnoe vmenenie i ego znachenie v ugovnom prave. – Tol'yatti, 1988. – 296 s.

## **АУДИТ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

### **AUDIT AS INSTRUMENT OF ENSURING ECONOMIC SAFETY OF THE ENTERPRISE**

Скуридин В.С.  
Skuridin V.S.

Студент 3 курса группы 33-Э (БУ)  
ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
E-mail: wowask92@mail.ru

Предпринимательская деятельность в современных условиях хозяйствования в России является весьма сложной. Это связано не только с общим кризисным состоянием российской экономики, но и рядом специфических факторов. В настоящей статье рассмотрена система внутреннего контроля, которая может являться одним из действенных механизмов обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов и бизнеса в целом.

Ключевые слова: экономическая безопасность, аудит, внешний и внутренний контроль

Business activity in modern conditions of managing in Russia is very difficult. It is connected not only with the general crisis state of the Russian economy, but also a number of specific factors. In the present article the system of internal control which can be one of effective mechanisms of ensuring economic safety of managing subjects and business as a whole is considered.

Keywords: economic security, auditing, external and internal control.

Для обеспечения экономической безопасности предпринимательской деятельности и противодействия внутренним и внешним угрозам важнейшее значение принадлежит контролю финансово-хозяйственных операций, бухгалтерской и иной документации фирмы. В этих целях руководство предпринимательской фирмы и служба экономической безопасности может использовать аудиторские проверки.

Угрозы экономическому положению организации следует разделить на две основные группы:

1. Угрозы собственности фирмы, включающие покушение или нанесение ущерба ее материальным и интеллектуальным ресурсам вплоть до нарушения прав собственника на владение бизнесом или утраты контроля над ним.

2. Угрозы нарушения экономической деятельности фирмы, к которым можно отнести, например, невыполнение договорных обязательств,

несоблюдение налогового или экологического законодательства, возрастание дебиторской задолженности, принятие неправильных управленческих решений, низкую квалификацию персонала и т. п.

Аудит – это деятельность по проверке и контролю, анализу и оценке финансового состояния фирмы. В наиболее широком понимании аудит является разновидностью предпринимательской деятельности, осуществляемой на платной основе. Различается внешний и внутренний аудит.

Внешний аудит осуществляется внешними независимыми аудиторами, аудиторскими фирмами, которые, в соответствии с законодательством РФ, на основе заказов (договоров) с организациями производят аудиторские проверки. Инициаторами в этом случае могут быть государственные органы – Банк России, налоговые инспекции, судебные инстанции, либо различные, в том числе негосударственные организации. Результаты проверок оформляются актами, аудиторскими заключениями.

Внутренний аудит осуществляется специалистами самой фирмы (предприятия). Внутренний аудит является эффективным инструментом системы обеспечения экономической безопасности предпринимательской деятельности, поскольку позволяет предупреждать негативные тенденции в финансово-хозяйственной деятельности фирмы, вскрывать имеющиеся нарушения и своевременно принимать меры по их ликвидации. Если результаты внешней аудиторской проверки могут привести к определенным санкциям против проверяемой предпринимательской фирмы и становятся достоянием гласности, то результаты внутреннего аудита являются конфиденциальной информацией и не подлежат открытому доступу. Как правило, ответственность аудиторов за разглашение конфиденциальной информации (коммерческой тайны) предусматривается в договоре. За ее разглашение аудитор может нести как дисциплинарную, так и материальную ответственность<sup>1</sup>.

Виды аудиторских проверок в зависимости от этапа хозяйственной деятельности представлены на рисунке 1.

Аудиторский контроль может быть документальный, фактический и смешанный. Документальный контроль основан на проверке различных документов – первичных и сводных бухгалтерских документов, планов и отчетов подразделений и служб, договоров и т.д. Фактический контроль производится с целью установления фактического наличия денежных средств и ценных бумаг в кассе, товарно-материальных ценностей на складах, достоверности дебиторских и кредиторских задолженностей фирмы. Смешанный контроль предполагает одновременную документальную и фактическую проверку.

---

<sup>1</sup> Шешукова Т.Г., Горолилов М.А. Аудит: теория и практика применения международных стандартов: Учеб. пособие. - 2-е изд., доп. - М.: Финансы и статистика, 2005. - 184 с: ил.



Рисунок 1 - Виды аудиторских проверок в зависимости от этапа хозяйственной деятельности предприятия

В практике аудиторских проверок могут использоваться различные методы и приемы их проведения:

- инвентаризация;
- лабораторный анализ;
- экспертная оценка;
- очный опрос;
- чтение документов;
- счетная проверка;
- сопоставление (сверка) документов;
- письменный запрос;
- экономический анализ.

Необходимо выделить предметы проверки, которые имеют место при проведении аудита (рисунок 2).

Для проведения аудиторских проверок создается специальная комиссия. Руководитель фирмы совместно со службой экономической безопасности определяют ее членов из числа наиболее надежных и квалифицированных работников фирмы. В необходимых случаях могут привлекаться и внешние специалисты. Результаты работы комиссии оформляются справкой аудиторской проверки, в которой указываются объекты проверки, отмеченные нарушения и недостатки, и перечень рекомендаций по их преодолению. Данная справка составляется в

минимальном количестве экземпляров и предоставляется только с разрешения руководителя фирмы.

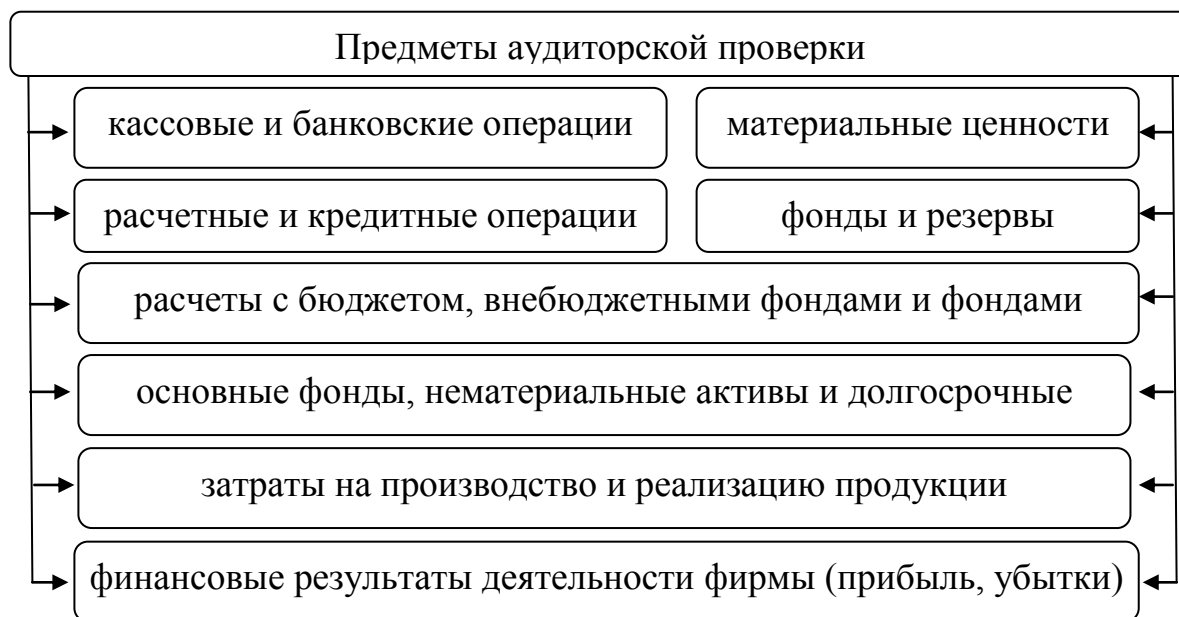


Рисунок 2 - Предметы аудиторской проверки

В настоящее время во всем мире руководители фирм все чаще склоняются к созданию службы внутрифирменного аудита, поскольку гораздо дешевле предотвратить правонарушения собственными силами, чем потом бороться с их последствиями<sup>1</sup>.

Реально же в России действует Российская национальная служба экономической безопасности (РНСЭБ), которая по заказам банков и фирм собирает информацию об их российских и зарубежных партнерах (учредителях, основных направлениях деятельности, финансовом положении, кредитной истории, деловой репутации и т.д. Кроме того, РНСЭБ создала Институт безопасности предпринимательства (ИБП) с целью подготовки специалистов для различных коммерческих структур.

В России также существует Совет по безопасности предпринимательства РФ и Межведомственный центр экономической безопасности. Созданный в 1995 г. Совет по безопасности предпринимательства осуществляет деятельность по совершенствованию правового регулирования предпринимательской деятельности и ее охране, судебной защите прав и законных интересов предпринимателей страхованию предпринимательских рисков, информационно-аналитическому обеспечению предпринимательской деятельности, развитию частной охранно-сыскной деятельности. Объективные процессы, в основе которых лежит потребность обеспечения безопасности предпринимательской деятельности на всей

<sup>1</sup> Бекряшев А.К., Белозеров И.П., Бекряшева Н.С.. Теневая экономика и экономическая преступность. Омский государственный университет, - 459 стр., 2000



территории России, проявляются в постоянном увеличении числа предпринимателей, участвующих в их деятельности.

Одним из важнейших направлений деятельности внутреннего аудита становится аудит информационных систем (информационных технологий).

Внутренний аудит может многое, но не является универсальным решением всех проблем компании.

На сегодняшний день складываются благоприятные условия для того, чтобы внутренний аудит продемонстрировал свои широкие возможности и доказал свою необходимость как собственникам, так и менеджменту компаний. А у собственников и менеджмента компаний может появиться мощный инструмент повышения эффективности бизнеса.

Для проведения аудиторских проверок создается специальная комиссия. Руководитель фирмы совместно со службой экономической безопасности определяют ее членов из числа наиболее надежных и квалифицированных работников фирмы. В необходимых случаях могут привлекаться и внешние специалисты. Результаты работы комиссии оформляются справкой аудиторской проверки, в которой указываются объекты проверки, отмеченные нарушения и недостатки, и перечень рекомендаций по их преодолению. Данная справка составляется в минимальном количестве экземпляров и предоставляется только с разрешения руководителя фирмы.

Объективные процессы, в основе которых лежит потребность обеспечения безопасности предпринимательской деятельности на всей территории России, проявляются в постоянном увеличении числа предпринимателей, участвующих в их деятельности.

Некоторые экономисты выделяют 10 наиболее существенных угроз, с которыми в настоящее время сталкиваются российские предприятия:

1. Внешние экономические кризисы.
2. Изменения регулирующего законодательства.
3. Ужесточение контроля со стороны государственных надзорных органов.
4. Сложность привлечения инвестиций, а также заемных средств.
5. Размывание приоритетов в текущей и стратегической деятельности.
6. Недостаток финансирования текущей деятельности («Кассовые разрывы»).
7. Ошибки в текущей деятельности по вине персонала.
8. Дефицит самомотивированных специалистов на рынке труда.
9. Существенные потери при осуществлении инвестиций.
10. Мошенничество и хищения.

11. Уровень влияния угроз различается в зависимости от сектора экономики и стадии развития компании.

Есть три направления задач, которые ставятся перед внутренним аудитом:

- ревизия информации (оценка достоверности информации и проверка сохранности активов);

- оценка и поддержание надежности бизнеса (проверка и разработка контрольных процедур, анализ причин отклонений от планов);
- стратегическое консультирование (оценка эффективности бизнеса, аудит новых проектов, рекомендации по стратегическому планированию).

На каком направлении сосредоточен внутренний аудит в конкретной компании - зависит от множества факторов: размера компании и стадии её развития, компетентности руководства, уровня бизнес - рисков. Чем больше растет компания: появляются коллективные органы управления, усложняется номенклатура бизнес-рисков; тем сильнее фокус задач внутреннего аудита смещается от ревизии информации в сторону стратегического консультирования<sup>1</sup>.

Выделяют ряд подходов к организации системы экономической безопасности.

Первый подход – «системный» - для каждого элемента бизнеса создается система и последовательно улучшается. Например, система управления инвестициями, система управления персоналом и так далее. Есть такой международный подход - COSO ERM. Согласно этому подходу, любая система экономической безопасности должна содержать ряд элементов:

- внутренняя среда;
- система оценки и реагирования на риски;
- контрольные процедуры;
- информационные потоки;
- коммуникационные потоки;
- система мониторинга.

Второй подход основан на оценке рисков - анализируем риски предприятия и начинаем управлять сначала теми, которые оказывают наибольшее воздействие. Отсюда и вытекает состав элементов системы экономической безопасности – в разрезе рисков.

Для принятия эффективных управленческих решений необходимо относящееся к конкретной ситуации информационное обеспечение.

Если информация избыточна, то, как правило, это не приводит к повышению качества вышеуказанных решений. Поэтому система управления экономического субъекта постоянно сталкивается с проблемой выявления выбора информации.

Если информации недостаточно и при этом существует сомнение в ее точности, то существует вероятность того, что принятое на ее основе управленческое решение будет неадекватно той ситуации, которая в данный момент времени прямо или косвенно воздействует на экономический субъект.

Исходя из того, что только объективная информация служит основой для принятия эффективных управленческих решений, важно добиться

---

<sup>1</sup> Доценко Д.В. Экономическая безопасность: методологические аспекты и составляющие / Д.В.Доценко // Аудит и финансовый анализ. - 2009. - № 4.

максимальной точности и соответствия получения данных для решения проблемы.

В странах с развитой рыночной экономикой существует точка зрения, которая предполагает, что уровень эффективности развития любого экономического субъекта, независимо от его формы собственности, определяется отлаженным механизмом его управления. В условиях глобальной нестабильности современного мира экономические субъекты вынуждены оперативно реагировать и непрерывно приспосабливаться к требованиям постоянно меняющейся внешней среды.

Даже если бы изменения не были столь значительны, системе управления все равно пришлось бы учитывать влияние внешней среды, так как экономический субъект, являясь открытой системой, зависит от внешнего мира в отношении поставок различного рода ресурсов, а также потребителей своей продукции, товаров и услуг.

Факторы внешней среды экономического субъекта характеризуются:

- сложностью;
- агрессивностью;
- взаимозависимостью;
- изменчивостью;
- непредсказуемостью.

В процессе своей деятельности между структурными звеньями экономического субъекта, причем в рамках прямых и обратных связей, происходит обмен информацией, служащий основой ситуационного управления и позволяющий адекватно и оперативно реагировать на изменения внешней среды. Взаимодействие экономического субъекта с внешней средой характеризуется возникновением и последующим преодолением противоречий, касающихся сфер их взаимодействия.

Принятию управленческих решений предшествуют диагностика сложившейся ситуации и выбор вариантов этих решений, относящихся к той или иной проблеме. В идеальном случае желательно иметь все возможные варианты действий, которые могли бы устранить причины возникающих проблемных возмущений и, тем самым, обеспечить экономический субъект возможностью достижения своих целевых установок. Однако на практике система управления чаще всего не располагает достаточной информацией и, тем более, временем для того, чтобы определить и оценить каждое альтернативное решение. При этом значительное число альтернативных решений скорее мешает, чем помогает системе управления. Поэтому, как правило, система управления ограничивается небольшим числом вариантов этих решений, которые соответствуют лишь определенному минимальному требованию, установленному самой системой<sup>1</sup>.

Можно сделать вывод, что пути оптимизации системы внутреннего аудита опираются на учет факторов внешней и внутренней среды, а также

---

<sup>1</sup> Роль внутреннего аудита в обеспечении экономической безопасности предприятия Информационно-поисковая система GUARD [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://guardmag.com/experts/show/id/113>

готовности системы управления воспринимать эти изменчивые факторы и адекватно реагировать на них и, тем самым, обеспечивать желаемую эффективность бизнес-процессов. С такой сложной задачей, которую смело можно отнести к системным задачам корпоративного управления, может справиться только адекватная (эффективная) система внутреннего аудита (СВА).

Эффективная СВА является ключевым элементом корпоративного управления компанией, который позволяет менеджменту принимать адекватные решения, направленные на:

- совершенствование организации бизнеса,
- оперативное выявление, предотвращение и ограничение операционных, финансовых и других видов рисков, и
- обеспечивать разумную уверенность в достижении стратегических целей компании и ее акционеров.

Современные системы ВА, формируемые в соответствии с требованиями как российских, так и зарубежных принципов корпоративного управления, акцентируют ответственность высшего руководства компании за ее формирование.

Основными задачами, стоящими перед СВА, являются:

- обеспечение соответствия принципам корпоративного управления;
- оценка надежности и эффективности СВК в компании, а так же оказание консультационной поддержки менеджменту компании на этапе разработки систем и процедур СВК;
- оценка системы управления рисками;
- оценка эффективности и экономичности управления бизнес-процессами<sup>1</sup>.

Складывающиеся рыночные отношения, прежде всего представляют собой экономическую свободу. Свободе одного экономического субъекта сопутствует одновременно свобода других субъектов хозяйственной деятельности, получивших возможность покупать или не покупать его продукцию, предлагать за нее свои цены, диктовать свои условия сделок. При этом все участники рынка вступающие в хозяйственные отношения, стремятся прежде всего к своей выгоде, к прибыли своей компании, что объективно может стать убытком для других, ведь любой хозяйствующий субъект стремится превзойти своего оппонента, привлечь больший спрос к своей продукции, тем самым вытеснив с рынка своего конкурента, таковы законы конкуренции.

Необходимым предварительным условием эффективного контроля является наличие организационной структуры, что объективно обусловлено созданием в аппарате управления службы внутреннего аудита. В задачи внутреннего аудита входит создание системы внутреннего контроля, необходимой для осуществления компетенции, прав и ответственности

---

<sup>1</sup> Доценко Д.В. Экономическая безопасность: методологические аспекты и составляющие / Д.В.Доценко // Аудит и финансовый анализ. - 2009. - № 4.

органов управления и должностных лиц, а также четкой системы экономической ответственности должностных лиц и специалистов предприятия.

Внутренний аудит представляет собой важную функцию управления, которая охватывает учет, финансовый анализ и контроль, сравнение и оценку фактически достигнутого результата с поставленными целями и задачами предприятия. Организация внутреннего аудита как функции управления предприятием подразумевает строгую регламентацию своей деятельности, определение прав, обязанностей и ответственности специалистов.

Успех аудиторской проверки оценивается наличием рекомендаций по решению имеющихся и будущих проблем, а показателем ее качества являются полнота аудита, издержки по его проведению и эффективность. Экономическая эффективность достигается за счет предупреждения нарушений, своевременного внесения изменений в налоговые расчеты, применения налоговых льгот, оптимальной учетной политики, значительного сокращения штрафных налоговых санкций<sup>1</sup>.

Должна быть обеспечена гарантия того, что внутренний аудит надлежащим образом контролируется. Контроль качества может быть предварительным (на стадии планирования проверки), текущим (контроль со стороны старших внутренних аудиторов), последующим (контроль со стороны главного внутреннего аудитора при утверждении заключения).

Главный внутренний аудитор (начальник отдела) является ответственным за обеспечение контроля качества работы внутренних аудиторов. Он устанавливает объективность выводов внутренних аудиторов, адекватность их рабочих документов полученным в ходе аудита результатам, достаточность аудиторских доказательств, рассматривает претензии, поступившие по их работе. Контроль качества включает также надзор за соблюдением внутренними аудиторами своих должностных обязанностей, кодекса этики и стандартов внутреннего аудита.

Стандарты внутреннего аудита должны при необходимости пересматриваться в целях их соответствия изменениям внешней среды.

В заключение следует отметить, что основная задача в области исследований внутреннего контроля состоит в разработке типовых программ организации, развития и совершенствования системы внутреннего контроля. Данные программы должны быть многочисленны и разнообразны. Их следует разрабатывать с учетом различных начальных условий и возможностей организаций; тенденций развития экономики страны в целом и действующих механизмов ее функционирования. Со временем в России будут созданы «библиотеки» таких программ для различных типовых условий, ведь полное и правильное понимание администрацией и персоналом различных сторон эффективности системы внутреннего

---

<sup>1</sup> Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bre.ru/security/13756.html>

контроля важное условие успешного управления предприятием в современных усложненных условиях хозяйствования.

#### Список литературы:

1. Шешукова Т.Г., Горолилов М.А. Аудит: теория и практика применения международных стандартов: Учеб. пособие. - 2-е изд., доп. - М.: Финансы и статистика, 2005. - 184 с: ил.
2. Бекряшев А.К., Белозеров И.П., Бекряшева Н.С. Теневая экономика и экономическая преступность. Омский государственный университет, 2000. - 459 с.
3. Доценко Д.В. Экономическая безопасность: методологические аспекты и составляющие / Д.В.Доценко // Аудит и финансовый анализ. - 2009. - № 4.
4. Роль внутреннего аудита в обеспечении экономической безопасности предприятия Информационно-поисковая система GUARD [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://guardmag.com/experts/show/id/113>
5. Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bre.ru/security/13756.html>

#### Spisok literatury:

1. Sheshukova T.G., Gorolilov M.A. Audit: teoriya i praktika primeneniya mezhdunarodnyh standartov: Ucheb. posobie. - 2-e izd., dop. - М.: Finansy i statistika, 2005. - 184 s: il.
2. Bekryashev A.K., Belozarov I.P., Bekryasheva N.S.. Tenevaya ekonomika i ekonomicheskaya prestupnost'. Omskii gosudarstvennyi universitet,. - 459 str., 2000
3. Docenko D.V. Ekonomicheskaya bezopasnost': metodologicheskie aspekty i sostavlyayushie / D.V.Docenko // Audit i finansovyi analiz. - 2009. - № 4.
4. Rol' vnutrennego audita v obespechenii ekonomicheskoi bezopasnosti predpriyatiya Informacionno-poiskovaya sistema GUARD [Elektronnyi resurs]. – Rezhim dostupa: <http://guardmag.com/experts/show/id/113>
5. Ekonomicheskaya bezopasnost' hozyaistvuyushogo sub'ekta [Elektronnyi resurs]. Rezhim dostupa: <http://bre.ru/security/13756.html>

**ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ: СОДЕРЖАНИЕ,  
ХАРАКТЕРИСТИКИ, КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ**

**HUMAN CAPITAL: CONTENT, SPECIFICATIONS,  
COMPETITIVENESS**

Семенова Е.М.  
Semenova E.M.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
доцент кафедры «Экономическая теория  
и управление персоналом»  
Тел. (4862) 41-58-04  
E-mail: EM\_Semenova@mail.ru

Ретинский Р.А.  
Retinskii R.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 4 курса кафедры «Финансы,  
денежное обращение, кредит и банки»  
E-mail: retinsky.roman@yandex.ru

В статье рассматриваются подходы к определению человеческого капитала, определена роль творческой составляющей и профессионализма как приоритетных качеств современного человеческого капитала, показаны подходы к оценке человеческого капитала и его воздействие на конкурентоспособность экономики страны.

Ключевые слова: человеческий капитал, качество человеческого капитала, инвестиции в человеческий капитал, конкурентоспособность человеческого капитала, индекс развития человеческого потенциала

The article discusses approaches to the definition of human capital, defined the role of the creative part and professionalism as a priority qualities of the modern human capital shows approaches to assessing human capital and its impact on the competitiveness of the economy.

Keywords: human capital, human capital, investment in human capital, the competitiveness of human capital, human development index

Современная постиндустриальная экономика постоянно требует новые ресурсы для обеспечения инновационного экономического роста. И все большая потребность возникает именно в человеческих ресурсах, причем, как количественная, так и качественная. В связи с формированием все большим числом стран экономики, основанной на инновациях, требования к

величине и качеству человеческого капитала возросли. Так если раньше от работника требовались, в первую очередь, физические и профессиональные качества, то с конца 70-х годов XX века в связи с развитием информационных технологий в частном секторе возник повышенный спрос на интеллектуальный труд. Человек стал не просто приложением к производственному капиталу, но и собственно генератором продукции нематериального характера, такой, как высокие технологии, программное обеспечение, продукты культуры и искусства. С развитием предпринимательства, усложнением структуры корпораций и появлением новых технологий сформировалась потребность в талантливых менеджерах, способных использовать все современные инструменты управления как персоналом, так и производством.

Человеческий капитал как экономическая категория имеет множество трактовок. Так, например, С.А. Дятлов определяет человеческий капитал как «сформированный в результате инвестиций и накопленный человеком определенный запас здоровья, знаний, навыков, способностей, мотиваций, которые целесообразно используются в той или иной сфере общественного воспроизводства и тем самым влияют на рост заработков (доходов) данного человека»<sup>1</sup>. В трудах М.М. Критского человеческий капитал рассматривается как «основное производственное отношение современного общества в его субстанциональных и формальных модификациях, в превращенных формах»<sup>2</sup>. В работах В.Т. Смирнова человеческий капитал охарактеризован как накопленный запас здоровья, знаний, умений, способностей, используемых в производственной деятельности по созданию продукции и услуг, увеличивая доходы человека, предприятия, общества<sup>3</sup>.

Среди качественных характеристик человеческого капитала наряду с высочайшими требованиями к профессионализму все большее значение приобретают творческие (интеллектуальные, креативные) способности. Одной из важнейших характеристик постиндустриальной экономики в связи с этим становится освобождение труда от рутинных физических, зачастую довольно тяжелых операций и наполнение его творческим содержанием, связанным с использованием информации научных знаний<sup>4</sup>.

По мнению Р. Флориды, автора концепции «креативного класса», важнейшей движущей силой постиндустриальной экономики является креативность индивидов<sup>5</sup>.

---

1 Дятлов, С.А. Теория человеческого капитала : учебное пособие [Текст] / С.А. Дятлов. – СПб: Изд-во СПбУЭФ, 1996. – 141 с. С. 26.

2 Критский, М.М. Человеческий капитал [Текст] / М.М. Критский. – Л.: Издательство Ленинградского университета, 1991. – 120 с. С.5.

3 Смирнов, В.Т. Человеческий капитал: содержание и виды, оценка и стимулирование : монография [Текст] / В.Т. Смирнов, И.В. Сошников. В.И. Романчин, И.В. Скоблякова. Ч.1 – М.: Машиностроение-1, 2005. – 324 с. С.99.

4 Бубнова М.И. Базовые теоретические и методологические подходы к сущности и содержанию человеческого капитала в экономике постиндустриального общества / М.И. Бубнова // Вестник ТГУ. – 2009. - №5 (73). – С.81-86. – С.82.

5 Флорида Р. Креативный класс. Люди, которые меняют будущее / Р. Флорида. – М.: Классика-XXI, 2007. – 432 с. – С. 235



Такие перемены в роли человека в производстве и экономике объясняются возвышением требований к работнику со стороны во-первых, возвышающихся потребностей всех экономических субъектов, а во-вторых, применения в производстве высоких технологий, в т.ч. компьютерных и информационных. Требования, предъявляемые к человеческому капиталу постиндустриальной экономики, вызывают изменения и в системе базовой и профессиональной подготовки индивидов, и в развитии их компетенций, в том числе психологической устойчивости, ответственности, коммуникабельности и т.п.

Очевидно, что человек сегодня является не только потребителем созданных благ, но и главной движущей силой современного производства. Как отмечает Р. Капелюшников, «обладание человеческим капиталом многократно усиливает конкурентные позиции его «владельцев» на рынке труда и повышает их социальный статус»<sup>1</sup>. По его мнению, образованные люди успешнее адаптируются к технологическим, институциональным и социальным сдвигам, активнее включаются в освоение новых знаний и навыков, быстрее откликаются на достижения научно-технического прогресса и раньше начинают внедрять их в своей повседневной практике.

Человеческий капитал формируется за счет инвестиций в повышение уровня и качества жизни населения, в интеллектуальную деятельность. В том числе – в воспитание, образование, здоровье, знания (науку), предпринимательскую способность и климат, в информационное обеспечение труда, в формирование эффективной элиты, в безопасность граждан и бизнеса и экономическую свободу, а также в культуру, искусство и другие составляющие. Формируется человеческий капитал и за счет притока из других стран. Или убывает за счет его оттока, что и наблюдается пока в России<sup>2</sup>.

Хотя под инвестициями в человеческий капитал понимают все затраты на человека, тем не менее можно выделить отдельно затраты, формирующие человеческий капитал (собственно инвестиции) и текущие затраты (оплата труда, социальные отчисления). Суть этого подхода в том, что до определенного момента экономической отдачи от индивида не поступает. На этой стадии производятся затраты на его обучение, поддержание здоровья, развитие социальных качеств. В итоге к моменту начала трудовой деятельности формируется человеческий капитал, способный обеспечить экономическую отдачу от его использования. На этой стадии происходит уже оплата его труда пропорционально экономической отдаче. Теоретически, чем больше индивид способен принести своим трудом денег работодателю, тем выше его заработная плата.

Однако на уровень оплаты труда также влияют объем спроса и предложения человеческого капитала, а также личные психологические

---

<sup>1</sup> Капелюшников Р. Сколько стоит человеческий капитал России? / Р. Капелюшников // Вопросы экономики. – 2013. – №1. – С.27-47. С.28.

<sup>2</sup> Корчагин Ю. А. Новая парадигма развития России и Воронежской области? [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://parere.ru/strategy/show/226>

особенности человека (готов ли он требовать повышения заработной платы) (таблица 1).

Таблица 1 – Сравнение конкурентоспособности человеческого капитала разных стран в 2013 г.

Страна	ВВП, трлн.\$	Кол-во занятых, чел	Среднемесячная з/п, \$	Производительность труда, \$/чел	ВВП с 1 \$ з/п, \$
РФ	2,06103	71545400	858	28807,32	2,80
КНР	8,25631	767070000	630	10763,44	1,42
ФРГ	3,235	41600000	3068,77	77764,42	2,11

Вследствие вышеуказанных реалий человеческий капитал занял ведущее место в национальном богатстве (до 80% у развитых стран)<sup>1</sup>, определяя конкурентоспособность страны на мировых рынках.

Оценить человеческий капитал довольно сложно. Сегодня существует множество подходов к его оценке. Но ввиду того, что человеческий капитал является неотчуждаемым активом, т.е. он принадлежит исключительно индивиду – его носителю, прямых методов оценки не имеется. Среди косвенных подходов к оценке человеческого капитала можно назвать:

- подход, основанный на учете издержек (затратный подход). Его суть заключается в оценке человеческого капитала с позиции совокупных затрат всех экономических субъектов, связанных с его накоплением;

- подход, основанный на учете доходов (доходный подход). Он сводится к оценке капитализированной стоимости будущих заработков.

Но оба эти подхода сталкиваются с трудностями при их практической реализации. Так, например, в первом подходе сложно разграничить инвестиционные и потребительские компоненты вложений в человека. Во втором методе проблематично подсчитать все доходы индивида ввиду недостаточности микроданных о заработной плате и иных доходах. Кроме того, данный метод не учитывает различия в качестве образования индивидов.

В мировом масштабе величина человеческого капитала оценивается с помощью индекса развития человеческого потенциала, в зависимости от величины которого определяется конкурентное положение страны в мире. С 2013 г. в мире стал рассчитываться индекс развития человеческого капитала (он охватил 122 страны).

Данный индекс включает в себя четыре основных показателя<sup>2</sup>:

- 1) образование (высшее, среднее, начальное) и профессиональная подготовка;
- 2) здоровье, физическое и психологическое благополучие;
- 3) трудоустройство и занятость;

---

<sup>1</sup> Шульгина Е.В. Развитие человеческого потенциала / Е.В. Шульгина [Электронный ресурс]. – Moscow Business School, Москва, Россия. – Режим доступа: [http://dvforum.ru/2008/doklads/ks6\\_shulgina.aspx](http://dvforum.ru/2008/doklads/ks6_shulgina.aspx)

<sup>2</sup> Всемирный экономический форум: рейтинг стран мира по уровню развития человеческого капитала 2013 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gtmarket.ru/news/2013/10/02/6282>

4) инфраструктура, правовая защита, социальная мобильность.

Первое место в рейтинге градации стран по ИРЧП занимает Швейцария (1.455 пункта). Германия и США соответственно 1.109 и 0.920, а Китай – 0.186. По индексу развития человеческого капитала, опубликованного аналитической группой Всемирного экономического форума 2013, Россия занимает 51 место с показателем 0,01.

Очевидно, что величина отдельных компонентов человеческого капитала является определяющей при построении общей картины состояния человеческого капитала отдельной страны. Именно его величина и качество являются двигателями социально-экономического и научно-технического прогресса.

#### Список литературы:

1. Бубнова М.И. Базовые теоретические и методологические подходы к сущности и содержанию человеческого капитала в экономике постиндустриального общества / М.И. Бубнова // Вестник ТГУ. – 2009. - №5 (73). – С.81-86.
2. Всемирный экономический форум: рейтинг стран мира по уровню развития человеческого капитала 2013 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gtmarket.ru/news/2013/10/02/6282>
3. Дятлов, С.А. Теория человеческого капитала: учебное пособие [Текст] / С.А. Дятлов. – СПб: Изд-во СПбУЭФ, 1996. – 141 с.
4. Капелюшников Р. Сколько стоит человеческий капитал России? / Р. Капелюшников // Вопросы экономики. – 2013. - №1. – С.27-47.
5. Корчагин Ю. А. Новая парадигма развития России и Воронежской области? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://parere.ru/strategy/show/226>
6. Критский, М.М. Человеческий капитал [Текст] / М.М. Критский. – Л.: Издательство Ленинградского университета, 1991. – 120 с.
7. Смирнов, В.Т. Человеческий капитал: содержание и виды, оценка и стимулирование: монография [Текст] / В.Т. Смирнов, И.В. Сошников. В.И. Романчин, И.В. Скоблякова. Ч.1 – М.: Машиностроение-1, 2005. – 324 с.
8. Флорида Р. Креативный класс. Люди, которые меняют будущее / Р. Флорида. – М.: Классика-XXI, 2007. – 432 с.
9. Шульгина Е.В. Развитие человеческого потенциала / Е.В. Шульгина [Электронный ресурс]. – Moscow Business School, Москва, Россия. – Режим доступа: [http://dvforum.ru/2008/doklads/ks6\\_shulgina.aspx](http://dvforum.ru/2008/doklads/ks6_shulgina.aspx)

### Spisok literatury:

1. Bubnova M.I. Bazovye teoreticheskie i metodologicheskie podhody k sushhnosti i sodержaniyu chelovecheskogo kapitala v jekonomike postindustrial'nogo obshhestva / M.I. Bubnova // Vestnik TGU. – 2009. - №5 (73). – S.81-86.
2. Vsemirnyj jekonomicheskij forum: rejting stran mira po urovnju razvitija chelovecheskogo kapitala 2013 goda [Jelektronnyj re-surs]. – Rezhim dostupa: <http://gtmarket.ru/news/2013/10/02/6282>
3. Djatlov, S.A. Teorija chelovecheskogo kapitala : uchebnoe posobie [Tekst] / S.A. Djatlov. – SPb: Izd-vo SPbUJeF, 1996. – 141 s.
4. Kapeljushnikov R. Skol'ko stoit chelovecheskij kapital Rossii? / R. Kapeljushnikov // Voprosy jekonomiki. – 2013. - №1. – S.27-47.
5. Korchagin Ju. A. Novaja paradigma razvitija Rossii i Voronezhskoj oblasti? [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <http://parere.ru/strategy/show/226>
6. Kritskij, M.M. Chelovecheskij kapital [Tekst] / M.M. Kritskij. – L.: Izdatel'stvo Leningradskogo universiteta, 1991. – 120 s.
7. Smirnov, V.T. Chelovecheskij kapital: sodержanie i vidy, ocenka i stimulirovanie : monografija [Tekst] / V.T. Smirnov, I.V. Soshnikov. V.I. Romanchin, I.V. Skobljakova. Ch.1 – M.: Mashinostroenie-1, 2005. – 324 s.
8. Florida R. Kreativnyj klass. Ljudi, kotorye menjajut budushhee / R. Florida. – M.: Klassika-XXI, 2007. – 432 s.
9. Shul'gina E.V. Razvitie chelovecheskogo potenciala / E.V. Shul'gina [Jelektronnyj resurs]. – Moscow Business School, Moskva, Rossija. – Rezhim dostupa: [http://dvforum.ru/2008/doklads/ks6\\_shulgina.aspx](http://dvforum.ru/2008/doklads/ks6_shulgina.aspx)

**КОНЦЕПЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА И АНАЛИЗА  
БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ**

**THE CONCEPT OF MANAGEMENT ACCOUNTING AND ANALYSIS  
OF BUSINESS PROCESSES IN COMMERCIAL BANKS**

Ляпин Д.И.  
Lyapin D.I.

ФГБОУ ВПО «Государственный университет – УнПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
аспирант кафедры «Бухгалтерский учет,  
анализ и аудит»  
Тел. (953) 614-68-82  
E-mail: dmitriylyapin.88@mail.ru

В современных экономических условиях управленческий учет и анализ стал одной из важных функций постольку, поскольку с его помощью обеспечиваются количественная и качественная оценки всех происходящих изменений в управляемом объекте. Управленческий учет и анализ позволяет выявить те причинно-следственные связи и взаимозависимости между отдельными звеньями объекта, носящие скрытый, глубинный характер; установить тенденции в развитии тех или иных процессов и определить лучшие, наиболее эффективные, варианты решений, что, впоследствии, приводит к повышению результативности деятельности коммерческих банков.

Ключевые слова: управление, бизнес-процесс, система, результат, стратегия, анализ, структура, критерий, издержки, показатели.

In today's economic conditions, management accounting and analysis has become an important function as far as using it provided a quantitative and qualitative assessment of all of the changes in the managed object . Management accounting and analysis can identify those causal relationships and dependencies between the individual links of the object, wearing a hidden , deep character , set the trend in the development of various processes and to identify the best , most effective approaches to solutions , which subsequently leads to higher performance activities of commercial banks .

Keywords: management, business process, system, results, strategy, analysis, structure, criteria, costs, performance.

Коммерческие банки являются важным звеном современной экономики. В процессе их деятельности аккумулируется большая часть денежных потоков в государстве, осуществляется возникновение источников капитала для воспроизводства путем перераспределения временно

свободных денежных потоков участников экономического процесса - государства, банков, предприятий и населения. При этом коммерческие банки способствуют перенаправлению потоков капитала, как отечественного, так и иностранного, из менее эффективных отраслей и организаций экономики в наиболее конкурентоспособные.

Новые условия организации и ведения бизнеса потребовали от коммерческих банков внедрения принципиально иных способов хозяйствования, а также изменения взглядов на сущность и содержание основных функций управления, в том числе и на управленческий учет и анализ.

Управленческий учет и анализ - методы познания финансового механизма коммерческого банка, процессов формирования и использования финансовых ресурсов для его оперативной и инвестиционной деятельности – являются частью общего исследования бизнес-процессов компании.

Одним из главных условий систем управленческого учета и анализа является интеграция во все процессы деятельности банка. На рисунке 1 представлена модель деятельности коммерческого банка с интегрированными системами управленческого учета и анализа.

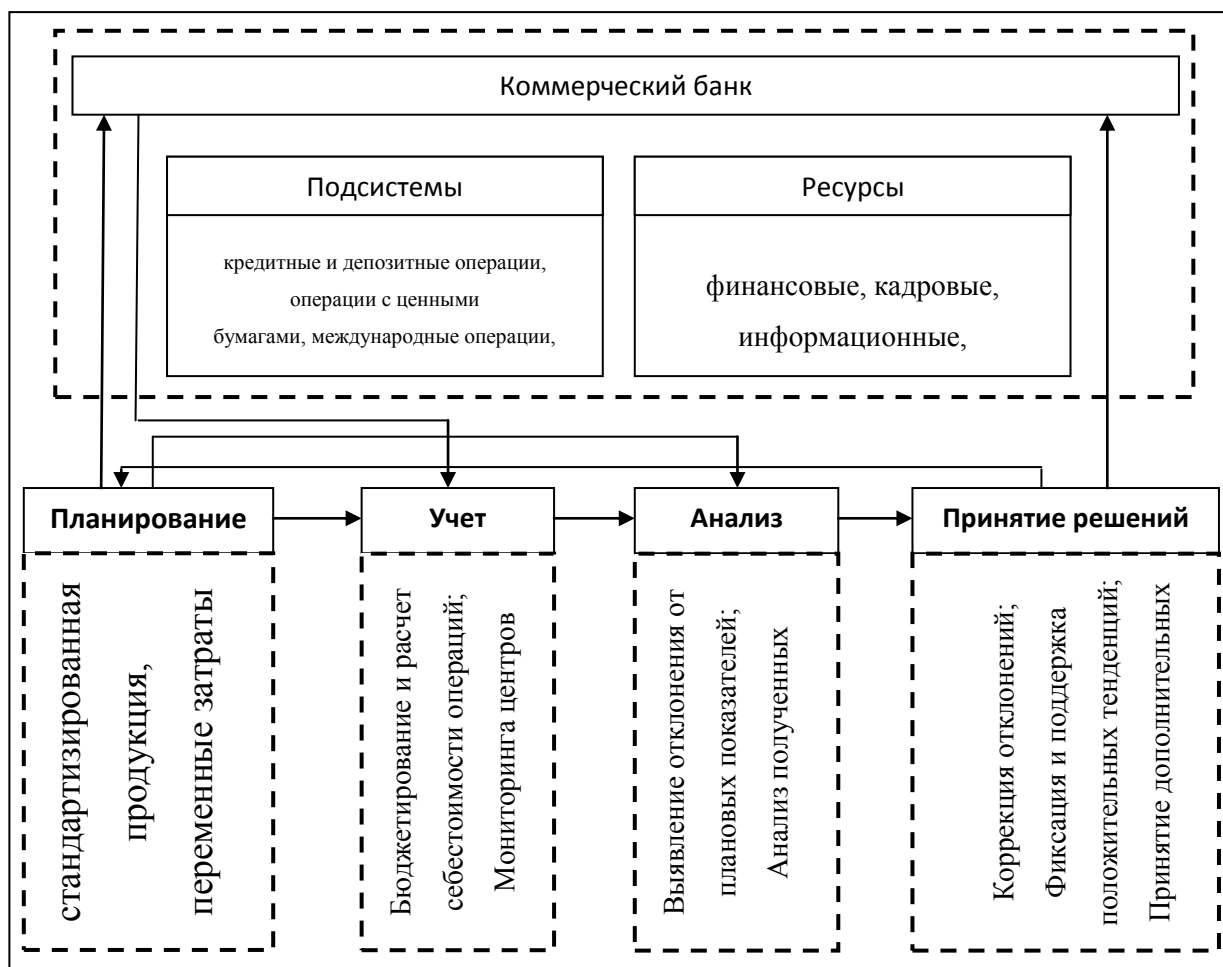


Рисунок 1 - Модель деятельности коммерческого банка с интегрированными системами управленческого учета и анализа

Построение такой модели сложно и, чтобы она функционировала в ней, в первую очередь, должно быть заинтересовано управление банком<sup>1</sup>.

При построение данной модели учета выделяются ряд объектов, представленных на рисунке 2.

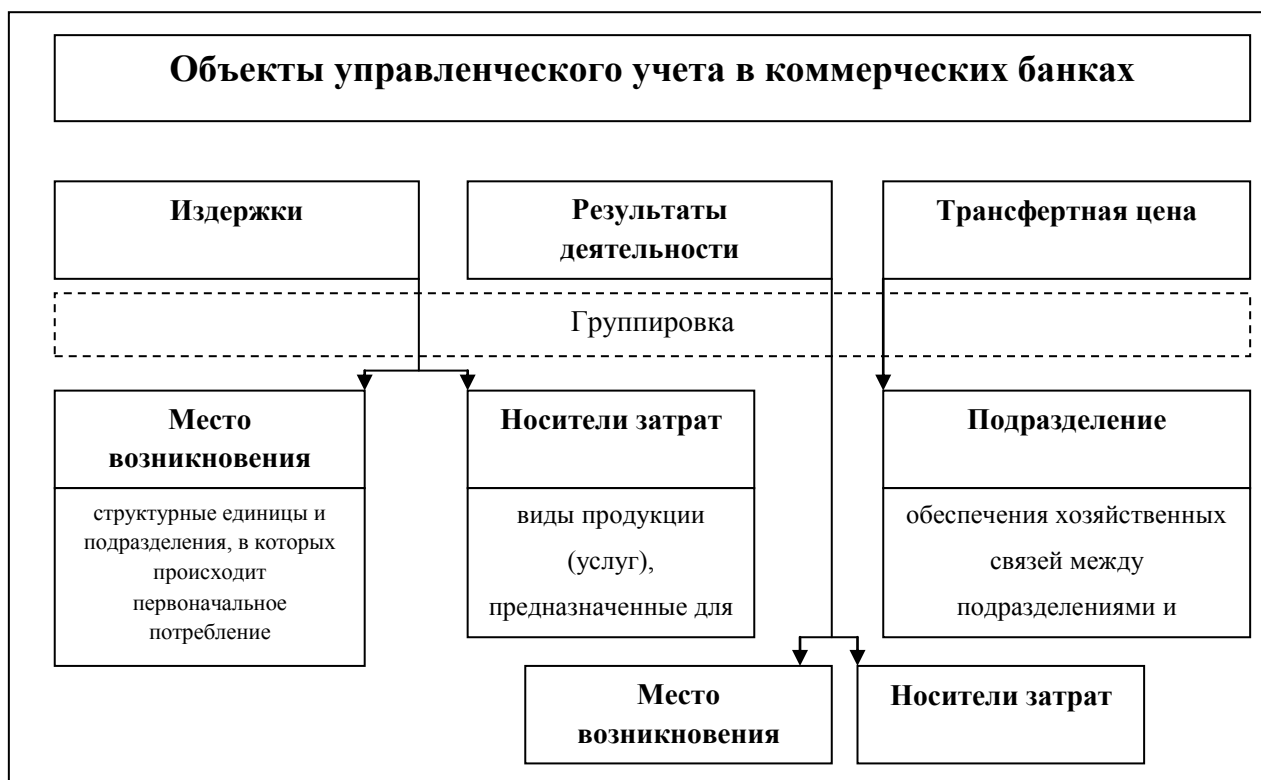


Рисунок 2 - Объекты управленческого учета в коммерческих банках

Построенная на такой основе система управленческого учета позволяет качественно определить источники формирования прибыли банка в разрезе подразделений, продуктов, клиентов. При этом достигается общая цель внедрения управленческого учета - повышение эффективности работы банка за счет выбора наиболее перспективных (рентабельных) направлений бизнеса и оптимизации накладных расходов.

В настоящее время сформировалось три основных подхода (концепции) к пониманию системы управленческого учета, анализа и планированию, а именно статистический, экономико-математический и адаптивный.

Статистический подход основан на расчете количественных показателей деятельности и анализе относительных коэффициентов.

Более современным считается экономико-математический подход. В нем изучаются количественные показатели деятельности банка в динамике их развития.

Самым распространенным в современных условиях считается адаптивный подход, основанный на анализе процессов подразделений.

<sup>1</sup> Новикова, И.Г. Основы управленческого учета. Определение управленческого учета / И.Г. Новикова // Консультант бухгалтера. – 2006. – №11 // Справочно-правовая система (СПС) «Гарант»

В данном методе исследуются действия и операции, производимые подразделениями, а также способы их взаимодействий<sup>1</sup>.

Каждые виды услуг и операций являются источниками прибыли для банка, составляют единую цепочку и называются бизнес-процессами. Эти виды услуг характеризуют однородность операций, средства, приемы и методы.

Приведем схему выделения бизнес-процессов в структуре банка (Рисунок 3)<sup>2</sup>.

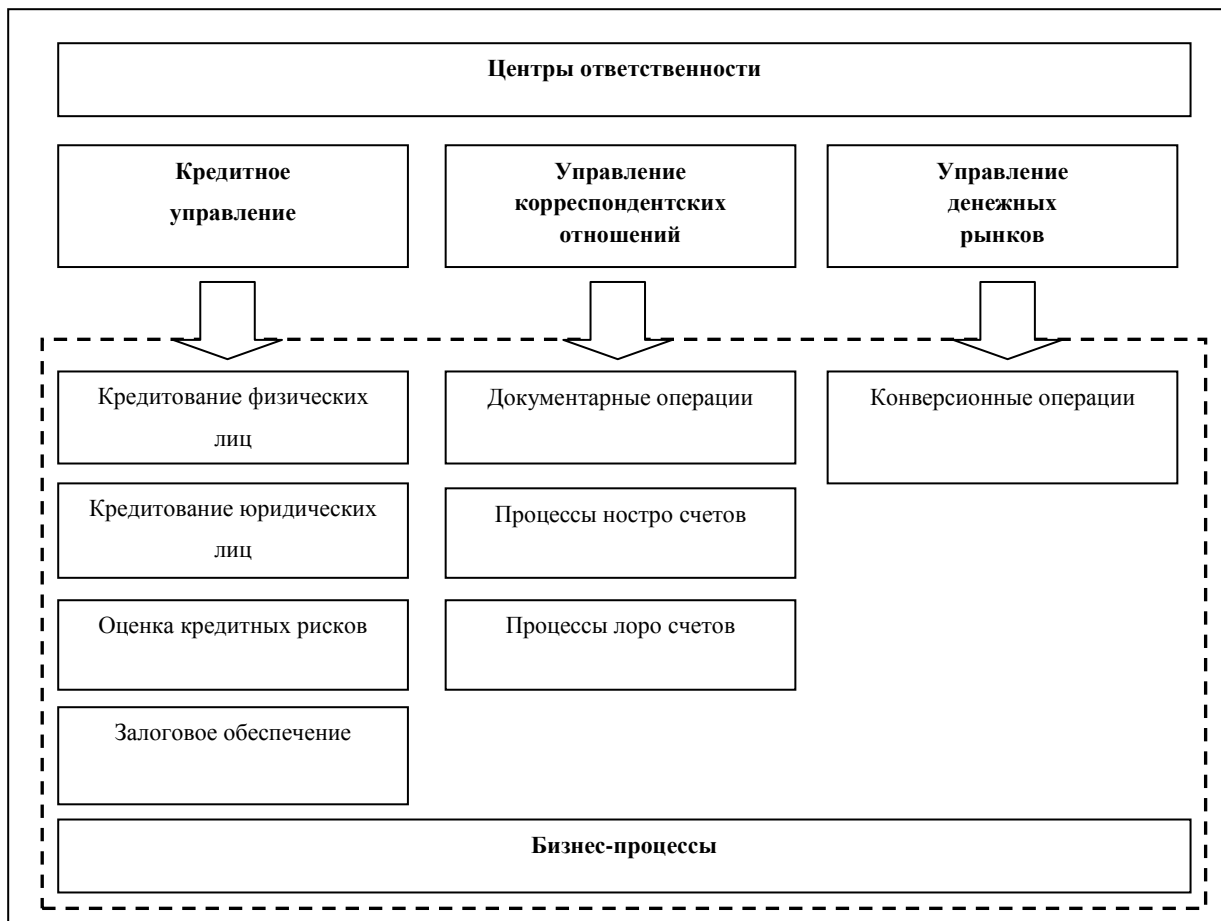


Рисунок 3 - Схема выделения бизнес-процессов в структуре коммерческого банка

Таким образом, управленческий учет и анализ - неотъемлемая часть общей системы управления коммерческого банка, связанная с выработкой и принятием финансовых и инвестиционных решений на основе использования соответствующих концепций, правил и методов.

Система управленческого учета и анализа - это система, ориентированная на внутреннее потребление, базирующаяся на оперативной

<sup>1</sup> Репин В.В., Елиферов В.Г. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. – М.: РИА «Стандарты и качество», 2004.

<sup>2</sup> Деева В.А., Аветисян М.В., Платонова В.Н. и др. «Позадачный подход» и «процессный подход», ERP-системы и OLAP-технологии // Управление равновесными случайными процессами на финансовых рынках, Москва, Юриспруденция, 2007.



релевантной информации, носящий конфиденциальный характер и имеющая перспективную направленность, проводимая с учетом отраслевой специфики деятельности коммерческих банков, результаты которой используются руководством для выработки текущих и перспективных управленческих решений.

#### Список литературы:

1. Деева В.А., Аветисян М.В., Платонова В.Н. и др. «Позадачный подход» и «процессный подход», ERP-системы и OLAP-технологии // Управление равновесными случайными процессами на финансовых рынках, Москва, Юриспруденция, 2007
2. Майкл Хаммер, Джеймс Чампи. Реинжиниринг корпорации: Манифест революции в бизнесе.: Пер. с англ. Ю.Е. Корнилович. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2006. – 287 с.
3. Новикова, И.Г. Основы управленческого учета. Определение управленческого учета / И.Г. Новикова // Консультант бухгалтера. – 2006. – №11 // Справочно-правовая система (СПС) «Гарант»
4. Репин В.В., Елиферов В.Г. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. – М.: РИА «Стандарты и качество», 2004.
5. Сергеев И.В. Экономика предприятия: Учеб. пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2004. – 304с.
6. Харрингтон Дж. Совершенство управления процессами / Перевод с английского А.Л. Раскина; Под науч. ред. В.В. Брагина. – М.: РИА «Стандарты и качество», 2007. – 192 с., ил. – (серия «Деловое сов-во»).
7. Шугаев, А.Г. Бизнес-процесс / А.Г. Шугаев // Internet resource: <http://ru.wikipedia.org>

#### Spisok literatury:

1. Deeva V.A., Avetisjan M.V., Platonova V.N. i dr. «Pozadachnyj podhod» i «processnyj podhod», ERP-sistemy i OLAP-tehnologii // Upravlenie ravnovesnymi sluchajnymi processami na finansovyh rynkah, Moskva, Jurisprudencija, 2007
2. Majkl Hammer, Dzhejms Champi. Reinzhiniring korporacii: Manifest revoljucii v biznese.: Per. s angl. Ju.E. Kornilovich. – M.: Mann, Ivanov i Ferber, 2006. – 287 s.
3. Novikova, I.G. Osnovy upravlencheskogo ucheta. Opredelenie upravlencheskogo ucheta / I.G. Novikova // Konsul'tant buhgaltera. – 2006. – №11 // Spravochno-pravovaja sistema (SPS) «Garant»
4. Repin V.V., Eliferov V.G. Processnyj podhod k upravleniju. Modelirovanie biznes-processov. – M.: RIA «Standarty i kachestvo», 2004.
5. Sergeev I.V. Jekonomika predprijatija: Ucheb. posobie. – 2-e izd., pererab. i dop. – M.: Finansy i statistika, 2004. – 304s.
6. Harrington Dzh. Sovershenstvo upravlenija processami / Perevod s anglijskogo A.L. Raskina; Pod nauch. red. V.V. Bragina. – M.: RIA «Standarty i kachestvo», 2007. – 192 s., il. – (serija «Delovoe sov-vo»).
7. Shugaev, A.G. Biznes-process / A.G. Shugaev // Internet resource: <http://ru.wikipedia.org>

**ОЦЕНКА КОЛИЧЕСТВА ПРЕДСТАВЛЕНИЙ РАСТУЩЕГО  
НАТУРАЛЬНОГО ЧИСЛА В ВИДЕ СУММЫ ФИКСИРОВАННОЙ  
СТЕПЕНЬЮ ПРОСТЫХ ЧИСЕЛ**

**ESTIMATE FOR THE NUMBER REPRESENTATIONS OF A  
SUFFICIENTLY LARGE POSITIVE INTEGER AS A SUM WITH A FIXED  
DEGREE OF PRIME NUMBERS**

Бурлакова Е.А.  
Burlakova E.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 29  
к. ф.-м. наук, доцент кафедры «Высшая математика»  
Бурлакова Е.А.

Жилин М.П.  
Gilin M.P.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 29  
студент 2 курса кафедры «Подъемно-транспортные,  
строительные и дорожные машины»  
Тел. (4862) 73-43-51  
E-mail: oushakov2007@mail.ru

В данной статье дана оценка снизу для количества представлений в проблеме Варинга-Гольдбаха. Схема доказательства в основном соответствует рассуждениям И.М.Виноградова для вывода асимптотических формул, только применяется дополнительное сглаживание, позволяющее получить новые оценки.

Ключевые слова: количество представлений, простые числа, тригонометрическая сумма, асимптотика, сглаживание.

This article gives an estimate from the bottom for the number of the representations in the Waring-Goldbach problem. The scheme of the proving generally corresponds to Vinogradov's arguments for a derivation of asymptotic formulae. An additional graduating is used to get new estimates.

Keywords: the number of the representations, prime numbers, trigonometric sum, asymptotic, graduating.

К числу центральных задач современной аддитивной теории чисел относятся, как известно проблемы Варинга и Гольдбаха. Проблема Гольдбаха была впервые сформулирована в 1742 году в письме Гольдбаха к Эйлеру. В этом письме Гольдбах высказал гипотезу о том, что всякое нечетное число

$\geq 9$  есть сумма трех нечетных простых. Теорема И.М.Виноградова, доказанная в 1937 году, установила существование такого представления для всех достаточно больших натуральных чисел [1].

Проблема Варинга впервые сформулирована в работе [2]. В ней утверждается, что всякое натуральное число является суммой четырех квадратов, девяти кубов, девятнадцати четвертых степеней и т. д., или в более общем виде, для фиксированного числа  $k \geq 2$  существует целое  $g(k)$ , зависящее только от  $k$ , такое, что всякое натуральное число является суммой  $g$  неотрицательных  $k$ -ых степеней.

В 1937 году в работе «Некоторые общие теоремы, относящиеся к теории простых чисел» [3] И.М.Виноградов рассмотрел задачу о представлении растущего натурального числа  $N$  фиксированным количеством  $k$  слагаемых вида  $p^n$ , где  $p$ -простое число. При этом еще предполагалось, что для числа представлений  $I(n, k, N)$  имеет место асимптотическая формула вида

$$I(n, k, N) \approx N^{\frac{k}{p}-1} (\ln n)^{-k} K(n) (\sigma + o(1)),$$

$$K(n) = \Gamma\left(1 + \frac{k}{n}\right)^k \Gamma^{-1}\left(\frac{k}{n}\right),$$

где  $\Gamma(s)$  - есть гамма-функция Эйлера, а величина  $\sigma = \sigma(n, k, N)$  есть «особый ряд» данной аддитивной задачи.

Данный результат соединил в себе проблему Варинга и проблему Гольдбаха. Его доказательство стало возможным после получения И.М. Виноградовым оценок тригонометрических сумм Вейля со степенным понижением.

Наиболее известный результат в этом направлении был получен И.М.Виноградовым. Он состоит в получении асимптотической формулы для числа представлений, справедливой при количестве слагаемых  $k$  начиная с величины порядка  $n^2 \ln n$ . Заметим, что из этой формулы, вообще говоря, ничего не следует о наличие самих представлений, поскольку главный член асимптотики содержит сингулярный ряд  $S(n, k)$ , значение которого зависит от арифметических свойств представляемого числа  $X$  и может обращаться в ноль.

Однако в работах Е.А.Бурлаковой [4], Ф.С.Авдеева, Г.И.Архипова, В.Н. Чубарикова [5] показано, что существует граница  $d(n)$ , такая, что для любого достаточно большого числа  $X$  и фиксированного  $n$  существует представление  $X$  суммой слагаемых вида  $p^n$ , где  $p$  – простое, в количестве не превосходящем  $d(n)$ . В работе [4] указано значение  $d(n) = e^{4n^2}$ . Условие отличия от нуля величины  $S(n, k)$  детально исследовано в работе [5]. Оказывается, что для многих значений  $n$ , величины  $d(n)$  по порядку значительно меньше, чем  $n^2 \ln n$ . Поэтому имеет смысл получения

нетривиальных результатов о существовании представлений в проблеме Варинга-Гольдбаха при числе слагаемых  $k$ , имеющих порядок меньшей, чем  $n^2 \ln n$ .

В данной статье приводится теорема, из которой следует наличие представлений уже при  $k$  порядка  $n \ln n$ , имеющих место при необходимом условии отличия сингулярного ряда от нуля.

Теорема. Количество представлений  $T$  для достаточно большого натурального числа  $X$  в проблеме Варинга-Гольдбаха о выражении  $X$  в виде

$$X = p_1^n + p_2^n + \dots + p_k^n$$

снизу оценивается величиной

$$T \gg S(n, k) X^{\frac{k}{n}-1-\delta}.$$

Здесь предполагается, что  $k$  представлено в виде

$$k = k_1 + 2k_2,$$

где  $k_1$  и  $k_2$  - особые натуральные числа с условиями  $k_1$ -четно,  $k_1 \geq n + 1$ ,  $k_2 \geq 2n(\ln n + \ln \ln n + 4)$ . Величина  $S(n, k)$  есть значение особого ряда в проблеме Варинга-Гольдбаха, отвечающая степени  $n$  простых чисел, взятых в количестве  $k$ ,  $\delta = \delta(n) > 0$  – некоторая постоянная.

#### Список литературы:

1. Виноградов И.М. Представление нечетного числа суммой трех простых чисел.— Докл. АН СССР, 1937, т. 15, № 6-7, с. 291—294.
2. Waring E. *Meditationes algebraicae*, Cambridge, 1770, 204-205, Ср. Dickson L. E. *History of the theory of numbers*, v. 2, New York, 1934, 717-729.
3. Виноградов И.М. Некоторые общие теоремы, относящиеся к теории простых чисел.— Тр. Тбил. мат. пн-та, 1937, т. 3, с. 1—67. Текст на рус. и нем. яз.
4. Бурлакова Е.А. О проблеме Варинга в простых числах // Вестник Московского университета, сер.1, математика, механика, 2008. №5, с.61-62.
5. Авдеев Ф.С., Архипов Г.И., Чубариков В.Н. О проблеме Варинга-Гольдбаха // Современные проблемы математики и механики. Т. 3, вып. 1. Изд-во МГУ, М., 2009, с.13-31.

#### Spisok literatury:

1. Vinogradov I.M. *Predstavleniye nechetnogo chisla summoy trekh prostykh chisel*.— Dokl. AN SSSR, 1937, t. 15, № 6-7, s. 291—294.
2. Waring E. *Meditationes algebraicae*, Cambridge, 1770, 204-205, Ср. Dickson L. E. *History of the theory of numbers*, v. 2, New York, 1934, 717-729.
3. Vinogradov I.M. *Nekotorye obshchiye teoremy, odnosyashchiyesya k teorii prostykh chisel*.— Tr. Tbil. mat. pn-ta, 1937, t. 3, s. 1—67. Tekst na rus. i nem. yaz.
4. Burlakova Ye.A. O probleme Varinga v prostykh chislakh // Vestnik Moskovskogo universiteta, ser.1, matematika, mekhanika, 2008. №5, s.61-62.
5. Avdeyev F.S., Arkhipov G.I., Chubarikov V.N. O probleme Varinga-Goldbakha // *Sovremennye problemy matematiki i mekhaniki*. T. 3, vyp. 1. Izd-vo MGU, M., 2009, s.13-31.

**ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ В СФЕРЕ  
ПРЕСТУПНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ.**

**CRIMINAL POLICY CHALLENGES RUSSIA IN JUVENILE CRIME.**

**Штефан В.А.  
Shtefan V.A.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студентка 4 курса кафедры «Уголовное право и процесс»  
Тел. (4862) 41-98-45  
E-mail: shtefan\_1993@mail.ru

**Ставцев В.Г.  
Stavtsev V.G.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
к.ю.н., доцент кафедры «Уголовное право и процесс»  
Тел. (4862) 41-98-45  
E-mail: stavtsev58@mail.ru

Статья посвящена уголовной политике Российской Федерации в области преступности несовершеннолетних, уделяя особое внимание предупредительным мерам, направленным на возможных несовершеннолетних правонарушителей.

Ключевые слова: уголовная политика, преступность несовершеннолетних, меры предупреждения.

Article is devoted to the criminal policy of the Russian Federation in the field of juvenile delinquency, focusing on preventive measures aimed at potential juvenile offenders.

Keywords: criminal policy, juvenile delinquency, prevention measures.

Защита прав и законных интересов несовершеннолетних является одним из основополагающих направлений политики государства. Это обусловлено тем, что лица, не достигшие совершеннолетнего возраста, наиболее подвержены «впитыванию» негативного воздействия со стороны окружающей их социальной среды. В условиях неустойчивого экономического состояния государства, отсутствия цензуры в средствах массовой информации, безнадзорности в семьях, неуклонно растет процент несовершеннолетних с девиантным поведением, порождающим возрастание уровня преступлений, совершенных данными лицами. По данным статистики только за последний год количество преступлений, совершенных несовершеннолетними лицами или при участии таких лиц, значительно

возросло. С января по июнь 2013 года совершено 30330 преступлений несовершеннолетними или при их соучастии, а за весь 2013 год – 67225 преступлений, то есть, число преступлений, совершенных несовершеннолетними или при их соучастии, увеличилось за полгода на 22%.<sup>1</sup> Вывод неукоснителен: необходимы срочные и действенные меры по реформированию политики государства в этой сфере со стороны законодателя.

В общей теории криминологии выделяют три этапа предупреждения преступности: раннее предупреждение, непосредственное предупреждение и предупреждение рецидива.<sup>2</sup> Рассмотрим возможности реализации каждого из этапов.

Основой реализации первого этапа служит Федеральный закон РФ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних».<sup>3</sup> Данный нормативно-правовой акт является основным документом, регулирующим деятельность государственных, муниципальных учреждений и иных организаций в сфере раннего предупреждения преступности несовершеннолетних. В соответствии с статьей 4 Закона РФ в систему профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних входят: 1) комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав; 2) органы управления социальной защитой населения; 3) органы управления образованием; 4) органы опеки и попечительства; 5) органы по делам молодежи; 6) органы управления здравоохранением; 7) органы службы занятости; 8) органы внутренних дел и другие органы и учреждения.

Перечень органов, осуществляющий профилактику и предупреждение преступности несовершеннолетних довольно обширен. Однако, следует заметить, что меры раннего предупреждения преступности данных лиц, направлены, прежде всего, на несовершеннолетних, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, что является не в полной мере эффективным так как меры воздействия на подростков должны охватывать не только социально-незащищенные слои, но и всех несовершеннолетних в целом.

Так же существуют несоответствия в законодательстве касательно выполнения некоторых мер профилактики преступности несовершеннолетних. Так, в статье 19 Закона РФ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» сказано, что «органы службы занятости в порядке, предусмотренном Законом Российской Федерации «О занятости населения в Российской Федерации», участвуют в профессиональной ориентации несовершеннолетних, а также содействуют трудовому устройству несовершеннолетних, нуждающихся в

---

<sup>1</sup> Состояние преступности в России за январь – декабрь 2013 года. Москва. Генеральная прокуратура Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://genproc.gov.ru/upload/iblock/297/2013.pdf> (дата обращения: 16 марта 2013г.).

<sup>2</sup> Алексеев А.И. Криминология. Курс лекций. Щит-М, 2006. 344 с.

<sup>3</sup> Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних: закон РФ от 24 июня 1999 г. № 120-ФЗ: ред. 28 дек. 2013 г. // Российская газета. 1999. 30 июня; Собрание законодательства РФ. 1999. № 26. Ст. 3177.

помощи государства». Применять данное положение на практике не представляется возможным, так как, в Законе РФ «О занятости населения в Российской Федерации»<sup>1</sup> в пункте 3 статьи 3 указано, что лица, не достигшие 16 лет, не могут быть признаны безработными. Следовательно, и здесь, законодатель допустил пробел.

Большая часть из вышеперечисленных мер может быть отнесена ко второму этапу - мерам непосредственного предупреждения преступности несовершеннолетних. Так как органы и их компетенция, перечисленные в Федеральном законе «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних», в основном, направлены на лиц уже имеющих, отклоняющееся от нормы, поведение. Например, в статье 24 Закона содержится следующее положение: «органы и учреждения культуры, досуга, спорта и туризма, которые призваны привлекать несовершеннолетних, находящихся в социально-опасном положении, к занятиям в художественных, технических, спортивных и других клубах, кружках, секциях, способствовать их приобщению к ценностям отечественной и мировой культуры».

Третий этап – этап предупреждения рецидива. Статья 88 Уголовного Кодекса Российской Федерации<sup>2</sup> устанавливает шесть видов наказания несовершеннолетних преступников, четыре вида из них, не связаны с лишением лица свободы: штраф, лишение права заниматься определенной деятельностью, обязательные работы, исправительные работы. В этой части проявляется лояльность законодателя по отношению к лицам, не достигшим совершеннолетнего возраста. Спорным является вопрос об исполнении наказания, связанного с ограничением свободы или лишением свободы на определенный срок.

Во-первых, любое лицо, отбывающее наказание в местах лишения свободы, испытывает мощное психологическое потрясение. Влияние данного критерия на неустойчивую психику несовершеннолетнего не может не сказаться на деформации его личности в отрицательную сторону.

Во-вторых, у виновного лица нарушаются социальные связи с внешним миром, которые могли бы оказывать позитивное воздействие на правонарушителя.

В-третьих, в местах лишения свободы, у лиц, отбывающих наказание, формируются особые криминогенные связи с другими лицами. Прибывая в негативной среде, среди других юных правонарушителей, подросток теряет возможность твердо встать на путь исправления, что возможно было бы в случае его пребывания в нормальной среде, без изоляции от общества.

Цель мер, направленных на профилактику рецидива, заключается в воспитательном воздействии, социальной помощи юным правонарушителям, нейтрализации негативных факторов влияния окружающей среды. При

---

<sup>1</sup> О занятости населения в Российской Федерации: Закон РФ от 19 апр. 1991 г. №1031-1: ред. от 02 июля 2013 г. // Собрание законодательства РФ. 1996. № 17. ст.1915; Российская газета. 1996. 6 мая.

<sup>2</sup> Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июля 1996 г. № 63-ФЗ: ред. от 03 февр. 2014 г. // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954; Российская газета. 1996. 18 июня.

назначении наказания, должны быть учтены все обстоятельства: личностные особенности лица, социальное и материальное положение его семьи, влияние окружения и прочее.

Таким образом, в качестве актуальных проблем совершенствования уголовной политики в сфере профилактики преступности несовершеннолетних могут быть выделены следующие проблемы: совершенствование нормативной базы, координации и взаимодействия субъектов профилактики, рационализация распределения функций между ними, кадровое обеспечение, криминологическая и психолого-педагогическая подготовка лиц, участвующих в предупредительной деятельности.

#### Список литературы:

1. Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних: закон РФ от 24 июня 1999 г. № 120-ФЗ: ред. 28 дек. 2013 г. // Российская газета. 1999. 30 июня; Собрание законодательства РФ. 1999. № 26. Ст. 3177.
2. О занятости населения в Российской Федерации: Закон РФ от 19 апр. 1991 г. №1031-1: ред. от 02 июля 2013 г. // Собрание законодательства РФ. 1996. № 17. ст.1915; Российская газета. 1996. 6 мая.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июля 1996 г. № 63-ФЗ: ред. от 03 февр. 2014 г. // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954; Российская газета. 1996. 18 июня.
4. Состояние преступности в России за январь – декабрь 2013 года. Москва. Генеральная прокуратура Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://genproc.gov.ru/upload/iblock/297/2013.pdf> (дата обращения: 16 марта 2013 г.).
5. Алексеев А.И. Криминология. Курс лекций. Щит-М, 2006. 344 с.

#### Spisok literatury:

1. Ob osnovah sistemy profilaktiki beznadzornosti i pravonarushenij nesovershennoletnih: zakon RF ot 24 ijunja 1999 g. № 120-FZ: red. 28 dek. 2013 g. // Rossijskaja gazeta. 1999. 30 ijunja; Sobranie zakonodatel'stva RF. 1999. № 26. St. 3177.
2. O zanjatosti naselenija v Rossijskoj Federacii: Zakon RF ot 19 apr. 1991 g. №1031-1: red. ot 02 ijulja 2013 g. // Sobranie zakonodatel'stva RF. 1996. № 17. st.1915; Rossijskaja gazeta. 1996. 6 maja.
3. Ugolovnyj kodeks Rossijskoj Federacii ot 13 ijulja 1996 g. № 63-FZ: red. ot 03 fevr. 2014 g. // Sobranie zakonodatel'stva RF. 1996. № 25. St. 2954; Rossijskaja gazeta. 1996. 18 ijunja.
4. Sostojanie prestupnosti v Rossii za janvar' – dekabr' 2013 goda. Moskva. General'naja prokuratura Rossijskoj Federacii [Jelektronnyj resurs]. URL: <http://genproc.gov.ru/upload/iblock/297/2013.pdf> (data obrashhenija: 16 marta 2013 g.).
5. Alekseev A.I. Kriminologija. Kurs lekcij. Shhit-M, 2006. 344 s.



**АНАЛИЗ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ COST-МЕТОДОВ УЧЕТА  
ЗАТРАТ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТЬЮ И ЕЕ  
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ**

**THE ANALYSIS OF INTERACTION COST-METHODS OF COST  
ACCOUNTING IN THE SYSTEM OF MANAGEMENT OF THE COST PRICE  
AND IMPROVEMENT**

Маслов Б.Г.  
Maslov B.G.

ФГОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
д.э.н., профессор кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60  
E-mail: sb72@mail.ru

Рудакова Н.А.  
Rudakova N.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское шоссе, 40  
магистр 1 курса кафедры  
«Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Тел. 8(915) 502-25-6  
E-mail: luna-313@mail.ru.ru

В настоящей статье дано авторское понятие cost-методов учета затрат. Разработан алгоритм выбора cost-метода учета затрат в связи с особенностями деятельности предприятия и производимого товара (услуг), а также предложена модель взаимодействия cost-методов при оперативном управлении затратами предприятия, в основе которой лежит симбиоз методов «стандарт-кост» и «таргет-костинг». Автором предложен новый метод учета затрат «стандарт-таргет-кост» и разработана методика калькулирования себестоимости по данному методу.

Ключевые слова: cost-методы учета затрат, стандарт-кост, таргет-костинг, алгоритм выбора cost-метода учета затрат, стандарт-таргет-кост.

In this article author's concept of cost-the cost accounting methods. The developed algorithm of choice of cost-method of cost accounting in connection with the characteristics of the enterprise and manufacture of the goods (services), as well as the proposed model of interaction cost-of methods for operational expenses management company, which is based on the symbiosis of techniques «standard cost» and «target costing». The author suggests a new method of cost accounting «standard-target-cost» and developed a method of Prime cost calculation for this method.

Keywords: cost-methods of cost accounting standard cost, target costing, algorithm selection of a cost-method of cost accounting standard-target-cost.

В современных условиях действенное управление затратами предприятия немыслимо без организации оперативного анализа себестоимости выпускаемой продукции. Более того, он должен быть включен в систему управленческого учета предприятия, как инструмент превентивной локализации отклонений от стандартов.

Большинство предприятий используют анализ себестоимости в системе управления для констатации количественных изменений, произошедших по сравнению с базисным периодом или нормативом. Этот анализ практически бесполезен как для целей учета в целом. Это вызвано тем, что, как правило, ретроспективный анализ затрат осуществляется не во время совершения той или иной хозяйственной операции, а спустя какой-то промежуток времени, а иногда весьма значительный. В свою очередь оперативный анализ себестоимости предоставляет возможность более глубокого изучения тех или иных отклонений в структуре себестоимости и нивелировать отрицательные отклонения в настоящем и предвосхищать их появление в будущем. Главное преимущество данного вида анализа заключается в возможности оперативного принятия управленческих решений для восстановления контроля над уровнем себестоимости продукции предприятия.

В настоящее время внедрение оперативного анализа себестоимости продукции на предприятиях тормозит недостаточная проработка таких актуальных вопросов, как построение действенной модели управления затратами предприятия в условиях рыночной экономики, организация рационального потока оперативной информации, методики исследования отклонений, организация оперативного учета отклонений и т.д.

В связи с необходимостью формировать экономически обоснованную себестоимость возникают вопросы выбора и построения на предприятии оптимальной системы учета затрат, а также создания методики формирования целевой себестоимости, поддерживающей реализацию стратегии оптимизации затрат и реализующей функцию планирования в соответствии с рыночными реалиями.

На отечественных предприятиях доминирует в использовании в настоящий момент затратный метод калькулирования себестоимости, основанный на исчислении и учете полной фактической себестоимости единицы продукции (услуг, работ). Однако в то же самое время мировой опыт констатирует факт, что значительно эффективнее использование сразу двух методов учета затрат, при этом основная цель заключается не только в описании фактов хозяйственной деятельности, а также для достижения максимальной прибыльности предприятия активное участие в управлении затратами<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup> Рябков, А.В. «таргет-костинг»: формирование себестоимости и цены товара на основе маркетинговых расчетов / А.В. Рябков // Маркетинг и маркетинговые исследования. — 2005. — №2. — С. 35–40

Очень часто на предприятиях поднимается вопрос о снижении затрат только тогда, когда продукт уже разработан и отдан в производство. Осознание того, что себестоимость оказалась в действительности слишком высокой, чтобы продукт приносил прибыль приходит именно в этот момент.

Следовательно, возникает нужда в том, чтобы предусмотреть их заранее, предвидеть и уклониться от подобного формирования событий в будущем. Изучение похожих вопросов можно увидеть в современных иностранных методах учета и управления затратами.

Cost-методы учета затрат — совокупность современных «стоимостных» методов и инструментов снижения затрат, направленных на управление ими, а также на принятие правильных управленческих решений, в целях благоприятного изменения финансовых результатов деятельности предприятия.

Сейчас созданы и успешно применяются разнообразие cost-методов учета и управления затратами: «Директ-костинг», «Стандарт-кост», «Activity-based costing», «Кайзен-костинг», «Таргет-костинг».

В связи с тем, что в системе управления затратами одним из центральных вопросов является выбор cost-метода учета затрат, то решение данной проблемы связано с потребностью учета воздействия некоторых факторов, присущих для деятельности предприятий, и требует создания универсального алгоритма выбора cost-метода учета затрат (Рисунок 1).

Наиболее актуальным считается в производстве применение метода «Стандарт-кост», использование которого позволяет вести учет не только затрат, но также управлять ими эффективно.

В зарубежной практике и теоретических исследованиях имеются пять центральных cost-методов учета затрат. На отечественных предприятиях практически не применяются эти методы по причине неполной развитости управленческого учета, как уведомительной базы процесса управления затратами. Целесообразно во время формирования системы управления затратами фирмы повышенное внимание уделить выбору лучшего метода для управления ими. Следует при этом обратить внимание на некоторые факторы, которые связаны с конкретными производственными особенностями деятельности предприятия. Однако организационные условия работы в выборе cost-метода также имеют большое значение. Метод «Таргет-костинг» является самой целостной концепцией управления, позволяющей придерживаться стратегии снижения затрат и позволяет реализовать в полной мере функцию планирования совершенно новой продукции, контроля затрат и в соответствии со сложившимися условиями рынка организовать калькулирование целевой себестоимости.

В отличие от традиционных методов ценообразования, система «Таргет-костинг» предусматривает расчет себестоимости продукта, опираясь на предварительно установленную цену реализации, которая определяется из

маркетинговых исследований, т.е. являющейся фактически ожидаемой рыночной ценой услуги или продукта<sup>1</sup>.

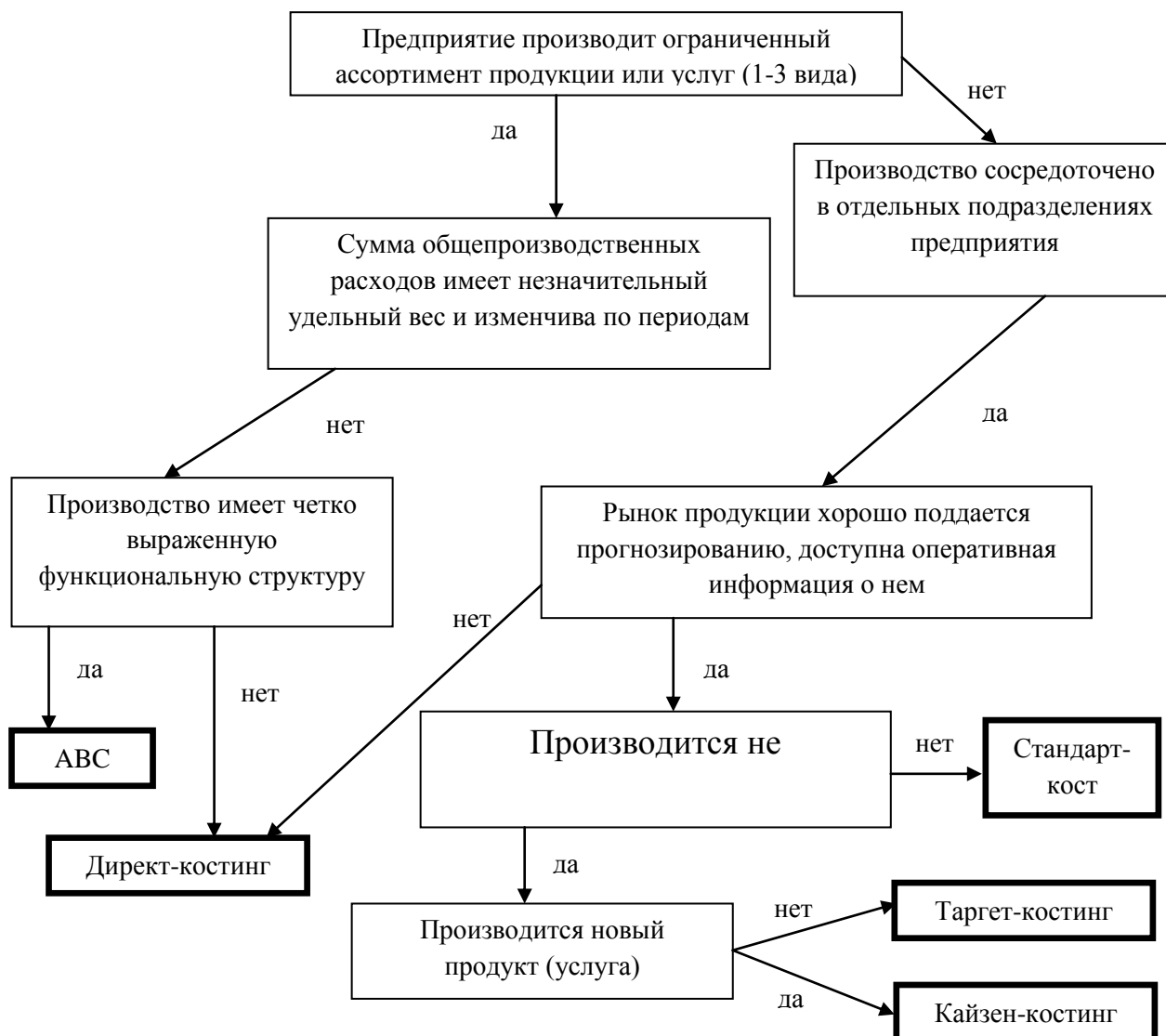


Рисунок 1 – Алгоритм выбора cost-метода учета затрат в связи с особенностями деятельности предприятия и производимого товара (услуг)

Следовательно, рыночная цена на конкретный вид продукции (работ, услуг) должна быть определена вначале, затем устанавливается желаемый размер прибыли, и лишь только после этого рассчитывается предельно допустимый размер себестоимости. Иначе говоря, этот метод подразумевает наличие такой себестоимости, которая при жестко заданной рынком цене предоставляет возможность получить прибыль.

Разрабатываемые при этом продукты должны отвечать требованиям рынка по цене, качеству и срокам поставки.

Особенностями метода «Таргет-костинг» являются: непрерывное ориентирование на условия клиентов и рынка; расчет целевых затрат для

<sup>1</sup>Редченко, К. Японский след в стратегическом управлении затратами: «таргет-костинг» / К. Редченко // Финансовый менеджер. — 2006. — № 10. — С. 27–34

новых услуг (продуктов) с тем, чтобы при конкретных условиях рынка достичь долгосрочных и среднесрочных финансовых результатов, которые заданы руководителем предприятия; желания потребителей оказывают в отношении сроков изготовления продукции и ее качества влияние на величину себестоимости; рассмотрение продукции в течение всего ее жизненного цикла как единого цикла<sup>1</sup>.

Метод «Таргет-костинг» имеет большое количество преимуществ, делающие его прекрасным средством оптимизации производственных затрат в машиностроении.

Во-первых, функции проектирования и маркетинга в концепции «Таргет-костинг» реализуются совместно и, как следствие, получается продукт, имеющий самую вероятную цену реализации и характеристики, которые предельно отвечают ожиданиям потребителей. Применение метода «Таргет-костинг» предполагает, что вся деятельность предприятия согласовывается в соответствии с серьезным стратегическим ориентиром, которым является целевой себестоимостью.

Во-вторых, данный метод хорошо совместим с планированием прибыли, бюджетированием, различными оценочными процедурами и стратегиями ценообразования, а также формированием центров ответственности.

В-третьих, в отличие от общераспространенного метода «Стандарт-кост», в основе концепции «Таргет-костинг» лежит не только оценка результативности и контроль затрат, а первоначально поддержка стратегии уменьшения затрат на стадии проектирования продукции.

В-четвертых, метод «Таргет-костинг» предполагает, что главное внимание сосредоточено, по сути, на факторах внешних, а не на внутренних.

В-пятых, «Таргет-костинг» ориентирует поведение сотрудников в условиях конкуренции на осознание допустимой себестоимости (с точки зрения рынка), при которой предприятие окажется прибыльным. Формирование рационального потока на предприятии оперативной информации является важнейшей предпосылкой, для создания результативного оперативного анализа себестоимости<sup>2</sup>.

Для целей оперативного анализа основным источником информации считается учет затрат методом «Стандарт-кост». Анализ и учет отклонений от норм, стандартов и нормативов является главным элементом учета методом «Стандарт-кост». Для обеспечения нормализации технологического процесса, содействия быстрому устранению отрицательных отклонений и организацию производства очень высокой должна быть оперативность учета анализа отклонений. Целесообразность использования » в машиностроении учета затрат методом «Стандарт-кост» общепризнанна. Это невозможно только на тех предприятиях, где затруднительна или невозможна

---

<sup>1</sup>Пузыня, Т.А. Таргет-костинг и кайзен-костинг – инновационные концепции отечественного бухгалтерского учета / Т.А. Пузыня // Современные научные исследования и инновации. – Июль, 2012 . - Internet resource: <http://web.snauka.ru/issues/2012/07/15988>

<sup>2</sup>Троян, И. Алгоритмы Target Costing / И. Троян // Финансовый директор.- 2005. - №6. – С. 35-48

стандартизация производственных затрат. Для оперативного анализа себестоимости и эффективной организации учета методом «Стандарт-кост» необходимы: строгое выполнение технологического процесса, достоверные стандарты, точное и своевременное отражение отклонений от стандартов<sup>1</sup>.

Повседневное выявление отклонений от стандартов трансформирует метод «Стандарт-кост» в оперативный инструмент управления предприятием. В подобном случае производственная экономика делается такой же координируемой, как и само производство продукции.

Содержание метода «Стандарт-кост» отражается оперативным делением фактических затрат, относящихся к изготовлению изделий, на расходы, подтвержденные существующими производственными условиями, мерой которых являются существующие стандарты расхода труда и средств производства, и на расходы, которые отклоняются от этих стандартов. Оперативный анализ и бесконечное сопоставление затрат с существующими стандартами, а через них с планом отличают данный метод изучения производственных издержек от прочих методов их учета.

В связи с тем, что метод «Стандарт-кост» зависит от уровня и характера организации и технологии производства, он не в состоянии повести за собой технологию. Используя существующие нормы для организации учета и технологическую документацию, метод «Стандарт-кост» должен следовать за ними. Данный метод должен влиять на организацию производства, его оперативный и первичный учет в интересах модернизации всей системы управления предприятием. Полученная в результате применения метода «Стандарт-кост» информация результативно указывает на отклонения в производственной технологии и содействует ее усовершенствованию.

Сейчас снижение себестоимости в условиях повышенной конкуренции и стремления производства к росту производительности возможно лишь на планомерной основе настойчивого совершенствования технологии, техники и организации производства<sup>2</sup>.

Факторы, которые были направлены на увеличение производства, в значительной степени исчерпаны, на их смену появляются новые факторы, направленные на расширение производства за счет повышения производительности. Поэтому через планирование преобразования норм осуществляется планирование организационных и научно-технических мероприятий.

Очевидно, нужно добиваться максимальной эффективности учета изменения норм. С начала года накапливать и систематизировать данные об изменениях норм, а с начала ее выпуска при группировке по видам продукции.

---

<sup>1</sup> Константинов, В.А. Бухгалтерский управленческий учет / В.А. Константинов, Т.А. Головина. – ОрелГТУ, 2009. – 125 с.

<sup>2</sup> Константинов, В.А. Основы формирования системы бухгалтерского (управленческого) учета и управленческой отчетности на предприятиях малого бизнеса в современных экономических условиях / В.А. Константинов // Экономические и гуманитарные науки. – 2009. - №8/214 (582). – С.52-57.

Учет изменений норм является важным элементом нормативного метода. Данной информации на практике уделяется мало внимания. И как результат - весомые данные о причинах изменений норм теряется. Для того, чтобы обеспечить внедрение и разработку мероприятий по расширению производства и контролем за уровнем потребления на все уровни управления предприятием должна оперативно поступать информация об изменениях норм.

Опыт развитых западных предприятий доказывает - постатейное нормирование комплексных затрат допустимо в условиях стабильной номенклатуры, специальных видов инструмента и оборудования, а также стабильности технологических процессов.

Для хозяйствования предприятию в современных условиях нужны такие методы управления себестоимостью, способные помочь предприятию достичь оптимальной себестоимости и получить прибыль в размерах необходимых для расширенного воспроизводства. Поэтому важно не обходить стороной достижения современной экономической мысли. Метод «Таргет-костинг» является в настоящее время в наибольшей степени перспективным способом, способным решить задачу оптимизации деятельности фирмы. Серьезные изменения в ценообразовании вызваны идеей, положенной в основу концепции «Таргет-костинг»<sup>1</sup>.

Метод учета затрат «Стандарт-кост» и концепция управления затратами «Таргет-костинг» предоставляют возможность целенаправленно, организованно, а главное оперативно отвечать, как на отрицательные, так и на положительные, изменения себестоимости, рационально вкладывать денежные средства в новую продукцию, реализовывать политику снижения затрат, координировать действия многих людей, входящих в процесс производства.

Так как два этих метода имеют единую задачу – минимизация себестоимости и как результат максимизация прибыли, - следовательно, они в рамках одного предприятия могут сосуществовать. Тем не менее, у них различна область применения: «Таргет-костинг» курирует стадию достижения целевой себестоимости и создания продукта, а «Стандарт-кост» отвечает за управление отклонениями от стандартов, которые выработаны на стадии производства в рамках целевой себестоимости.

Итак, методы учета затрат на предприятии может трансформироваться в симбиоз: «Стандарт-кост» (производство – оперативное управление себестоимостью и учет затрат), «Таргет-костинг» (прогнозирование – стратегическое управление затратами с целью приближения к целевой себестоимости) и принять следующий вид (Рисунок 2).

В результате подобного синтеза при слиянии рабочей силы со средствами производства в ходе производственного процесса создается продукт.

---

<sup>1</sup> Костюкова, Е.И. Организационно-методические основы функционирования системы управленческого учета / Е.И. Костюкова, Т.А. Башкатова // Международный бухгалтерский учет. – 2011. - № 36.–С.21-32.

На входе в эту модель можно детально изучить в момент совершения каждую трудовую операцию, в момент производственного потребления каждый элемент средств производства, то есть отразить их оперативно и детально.



Рисунок 2 - Модель взаимодействия cost-методов при оперативном управлении затратами предприятия

Для этого нужно создать номенклатуру, способы группировки кодирования, и агрегирования оперативных данных для разных уровней управления.

На выходе появляется готовый продукт, являющийся обобщенным результатом взаимодействия средств производства с живым трудом.

Его сложно, а порой и невозможно разделить, а изучить можно только после завершения производства, то есть с минимальной детализацией и менее оперативно.

Значительные возможности по выявлению отклонений предоставляет оперативный учет. Основная цель анализа изменений норм и отклонений и оперативного учета заключается в том, чтобы узнать какое влияние оказывает изменение норм и нормативов на уровень каждой статьи затрат в ходе производства и отклонений от них фактических затрат.



Все виды отклонений и изменений должны группироваться по центрам затрат, по причинам, по центрам ответственности с указанием периодичности, частоты и размера отклонения или изменения по абсолютной величине (в руб., нормо-часах и т.п.). Через подобное слияние возможно слияние двух методов в одном.

Метод «Стандарт-таргет-костинг» представляет собой симбиоз методов «Стандарт-кост», который направлен на оперативное управление себестоимостью и учет затрат, и «Таргет-костинг», целью которого является стратегическое управление затратами и достижение целевой себестоимости».

Так как два этих метода имеют единую задачу – минимизация себестоимости и как результат максимизация прибыли, - следовательно, они в рамках одного предприятия могут сосуществовать. Тем не менее, у них различна область применения: «Таргет-костинг» курирует стадию достижения целевой себестоимости и создания продукта, а «Стандарт-кост» отвечает за управление отклонениями от стандартов, которые выработаны на стадии производства в рамках целевой себестоимости. Методика калькулирования себестоимости по методу «Стандарт-таргет-костинг» представлена на рисунке 3.

По средством составления сметы целевых расходов по реализации продукции и использование ее в методе «Стандарт-кост» как плана производственных расходов, можно прийти к взаимодействию этих двух методов.

Таким образом, «стандарт-таргет-кост» - метод стратегического управления затратами, оперативно фиксирующий отклонения от целевых затрат, появившихся на стадии производства в рамках целевой себестоимости.

Метод «стандарт-таргет-кост» обладает множеством преимуществ, которые делают его отличным средством производственной оптимизации затрат в любой отрасли.

В методе «стандарт-таргет-кост» функции маркетинга и проектирования реализуются совместно и, в результате, получается продукт, который имеет характеристики, максимально отвечающие ожиданиям потребителей, а также наиболее вероятную цену реализации. Применение системы «стандарт-таргет-кост» подразумевает, что вся производственная деятельность предприятия координируется в соответствии с важным стратегическим ориентиром – целевой себестоимостью.

Данный метод хорошо совместим с бюджетированием, планированием прибыли, формированием центров ответственности, различными стратегиями ценообразования и оценочными процедурами.

В основе метода «стандарт-таргет-костинг», в отличие от метода «стандарт-кост», лежит не только контроль затрат и оценка результативности, а в первую очередь поддержка стратегии снижения затрат на стадии проектирования продукта.

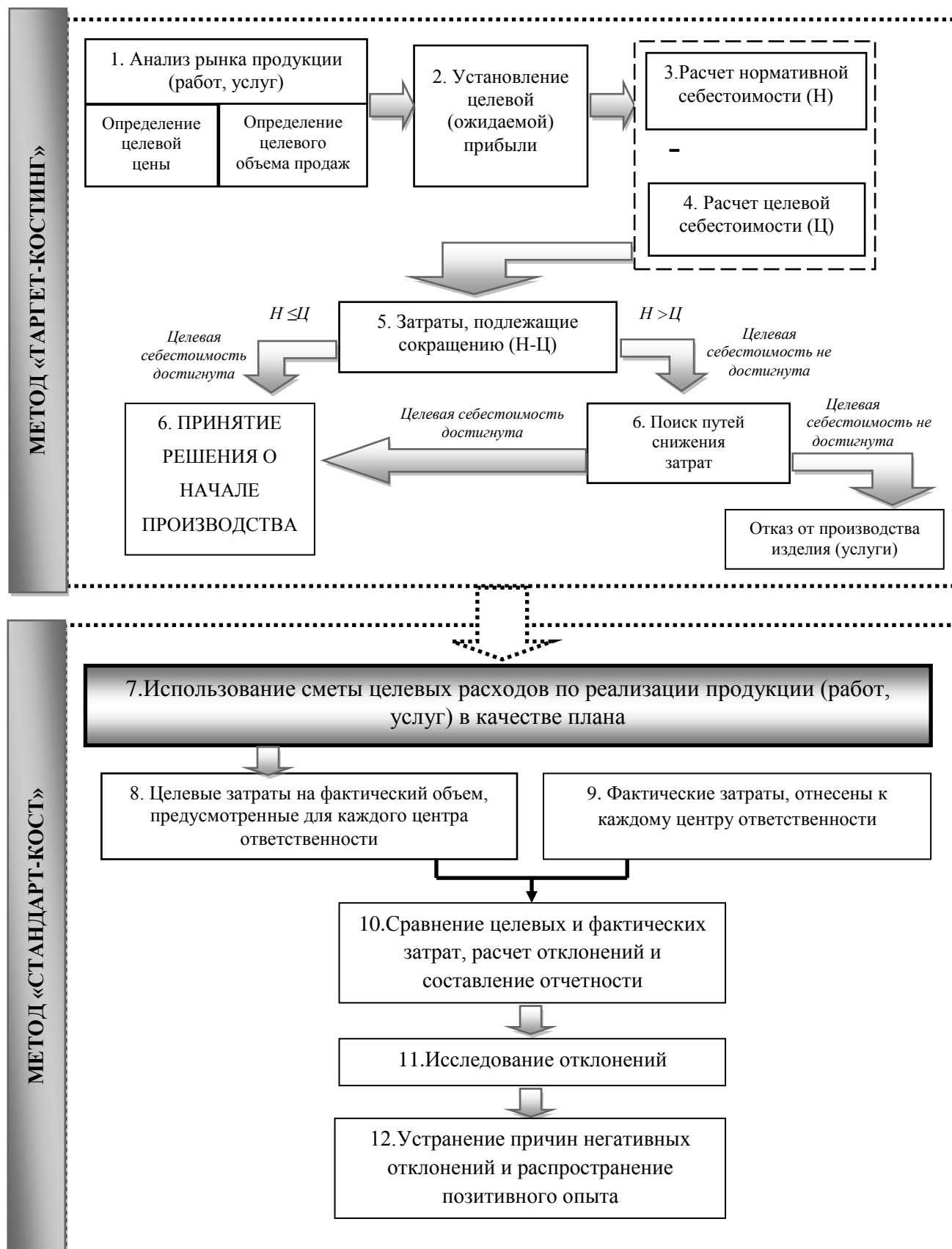


Рисунок 3 – Методика калькулирования себестоимости по методу «Стандарт-таргет-костинг»

Метод «стандарт-таргет-кост» позволяет организованно, целенаправленно, а главное оперативно реагировать, как на положительные, так и отрицательные изменения себестоимости, осуществлять политику снижения затрат, рационально инвестировать денежные средства в новые продукты, координировать действия множества людей, вовлеченных в производственный процесс, и совместными усилиями добиваться достижения поставленных целей.

#### Список литературы:

1. Константинов, В.А. Бухгалтерский управленческий учет / В.А. Константинов, Т.А. Головина. – ОрелГТУ, 2009. – 125 с.
2. Константинов, В.А. Основы формирования системы бухгалтерского (управленческого) учета и управленческой отчетности на предприятиях малого бизнеса в современных экономических условиях / В.А. Константинов // Экономические и гуманитарные науки. – 2009. - №8/214 (582). – С.52-57.
3. Костюкова, Е.И. Организационно-методические основы функционирования системы управленческого учета / Е.И. Костюкова, Т.А. Башкатова // Международный бухгалтерский учет. – 2011. - № 36.–С.21-32.
4. Пузыня, Т.А. Таргет-костинг и кайзен-костинг – инновационные концепции отечественного бухгалтерского учета / Т.А. Пузыня // Современные научные исследования и инновации. – Июль, 2012 . - Internet resource: <http://web.snauka.ru/issues/2012/07/15988>
5. Редченко, К. Японский след в стратегическом управлении затратами: «таргет-костинг» / К. Редченко // Финансовый менеджер. — 2006. — № 10. — С. 27–34.
6. Рябков, А.В. «таргет-костинг»: формирование себестоимости и цены товара на основе маркетинговых расчетов / А.В. Рябков // Маркетинг и маркетинговые исследования. — 2005. — №2. — С. 35–40
7. Троян, И. Алгоритмы Target Costing / И. Троян // Финансовый директор.- 2005. - №6. – С. 35-48

#### Spisok literatury:

1. Konstantinov, V.A. Buhgalterskij upravlencheskij uchet / V.A. Konstantinov, T.A. Golovina. – OrelGTU, 2009. – 125 s.
2. Konstantinov, V.A. Osnovy formirovaniya sistemy buhgalterskogo (upravlencheskogo) ucheta i upravlencheskoj otchetnosti na predpriyatiyah malogo biznesa v sovremennyh ekonomicheskikh usloviyakh / V.A. Konstantinov // Ekonomicheskie i gumanitarnye nauki. – 2009. - №8/214 (582). – S.52-57.
3. Kostjukova, E.I. Organizacionno-metodicheskie osnovy funkcionirovaniya sistemy upravlencheskogo ucheta / E.I. Kostjukova, T.A. Bashkatova // Mezhdunarodnyj buhgalterskij uchet. – 2011. - № 36.–S.21-32.
4. Puzynja, T.A. Target-kosting i kajzen-kosting – innovacionnye koncepcii otechestvennogo buhgalterskogo ucheta / T.A. Puzynja // Sovremennye nauchnye

issledovanija iinnovacii. – Ijul', 2012 . - Internet resource: <http://web.snauka.ru/issues/2012/07/15988>

5. Redchenko, K. Japonskij sled v strategicheskompripravleniizatratami: «target-kosting» / K. Redchenko //Finansovyjmenedzher. — 2006.— № 10. — S. 27–34.

6. Rjabkov, A.V. «target-kosting»: formirovanie sebestoimosti icenytovaranaosnovemarketingovyhraschetov / A.V. Rjabkov // Marketing imarketingovyeissledovanija. — 2005.— №2. — S. 35–40

7. Trojan, I. Algoritmy Target Costing / I. Trojan // Finansovyjdirektor.- 2005. - №6. – S. 35-48

**КОНЦЕПЦИЯ ПРЕВЕНТИВНОГО АНТИКРИЗИСНОГО  
УПРАВЛЕНИЯ, ОРИЕНТИРОВАННОГО НА ИССЛЕДОВАНИЕ  
ДИНАМИКИ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ**

**CONCEPTUAL PROVISIONS PREVENTIVE CRISIS MANAGEMENT,  
ORIENTED ON THE STUDY OF THE DYNAMICS OF EXTERNAL  
FACTORS**

Головина Т.А.  
Golovina T.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
доктор экономических наук,  
профессор кафедры «Экономика и менеджмент»  
Тел. +7(919) 263 74-92  
E-mail: golovina\_t78@mail.ru

Беженова Ю.М.  
Bezhenova J.M.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 5 курса кафедры «Экономика и менеджмент»  
Тел. +7(920) 283 07-08  
E-mail: blue\_eyes1.03@mail.ru

Система управления, направленная на предотвращение кризиса, который носит циклический характер, должна быть реализована на предкризисных стадиях, когда движение к кризису еще не приобрело кумулятивного и неизбежного характера. В этой связи, в статье рассматривается концепция аналитического обеспечения антикризисного управления, учитывающая нелинейность развития экономических процессов, неопределенность факторов внешней среды, совместно с технологиями риск – менеджмента, что позволит своевременно выявить и предотвратить проблемные ситуации в организациях.

Ключевые слова: превентивное антикризисное управление, риск – менеджмент, внешняя среда, предприятие.

The control system directed on prevention of crisis which has cyclic character, has to be realized at pre-crisis stages when movement to crisis yet didn't gain cumulative and inevitable character. In this regard, in article the concept of analytical ensuring the crisis management, considering nonlinearity of development of economic processes, uncertainty of factors of environment, together with technologies risk – management that will allow to reveal and prevent in due time problem situations in the organizations is considered.

Keywords: preventive crisis management, risk – management, environment, the enterprise.

Кризисные ситуации могут возникать на всех стадиях жизненного цикла предприятия. Свое начало кризисы берут как во внешней, так и во внутренней среде предприятия, и, как правило, носят латентный характер. Следовательно, недостаточно реагировать на изменения внешней среды только в том случае, когда это уже необходимо. Рыночная устойчивость на долгосрочную перспективу возможна лишь в условиях использования предприятием менеджмента в режиме опережения. На основе этого теория антикризисного управления может развиваться за счет актуализации факторов внешней среды, то есть необходимо модифицировать факторы окружающей среды в режим реального времени [2]. Также необходимо использовать родственные науки для достижения наибольшего развития. В рамках последнего сформулирована концепция превентивного антикризисного управления, ориентированная на исследование динамики факторов внешней среды. Предлагаемое содержание системы превентивного антикризисного управления приведено на рисунке 1.



Рисунок 1 - Система превентивного антикризисного управления

Основная суть концепции состоит в преждевременном выявлении проблем, возникающих во внешней среде предприятия, которые непосредственно влияют на финансово-хозяйственные показатели его деятельности. Также разработка и реализация комплекса мер по предотвращению наступления неблагоприятных кризисных ситуаций.

Система превентивного антикризисного управления направлена на предотвращение неплатежеспособности и несостоятельности (банкротства) предприятия. Инструментом, позволяющим своевременно распознать признаки и природу кризиса, является диагностика как элемент антикризисного управления.

Диагностика как инструмент антикризисного управления состоит из трех компонент. Функциональная диагностика включает анализ организационно – управленческих, производственных процессов, диагностику персонала, логистической, инвестиционной, также инновационной деятельности предприятия.

Диагностика финансового состояния включает оценку следующих показателей: ликвидность, рентабельность, устойчивость, оборачиваемость активов, вероятность банкротства. Оценка финансового состояния проводится с целью выявления текущего состояния предприятия, а также с целью выявления резервов повышения его рыночной стоимости и обеспечения эффективного развития.

В настоящее время хозяйствующими субъектами используются различные методы анализа финансового состояния организации. В теории финансового менеджмента распространены следующие: горизонтальный и вертикальный анализ, расчет абсолютного и относительного отклонений, анализ коэффициентов, сравнительный анализ, определение удельного веса показателей.

В области диагностики прогнозирование склонности предприятия к несостоятельности разрабатывается на основе традиционных показателей финансового анализа. Технологии PEST – анализа, SWOT – анализа показывают текущее состояние предприятия на рынке.

В рамках диагностики в превентивном антикризисном управлении исследуются базовые показатели хозяйственной деятельности, анализируются внешние и внутренние факторы, влияющие на развитие предприятия. В последнее время особо распространены экспертные оценки разработанных мероприятий, перспектив финансового оздоровления, достижения целей прогнозирования и других сфер деятельности предприятия.

По конечным результатам проведения диагностики руководство предприятия приступает к мерам превентивной санации. С учетом того, что даже эффективный бизнес подвержен различным угрозам со стороны внешней и внутренней среды, меры превентивной санации являются распространенными в практике антикризисного управления.

Превентивная санация представляет собой процесс оздоровления экономики предприятия для предотвращения кризисов, выявленных в

процессе диагностики. Меры превентивной санации направлены на усовершенствование производственной, финансовой и маркетинговой деятельности предприятия и всего предприятия в целом.

Невозможно эффективное осуществление превентивного антикризисного управления кризисными ситуациями, абстрагируясь от хозяйственных рисков, которые являются первоисточниками кризисов. Считаем, что основой превентивного управления выступает система риск - менеджмента. Управление рисками включает ряд последовательно осуществляемых процессов. Предприятие определяет источники рисков, области их влияния, рисковые случаи, причины, потенциальные последствия, разрабатывает различные методики планирования деятельности по управлению рисками.

Идентификация рисков проводится с целью составления исчерпывающего списка рисков, в том числе риски, связанные с утраченной возможностью. Если риск на данной стадии не идентифицирован, то он не будет включен в дальнейший анализ. Даже при неочевидной причине, риск включается в список. Также проверяется цепная реакция последствий наступления риска [1].

Условия наступления рисков и их влияния на цели организации выявляет качественный анализ риска. Вероятность наступления риска и степень его тяжести оценивается количественно.

Отдельное внимание должно уделяться мониторингу остаточных рисков, идентификации новых рисков, сокращению рисков, что в свою очередь составляет мониторинг и контроль риска.

Поскольку развитие экономических систем невозможно вне рисковой среды, то уклонение от рисков в условиях инновационной экономики следует применять только в редких ситуациях. В этом заключается важность упреждающего исключения рисков относительно ошибочных управленческих решений, выступающих катализатором возникновения и распространения рисковых ситуаций.

Таким образом, с позиции риск – менеджмента и превентивной санации усовершенствование системы антикризисного управления является обязательным условием устойчивого развития организаций. С помощью всесторонней диагностики выявляются причины неустойчивости предприятия, после чего разрабатываются меры превентивной санации. Внедрение мероприятий по управлению рисками является основной превентивного управления в хозяйствующих субъектах.



Список литературы:

1. Международные стандарты ИСО 31000:2009 «Риск Менеджмент – Принципы и Руководство» /ИСО 31010:2009 «Менеджмент рисков. Методы оценки рисков». - Из - во Стандартиформ, 2012. - с. 69
2. Воронина, В. М. Превентивная антикризисная диагностика промышленного предприятия, ориентированная на динамику внешней среды / В. М. Воронина // Экономический анализ: теория и практика. - 2008. - №5. - С. 22-30

Spisok literatury:

1. Mezhdunarodnye standarty ISO 31000:2009 «Risk Menedzhment – Principy i Rukovodstvo» /ISO 31010:2009 «Menedzhment riskov. Metody ocenki riskov». - Iz - vo Standartinform, 2012. - s. 69
2. Voronina, V. M. Preventivnaja antikrizisnaja diagnostika promyshlennogo predpriyatija, orientirovannaja na dinamiku vneshnej sredy / V. M. Voronina // Jekonomicheskij analiz: teorija i praktika. - 2008. - №5. - S. 22-30

## **ВИДЫ ПРИНУДИТЕЛЬНЫХ МЕР МЕДИЦИНСКОГО ХАРАКТЕРА И КРИТЕРИИ ИХ ВЫБОРА**

### **TYPES OF ENFORCEMENT POWERS OF MEDICAL NATURE AND CRITERIA OF THEIR CHOICE**

Герасина Ю.А.  
Gerasina Yu.A.

ФГБОУ ВПО «Государственный университет – УнПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
старший преподаватель кафедры  
«Уголовное право и процесс»  
Тел. (4862) 41-98-45  
E-mail: lulu-orel@rambler.ru

В статье проанализирована законодательная классификация принудительных мер медицинского характера, выявлены ее недостатки. Предложен и научно обоснован новый классификационный критерий принудительных мер медицинского характера.

Ключевые слова: принудительные меры медицинского характера; лицо с психическим расстройством; виды опасности лица для себя или окружающих; наименьшая, небольшая, повышенная и особая опасность.

In article legislative classification of enforcement powers of medical nature is analysed, its shortcomings are revealed. The new classification criterion of enforcement powers of medical nature is offered and scientifically reasonable.

Keywords: enforcement powers of medical nature; the person with mental disturbance; types of danger of the person for itself or people around; the smallest, small, raised and special danger.

Вопрос, который касается видов принудительных мер медицинского характера, затрагивает непосредственно права и свободы лиц, имеющих психические расстройства. От правильно выбранного вида принудительного лечения зависит эффективность применения таких мер. Четкая система видов принудительных мер медицинского характера, а также возможность их своевременного и обоснованного назначения или изменения дает возможность суду своевременно избирать или менять вид принудительных мер в зависимости от опасности лица, добиваться максимально положительного эффекта в реализации конечных целей принудительных мер медицинского характера.

Федеральным законом от 25.11.2013 N 317-ФЗ (ред. от 28.12.2013) в Уголовный кодекс Российской Федерации внесены изменения, касающиеся видов принудительных мер медицинского характера. Законодатель также

предусмотрел четыре вида данных мер, однако, изменено наименование каждого: 1) принудительное наблюдение (выделено. - Ю.Г.) и лечение у врача-психиатра в амбулаторных условиях; 2) принудительное лечение в медицинской организации, оказывающей психиатрическую помощь в стационарных условиях, общего типа; 3) принудительное лечение в медицинской организации, оказывающей психиатрическую помощь в стационарных условиях, специализированного типа; 4) принудительное лечение в медицинской организации, оказывающей психиатрическую помощь в стационарных условиях, специализированного типа с интенсивным наблюдением (выделено. – Ю.Г.).

Критерием законодательной классификации выступает тип медицинской организации, оказывающей психиатрическую помощь. Соответствующие медицинские организации отличаются между собой характером наблюдения. При этом законодатель в двух нормах указывает характер наблюдения (пункты «а» и «г» части первой), в пункте «б» и «в» такие указания отсутствуют. Таким образом, в статье 99 УК РФ отсутствует четкая позиция законодателя в отношении предписаний, которые закрепляют виды принудительного лечения. При этом до внесения изменений Федеральным законом от 25.11.2013 N 317-ФЗ в пункте «а» части 1 статьи 99 УК РФ был указан конкретный характер наблюдения (амбулаторное), в настоящее время говорится только о принудительном наблюдении, в то время, как принудительный характер присущ всем мерам медицинского характера, назначаемым в соответствии с УК РФ.

Таким образом, рассмотренные изменения не носят содержательного характера, а связаны с изменением наименований медицинских учреждений, осуществляющих принудительное лечение. В связи с чем не были устранены ранее имеющиеся неточности в закреплении видов принудительных мер медицинского характера.

Что касается критериев выбора вида принудительных мер медицинского характера, то в статьях 100 и 101 УК РФ указывается только характер наблюдения, в котором нуждается лицо с психическим расстройством. На наш взгляд, при определении критериев выбора вида принудительного лечения следует исходить из основания назначения и применения принудительных мер медицинского характера. В качестве последнего выступает опасность лица с психическим расстройством для себя или окружающих.

В литературе опасность рассматривается как риск совершения повторного общественно опасного деяния<sup>1</sup>. На наш взгляд, опасность лица с психическим расстройством определяется состоянием лица, обусловленным наличием у него психического расстройства, лишаящего его возможности

---

<sup>1</sup> Котов В.П., Мальцева В.П. Потенциальная общественная опасность психически больных, ее значение и принципы адекватной диагностики // Российский психиатрический журнал. – 2006. - № 2. - С. 10; Усюкина М.В., Корнилова С.В. Принципы оценки общественной опасности больных эпилепсией и выбора для них принудительных мер медицинского характера // Российский психиатрический журнал. – 2006. - № 2. – С. 42.

осознавать (полностью или частично) фактический характер своих действий и (или) (полностью или частично) руководить ими, приведшим к совершению общественно опасного деяния (преступления) и существует высокая вероятность совершения повторного общественно опасного деяния (преступления) или причинения вреда самому себе.

О потенциальной опасности лица для себя или окружающих, нуждающегося в применении принудительных мер медицинского характера, зачастую предлагается судить по двум критериям: юридическому и медицинскому<sup>1</sup>. Однако изучение практики показывает, что повторность совершения общественно опасных деяний или преступлений обусловлена не только психическим расстройством лица и тяжестью совершенного деяния, но и рядом социальных факторов, таких как воспитание, влияние микроокружения, отношения в семье, условия жизни, материальное положение и т.п.

Вероятность совершения повторных общественно опасных деяний или преступлений повышает рост потребления наркотических, психоактивных веществ, алкоголя среди населения, в том числе лицами с психическими расстройствами. До 70 % больных, которые поступают на принудительное лечение, совершили общественно опасные деяния в алкогольном или наркотическом опьянении<sup>2</sup>. Влияние социальных факторов на повторность совершения общественно опасных деяний и преступлений подтверждают результаты исследования, проведенного сотрудниками ФГУ «Государственный научный центр социальной и судебной психиатрии им. В.П. Сербского»<sup>3</sup>.

В связи с чем предлагаем определять опасность лица для себя или окружающих, исходя из учета психического состояния лица (вид психического расстройства, тип его течения и т.п.); его личностных качеств; характера и степени совершенного общественно опасного деяния; социальных факторов. Данная дефиниция является общей и содержит критерии определения опасности, которые учитываются в совокупности. Так как опасность лица с психическим расстройством для себя или окружающих проявляется по-разному, выделяем четыре вида: наименьшая, небольшая, повышенная и особая. Именно опасность лица для себя или окружающих выступает критерием выбора вида принудительных мер медицинского характера. Так, при назначении принудительного наблюдения и лечения у врача-психиатра в амбулаторных условиях лицо с психическим расстройством представляет наименьшую опасность; в случае назначения

---

<sup>1</sup> Протченко Б.А. Принудительные меры медицинского характера / Под ред.: Шубин В.В. М., 1976. С.55; Шишков, С.Н. Правовые аспекты применения принудительных мер медицинского характера // Принудительное лечение в системе профилактики общественно опасных действий психически больных. М., 1987. С. 10-12.

<sup>2</sup> Стяжкин В. Д., Тарасевич Л.А. Современные реабилитационные программы в условиях принудительного лечения психически больных // Российский психиатрический журнал. – 2006. - № 2. – С. 39.

<sup>3</sup> Болдуева, М.Е. Отдаленный катамнез больных шизофренией, совершивших повторные общественно опасные деяния // Российский психиатрический журнал. – 2006. - № 2. – С. 22.

принудительного лечения в медицинской организации, оказывающей психиатрическую помощь в стационарных условиях, общего типа – небольшую; принудительного лечения в медицинской организации, оказывающей психиатрическую помощь в стационарных условиях, специализированного типа - повышенную; принудительного лечения в медицинской организации, оказывающей психиатрическую помощь в стационарных условиях, специализированного типа с интенсивным наблюдением – особую.

С учетом критериев, закрепленных в общей дефиниции опасности лица для себя или окружающих, можно дать характеристику каждого вида опасности:

1) наименьшая опасность лица для себя или окружающих имеет место при совершении неагрессивных деяний; способности самостоятельно посещать врача-психиатра; отсутствии антисоциальных установок у лица;

2) при небольшой опасности лица быстро выводятся из психотического состояния, совершают деяния средней тяжести, однако отсутствует критическое отношение к своему состоянию;

3) о повышенной опасности свидетельствуют стойкий характер психического расстройства; совершение тяжкого деяния; присутствие изменений личности, антисоциальных установок; склонность к нарушению больничного режима и повторному совершению общественно опасных деяний;

4) особая опасность присутствует в случае, если лица совершают агрессивные тяжкие и особо тяжкие деяния против жизни и здоровья, общественной безопасности, имеют склонность к противоправному поведению во время лечения (нападения на персонал, других больных, попытки побега), во время предыдущего принудительного лечения неоднократно грубо нарушали порядок медицинского учреждения.

Таким образом, нами предлагаются критерии выбора вида принудительной меры медицинского характера с целью совершенствования уголовного законодательства и правового регулирования рассматриваемого правового института в целом.

#### Список литературы:

1. Болдуева, М.Е. Отдаленный катамнез больных шизофренией, совершивших повторные общественно опасные деяния [Текст] / М.Е. Болдуева // Российский психиатрический журнал. – 2006. - № 2. – С. 19-22.

2. Котов, В.П. Потенциальная общественная опасность психически больных, ее значение и принципы адекватной диагностики [Текст] / В.П. Котов, В.П. Мальцева // Российский психиатрический журнал. – 2006. - № 2. - С. 10-14.

3. Мальцев, В.В. Категория "общественно опасное поведение" и ее уголовно-правовое значение [Текст] / В.В. Мальцев // Государство и право. - 1995. - №9. - С.52-59.

4. Протченко, Б.А. Принудительные меры медицинского характера [Текст] / А.Б. Протченко; Под ред.: Шубин В.В. - М.: Юрид. лит., 1976. - 104 с.

5. Стяжкин, В. Д. Современные реабилитационные программы в условиях принудительного лечения психически больных [Текст] / В.Д. Стяжкин, Л.А. Тарасевич // Российский психиатрический журнал. – 2006. - № 2. – С. 37-40.

6. Усюкина, М.В. Принципы оценки общественной опасности больных эпилепсией и выбора для них принудительных мер медицинского характера [Текст] / М.В. Усякина, С.В. Корнилова // Российский психиатрический журнал. – 2006. - № 2. – С. 41-45.

7. Чеснокова, И.И. Проблема самосознания в психологии [Текст] / И.И. Чеснокова. – М.: Наука, 1977. – 43 с.

8. Шишков, С.Н. Правовые аспекты применения принудительных мер медицинского характера [Текст] / С.Н. Шишков // Принудительное лечение в системе профилактики общественно опасных действий психически больных. - М., 1987. - С. 10-12.

#### Spisok literatury:

1. Boldueva, M.E. Otdalennyj katamnez bol'nyh shizofreniej, sovershivshih povtornye obshhestvenno opasnye dejanija [Tekst] / M.E. Boldueva // Rossijskij psihiatricheskij zhurnal. – 2006. - № 2. – S. 19-22.

2. Kotov, V.P. Potencial'naja obshhestvennaja opasnost' psihicheski bol'nyh, ee znachenie i principy adekvatnoj diagnostiki [Tekst] / V.P. Kotov, V.P. Mal'ceva // Rossijskij psihiatricheskij zhurnal. – 2006. - № 2. - S. 10-14.

3. Mal'cev, V.V. Kategorija "obshhestvenno opasnoe povedenie" i ee ugovovno-pravovoe znachenie [Tekst] / V.V. Mal'cev // Gosudarstvo i pravo. - 1995. - №9. - S.52-59.

4. Protchenko, B.A. Prinuditel'nye mery medicinskogo haraktera [Tekst] / A.B. Protchenko; Pod red.: Shubin V.V. - M.: Jurid. lit., 1976. - 104 с.

5. Stjazhkin, V. D. Sovremennye reabilitacionnye programmy v uslovijah prinuditel'nogo lechenija psihicheski bol'nyh [Tekst] / V.D. Stjazhkin, L.A. Tarasevich // Rossijskij psihiatricheskij zhurnal. – 2006. - № 2. – S. 37-40.

6. Usjukina, M.V. Principy ocenki obshhestvennoj opasnosti bol'nyh jepilepsiej i vybora dlja nih prinuditel'nyh mer medicinskogo haraktera [Tekst] / M.V. Usjakina, S.V. Kornilova // Rossijskij psihiatricheskij zhurnal. – 2006. - № 2. – S. 41-45.

7. Chesnokova, I.I. Problema samosoznanija v psihologii [Tekst] / I.I. Chesnokova. – М.: Nauka, 1977. – 43 s.

8. Shishkov, S.N. Pravovye aspekty primenenija prinuditel'nyh mer medicinskogo haraktera [Tekst] / S.N. Shishkov // Prinuditel'noe lechenie v sisteme profilaktiki obshhestvenno opasnyh dejstvij psihicheski bol'nyh. - М., 1987. - S. 10-12.

**ОБЕСПЕЧЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРОДАЖ В ТУРИЗМЕ НА  
ОСНОВЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ**

**PROVIDING STRATEGIC SALES IN TOURISM ON THE BASIS OF  
IMPROVING CREDIT RELATIONS**

Бакиева Г.Р.  
Bakiyeva G.R.

ФГБОУ ВПО «РГТЭУ»  
455000, г. Уфа, ул. Менделеева, д.177/3,  
канд. экон. наук, доцент кафедры сферы услуг  
Тел.8-3472-529977  
E-mail: bgr85@mail.ru

Латыпова И.А.  
Latypova I.A.

ФГБОУ ВПО «РГТЭУ»  
455000, г. Уфа, ул. Менделеева, д.177/3,  
студент 6 курса кафедры сферы услуг

В статье подробно рассмотрена методика внедрения системы кредитования в туристских фирмах.

Использование кредита как источника привлечения менее платежеспособного слоя населения способствует увеличению выручки предприятия.

Ключевые слова. Туризм, кредит, увеличение продаж.

The article details the method of introduction of credit system in tourism firms. The use of credit as a source of attracting less solvent layer of the population growth of the enterprise.

Keywords. Tourism, credit and increase sales.

Туризм играет одну из главных ролей в мировой экономике. По данным Всемирной Туристской Организации он обеспечивает десятую часть мирового валового национального продукта, свыше 11% международных инвестиций, каждое 9-е место в мировом производстве. С усилением конкуренции на рынке, усложнением механизмов взаимодействия хозяйствующих субъектов повышается актуальность разработки и повышения конкурентных преимуществ. Успех на рынке может базироваться только на определенной новизне товара или услуги и на постоянной адаптации к меняющимся вкусам и потребностям конкретных клиентов.

Стратегические продажи значительно отличаются от простых продаж по уровню удовлетворения потребностей покупателей, а также в плане технологии процесса подготовки, введения переговоров, заключения сделки.

Можно выделить несколько причин, по которым необходимо внедрять технологию стратегических продаж в практическую деятельность предприятий туризма:

- глобализация экономики, что привлекло к появлению большого числа конкурентов;
- стагнирующие или сужающиеся рынки сбыта во многих отраслях;
- недостаточная компетентность персонала части взаимодействия с потенциальными покупателями, в том числе невысокий уровень знаний в сфере деловой психологии;
- исчерпан потенциал сокращения производственных и коммерческих издержек;
- отсутствие возможности повышать объем реализации продукции за счет привлечения новых покупателей.

Нужно отметить, что многие российские предприятия явно недооценивают роль стратегического подхода к продажам, предпочитая действовать на уровне личных связей и знакомств. В то же время на рынках b-2-b компании выбирают поставщиков основываясь на объективных критериях, таких как качество, цена, надежность поставок, функционированность оборудования, предыдущий опыт сотрудничества, и лишь потом оценивают репутацию поставщика, чтобы решить, стоит ли иметь с ним дело. Как показывают исследования, практически все потенциальные потребители больше всего доверяют мнению покупателей, которые уже приобрели данный продукт/услугу. Чем сложнее товар и чем дольше срок его использования, тем больше внимание уделяют потенциальные корпоративные клиенты изучению отзывов.<sup>1</sup>

Стратегические продажи - это ситуация особой важности. Она характеризуется большим финансовым риском, предполагает тщательную подготовку предложения, отвечающего потребностям рынка, и высокую ответственность людей, участвующих в процессе взаимодействия с потенциальными покупателями.

В рамках подготовки к стратегическим продажам целесообразно сегментировать потенциальных покупателей по критериям их привлекательности для турагентства, среди которых укажем потенциальный объем закупок; платежеспособность; потребность в обслуживании; чувствительность к цене; цикличность приобретения турпутевки; способ оплаты путевки.

Особенно тщательно оценивают финансовую привлекательность покупателей (каких финансовых результатов можно ожидать от сотрудничества с ними). С этой целью рекомендуется использовать подход к

---

1 Блейхман О.И., Пантюхин В.А..особенности маркетинга на рынке b2b//Маркетинг и маркетинговые исследования.-2006.-№1.



классификации клиентов, приведенный в работе О.У. Юлдашевой, И.А. Аренкова, В.Н. Наумова. Матрица классификации клиентов по критериям «доходность» и «прибыльность».<sup>1</sup>



Рисунок 1- Классификация клиентов компании

В связи с тем, что у 60% населения России средний уровень дохода ниже средней заработной платы по региону, мы предлагаем турфирмам использовать кредит как источник привлечения менее платежеспособного слоя населения.

Представление рассрочки туристам через банк связано с выплатой ему суммы комиссии, сумма комиссии уменьшает доходы или туроператора или турагентства зависит от условий заключенного между ними договора. В большинстве случаев расходы отражаются в бухгалтерском учете турагентства. В случае реализации туристического продукта стоимостью 6500 руб. предоставление рассрочки 58500 рублей и комиссией банка 2925 рублей в бухгалтерском учете турагентства будет сделана корреспонденция по таблице 1.

Таблица 1 - Бухгалтерский учет предоставления рассрочки турагентством

Содержание операции	Дебет	Кредит	Сумма
Получена от туристов оплата 10% стоимости туристских продуктов	50	62	6500
Отражена реализация туристского продукта	62	76-ТО*	65000
Получена оставшаяся часть стоимости туристского продукта за вычетом комиссии банка	51	76-Б**	55575
Отражена комиссия кредитной организации	91	76-Б	2925
Отражен взаимозачет обязательств туриста перед турагентством и турагентства перед банком	76-Б	62	53500
Начислено агентское вознаграждение (10%)	76-ТО	90	6500
Перечислены турагентом денежные средства, причитающиеся туроператору	76-ТО	51	58500

\*76-ТО «Расчеты турагентства с туроператором».

\*\*76-Б «расчеты турагентства с кредитной организацией»

<sup>1</sup> Юлдашева О.У., Аренков И.А., Наумов В.Н. Маркетинг: Учеб. пособие - СПб: Изд-во СПбГУЭФ, 2008. - 228 с.

Следовательно, комиссия банка уменьшает прибыль турагентства, которая вместо полной суммы вознаграждения 6500 руб. составляет 3575 руб. (6500-2925).

В бухгалтерском учете туроператора будут сделаны следующие проводки, согласно таблице 2.

Таблица 2 - Бухгалтерский учет предоставления рассрочки туроператором

Содержание операции	Дебет	Кредит	Сумма
Получена от агентства оплата туристского продукта	51	76-ТА*	58600
Отражена выручка от продажи туристского продукта	76-ТА	90	65000
Начислен НДС с реализации турпродукта	90	68	9915
Признаны расходы в виде агентского вознаграждения	20	76-ТА	6500

\*76-ТА «Расчеты туроператора с турагентством»

При предоставлении кредита возможны следующие ситуации:

Ситуация 1. Рассрочку предоставляет турагентство.

Предоставлять кредиты могут не только банки, но и турагентства имеющие дополнительные (временно свободные) финансовые ресурсы или выгодный договор с туроператором, позволяющий постепенно перечислять денежные средства на его счет. В первом случае можно говорить о том, что турагентство фактически предоставляет клиенту заем, за счет которого оплачивается полная стоимость туристского продукта. Во втором случае действия турагентства, а точнее, туроператора напоминают предоставление коммерческого кредита.

Ситуация 2. Рассрочка с разрешения туроператора

Во - первых, предоставление отсрочки оплаты товаров, работ или услуг может рассматриваться как коммерческий кредит (п. 1 ст. 823 ГК РФ). К такому кредиту применяются правила гл. 42 «Заем и кредит» ГК РФ, если иное не предусмотрено правилами о договоре, из которого возникло обязательство, и не противоречит его существу.

Во-вторых, важно, что обязательство коммерческого кредита не образует отдельного договора, а входит в состав иных гражданско-правовых договоров. Коммерческий кредит представляет собой не самостоятельную сделку заемного типа, а условие, содержащиеся в возмездном договоре.

Ситуация 3. Самостоятельная рассрочка.

Турагентство может заниматься не только продвижением и реализацией туристских продуктов, но и иными не запрещенными направлениями коммерческой деятельности. Одно из них – предоставление займа. Ст. 807 ГК РФ не устанавливает какие – либо требования к заемщику и заимодавцу, договор займа считается заключенным с момента передачи денег или других вещей. Для целей налогообложения проценты за

предоставленные в пользование денежных средства включается в состав облагаемых доходов турагентства для целей исчисления единого налога на УСНО (п. 6 ст. 250, п. 1 ст. 346.15 НК РФ).

Выданный самостоятельно турагентством туристу заем не влияет на бухгалтерский учет туроператора. Он отразит реализацию туристского продукта в договорной цене и предусмотренные договором агентские, которые уменьшают сумму прибыли туроператора. Поэтому представленный вариант тоже может быть применен, если турагент согласовал с туроператором условие о предоставлении рассрочки, но деньги туроператор получает целиком.

Таким образом, продажа туров в кредит не является затратоемким, не требует больших инвестиций, а отвечает требованию времени и будет способствовать повышению конкурентоспособности предприятия.

#### Список литературы:

1. Наумов В.Н. Стратегические продажи: бизнес-модель и методические аспекты взаимодействия с покупателями// Стратегический менеджмент.-01(21)2013.-С.36-52.
2. Блейхман О.И., Пантюхин В.А..особенности маркетинга на рынке b-2-b//Маркетинг и маркетинговые исследования.-2006.-№1.

#### Spisok literatury:

1. Naumov V.N. Strategicheskiye prodazhi: biznes-model i metodicheskiye aspekty vzaimodeystviya s pokupatelyami// Strategichesky menedzhment.-01(21)2013.-S.36-52.
2. Bleykhman O.I., Pantyukhin V.A..osobennosti marketinga na rynke b-2-b//Marketing i marketingovye issledovaniya.-2006.-№1.

**РЕАЛИЗАЦИЯ ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ПРОЕКТОВ В  
ДОРОЖНОМ ХОЗЯЙСТВЕ С ПОМОЩЬЮ ИНСТРУМЕНТОВ  
ГОСУДАРСТВЕННО – ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА**

**IMPLEMENTATION OF INFRASTRUCTURE PROJECTS IN ROAD  
ECONOMY BY MEANS OF TOOLS OF STATE – PRIVATE PARTNERSHIP**

Аксенов К.В.

Aksenov K.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет - УНПК»

302020, г. Орел, Наугорское ш., 40

к.э.н., доцент кафедры «Предпринимательство и маркетинг»

Тел. (4862) 76-22-49

E-mail: regionkos@mail.ru

В активно развивающейся российской экономике по мере роста общественных потребностей ощущается возрастающая недостаточность государственного (бюджетного) финансирования и, в то же время, имеются крупные инвестиционные проекты, реализация которых вследствие их масштабы и социальной значимости не может быть передана во власть одних только рыночных механизмов. Таковы, например, проекты, касающиеся сфер национальной безопасности, поддержания правопорядка, жилищно-коммунального хозяйства, топливной промышленности, дорожной и транспортной инфраструктуры.

Ключевые слова: инвестиции, строительство, техника, инфраструктура, экономика, дорожное хозяйство.

In actively developing Russian economy in process of growth of public requirements increasing insufficiency of opportunities of the public (budgetary) financing is felt and, at the same time, there are the large investment projects which realization owing to their scale and the social importance can't be transferred to the power of one only market mechanisms. The projects concerning spheres of national security, maintenance of a law and order, housing farms, fuel industry, road and transport infrastructure are that, for example.

Keywords: investments, construction, equipment, infrastructure, economy, road economy.

В настоящее время дорожной инфраструктуре, как одному из важных элементов транспортной инфраструктуры, во всех странах и на всех уровнях государственного управления уделяется большое внимание.

Инфраструктура дорожного хозяйства – это комплекс взаимосвязанных обслуживающих структур или объектов, совокупность отраслей, предприятий и организаций, входящих в дорожное хозяйство.

Совокупность элементов дорожной инфраструктуры, ограниченных административными границами региона, представляет собой региональную дорожную инфраструктуру.

Слабо развитая дорожная инфраструктура является одним из основных лимитирующих факторов роста экономики региона.

В сферах жилищно-коммунального хозяйства, топливной промышленности, электроэнергетики, в сфере железных дорог и других видов общественного транспорта, в строительстве и эксплуатации автомобильных дорог, нуждающихся в контроле со стороны государства и не обеспечивающих быструю отдачу на вложенные инвестиции, в экономике зарубежных промышленно развитых стран исторически развивалось государственно-частное партнерство (ГЧП), сегодня оно занимает ведущие позиции.

Под термином «государственно-частное партнерство» понимаются различные схемы реализации проектов, отнюдь не похожие ни на уже знакомые нашей стране приватизацию или «совместные предприятия», ни на модную контрактацию (outsourcing), хотя их, иногда справедливо также относят к проектам государственно-частного партнерства.

За рубежом государственно-частным партнерством принято называть очень широкий спектр бизнес-моделей и отношений. В самом общем смысле этот термин применяется при любом использовании ресурсов частного сектора для удовлетворения общественных потребностей. При этом привлекаемые из частного сектора ресурсы могут быть разными – и капитал, и ноу-хау, и опыт менеджеров [1].

Применительно к российской экономике государственно-частное партнерство должно стать одним из стратегических направлений развития и модернизации объектов современной промышленности и инфраструктуры, затрагивающим, прежде всего, совокупность приоритетных проектов, ориентированных на привлечение значительных зарубежных инвестиций и не предусматривающим (в обязательном порядке) необходимость прямого бюджетного финансирования этих проектов.

Успешная реализация проектов ГЧП требует выполнения некоторых предварительных условий, например, наличия эффективной административной структуры, достаточно развитого частного сектора.

В зарубежных промышленно развитых странах проекты, осуществляемые в рамках государственно-частного партнерства, легко можно обнаружить в самых разных отраслях экономики и общественных отношений:

- 1) финансовый сектор – частные страховые и управляющие компании, имеющие опыт работы с потребителями на конкурентных добровольных рынках, занимают все более прочные позиции в секторах обязательного социального страхования и государственного пенсионного обеспечения;

- 2) недвижимость – строительство и эксплуатация общественных объектов и муниципального жилья в обмен на право застройки и развития в коммерческих проектах;

3) муниципальные услуги – обновление и эксплуатация, а также строительство новых коммунальных сетей (водопровод, канализация, изредка тепло- и электроснабжение), уборка улиц, вывоз и утилизация мусора, муниципальный транспорт;

4) телекоммуникации – создание телекоммуникационной инфраструктуры и монопольные права на ее эксплуатацию, сопровождающиеся обязательствами по предоставлению услуг потребителям (или установленным государством специальным категориям потребителей);

5) транспорт – строительство, эксплуатация и обслуживание систем мониторинга управления движением, строительство и эксплуатация автомагистралей, терминалов аэропортов и множество других проектов в автомобильном, железнодорожном, воздушном, городском, трубопроводном, морском и речном транспорте в портах и на внутренних линиях и т.д. [3].

В дорожном хозяйстве проекты ГЧП включают финансирование строительства новых дорог и инвестиции в существующие платные дороги в замену устаревших систем сбора платы через «окошечко кассы» на современные дистанционные системы, позволяющие машинам даже не снижать скорости.

В настоящее время все более актуальной становится возможность передачи в частное управление отдельных полос на бесплатных дорогах для организации скоростного платного движения.

В результате реализации проектов ГЧП государственная отчетность показывает рост эффективности результатов при одновременном снижении бюджетных расходов. Причинами этого считаются более высокая отдача от использования капитала в частном секторе и рыночная конкуренция [4].

В качестве примера реализации инфраструктурных проектов в сфере дорожного хозяйства России с помощью инструментов государственно-частного партнерства можно рассмотреть модель BOLT (Build-Own-Lease-Transfer), строительство-владение-передача объекта в аренду и передача прав собственности по завершению сроков аренды. Данная модель государственно-частного партнерства, направленная на новое строительство объектов общественной инфраструктуры, представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Модель государственно частного партнерства BOLT

Этап реализации	Ход реализации этапа строительства нового объекта общественной инфраструктуры
1. Подготовительный этап.	Принятые на уровне субъекта закона о ГЧП (с учетом рекомендаций модельного закона «Об участии Российской Федерации в проектах ГЧП»). На региональном уровне (региональным Центром ГЧП / уполномоченным органом исполнительной власти) осуществляется сбор заявок с целью определения потребностей региона. В случае если требуемые к реализации проекты однотипны, их можно объединить в программу, с целью проведения единого конкурсного / конкурентного отбора. Каждое муниципальное образование (МО) принимает решение о проведении конкурса на право заключения соглашения о ГЧП в отношении создания объекта инфраструктуры. С целью проведения совместного конкурса стороны заключают межмуниципальное соглашение, которое регламентирует порядок дальнейшего.

2. Подготовка конкурсного (конкурентного) отбора инвестора на право заключения соглашения о ГЧП	<p>Подготовка конкурсной документации может быть подготовлена организатором конкурса:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- самостоятельно (вопрос достаточности опыта и качества выполнения работы);</li> <li>- с привлечением частных консультантов (привлечение в соответствии с 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд». С 01.01.2014г. 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд») [2];</li> <li>- с привлечением Внешэкономбанка (в соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации № 1372-р от 17 августа 2010г.).</li> </ul>
3. Конкурсный (конкурентный) отбор инвестора на право заключения соглашения о ГЧП	<p>Выбор квалифицированного частного партнерства, как правило, производится по средствам проведения открытого конкурса, который может быть реализован в 3 этапа:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- предварительный этап (объявление тендера, отбор заявок от желающих принять участие в отборе);</li> <li>- предварительный отбор (экспертиза заявок, определение не более 5 заявителей для дальнейшего участия в отборе; продолжительность: ориентировочно 1-2 месяца);</li> <li>- конкурсная оценка (выбор победителя).</li> </ul> <p>Результат отбора:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- определение победителя на право заключения соглашения о ГЧП (каждое МО заключает соглашение о ГЧП с победителем: 1 земельный участок = 1 объект = 1 проект);</li> <li>- заключение иных необходимых договоров (договор подряда «под ключ», кредитные соглашения, прямое соглашение с банком, договор аренды объекта, земельных участков, договоры страхования, соглашение с инженером, договор о передаче объекта).</li> </ul>
4. Строительство объекта	<p>По итогам заключения соглашения о ГЧП частный инвестор: привлекает заемное финансирование, осуществляет проектирование и строительство определенных соглашением объектов инфраструктуры. Указанные объекты закрепляются за ним на праве собственности до момента возврата инвестиционных затрат и установленной нормы прибыли (после чего происходит передача прав собственности на объект от инвестора к МО). После ввода объекта/ов в эксплуатацию инвестор обязан зарегистрировать право собственности (понеся соответствующие расходы), затем вносятся соответствующие изменения в договор аренды объекта, происходит его регистрация (регистрация осуществляется за счет инвестора).</p> <p>Обязанности МО: контроль выполнения обязательств инвестора, проверка соответствия и приемку построенных объектов, обеспечение выноса инженерных коммуникаций, препятствующих строительству объектов на предоставляемом инвестору в аренду земельном участке.</p>
5. Эксплуатация объекта	<p>Начинается с момента ввода его в эксплуатацию и передачи в аренду компании-оператору. Выплату инвестору осуществляется за счет арендных платежей от оператора, сформированные по методу «затраты +», которые включает: капитальные затраты инвестора, расходы на обслуживание заемных средств, норму рентабельности на собственные средства (определенные в соответствии с соглашением о ГЧП). МО выступает в т.ч. гарантом по обязательствам оператора в объеме арендной платы подлежащей оплате в текущем бюджетном году. В случае недостаточности арендных платежей инвестору могут быть предоставлены субсидии.</p> <p>Право собственности на объект/ы передается МО после полного возмещения инвестиционных затрат инвестору (порядок передачи определяется передаточной комиссией, в состав которой входят независимый технический эксперт и по одному представителю от МО и инвестора).</p>

Существуют также и другие подобные модели, такие как:

- строительство-владение-управление (Build-Own-Operate - BOO) – при этой схеме частный инвестор финансирует создание инфраструктурного объекта (дороги, моста, тоннеля и т.п.), получает его в собственность и осуществляет его эксплуатацию. Государство, предоставившее предпринимателю необходимые права и землеотводы, диктует в силу заключенного контракта условия эксплуатации – регулирует доступ к объекту, цены, согласует планы развития;

- строительство-управление-передача (Build-Operate-Transfer - BOT) – отличается от предыдущего тем, что право собственности на построенный объект передается соответствующим государственным органам, а по истечении срока контракта (обычно лет через 30) частная компания вновь должна завоевать право на его эксплуатацию на конкурсных условиях (или государство вправе оставить в дальнейшем управление за собой);

- покупка-строительство-управление (Buy-Build-Operate - BBO) – такие проекты начинаются со сделки приватизации существующего объекта (недостроенного, пришедшего в упадок, выработавшего свой ресурс). Частная компания платит цену покупки и в дополнение к этому берет на себя обязательства по дальнейшим вложениям – достройке, переоборудованию, развитию объекта [4].

Список других моделей ГЧП достаточно обширен: BLOT (Build-Lease-Operate-Transfer), BOOT (Build-Own-Operate-Transfer), BOR (Build-Operate-Renewal of concession), DBFO (Design-Build-Finance-Operate), LDO (Lease-Develop-Operate). Каждая из этих моделей ГЧП предусматривает определенную последовательность и специфику формы участия частного сектора в реализации проекта.

Как видно из приведенного выше материала, государственно-частное партнерство пытается совместить два мира – мир свободного рынка и частного капитала и мир государственного регулирования и перераспределения.

#### Список литературы:

1. Лихачев В., Азанов М. Практический анализ современных механизмов государственно-частного партнерства в зарубежных странах, или как реализовать ГЧП в России: журнал «Финансы Экономика Безопасность», 2009г.

2. Федеральный закон №44-ФЗ от 05.04.2013г. «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг, для обеспечения государственных и муниципальных нужд»

3. Национальная программа совершенствования и развития сети автомобильных дорог России на период до 2010 г. «Дороги России XXI века». – М.: «Государственная служба дорожного хозяйства Минтранса РФ», 2001 г.



4. [http: // www.mintrans.ru](http://www.mintrans.ru) (официальный сайт Министерства транспорта Российской Федерации. «Государственно-частное партнерство в развитии и использовании транспортной инфраструктуры», материалы пресс-службы)

Spisok literatury:

1 . Likhachev V., Azanov M. The practical analysis of modern mechanisms of state-private partnership in foreign countries or how to realize GChP in Russia: Finance Economy Safety magazine, 2009.

2 . The federal law No. 44-FZ from 05.04.2013г. «About contract system in the sphere of purchases of goods, works, services, for ensuring the state and municipal needs»

3 . The national program of improvement and development of a network of highways of Russia for the period till 2010. «Roads of Russia of the XXI century». – M: «Public service of road economy of Ministry of Transport of the Russian Federation», 2001.

4 . [http: // www.mintrans.ru](http://www.mintrans.ru) (official site of the Ministry of Transport of the Russian Federation. «State-private partnership in development and use of transport infrastructure», press service materials)

**ОЦЕНКА СИТУАЦИИ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ:  
ОСНОВНЫЕ РИСКИ И ПРОБЛЕМА ДОСТИЖЕНИЯ  
УСТОЙЧИВОСТИ**

**ASSESSMENT OF THE SITUATION IN BANKING SECTOR: MAIN  
RISKS AND THE PROBLEM OF ACHIEVEMENT OF STABILITY**

Скорлупина Ю.О.  
Skorlupina Yu.O.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское шоссе, 40  
аспирант кафедры «Финансы, денежное  
обращение, кредит и банки»  
Тел. (4862) 76-18-31  
E-mail: yu\_nauka@mail.ru

Статья посвящена анализу ситуации, сложившейся в банковском секторе России в начале 2014 года. Автор рассматривает основные риски сектора, а также делает вывод об устойчивости банковского сектора страны. В статье также перечислены основные факторы, препятствующие развитию банковской системы.

Ключевые слова: банк, банковский сектор, риски, устойчивость

This article is devoted to the analysis of the situation in the banking sector of Russia at the beginning of 2014. Author considers the main risks of sector, and also draws a conclusion about stability of the banking sector of the country. The major factors interfering development of a banking system are also listed in this article.

Keywords: bank, banking sector, risks, stability

Обстановку, сложившуюся в банковском секторе России в 2013 году, можно охарактеризовать как неопределенную. С одной стороны, отмечен рост определенных показателей (например, объемов депозитов и кредитов нефинансовому сектору), а с другой стороны – на финансовом секторе не могла не отразиться ситуация, сложившаяся в реальном секторе экономики страны (снижение ВВП и др.). Именно поэтому, несмотря на неплохое положение банковского сектора в 2013 году в целом, некоторые показатели свидетельствуют о начавшейся разбалансировке и невозможности устойчивого функционирования банковского сектора страны.

Прежде всего ситуация в секторе характеризуется большим количеством отзывов лицензий у кредитных организаций. Если еще в начале 2013 года количество кредитных организаций, уходящих с рынка, практически уравнивалось количеством вновь зарегистрированных

кредитных организаций, то уже к концу года активизация работы Центрального банка Российской Федерации по отзыву лицензий привела к значительному общему снижению количества кредитных организаций в стране. По мнению экспертов, рынок в дальнейшем продолжат покидать слабые банки с низкими значениями объемов активов, однако есть вероятность того, что рынок могут покинуть и довольно крупные банки, чрезмерно увлекшиеся кредитованием в период кредитного бума. Причем все чаще среди причин отзыва лицензий появляются такие как «активное вовлечение в кредитование собственного бизнеса акционеров»<sup>1</sup>. Центральный банк Российской Федерации проводит политику по ликвидации отмывочных и кэптивных коммерческих банков.

Отзыв лицензий отражается на концентрации банковской деятельности. По итогам 2013 года доля первых пяти крупнейших банков в совокупных активах сектора не снизилась, однако снижение наблюдалось уже по отношению к следующим банкам (также довольно крупным). По оценкам экспертов, до конца 2014 года могут лишиться лицензии около десяти относительно крупных банков.

В целом в банковском секторе наблюдалась положительная динамика по большинству ключевых показателей, однако темпы роста по многим из них снизились (таблица 1). Среди причин снижения динамики сектора можно особенно отметить общую стагнацию экономики России и продолжение действий Центрального банка Российской Федерации по охлаждению рынка потребительского кредитования. Что касается результатов функционирования банковского сектора в 2013 году, то здесь можно отметить снижение общего объема полученной прибыли впервые за последние пять лет, что может говорить о замедлении сектора.

Таблица 1 – Динамика основных показателей банковского сектора России 2011-2013 гг.<sup>2</sup>

Показатель	Темпы прироста показателей, %		
	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Активы	23,1	18,9	16,0
Капитал	10,8	16,6	15,6
Кредиты и прочие размещенные средства, предоставленные нефинансовым организациям	26,0	12,7	12,7
Кредиты и прочие средства, предоставленные физическим лицам	35,9	39,4	28,7
Вклады физических лиц	20,9	20,0	19,0
Средства, привлеченные от организаций	25,8	11,8	13,7

Сегодняшняя ситуация в банковском секторе России оценивается экспертами как проблемная. Агентством Moody's прогнозируется ухудшение

<sup>1</sup> Официальный сайт рейтингового агентства «РИА Рейтинг». [Электронный ресурс] URL: <http://riarating.ru/>

<sup>2</sup> Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. [Электронный ресурс] URL: <http://www.cbr.ru/>

положения российского банковского сектора в 2014 году, причинами чему является замедление экономического роста и рост рисков сектора. Агентством отмечается, что коммерческим банкам России в 2014 году будет не хватать капитала, а любой шок может привести к оттоку депозитов, как это уже было в прошлом. В ближайшие 1-1,5 года возможно дальнейшее ухудшение в секторе (несмотря на то, что большинство банков, по которым Агентством выставляется рейтинг, получили прогноз «стабильный», что во многом связывается с тем, что большие надежды по поддержанию стабильности возложены на Правительство)<sup>1</sup>. В целом, по оценке Moody's, состояние российского банковского сектора не представляется устойчивым; особенно актуальна проблема достаточности капитала и ликвидности сектора.

К концу 2013 года показатель достаточности капитала банковского сектора серьезно снизился, приблизившись по своему значению к предкризисному уровню. Отрицательная динамика показателя связана во многом с низкими его значениями по крупнейшим банкам. Например, в конце 2013 года у Сбербанка России значение показателя приблизилось к 13%.

В 2013 году Н1 достиг значения в 12% у огромного числа банков. А снижение до 11% наблюдалось более чем у 60 банков. Самыми низкими значениями показателя Н1 в конце 2013 года отличались, по данным агентства «РИА Рейтинг», ЗАО КБ «УРАЛЛИГА» (4,29%), ОАО АКБ «Универсальный кредит» (10,08%), ОАО «Волго-Камский банк» (10,18%), КБ «Международный Банк Развития» (ЗАО) (10,21%), КБ «Транснациональный банк» (ООО) (10,23%). У двух из перечисленных выше банков в ноябре были отозваны лицензии. При этом количество коммерческих банков с нехваткой капитала по-прежнему сохраняется на рекордно высоком уровне.

Кроме того, наблюдается ухудшение ситуации с ликвидностью в банковском секторе. В конце 2013 года практически у каждой десятой кредитной организации текущая ликвидность опустилась ниже 60%. По мгновенной ликвидности Н2 ситуация складывалась не лучше – более чем у 40 коммерческих банков значение опустилось ниже 30% по итогам 2013 года. Наблюдается ситуация острой недостаточности мгновенной ликвидности – у некоторых банков данный показатель упал ниже 20%. Во многом из-за низкого значения Н2 были отозваны лицензии у следующих коммерческих банков в конце 2013 года: ОАО «Волго-Камский банк», ЗАО КБ «УРАЛЛИГА» и ООО КБСИ «Стройиндбанк».

В целом ситуация в банковском секторе России осложняется наличием таких коммерческих банков, у которых существуют проблемы как с достаточностью капитала, так и с ликвидностью. Ситуация с ухудшением показателей достаточности капитала и ликвидности наблюдается у коммерческих банков, входящих в список ста крупнейших банков по объему

---

<sup>1</sup> Moody's: риски для российских банков растут. [Электронный ресурс] URL: <http://www.finmarket.ru/main/article/3504938>

капитала. Это ЗАО «ГЛОБЭКСБАНК», АКБ «Инвестторгбанк» (ОАО), ОАО АКБ «АВАНГАРД», АКБ «Инвестбанк» (ОАО)<sup>1</sup>.

Сегодня экспертами рейтингового агентства «Эксперт РА» отмечается, что в условиях недостатка ликвидности в банковском секторе в конце 2013 года Центральный банк Российской Федерации не допустил распространения панических настроений на крупные банки с помощью рекордных объемов рефинансирования. Доля средств Центрального банка Российской Федерации в пассивах сектора сильно возросла (рисунок 1). Кроме того, крупными кредитными организациями была сформирована «подушка ликвидности» в ущерб прибыли. Однако ситуация с ликвидностью в ближайшем будущем по-прежнему будет напряженной.

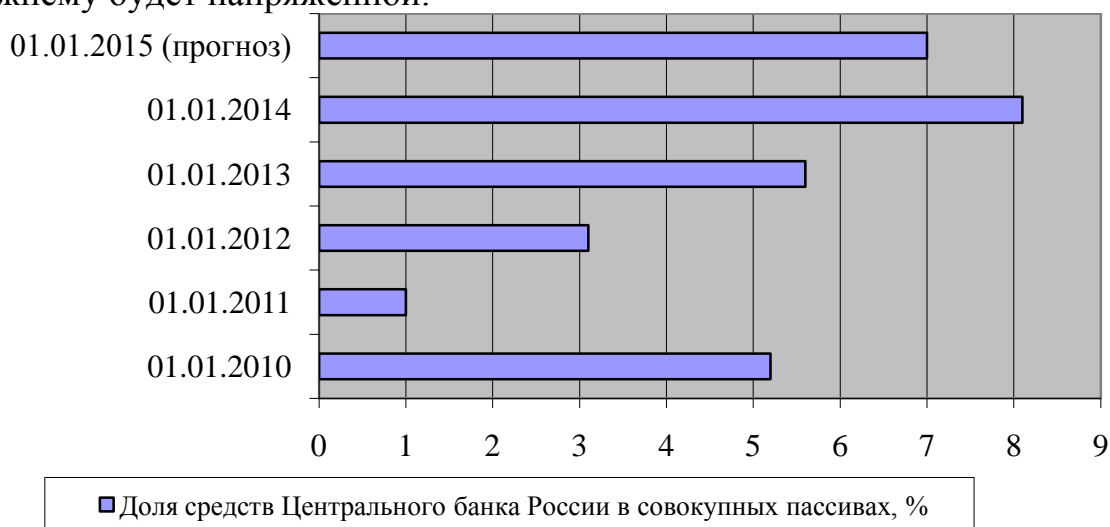


Рисунок 1 – Диаграмма изменения доли средств Центрального банка Российской Федерации в совокупных пассивах сектора на начало 2010-2015 гг.<sup>2</sup>

В дальнейшем банкам будет еще сложнее соответствовать требованиям Банка России по достаточности капитала и ликвидности. Давление на достаточность капитала и снижение рентабельности будут еще более сильными в виду общей стагнации российской экономики, роста просроченной задолженности и ограничения капитализации прибыли.

Ухудшению ситуации в банковском секторе будут способствовать также и изменения в банковском законодательном регулировании, связанные с реализацией основных требований «Базеля-III».

Кроме того, сейчас экспертами прогнозируется общее снижение спроса на кредиты, рост проблемных активов и дальнейшее ухудшение ситуации с ликвидностью. Также ожидается снижение качества активов и рентабельности банковского сектора России.

В сложившейся ситуации Центральный банк Российской Федерации стремится несколько «сгладить» происходящие изменения. Так, например, понимая, что публикация списка системно значимых банков может породить новую волну перетока средств клиентов, Центральный банк Российской

<sup>1</sup> Официальный сайт рейтингового агентства «РИА Рейтинг». [Электронный ресурс] URL: <http://riarating.ru/>

<sup>2</sup> Официальный сайт рейтингового агентства «Эксперт РА». [Электронный ресурс] URL: <http://raexpert.ru/>

Федерации смягчил критерии системной значимости. Однако в целом ситуация в секторе остается напряженной, а отдельные смягчающие меры мегарегулятора не в полной мере достаточны. Так, сложившуюся сегодня в банковском секторе ситуацию нельзя назвать стабильной. В условиях радикальных мер мегарегулятора в отношении проблемных кредитных организаций, а также в связи с переходом на требования «Базеля-III» и общим замедлением динамики наиболее значимых показателей банковского сектора говорить об устойчивости банковского сектора не представляется возможным. В целом можно отметить, что препятствуют достижению устойчивости сектора следующие основные факторы:

- снижение прибыли сектора впервые за пять лет;
- рост конкуренции при усилении мер мегарегулятора в отношении проблемных банков;
- обострение ситуации с ликвидностью;
- проблемы с достаточностью капитала;
- высокие риски ведения коммерческими банками своей деятельности;
- снижение кредитного рынка;
- внедрение новых требований к банкам по «Базелю-III»;
- стагнация экономики России и др.

Таким образом, будущее банковского сектора представляется весьма проблемным. Риски сектора увеличиваются, проблемы нарастают, а действия Центрального банка Российской Федерации, в целом направленные на повышение устойчивости сектора, пока слишком сильно (и не всегда положительно) отражаются на большинстве банков. Велика вероятность получения обратного эффекта – разбалансировки банковского сектора и дальнейшего увеличения рисков осуществления банковской деятельности.

#### Список литературы:

1. Официальный сайт рейтингового агентства «РИА Рейтинг». [Электронный ресурс] URL: <http://riarating.ru/>
2. Официальный сайт рейтингового агентства «Эксперт РА». [Электронный ресурс] URL: <http://raexpert.ru/>
3. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. [Электронный ресурс] URL: <http://www.cbr.ru/>
4. Moody's: риски для российских банков растут. [Электронный ресурс] URL: <http://www.finmarket.ru/main/article/3504938>

#### Spisok literatury:

1. Oficial'nyj sajt rejtingovogo agentstva «RIA Rejting». [Jelektronnyj resurs] URL: <http://riarating.ru/>
2. Oficial'nyj sajt rejtingovogo agentstva «Jekspert RA». [Jelektronnyj resurs] URL: <http://raexpert.ru/>
3. Oficial'nyj sajt Central'nogo banka Rossijskoj Federacii. [Jelektronnyj resurs] URL: <http://www.cbr.ru/>
4. Moody's: riski dlja rossijskih bankov rastut. [Jelektronnyj resurs] URL: <http://www.finmarket.ru/main/article/3504938>

**ФАКТОРЫ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ  
АНАЛИЗЕ ОРГАНИЗАЦИИ**

**UNCERTAINTIES IN MANAGEMENT ORGANIZATION ANALYSIS**

Алимов С.А.  
Alimov S.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
Доцент кафедры  
«Бухгалтерский учет и налогообложение»  
Тел. 8-(4862)-41-70-68  
E-mail: alimov\_sergei@mail.ru

Дудина К.Э.  
Dudina K.E.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
Учебный мастер кафедры  
«Бухгалтерский учет и налогообложение»  
Тел. 8-(4862)-41-70-68  
E-mail: du.kr@yandex.ru

В настоящей статье представлены факторы неопределенности, рассмотрены причины их появления в учетно-аналитической системе, а также раскрыта роль управленческого анализа в повышении эффективности управления в условиях высокой неопределенности.

Ключевые слова: факторы неопределенности, управленческий анализ, система управления.

This article presents the factors of uncertainty, the reasons of their appearance in accounting and analysis system, and the role of management analysis in improving the efficiency of management in the conditions of high uncertainty.

Keywords: uncertainty, management analysis, control system.

Управленческий анализ выступает подсистемой системы управления организацией. Данный вид анализа обеспечивает оперативность и обоснованность разработки и принятия управленческих решений в условиях неопределенности, которая выражается в неоднозначности протекания экономических процессов, в низкой степени предсказуемости условий, в которых будет функционировать организация<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup> Колпаков В.М. Теория и практика принятия управленческих решений: Учеб. пособие. - 2 е изд., перераб. и доп. - К.: МАУП, 2004. - 504 с.: ил. - Библиогр.: с. 247 - 251.

Необходимость осуществлять свою деятельность в условиях неопределенности придает финансово-хозяйственной деятельности промышленных организаций рискованный характер.

Неопределенность представляет собой фундаментальную характеристику недостаточной обеспеченности процесса принятия эффективных управленческих решений знаниями о конкретной проблемной ситуации.

Условия неопределенности – поисковые решения, предполагающие отсутствия достаточной и достоверной информации для решения управленческой задачи<sup>1</sup>. Условия неопределенности предполагают наличие факторов, при которых результаты деятельности организации не являются детерминированными, а степень влияния таких факторов на результаты неизвестна.

Среди различных факторов неопределенности выделяют факторы риска и факторы неопределенности в узком смысле. В случае, когда организация не обладает данными о вероятности осуществления отдельных сценариев будущей рыночной конъюнктуры, говорят о неопределенности в узком смысле. Классификация факторов неопределенности представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Классификация факторов неопределенности

<sup>1</sup> Большой экономический словарь / под ред. А.Н. Азриляна. -2-е изд. доп. и перераб.- М.: Институт новой экономики, 1997.-864с.



Для организации ведение учета в условиях неопределенности состоит в том, что решения собственников, кредиторов и инвесторов, принятые на основе рассмотрения публичной финансовой и налоговой отчетности, могут носить как положительный, так и отрицательный характер. А для внешних пользователей – в том, что данная отчетность может иметь различную степень отражения фактического состояния и результатов деятельности организации.

На рисунке 2 представлены причины появления неопределенности в учетно-аналитической системе.



Рисунок 2 - Причины возникновения неопределенности в учетно-аналитической системе

Из рисунка 2 следует, что причины возникновения неопределенности в учете делятся на внешние и внутренние. Также на неопределенность в учетно-аналитической системе могут действовать и другие факторы случайного характера, влияние которых невозможно учесть с приемлемой степенью достоверности на этапе планирования хозяйственной деятельности организации. Например, влияние погодных условий, финансовые потери, связанные с форс-мажорными обстоятельствами.

Рассмотренные особенности условий неопределенности показали, что наличие данной категории в учетно-аналитической системе требует раскрытия информации о ней в бухгалтерской отчетности хозяйствующих субъектов.

В российских стандартах бухгалтерского учета, так же как в МСФО и GAAP, регламентировано право организаций выбора оценок, формата представления информации в бухгалтерской и налоговой отчетности, применение показателей, которые наиболее точно отразят результаты ее деятельности и финансовое состояние (Таблица 1).

Таблица 1 - Требования российских нормативных документов к отражению информации о рисках и неопределенности в бухгалтерской отчетности

Нормативный документ	Информация о рисках
ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации»	В соответствии с п. 39 организация может представлять дополнительную информацию, сопутствующую бухгалтерской отчетности: «политика в отношении заемных средств, управления рисками»
ПБУ 8/01 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы»	В соответствии с ПБУ 8/01 условными фактами хозяйственной деятельности являются такие факты по состоянию на отчетную дату, в отношении последствий которых в будущем существует неопределенность. Все существенные последствия условных фактов хозяйственной деятельности должны отражаться в бухгалтерской отчетности организации за отчетный год.
ПБУ 12/2000 «Информация по сегментам»	Применение ПБУ позволяет заинтересованным пользователям лучше оценить подверженность организации рискам. Пользователю представляется информация по операционным и географическим сегментам, подверженным рискам, сопровождающим деятельность. При выделении информации по отчетным сегментам принимаются во внимание риски, которым может быть подвержена деятельность организации: общеэкономические риски; валютные риски; кредитные риски; ценовые риски; политические риски. Согласно п. 30, при выделении информации по географическим сегментам принимаются во внимание: риски деятельности организации в определенном географическом регионе; валютные риски, связанные с деятельностью организации в определенном географическом регионе. Оценка рисков при выделении информации по отчетным сегментам не предполагает их точное количественное измерение и выражение.
ПБУ 19/02 «Учет финансовых вложений»	В соответствии с п. 2 для принятия к бухгалтерскому учету активов в качестве финансовых вложений одним из условий является переход к организации финансовых рисков, связанных с финансовыми вложениями (риск изменения цены, риск неплатежеспособности должника, риск ликвидности и т.д.)

Регламентация правил ведения бухгалтерского учета государством и профессиональными сообществами способствует снижению неопределенности в учете, как для организации, так и для внешних пользователей отчетности.

Концепция управленческого анализа способна обеспечить повышение эффективности управления в условиях высокой неопределенности (Рисунок 3).

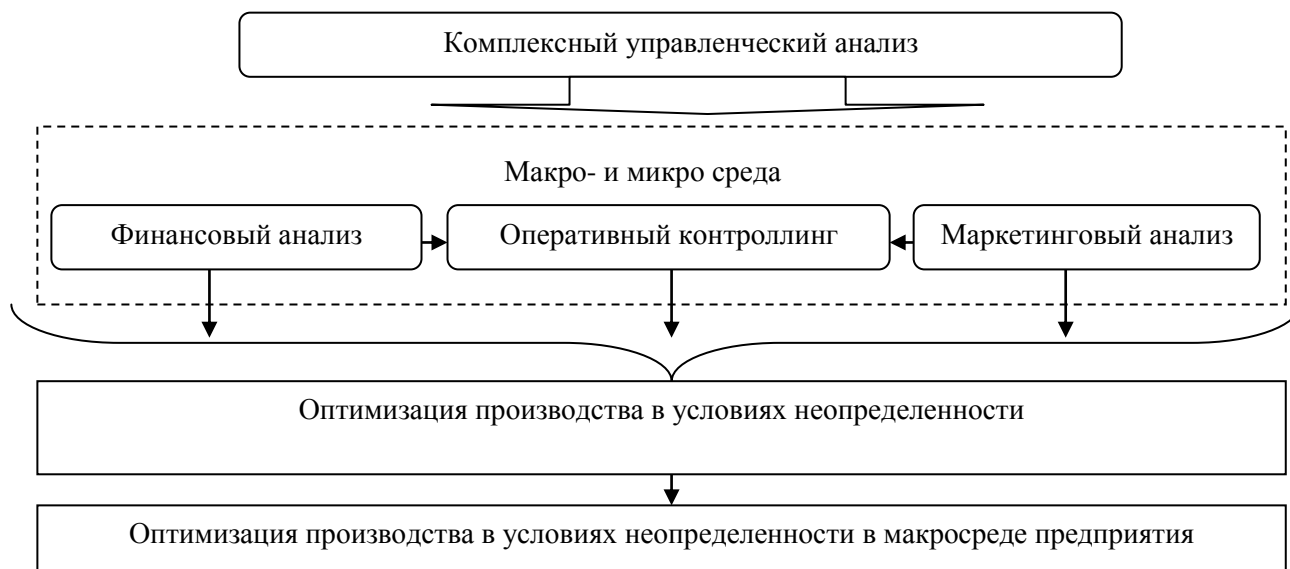


Рисунок 3 – Схема подходов к формированию концепции управленческого анализа в условиях неопределенности

Представленная концепция управленческого анализа в условиях неопределенности основана на взаимосвязи систем оперативного контроллинга, маркетинга и финансов. Однако для каждого типа неопределенности следует выбирать адекватные методы ее решения, то есть соответствующие принципы, учитывающие этот тип неопределенности<sup>1</sup>.

Для целей управления в условиях неопределенности следует использовать инструментарий реализации методологии управленческого анализа представленный на рисунке 4.

В ходе первого этапа формирования системы управленческого анализа в целях оптимизации производства сбыта по календарным периодам на основании данных управленческой отчетности должны быть даны прогнозы цен и предельных объемов реализации для всей номенклатуры выпускаемой продукции.

В условиях неопределенности наблюдается колеблемость для их прогнозирования необходимо использовать простые адекватные по критерию Фишера регрессионные модели. Так как выпуск продукции ограничивается производственными мощностями отдельных участков производственных подразделений предприятия необходимо на основе технического нормирования определить их относительно каждого участка.

Для оптимизации плана по критерию максимума суммы покрытия в системе управленческого анализа необходимы показатели переменных затрат и реализации, которые оцениваются с помощью системы «Дерект-костинг».

<sup>1</sup> Головина, Т. А. Управленческий анализ в условиях неопределенности / Т. А. Головина. – 17/09/2009 // Российское предпринимательство . – 2009. – № 06; Вып. 2. – С. 64-72.

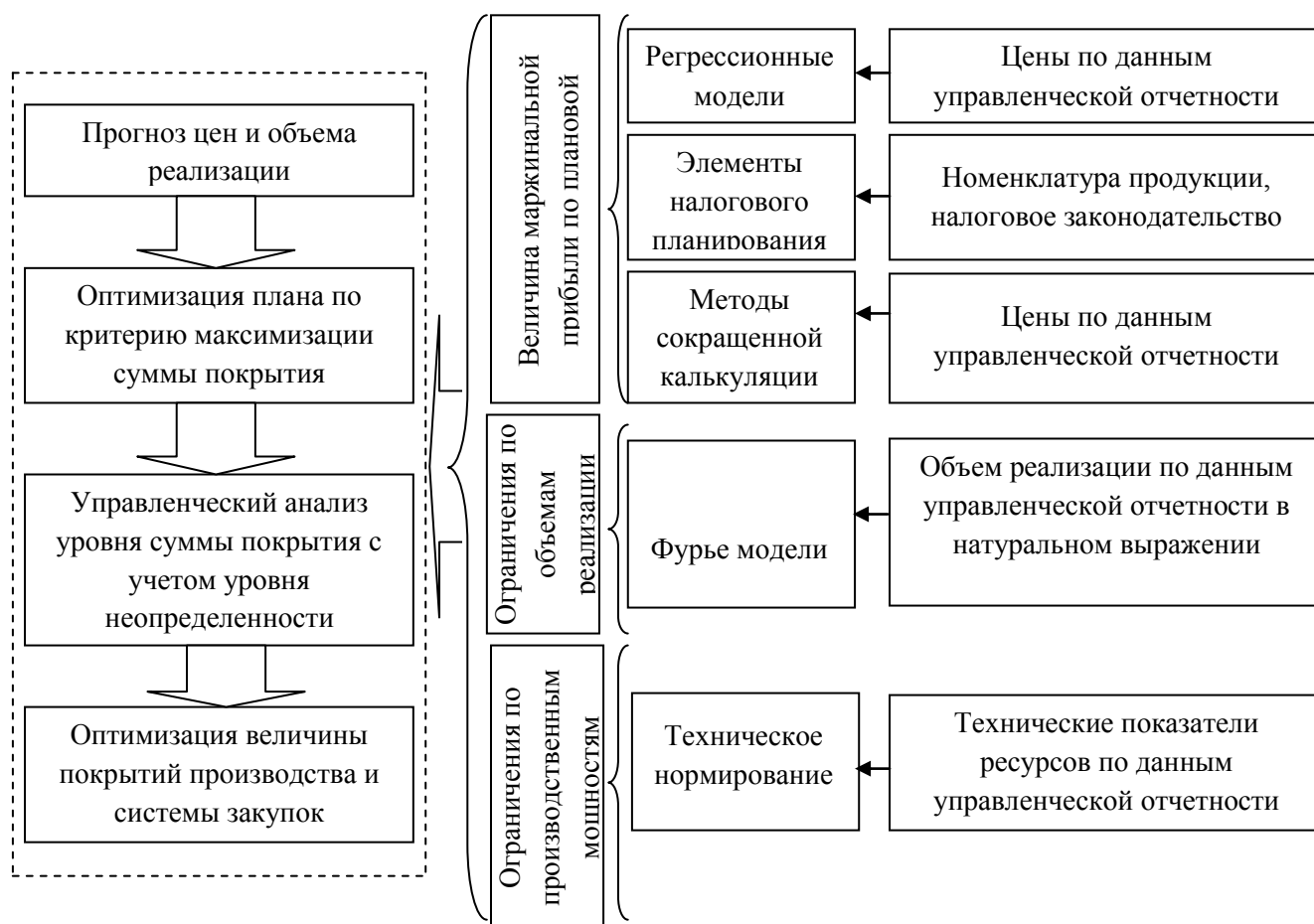


Рисунок 4 – Инструментарий для реализации методологии управленческого анализа для целей управления в условиях неопределенности

Таким образом, неопределенность в управленческом анализе объясняется такими причинами, как отсутствие достаточно полной информации, возникновением случайных факторов, противодействием конкурентов и т.д. Чем выше неопределенность, тем выше степень риска. Поэтому основной задачей руководителя при принятии управленческого решения – снизить уровень неопределенности.

Предложенная методология управленческого анализа является инструментом управления, сокращающим негативные последствия неопределенности рыночной среды и основой внутрифирменного планирования.

#### Список литературы:

1. Большой экономический словарь / под ред. А.Н. Азрилияна. -2-е изд. доп. и перераб.- М.: Институт новой экономики, 1997.-864с.
2. Головина, Т. А. Управленческий анализ в условиях неопределенности / Т. А. Головина. – 17/09/2009 // Российское предпринимательство . – 2009. – № 06; Вып. 2. – С. 64-72.
3. Колпаков В.М. Теория и практика принятия управленческих решений: Учеб. пособие. - 2 е изд., перераб. и доп. - К.: МАУП, 2004. - 504 с.: ил. - Библиогр.: с. 247 - 251.

4. Тэпман Л.Н. Рискі в эканоміке: учеб. пособие для вузов / под ред. В.А. Швандара. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2002. 380 с.

Spisok literatury:

1. Bol'shoj jekonomicheskij slovar' / pod red. A.N. Azrilijana. -2-e izd. dop. i pererab.- М.: Institut novoj jekonomiki, 1997.-864s.

2. Golovina, T. A. Upravlencheskij analiz v uslovijah neopredelennosti / T. A. Golovina. – 17/09/2009 // Rossijskoe predprinimatel'stvo . – 2009. – № 06; Vyp. 2. – S. 64-72.

3. Kolpakov V.M. Teorija i praktika prinjatija upravlencheskih reshenij: Ucheb. posobie. - 2 e izd., pererab. i dop. - K.: MAUP, 2004. - 504 s.: il. - Bibliogr.: s. 247 - 251.

4. Тјепман Л.Н. Рискі в эканоміке: учеб. пособие длја вузов / под ред. В.А. Швандара. М.: ЈуНИТИ-ДАНА, 2002. 380 с.

**ИНФЛЯЦИОННОЕ ТАРГЕТИРОВАНИЕ: ОСОБЕННОСТИ,  
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИИ**

**INFLATION TARGETING: FEATURES, EFFICIENCY OF USE IN  
RUSSIA**

Сурова О.С.  
Surova O.S.

Орловский филиал ФГБОУ ВПО «РАНХИГС»,  
302028, г. Орел, б. Победы, 5а  
студент 5 курса кафедры «Экономика и финансы»  
Тел. 89092250399  
E-mail: surova92@mail.ru

Овчинникова Н.Э.  
Ovchinnikova N.E.

Орловский филиал ФГБОУ ВПО «РАНХИГС»,  
302028, г. Орел, б. Победы, 5а  
преподаватель кафедры «Экономика и финансы»  
Тел. 89606437578  
E-mail: n.e.ovchinnikova@mail.ru

В данной статье рассмотрены структурные теоретические основы механизма инфляционного таргетирования. Выделены главные преимущества и технические условия для использования таргетирования в качестве основного рычага монетарной политики государства. Проанализированы сложившиеся уровни инфляции в развитых странах в результате проведения инфляционного таргетирования с целью обоснования необходимости использования данного механизма при выстраивании денежно-кредитной политики России.

Ключевые слова: инфляция, инфляционное таргетирование, монетарная политика.

This article describes the structural theoretical framework of inflation targeting. The selected main advantages and technical conditions for the use of targeting as a basic instrument of monetary policy. Analyzed the current inflation levels in the developed countries as a result of inflation targeting with the purpose of justification for the use of this mechanism for building of monetary policy of Russia.

Keywords: inflation, inflation targeting, monetary policy.

В современных условиях экономики инфляция является серьезной социально-экономической проблемой, приводящей к повсеместному росту цен, обесценению сбережений, «бегству» капитала за границу, снижению

инвестирования. Использование денежных агрегатов и валютных курсов в качестве промежуточных целей монетарной политики не показало качественных результатов, в связи с чем в 90-е годы большинством развитых стран была предпринята попытка сосредоточения внимания на одном показателе – инфляции, а возможность контроля над ним получила название «таргетирование».

Инфляционное таргетирование можно определить как комплекс мер, принимаемых государственными органами власти в целях контроля над уровнем инфляции в стране.

Структурные теоретические основы инфляционного таргетирования были заложены первым нобелевским лауреатом по экономике Яном Тинбергеном. Его заслуги в разработке задач и принципов построения модели денежно-кредитной политики до сих пор считаются отправной точкой при обсуждении любой проблемы макроэкономической и денежно-кредитной политики.

На сегодняшний день в кругах экономистов не утихают споры о том, какая страна первой прибегла к механизму инфляционного таргетирования. Учитывая современное состояние и режим денежно-кредитной политики, по заслугам, первооткрывателем можно назвать Швецию, прибегшую к таргетированию уровня цен еще в 1930 году.

Главное преимущество инфляционного таргетирования состоит в том, что для проведения монетарной политики односторонний характер промежуточных целевых ориентиров замещается синтезом целого ряда макроэкономических показателей. В отличие от других известных режимов монетарной политики оно предполагает большую свободу и гибкость действий центрального банка<sup>1</sup>.

Проведение инфляционного таргетирования центральным банком может быть осуществлено при соблюдении следующих условий:

- обеспечение низкого уровня инфляции является основной целью монетарной политики;
- обеспечение должной степени автономности регулятора (запрет кредитования правительства, монетизации бюджетного дефицита);
- полная свобода регулятора в принятии решений относительно применения инструментов монетарной политики;
- отсутствие официально принимаемых ориентиров по другим показателям.

Необходимо отметить, что при полноценном инфляционном таргетировании центральный банк вынужден отказаться от регулирования валютного курса, так как вмешательство в функционирование валютного рынка вызывает колебания денежной базы, что препятствует обеспечению стабильности уровня цен.

Процесс таргетирования инфляции состоит из нескольких стадий:

---

<sup>1</sup> Дробышевский С. М., Евдокимова Т. В., Трунин П. В. Влияние выбора целей и инструментов политики денежных властей на уязвимость экономик. – М. : Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2012. – 204 с.

1) установление планового показателя инфляции на некоторый период (обычно год);

2) подборка подходящего монетарного инструментария для контроля над уровнем инфляции;

3) применение монетарного инструментария в зависимости от текущей необходимости;

4) сравнение уровня инфляции на конец отчетного периода с запланированным и анализ эффективности проведенной монетарной политики.

Создав рассмотренные предпосылки для использования инфляционного таргетирования, центральный банк должен выполнить ряд технических условий. В частности, необходимо определить контролируемый центральным банком показатель, характеризующий темпы роста цен в экономике страны. Преимущественно в качестве контролируемого центральными банками показателя инфляции используется индекс потребительских цен (ИПЦ), при этом различают:

- обычный ИПЦ – включает группы товаров и услуг, цены на которые подвержены воздействию факторов, неподконтрольных регулятору: административное регулирование цен, повышение косвенных налогов, рост цен на импортируемые товары и др.;

- «очищенный» (скорректированный) ИПЦ – исключает отдельные группы товаров и услуг, цены на которые регулируются правительством либо подвержены существенным колебаниям, не зависящим от действий регулятора.

В российской практике одним из основных инструментов денежно-кредитной политики продолжает оставаться манипулирование валютным курсом (валютные интервенции), эффективность которого, как фактора удержания инфляции, давно поставлена под большой вопрос. В таблице 1 представлены сложившиеся уровни инфляции в России в период с 2008 по 2013 годы.

Таблица 1 – Ежегодный уровень инфляции в России<sup>1</sup>

Год	Уровень инфляции, %
2013	6,45
2012	6,58
2011	6,10
2010	8,78
2009	8,80
2008	13,28

Представленные данные наглядно демонстрируют ежегодное снижение уровня инфляции в стране, что, несомненно, является положительной тенденцией. Обратившись к опыту развитых стран по манипулированию

---

<sup>1</sup> Уровень инфляции в Российской Федерации. [Электронный ресурс]. [сайт]. [2010-2014]. URL: [http://уровень-инфляции.рф/таблица\\_инфляции.aspx](http://уровень-инфляции.рф/таблица_инфляции.aspx) (дата обращения 18.02.2014)



учетной процентной ставкой, необходимо обратиться к таблице 2 и проанализировать сложившуюся в мире ситуацию.

Таблица 2 - Уровень инфляции в странах мира в 2013 году<sup>1</sup>

Страна	Уровень инфляции, %
США	1,6
Япония	1,1
Китай	3,2
Германия	1,4
Швеция	0,1

Становится очевидно, что средний уровень инфляции в развитых странах очень далек от российского и одна из причин кроется в выборе показателя таргетирования. Швеция, как первооткрыватель данного механизма демонстрирует самое низкое значение, что еще раз подтверждает эффективность его применения.

Чтобы начать проводить монетарную политику с использованием инфляционного таргетирования в России Центральный банк, во-первых, должен будет добиться доверия со стороны общества, во-вторых, его деятельность должна стать полностью прозрачной.

Основным манипулятором должна стать учетная ставка (ставка рефинансирования). Повышение учетной ставки приведет к росту ставок по депозитным и кредитным операциям, тем самым повысится интерес населения к сбережению и уменьшится спрос на кредиты, и наоборот. Таким образом, повышение уровня ставки рефинансирования приведет к снижению инфляции, а снижение – к росту.

Кроме того, в случае применения промежуточных целевых ориентиров по обменному курсу или денежной массе население и предприятия смогут свободно проконтролировать их выполнение и, исходя из этого, сделать выводы о текущем состоянии монетарной политики. Это позволит Центральному банку стабилизировать инфляционные ожидания, оказывающие существенное влияние на результаты монетарной политики.

При использовании инфляционного таргетирования Центральный банк примет на себя официальные обязательства по достижению лишь главного целевого ориентира на основании своего прогноза динамики цен, который выступает в качестве своеобразного промежуточного целевого ориентира. В связи с этим экономические агенты не могут оперативно отслеживать состояние монетарной политики, что будет налагать на Центральный банк большую ответственность за результаты его политики: принятые целевые ориентиры должны, безусловно, выполняться.

С начала 2014 года наблюдались попытки Центрального банка повысить ставки по основным операциям, которые не увенчались успехом. Упреждающее снижение ключевой ставки в условиях сохраняющегося

---

<sup>1</sup> Элитный трейдер. [Электронный ресурс]. [сайт]. [2009-2014]. URL: <http://elitetrader.ru/index.php?newsid=202940> (дата обращения 18.02.2014)

заметного превышения темпами инфляции целевого уровня (6.1% в годовой оценке при цели 5%) и отсутствия тенденции к снижению базовой инфляции со второй половины 2013 года резко снизило бы доверие к Банку России как проводнику политики таргетирования инфляции. Кроме того, проводимое им регулярное исследование инфляционных ожиданий и потребительских настроений населения указывает на необходимость ужесточения денежно-кредитной политики.

Таким образом, в современных условиях хозяйствования инфляционное таргетирование доказало свою эффективность в качестве инструмента монетарной политики, позволяющего сдерживать и прогнозировать возможные отклонения инфляции от целевого уровня. События последних лет показали назревшую необходимость внедрения данного механизма в России и постепенного ухода от маневрирования курсом валют, что может быть достигнуто за счет манипулирования ставкой рефинансирования.

#### Список литературы:

1. Дробышевский С. М., Евдокимова Т. В., Трунин П. В. Влияние выбора целей и инструментов политики денежных властей на уязвимость экономик. – М. : Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2012. – 204 с.
2. Уровень инфляции в Российской Федерации. [Электронный ресурс]. [сайт]. [2010-2014]. URL: [http://уровень-инфляции.рф/таблица\\_инфляции.aspx](http://уровень-инфляции.рф/таблица_инфляции.aspx) (дата обращения 18.02.2014)
3. Элитный трейдер. [Электронный ресурс]. [сайт]. [2009-2014]. URL: <http://elitetrader.ru/index.php?newsid=202940> (дата обращения 18.02.2014)

#### Spisok literatury:

1. Drobishevskiy S. M., Evdokimova T. V., Trynin P. V. Vlianie vibora celei i instrumentov politiki denegnih vlastei na uazvimost economic. – М. : Izdatelskiy dom «Delo» RANHiGS, 2012. – 204 с.
2. Uroven inflacii v Rossiyskoy Federazii. [Elektronniy resurs]. [sait]. [2010-2014]. URL: [http://уровень-инфляции.рф/таблица\\_инфляции.aspx](http://уровень-инфляции.рф/таблица_инфляции.aspx) (data obrashenia 18.02.2014).
3. Elitniy treider. [Elektronniy resurs]. [sait]. [2009-2014]. URL: <http://elitetrader.ru/index.php?newsid=202940> (data obrashenia 18.02.2014).

## **ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ КРУПНЕЙШИХ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ**

### **FEATURES OF THE TAX ADMINISTRATION FOR MAJOR TAXPAYERS**

Варакса Н.Г.  
Varaksa N.G.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, Наугорское ш., 40  
д.э.н., профессор кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60  
E-mail: konfer\_2005@mail.ru

Коробкова Е.С.  
Korobkova E.S.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 5 курса кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60

В статье авторы раскрывают особенности администрирования крупнейших налогоплательщиков, применяемых процедур и проведения предпроверочного анализа.

Ключевые слова: налоговое администрирование, крупнейшие налогоплательщики, предпроверочный анализ.

The authors describe the peculiarities of the administration of the biggest taxpayers, procedures and carrying out pre-authentication analysis.

Keywords: tax administration, the largest taxpayers, pre-authentication analysis.

Основной задачей налоговых органов является аккумуляция налоговых доходов, в том числе за счет стимулирования налогоплательщиков. Взаимодействие налоговых органов и налогоплательщиков производится посредством элементов налогового администрирования. В зависимости от категории налогоплательщиков имеются особенности проведения налогового администрирования. Наиболее интересным представляется рассмотрение такой категории, как крупнейшие налогоплательщики и их налоговому администрированию.

Критерии отнесения к категории крупнейших налогоплательщиков указаны в Приказе МНС России от 16.04.2004г. № САЭ-3-30/290@«Об

организации работы по налоговому администрированию крупнейших налогоплательщиков и утверждении критериев отнесения российских организаций - юридических лиц к крупнейшим налогоплательщикам, подлежащим налоговому администрированию на федеральном и региональном уровнях» и в Приказе ФНС России от 16.05.2007г. № ММ-3-06/308@ «О внесении изменений в Приказ МНС России от 16.04.2004 № САЭ-3-30/290@».

Крупнейшие налогоплательщики обеспечивают около половины налоговых поступлений бюджета (рис. 1)<sup>1</sup>.

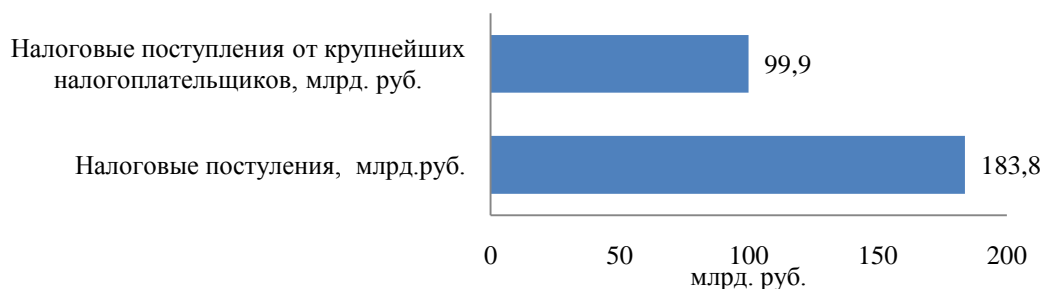


Рисунок 1 – Соотношение объема общих налоговых поступлений и налоговых поступлений от крупнейших налогоплательщиков по России.

Если провести аналогию и сравнить поступления от крупнейших налогоплательщиков в зарубежных странах, то ситуация кардинально меняется: за рубежом наибольшую часть поступлений в бюджет обеспечивают малые и средние предприятия.

Администрирование крупнейших налогоплательщиков в России осуществляется на федеральном и региональном уровнях. На федеральном уровне администрирование осуществляют межрегиональные инспекции по крупнейшим налогоплательщикам.

Налоговое администрирование крупнейших налогоплательщиков включает в себя комплекс процедур:

- контроль за соблюдением налогового законодательства и иных нормативно-правовых актов, касающихся налогообложения крупнейших налогоплательщиков;
- контроль за налоговыми поступлениями;
- учет налогоплательщиков;
- проверки и мониторинг деятельности крупнейших налогоплательщиков, бухгалтерской и налоговой отчетности;
- планирование и прогнозирование возможных налоговых поступлений от крупнейших налогоплательщиков.

Главными принципами налогового администрирования крупнейших налогоплательщиков являются: осуществление непрерывного контроля, аналитическая предпроверочная работа, качественное и эффективное проведение контрольно-проверочных мероприятий.

<sup>1</sup> Управление информирует о налоговых поступлениях от налогоплательщиков Пермского края в январе – октябре 2013 года. ФНС. – Режим доступа: [http://www.nalog.ru/rn59/news/activities\\_fts/4336681/](http://www.nalog.ru/rn59/news/activities_fts/4336681/)

Особенностями налогового администрирования крупнейших налогоплательщиков является проведение предпроверочного анализа. Суть этого мероприятия заключается в составлении и отправке запросов в кадастровую палату, Гостехнадзор и иные структуры. После получения необходимых сведений налоговые инспекции проводят общий анализ, результаты которого используются для выездных проверок.

Основные этапы предпроверочного анализа показаны на рисунке 2.



Рисунок 2 – Основные этапы предпроверочного анализа

Предпроверочному анализу отводится особая роль, так как на этом этапе используются все возможные доступные источники информации, которые позволяют исследовать налогоплательщиков, связанных с крупнейшим, а также установить зависимые и дочерние организации, анализировать показатели их деятельности.

Применение предпроверочного анализа позволяет выявить конкретные схемы, которые может использовать налогоплательщик.

Основным подтверждением данного факта служит сложная система взаиморасчетов, использование векселей, переуступка задолженности, поручительство или агентирование. Использование таких схем приводит к получению ее участниками необоснованной выгоды и, как следствие, сокращению поступлений в бюджет.

В феврале 2014 г. в Орловской области был утвержден «План мероприятий по повышению поступлений налоговых и неналоговых доходов, оптимизации расходов областного бюджета и совершенствованию долговой политики», связанный с деятельностью крупнейших налогоплательщиков.<sup>1</sup>

Реализация такого проекта должна сказаться на повышении эффективности расходования бюджетных средств.

Помимо этого данный проект способствует введению мониторинга основных показателей социально-экономического развития и уплаты налогов крупнейшими налогоплательщиками области. Осуществлением мониторинга должны заняться областные департаменты экономики и финансов, налоговая служба. Основной задачей мониторинга является выявление случаев снижения основных финансово-экономических показателей деятельности отдельных организаций.

Реализация Плана должна положительно отразиться на следующих направлениях экономики региона:

- сокращение расходов на обслуживание госдолга региона,
- устранение неэффективных налоговых льгот,
- уменьшение объема налоговой недоимки,
- повышение экономической эффективности региона.

Таким образом, налоговое администрирование крупнейших налогоплательщиков имеет свои особенности, обусловленные важностью данной группы налогоплательщиков при формировании налоговых доходов бюджета.

#### Список литературы:

1. Приказ ФНС России от 16.05.2007 N ММ-3-06/308@ (ред. от 27.06.2012) «О внесении изменений в Приказ МНС России от 16.04.2004 N САЭ-3-30/290@» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_132220/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_132220/)

---

<sup>1</sup> В Орловской области ужесточат контроль за налогоплательщиками. Российская газета. 02.2014<http://www.rg.ru/2014/02/03/reg-cfo/plan-anons.html>

2. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 10 февраля 2014 г. № 162-р [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://government.ru/media/files/41d4be34b5250e8848fd.pdf>
3. Николаев, Я. ФНС сделает чистку в рядах крупнейших налогоплательщиков [Электронный ресурс] / Я. Николаев. – Режим доступа: <http://rbcdaily.ru/politics/562949983726671>
4. Фонова, И.В. Налоговое администрирование крупнейших налогоплательщиков в Российской Федерации [Электронный ресурс] // И.В. Фонова. – Режим доступа: <http://law.edu.ru/book/book.asp?bookID=1288294>
5. Налоговое администрирование крупнейших налогоплательщиков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.alldocs.ru/zakons/index.php?from=14667>
6. Администрирование крупнейших налогоплательщиков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.rnk.ru/journal/archives/2006/10/nalogovoe\\_administrirovanie/nalogovuj-kontrol/71981.phtml](http://www.rnk.ru/journal/archives/2006/10/nalogovoe_administrirovanie/nalogovuj-kontrol/71981.phtml)
7. Увеличились поступления в бюджет от крупнейших налогоплательщиков [Электронный ресурс] // Клерк. – №1.2014. – Режим доступа: <http://www.klerk.ru/inspection/353622>
8. Крупнейшие налогоплательщики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.nalog.ru/rn77/related\\_activities/accounting/recording\\_yl/largest\\_taxpayers](http://www.nalog.ru/rn77/related_activities/accounting/recording_yl/largest_taxpayers)

#### Spisok literatury:

1. Priказ FNS Rossii ot 16.05.2007 N MM-3-06/308@ (red. ot 27.06.2012) «O vnesenii izmenenij v Priказ MNS Rossii ot 16.04.2004 N SAJe-3-30/290@» [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_132220/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_132220/)
2. Rasporjazhenie Pravitel'stva Rossijskoj Federacii ot 10 fevralja 2014 g. № 162-r [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <http://government.ru/media/files/41d4be34b5250e8848fd.pdf>
3. Nikolaev, Ja. FNS sdelaet chistku v rjadah krupnejshih nalogoplatel'shhikov [Jelektronnyj resurs] / Ja. Nikolaev. – Rezhim dostupa: <http://rbcdaily.ru/politics/562949983726671>
4. Fonova, I.V. Nalogovoe administrirovanie krupnejshih nalogoplatel'shhikov v Rossijskoj Federacii [Jelektronnyj resurs] // I.V. Fonova. – Rezhim dostupa: <http://law.edu.ru/book/book.asp?bookID=1288294>
5. Nalogovoe administrirovanie krupnejshih nalogoplatel'shhikov [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <http://www.alldocs.ru/zakons/index.php?from=14667>
6. Administrirovanie krupnejshih nalogoplatel'shhikov [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: [http://www.rnk.ru/journal/archives/2006/10/nalogovoe\\_administrirovanie/nalogovuj-kontrol/71981.phtml](http://www.rnk.ru/journal/archives/2006/10/nalogovoe_administrirovanie/nalogovuj-kontrol/71981.phtml)
7. Uvelichilis' postuplenija v bjudzhet ot krupnejshih nalogoplatel'shhikov [Jelektronnyj resurs] // Klerk. – №1.2014. – Rezhim dostupa: <http://www.klerk.ru/inspection/353622>
8. Krupnejshie nalogoplatel'shhiki [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: [http://www.nalog.ru/rn77/related\\_activities/accounting/recording\\_yl/largest\\_taxpayers](http://www.nalog.ru/rn77/related_activities/accounting/recording_yl/largest_taxpayers)

**ДИАГНОСТИКА МЕХАНИЗМОВ С БЫСТРОПРОТЕКАЮЩИМ  
ПЛОСКОПАРАЛЛЕЛЬНЫМ ДВИЖЕНИЕМ НА ОСНОВЕ  
ИНКЛИНОМЕТРА И ЛАЗЕРНОГО ТРИАНГУЛЯЦИОННОГО  
ДАТЧИКА**

**DIAGNOSIS OF THE MECHANISMS WITH FAST PLANE-PARALLEL  
MOTION BASED ON INCLINOMETER AND LASER TRIANGULATION  
SENSOR**

Филатов Р.И.  
Filatov R.I.

Брянский государственный технический университет  
241035, г. Брянск, бул.50-летия Октября, 7  
аспирант кафедры «Автоматизированные  
технологические системы»  
Тел. (4832) 58-82-78  
E-mail: filatov.bstu@gmail.com

В статье рассматривается возможность диагностики высокоскоростного прецизионного оборудования с плоскопараллельным движением на основе точного инклинометра и лазерного триангуляционного датчика на примере кривошипного мелкогабаритного прессы. Рассчитываются зависимости критических значений отклонения подвижной плиты от горизонтали.

Ключевые слова: диагностика, плоскопараллельное движение, прецизионное оборудование, инклинометр, лазерный дальномер.

In the article gives the possibility of diagnosing high-precision equipment with plane-parallel motion based on accurate inclinometer and laser triangulation sensor for example low-size crank press. Calculated according to the critical values of deflection of the movable plate from the horizontal.

Keywords: diagnosis, plane-parallel motion, precision machinery, inclinometer, laser rangefinder.

Рассмотрим быстропротекающее плоскопараллельное движение на основе мелкогабаритного кривошипного прессы, штампующего контакты для электрических соединителей из металлической ленты. Электрические соединители широко применяются в современной технике, начиная от бытовых электроприборов и заканчивая военным оборудованием, где присутствует большое количество блоков, модулей.

Электрический соединитель (коннектор, разъём) – электротехническое устройство для механического соединения и разъединения электрических



цепей (проводов, кабелей, узлов и блоков)<sup>1</sup>. Электрический соединитель состоит из двух частей (вилки и розетки). Токопроводящими элементами являются контакты. Их число может быть от одного до нескольких тысяч. Размеры контактов весьма небольшие, 0,5-3 мм в ширину (Рисунок 3).

Кривошипный пресс – машина с кривошипно-ползунным механизмом, предназначенная для штамповки различных деталей. Рабочей частью (инструментом) кривошипного пресса является штамп, неподвижную часть которого крепят к столу, подвижную — к ползуну пресса<sup>2</sup>.

Учитывая размеры деталей, максимальную допустимую погрешность формы 5 мкм и растущие темпы производства (на прессах-автоматах производится штамповка с частотой 500 ходов в минуту) даже небольшое отклонение верхней подвижной плиты пресса может привести к браку всей партии изделий и, следовательно, к значительным издержкам. Отклонение плиты от горизонтальной плоскости при плоскопараллельном движении происходит ввиду износа вертикальных направляющих и подшипников скольжения.

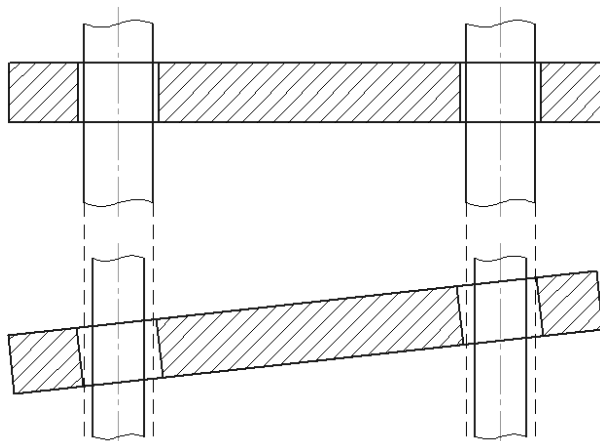


Рисунок 1 – Отклонение подвижной плиты от горизонтали вследствие износа направляющих

Для определения величины износа направляющих необходимо знать угол отклонения верхней плиты от горизонтали. Отклонение определяется инклинометром. Инклинометр - прибор, предназначенный для измерения угла наклона различных объектов, относительно гравитационного поля Земли. Текущее положение плиты по вертикали определяется одним лазерным триангуляционным датчиком. Таким образом, осуществляется позиционирование верхней плиты в пространстве.

Для определения максимального критического угла наклона плиты производятся расчёты на основе геометрических параметров детали и плиты,

---

<sup>1</sup> Электрический соединитель. Энциклопедия «Техника». — М.: Росмэн. 2006, с. 23

<sup>2</sup> Магазинер В. В., Тынянов В. Н., Филькин И. Н., Эксплуатация однокривошипных прессов простого действия, М., 1964, с. 130

максимальной погрешности размеров детали, её позиционировании относительно пуансона<sup>1</sup>.

Необходимо определить угол наклона пуансона относительно металлической ленты (Рисунок 4, 5).

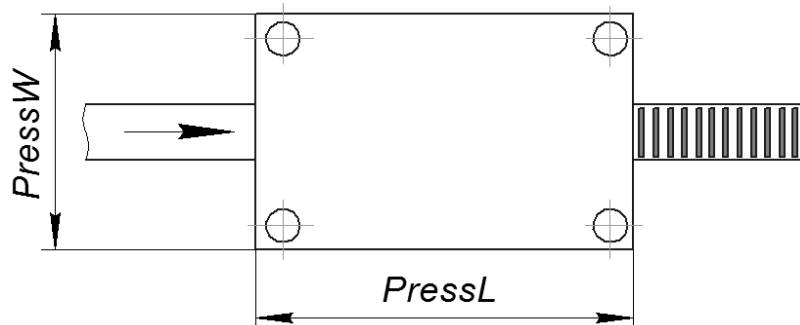


Рисунок 2 – Позиционирование металлической ленты относительно прессы (вид сверху).

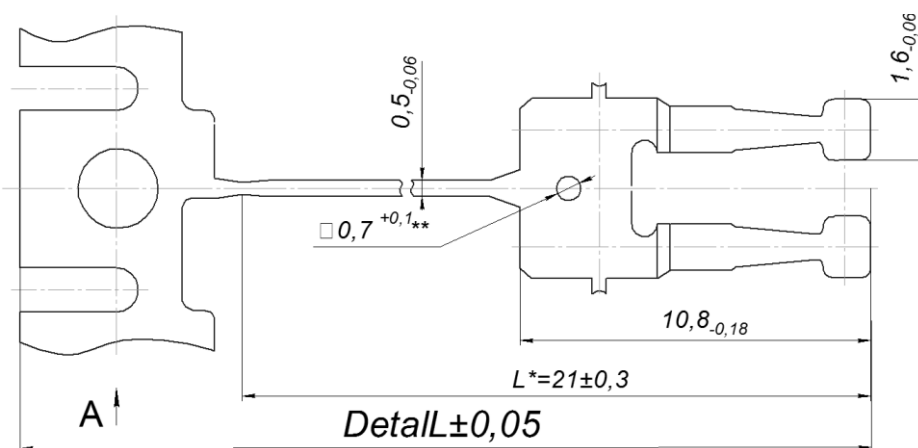


Рисунок 3 – Пример изготавливаемого контакта

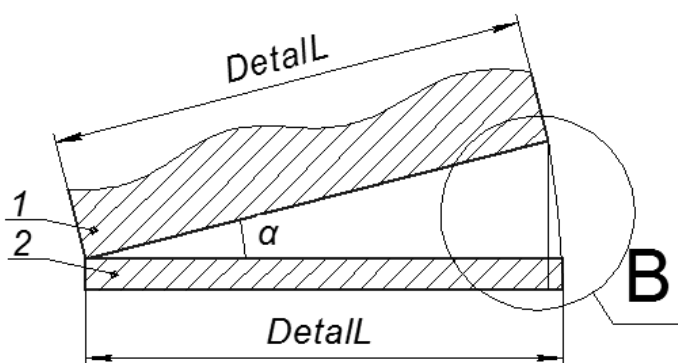


Рисунок 4 – Погрешность формообразования при штамповке (1 – пуансон; 2 – вырубаемая из металлической ленты деталь)

<sup>1</sup> Филатов Р.И. Автоматизированная система диагностики кривошипного прессы // Формирование информационного общества как фактор инновационного развития экономики РФ: Материалы Международной научно-практической конференции – Брянск: Курсив, 2013. - С. 284-286.

# B(2:1)

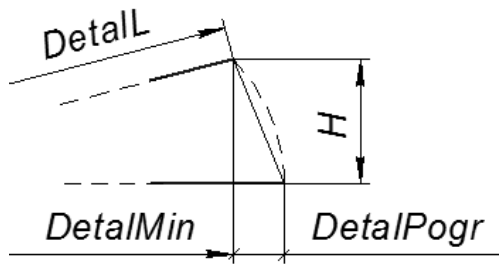


Рисунок 5 – Область максимального отклонения

Определяем длину получаемой детали при критическом отклонении пуансона:

$$DetalMin = DetalL - DetalPogr$$

Разница высот между наивысшей точкой пуансона и металлической лентой:

$$H = \sqrt{DetalL^2 - DetalMin^2}$$

Определение угла наклона пуансона:

$$\alpha = \arcsin \frac{H}{DetalL} = \arcsin \frac{\sqrt{DetalL^2 - (DetalL - DetalPogr)^2}}{DetalL}$$

Таким образом, погрешность инклинометра должна быть не более  $\alpha$ .  
Если длина детали 31мм, а точность 5 мкм, то:

$$\alpha = \arcsin \frac{\sqrt{31^2 - (31 - 0,005)^2}}{31} = \arcsin 0,01 = 0,5729^\circ$$

Определим максимальное ускорение верхней плиты с установленным инклинометром. Максимальная высота подъема плиты  $S=200мм$ , а число полных ходов в минуту ( $tFull$ )  $vFull = 500$  ходов/мин

Считаем что скорости движения плиты вверх и вниз эквивалентны. Рассчитаем время на один полный ход:

$$tOne = \frac{tFull}{vFull}; tOne = \frac{60}{500} = 0,12 c$$

Время на один полуход:

$$tHalf = \frac{tFull}{2}; tHalf = \frac{0,12}{2} = 0,06 c$$

Ускорение рассчитывается следующим образом:

$$S = \frac{\alpha \times tHalf^2}{2}; \alpha = \frac{2 \times S}{tHalf^2}; \alpha = \frac{2 \times 0,2}{0,06^2} = 111,11 м/с^2 \approx 11,337 g$$

Список литературы:

1. Электрический соединитель. Энциклопедия «Техника». — М.: Росмэн. 2006.
2. Магазинер В. В., Тынянов В. Н., Филькин И. Н., Эксплуатация однокривошипных прессов простого действия, М., 1964.
3. Филатов Р.И. Автоматизированная система диагностики кривошипного пресса // Формирование информационного общества как фактор инновационного развития экономики РФ: Материалы Международной научно-практической конференции – Брянск: Курсив, 2013. - С. 284-286.

Spisok literatury:

1. Elektricheskii soedinitel. Enciklopediya "Tehnika". – M.: Rosman. 2006.
2. Magazinger V. V., Tynyanov V. N., Filkin I. N., Ekspluatatsiya odnokrivoshipnih pressov prostogo deistviya, M., 1964.
3. Filatov R. I. Avtomatizirovannaya Sistema diagnostiki krivoshipnogo pressa // Formirovanie informacionnogo obshestva kak factor innovacionnogo razvitiya ekonomiki RF: Materialy Mezhdunarodnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii – Briansk: Kursiv, 2013. - S. 284-286.

## **ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ СОЦИАЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ И ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ**

### **CONCEPT AND ESSENCE OF SOCIAL INNOVATIONS AND THEIR CLASSIFICATION**

Мерцалова Е.В.  
Mertsalova E.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
ассистент кафедры «Государственное управление  
и финансы»  
Тел. (4862) 42-11-05  
E-mail: guif@ostu.ru

Трубицына О.В.  
Trubitsyna O.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 3 курса кафедры «Экономика и менеджмент»  
Тел. (4862) 42-11-05

В данной статье рассмотрены теоретические аспекты социальных инноваций, дается их определение, сформулированы основные характеристики и классификация.

This article discusses the theoretical aspects of social innovation, given their definition, formulated the basic characteristics and classification.

Ключевые слова: инновация, нововведение, социальная инновация, классификация социальных инноваций.

Keywords: innovation, innovation, social innovation, social innovation classification.

Сегодня, когда диалектика общественного развития обусловила создание и утверждение инновационных установок для современных организационных систем важной задачей является приспособление к изменяющимся условиям, к динамично развивающейся среде. Решение этой задачи связано с поиском новых подходов, разработкой и внедрением инноваций в различные сферы общественной жизни.

Термины «нововведения» и «инновации» являются так называемыми новообразованиями в современном языке, хотя и используются достаточно давно.

По своему предметному содержанию, то есть по типу новшества, инновации делятся на три основные группы:

- технико-технологические (новое оборудование, приборы, технологические схемы и т.д.);
- продуктовые (переход на выпуск новых товаров или материалов);
- социальные, к которым относятся: экономические, организационно-правовые и другие.

Социальная инновационная деятельность – приоритетное направление инновационной деятельности. Говоря об инновационной деятельности, речь идет об инновациях в сфере производства, промышленности, но не уделяется должного внимания социальным инновациям, как основному инструменту повышения качества жизни населения страны. Именно социальная инновационная деятельность предполагает стимулирование, разработку и продвижение новаций, которые должны повышать эффективность социальной деятельности и качество жизни населения. Для разработки эффективных социальных программ необходимо инвестировать средства в разработку новых технологий и подходов, направленных на улучшение качества жизни граждан страны в целом и сотрудников предприятия в частности. Данные технологии и подходы можно охарактеризовать таким понятием как «социальное новшество», которые в свою очередь могут стать «социальными инновациями»<sup>1</sup>.

У социальных инноваций очень тесная связь с обществом и культурой. Поэтому одно и то же нововведение по-разному проявляет себя в разных странах, обществах, организациях. Социальные инновации имеют большую сферу применения, так как являются важным фактором общей социальной и экологической устойчивости. Имея необратимый характер и прямой выход на людей, социальные инновации связаны с высоким уровнем риска. В современной литературе выделяются несколько параметры социальных инноваций, представленных на рисунке 1.



Рисунок 1 – Основные параметры социальных инноваций

<sup>1</sup> Москалев И. Е., Моделирование социальных процессов. Учебно-методическое пособие. М.: Экономическая литература, 2010.-271с.

Любая инновация – явление комплексное. И даже классификация по группам не имеет четких граней, она условна. Нет чисто технических инновационных процессов, так как последние неизбежно несут с собой социальные проблемы (изменения положения, содержания труда, цели индивидов и групп работников). Социальные инновации весьма разнообразны, что в первую очередь обусловлено многообразием явлений социальной сфере, представленных на рисунке 2.

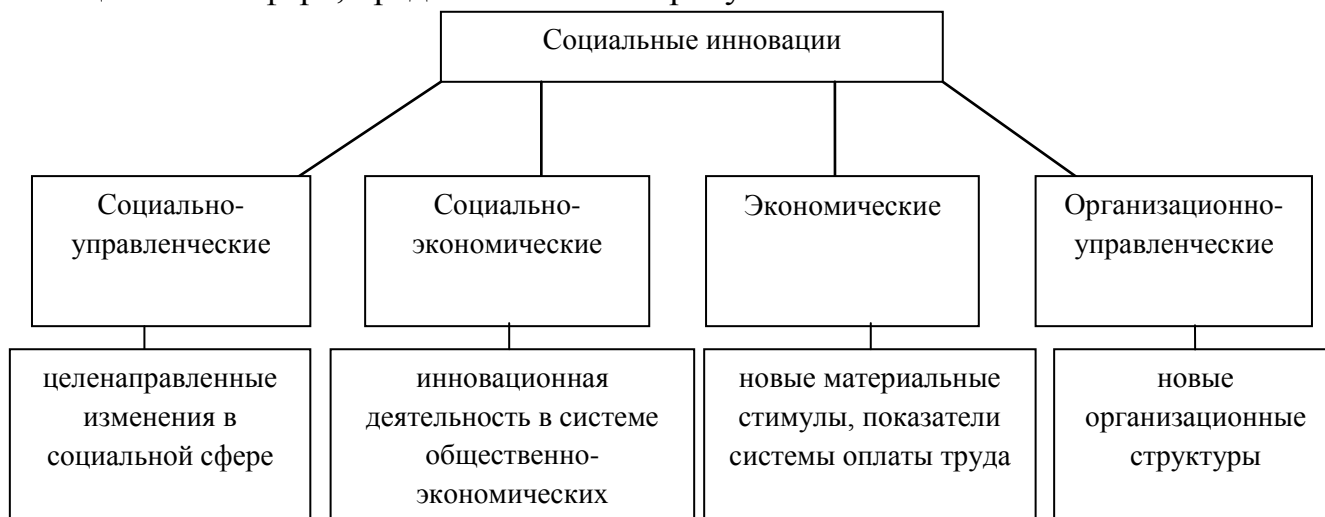


Рисунок 2 – Виды социальных инноваций

В философском плане социальные инновации развиваются как нововведения в социальной практике, которые способствуют разрешению конфликтов, возникающих в условиях неоднородности и нестабильности общества, усилению процессов социальной мобильности, когда многие традиционные формы и методы обеспечения социальных гарантий оказываются несостоятельными.

Процесс развития общества не стоит на месте и обуславливает создание предпосылок для формирования новых нетрадиционных составляющих в социальной сфере, инновационных способов социальной деятельности, а нововведения являются формой этого общественного развития. Отличия социальных нововведений от других нововведений выражаются в следующем:

- социальные инновации более тесно связаны с конкретными общественными отношениями, деловой культурой;
- внедрение социальных нововведений бывает не очевидным и их эффективность проявляется не мгновенно;
- чаще всего в социальных нововведениях отсутствует стадия формирования или, как это имеет место в технических нововведениях, «изготовления», которая обычно тяжело происходит у нововведений технических<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> Садков В.Г., Логвинов Д.А. «О проблемах статистики инноваций и критериях измерения степени инновационности развития на общенациональном, региональном и корпоративном уровнях»/ Управление общественными и экономическими системами, №2, 2012.- с.2-16

Социальные инновации – это процессы, в результате которых происходят существенные и необратимые изменения во взаимодействии между людьми, группами, что способствует формированию новых связей и отношений между ними, направленных на удовлетворение новых духовных и интеллектуальных потребностей, новых норм, порождению организаций и связей более высокого уровня развития. Социальные инновации сопровождаются процессами обострения противоречий и конфликтов, это закономерная форма и содержание взаимодействия между людьми и социальными группами.

Инновации, осуществляемые в социальной сфере, должны быть нацелены на решение задач и проблем, стоящих перед государством и обществом в обеспечении социальных прав граждан. Поэтому, социальной инновацией можно назвать ту инновацию, которая в результате внедрения обеспечивает социальную ценность для общества или отдельного индивида. Социальные инновации являются новой концепцией и мерой, которые воспринимают влияние социальных групп и применяются для преодоления социальных проблем.

#### Список литературы:

1. Москалев И.Е., Моделирование социальных процессов. Учебно-методическое пособие. М.: Экономическая литература, 2010.-271с.
2. Садков В.Г., Логвинов Д.А. «О проблемах статистики инноваций и критериях измерения степени инновационности развития на общенациональном, региональном и корпоративном уровнях»/ Управление общественными и экономическими системами, №2, 2012.- с.2-16.

#### Spisok literatury:

1. Moskalev I. E., Modelirovanie social'nyh processov. Uchebno-metodicheskoe posobie. M.: Jekonomicheskaja literatura, 2010.-271s.
2. Sadkov V.G., Logvinov D.A. «O problemah statistiki innovacij i kriterijah izmerenija stepeni innovacionnosti razvitija na obshhenacional'nom, regional'nom i korporativnom urovnjah»/ Upravlenie obshhestvennymi i jekonomicheskimi sistemami, №2, 2012.- s.2-16.



**ДЕЛОВАЯ АКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ, КАК ФАКТОР  
УСПЕШНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ИЗМЕНЕНИЯ  
ВНЕШНЕЙ И ВНУТРЕННЕЙ СРЕДЫ**

**BUSINESS ACTIVITY OF THE ENTERPRISE, AS THE FACTOR OF  
SUCCESSFUL ACTIVITY IN THE CONDITIONS OF CHANGE OF THE  
EXTERNAL AND INTERNAL ENVIRONMENT**

Рождественская Е.С.  
Rozhdestvenskaja E.S.

ФГОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
к.э.н., доцент кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60  
E-mail: elenka786@mail.ru

В настоящее время является актуальным вопрос анализа деловой активности, который дает возможность охарактеризовать результативность основной производственной деятельности предприятия в условиях широко развивающегося рынка производства и сбыта продукции.

Ключевые слова: деловая активность предприятия, критерии деловой активности предприятия, коэффициенты деловой активности предприятия.

Now the question of the analysis of business activity which gives the chance to characterize productivity of the primary production activity of the enterprise in the conditions of widely emerging market of production and production sale is actual.

Keywords: business activity of the enterprise, criteria of business activity of the enterprise, coefficients of business activity of the enterprise.

Наиболее важным из факторов эффективности рыночной экономики является деловая активность предприятия, определяющая его финансовую стабильность. Она проявляется в динамичности ее развития, достижении поставленных целей, эффективном использовании экономического потенциала, расширении рынков сбыта.

Анализ деловой активности основывается на расчете различных коэффициентов, которые отражают эффективность использования материальных и финансовых ресурсов.<sup>1</sup>

Термин «деловая активность» в отечественной учетно-аналитической литературе непосредственно связан с внедрением в различных странах

---

<sup>1</sup> Анискин, Ю.П. Финансовая активность и стоимость компании / Ю.П. Анискин - М.: Омега-Л, 2005. - 423 с.

методик финансовой отчетности на основе системы аналитических коэффициентов. Рассмотрим мнение авторов по данному определению (Рисунок 1).



Рисунок 1 - Определения понятия «деловая активность» предприятия

Все критерии деловой активности предприятия можно разделить на несколько составляющих (Рисунок 2).



Рисунок 2 - Критерии деловой активности предприятия

Анализ деловой активности может проводиться на двух уровнях: качественном и количественном (Рисунок 3).

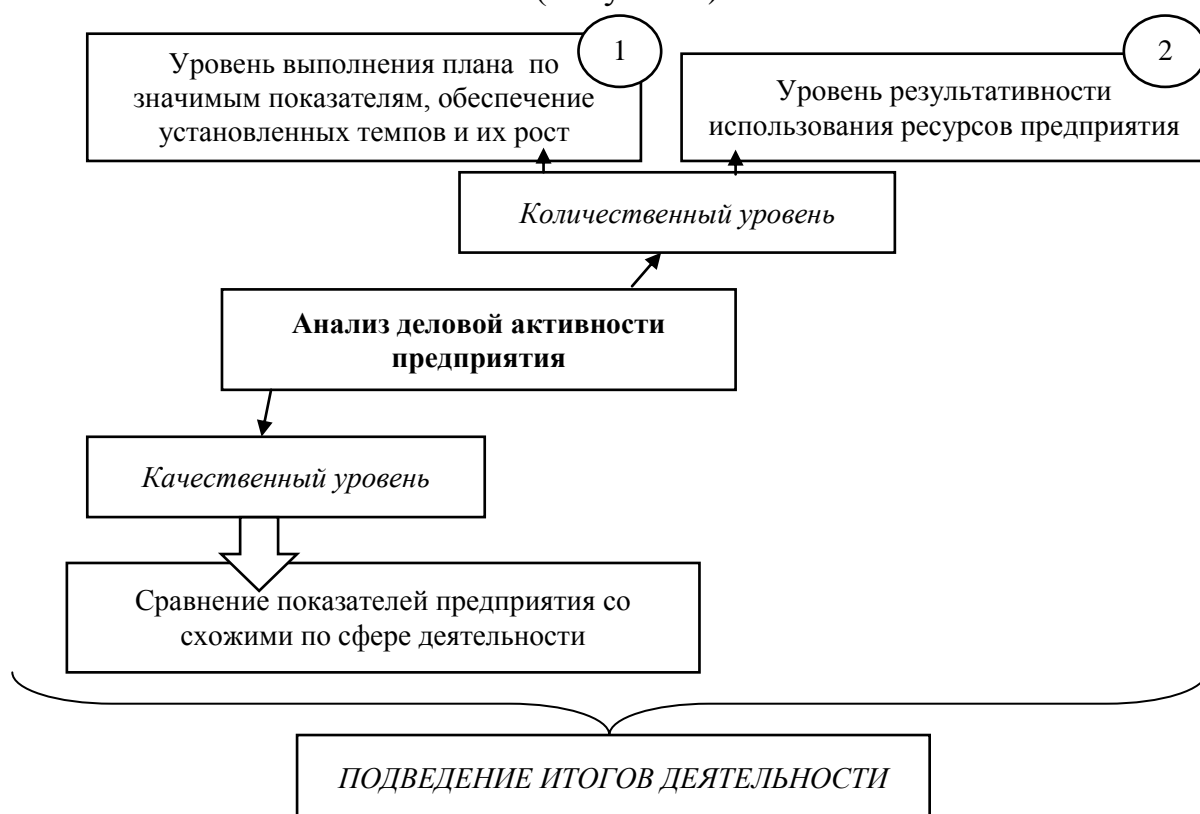


Рисунок 3 - Уровни проведения анализа деловой активности предприятия

В свою очередь анализ деловой активности заключается в исследовании не только уровней, но и динамики разнообразных коэффициентов оборачиваемости (Рисунок 4).

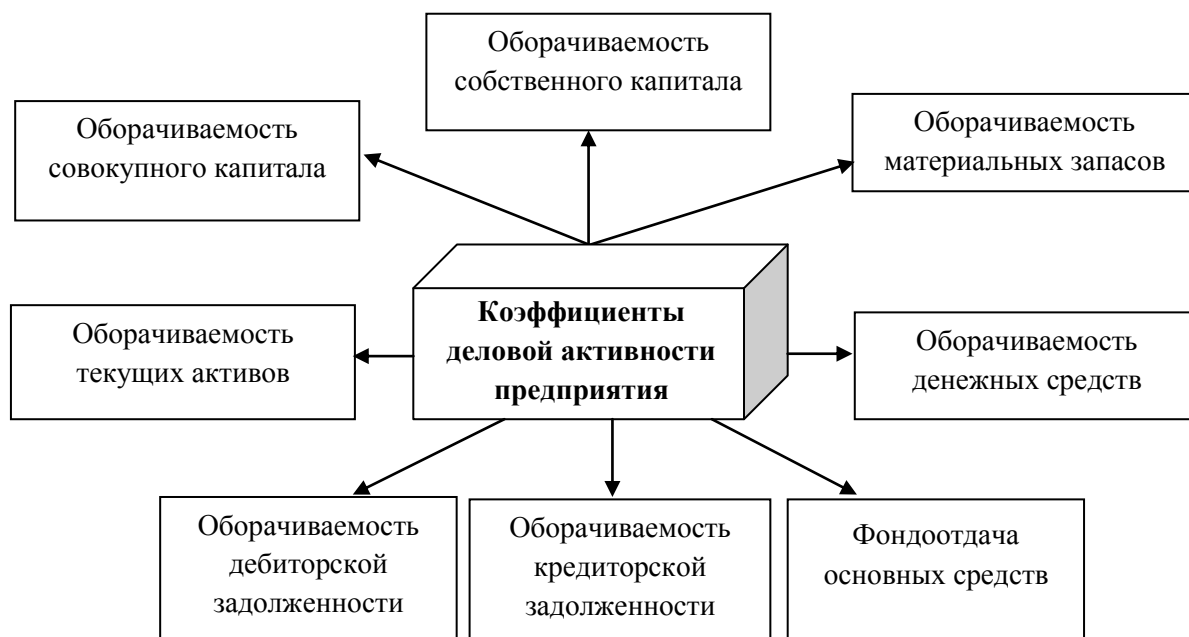


Рисунок 4 – Коэффициенты деловой активности предприятия

Таким образом, показатели деловой активности позволяют провести развернутый анализ состояния капитала предприятия в процессе его кругооборота, определить возможность устойчивого функционирования и развития предприятия в условиях изменения внешней и внутренней среды. В результате эффективного проведенного анализа, появляется возможность выявления и устранения недостатков в деятельности, нахождения резервов по улучшению финансового состояния предприятия, прогнозирования финансовых результатов его деятельности.

#### Список литературы:

1. Чечевицына, Л.Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учеб. пособие. / Чечевицына Л. Н. - Ростов н/Д.; Феникс, 2005.- 384 с.
2. Измалкова, С.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учеб. пособие / С.А. Измалкова, Е.Е. Кононова. - Орел: ОрелГТУ, 2010. - 257 с.
3. Анискин, Ю.П. Финансовая активность и стоимость компании / Ю.П. Анискин - М.: Омега-Л, 2005. - 423 с.

#### Spisok literatury:

1. Chechevicyna, L.N. Analiz finansovo-hozjajstvennoj dejatel'nosti: ucheb. posobie. / Chechevicyna L. N. - Rostov n/D.; Feniks, 2005.- 384 s.
2. Izmailkova, S.A. Kompleksnyj jekonomicheskij analiz hozjajstvennoj dejatel'nosti: ucheb. posobie / S.A. Izmailkova, E.E. Kononova. - Orel: OrelGTU, 2010. - 257 s.
3. Aniskin, Ju.P. Finansovaja aktivnost' i stoimost' kompanii / Ju.P. Aniskin - M.: Omega-L, 2005. - 423 s.

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ В РОССИИ**

**CURRENT ISSUES IN PERFORMANCE OF PRIVATE PENSION  
FUNDS IN RUSSIA**

Барсукова О.В.  
Barsukova O.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
к.э.н., доцент кафедры «Финансы,  
денежное обращение, кредит и банки»  
Тел. (4862) 76-18-31  
E-mail: barsukova\_olga@mail.ru

Бабакина Е.В.  
Babakina E.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
магистрант 2 курса по направлению «Экономика»  
кафедры «Финансы, денежное обращение,  
кредит и банки»  
Тел. (4862) 76-18-31  
E-mail: magistr-ff@yandex.ru

В конце 2013 года в Российской Федерации были введены в действие ряд федеральных законов, направленных на совершенствование пенсионной системы Российской Федерации в целом и правового статуса негосударственных пенсионных фондов в частности. В данной статье представлен обзор основных нововведений в пенсионном законодательстве.

Ключевые слова: трудовая пенсия, обязательное пенсионное страхование, негосударственный пенсионный фонд, управляющая компания, акционирование.

At the end of 2013 in the Russian Federation were put into effect a number of federal laws aimed at improving the pension system of the Russian Federation as a whole and the legal status of private pension funds in particular. This article presents an overview of the major innovations in pension legislation.

Keywords: retirement pension, mandatory pension insurance, pension fund management company, the corporatization.

В настоящее время вопрос перевода накопительной части пенсии в НПФ является одним из самых актуальных у всех работающих граждан РФ. Основанием для беспокойства выступил Федеральный закон от 04.12.2013 г.

№ 351-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам обязательного пенсионного страхования в части права выбора застрахованными лицами варианта пенсионного обеспечения». Согласно ему с 1 января 2014 года меняется принцип формирования накопительной части трудовой пенсии в системе обязательного пенсионного страхования. Отчисления в накопительную часть будут автоматически сокращены с 6 до 0 % в отношении так называемой категории «молчунов» – лиц, не воспользовавшихся правом выбора управляющей компании (УК) или негосударственного пенсионного фонда (НПФ). В связи с этим актуальной является проблема выбора, как и куда определить средства накопительной части пенсии для тех граждан, которые решили её сохранить.

В первую очередь отметим, что пенсионные накопления представляют собой ту часть страховых взносов, которую работодатель перечисляет в пенсионную систему России. Изначально все взносы работодателей на будущую пенсию перечисляются в Пенсионный фонд России (ПФР) и управляются ВЭБом – государственной управляющей компанией, откуда можно перевести их в негосударственный пенсионный фонд или напрямую в управляющую компанию.

Все негосударственные пенсионные фонды в настоящий момент проходят процедуру акционирования. Это одна из мер по повышению уровня эффективности системы гарантирования сохранности пенсионных накоплений. До 1 января 2016г. НПФ, являющиеся некоммерческими организациями и осуществляющие деятельность в качестве страховщика по обязательному пенсионному страхованию, подлежат преобразованию в негосударственные пенсионные фонды, являющиеся акционерными обществами, или ликвидации.

НПФ могут пойти по одному из трех путей акционирования:

- 1) реорганизация в акционерный пенсионный фонд путем присоединения к другому НПФ;
- 2) преобразование НПФ в акционерный пенсионный фонд;
- 3) выделение из существующего НПФ нового некоммерческого пенсионного фонда с дальнейшим его преобразованием в акционерный пенсионный фонд и передачей ему прав и обязанностей по обязательному пенсионному страхованию.

До перехода НПФ к новой форме организации 6% от зарплаты, которые ранее направлялись на формирование накопительной части пенсии, будут переводиться в страховую часть. При этом все пенсионные права граждан в денежном выражении будут учтены на лицевых счетах.

Право выбора между ПФР и НПФ у граждан по-прежнему сохраняется. Однако в случае выбора негосударственного пенсионного фонда деньги вкладчика не перейдут туда моментально. Они будут переведены туда только в том случае, если НПФ пройдет акционирование и все полагающиеся процедуры, другими словами, если он останется на рынке. Таким образом, подойти к вопросу выбора НПФ нужно спокойно и взвешенно. Стоит

помнить, что если пенсионные накопления находятся в ПФР под управлением ВЭБа, то в ближайшее время они там и останутся – до тех пор, пока выбранный фонд не подтвердит свой статус.

По всей видимости, подобная ситуация сохранится в ближайшие два года, если не появятся новые законодательные инициативы. Российская пенсионная система очень молода по меркам мирового рынка – она сформировалась всего около десяти лет назад, и именно поэтому она до сих пор активно реформируется. С развитием пенсионной системы в ПФР аккумулируется все больше средств, и в то же время появляется все больше возможностей для того, чтобы распорядиться ими наилучшим образом.

В настоящее время существуют два типа управляющих компаний: рыночные и кэптивны. Рыночные УК собирают под управление активы клиентов. Кэптивные УК создаются крупными промышленными или финансовыми группами для управления своими собственными активами. Фонд по объему средств дорастает до такого уровня, когда проще купить управляющую компанию, чем платить сторонней рыночной компании.

Возможно, в дальнейшем одним из критериев успешного НПФ будет наличие нескольких управляющих компаний.

Управляющим компаниям выгодно управлять пенсионными средствами. Самая главная причина этого заключается в том, что управление пенсионными средствами способствует улучшению имиджа компании. Управляющие компании проходят крайне жесткий отбор, и если по его итогам компании доверили пенсионные средства, это означает, что ее репутация и профессионализм безупречны.

В ближайшие два года, когда привлечение новых клиентов в НПФ будет затруднено, количество управляющих компаний, работающих с пенсионными накоплениями, будет уменьшаться. На текущий момент их количество уже сократилось с 50 до 34. Если компания не будет соответствовать новым требованиям, средства участников в течение полугода вернутся в ВЭБ.

Как правило, управляющие компании размещают пенсионные средства в самые надежные бумаги – облигации, сочетая их с депозитными продуктами, поэтому годовая доходность пенсионных портфелей крупных УК, как правило, сопоставима со ставками банковских депозитов или опережает их. Если УК показывает годовой доход от инвестирования пенсионных накоплений в несколько десятков процентов – это повод задуматься, в какие же бумаги вложены средства.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что для сохранения отчисления работодателя в накопительную часть пенсии на уровне 6 %, необходимо не позднее 31 декабря 2015 года обратиться с заявлением о переходе в негосударственный пенсионный фонд или управляющую компанию и заключить договор об обязательном пенсионном страховании. Для тех граждан, кто ранее уже выбрал НПФ или УК в качестве страховщика по обязательному пенсионному страхованию, порядок формирования пенсионных накоплений с 01.01.2014 г. не изменится. Однако в сложившейся

ситуации вкладчикам, которые еще не перевели средства из ВЭБа, не стоит торопиться с выбором. Стоит выбирать НПФ, которые пройдут акционирование. Клиенты акционерных пенсионных фондов, вступивших в систему гарантирования пенсионных накоплений, получают, во-первых, прозрачную структуру собственников и бенефициаров своего НПФ, во-вторых, если пенсионные накопления в НПФ окажутся ниже номинала перечисленных взносов в накопительную часть пенсии, нехватка может быть компенсирована резервами НПФ, его имуществом и средствами Фонда гарантирования пенсионных накоплений, который будет формироваться за счет гарантийных взносов от НПФ-участников системы (ориентировочно 0,025% от пенсионных накоплений в управлении).

Отрасль НПФ в целом тоже получит ряд серьезных преимуществ. Прежде всего, поменяется отношение граждан к данному институту. Он станет для них более прозрачным и более надежным за счет системы гарантирования. Можно прогнозировать оживление рынка и активный приток новых клиентов в НПФ с 2015 года. Также упростятся сделки слияний и поглощений для НПФ за счет статуса акционерного общества.

#### Список литературы:

1. Федеральный закон от 04.12.2013 г. № 351-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам обязательного пенсионного страхования в части права выбора застрахованными лицами варианта пенсионного обеспечения» // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» Интернет – ресурс URL <http://www.consultant.ru/>
2. Электронный журнал «Пенсионное обозрение» // Интернет – ресурс URL <http://www.pensionobserver.ru>
3. Информационный портал Sberex // Интернет – ресурс URL <http://sberex.ru>
4. Информационный портал «Навигатор пенсионного рынка PensiaMarket» // Интернет – ресурс URL <http://www.pensiamarket.ru/>

#### Spisok literatury:

1. Federal'nyj zakon ot 04.12.2013 g. № 351-FZ «O vnesenii izmenenij v otdel'nye zakonodatel'nye akty Rossijskoj Federacii po voprosam objazatel'nogo pensionnogo strahovanija v chasti prava vybora zastrahovannymi licami varianta pensionnogo obespechenija» // Spravochno-pravovaja sistema «Konsul'tantPljus» Internet – resurs URL <http://www.consultant.ru/>
2. Jelektronnyj zhurnal «Pensionnoe obozrenie» // Internet – resurs URL <http://www.pensionobserver.ru>
3. Informacionnyj portal Sberex // Internet – resurs URL <http://sberex.ru>
4. Informacionnyj portal «Navigator pensionnogo rynka PensiaMarket» // Internet – resurs URL <http://www.pensiamarket.ru/>



## ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИИ

### FEATURES OF TAXATION IN RUSSIA

Таран М.А.

Taran M.A.

ГБОУ ВПО Московской области ФТА «Техникум технологии и дизайна»

Преподаватель ФТА «Техникум технологии и дизайна»

141070, Московская область, г. Королев, ул. Гагарина, д.42

Тел. 84955122170, 89265765398

E-mail: taranem@mail.ru

Таран Е.М.

Taran E.M.

ГБОУ ВПО Московской области ФТА

Доцент кафедры финансов и экономического анализа,

доцент по кафедре бухгалтерского учета, финансов и кредита

141070, Московская область, г. Королев, ул. Гагарина, д.42

Тел. 84955122170, 89265651200

E-mail: taranem@mail.ru

В данной статье рассмотрены особенности налогообложения в России, развитие налоговой системы, тенденция ее упрощения, эффективность функционирования.

Ключевые слова: система налогообложения, экономические нормативы, налоговая система, система налогов.

This article describes the features of taxation in Russia, the development of the tax system, the trend of its simplicity and efficiency of functioning.

Keywords: taxation, economic regulations, the tax system, the tax system.

Система взаимоотношений предприятий с государственным бюджетом за последние годы претерпела ряд значительных изменений. Эти изменения носили различный характер, но можно сказать, что они отличались некоторой внутренней логикой. Это утверждение исходит из того факта, что каждое следующее изменение стало шагом на пути предоставления предприятиям хозяйственной независимости. Начало этому движению положила экономическая реформа 1965-1966 гг., когда в хозяйственной практике нашей страны впервые было разрешено создавать за свой счет фонды экономического стимулирования: фонд развития производства, фонд материального поощрения и фонд социально-культурных мероприятий и жилищного строительства. Это был очень важный шаг, впервые подводивший под юридически провозглашенные лозунги самостоятельности предприятий реальную экономическую базу, в то время как раньше

предприятия не обладали никакими правами в вопросах распоряжения своей прибылью.[1]

Однако этого было недостаточно, так как не существовали нормативы отчисления от прибыли в государственный бюджет, в него отчислялся, так называемый, «свободный остаток прибыли», то есть та часть прибыли, которая осталась после отчислений в бюджет, вышестоящим органам и в фонды экономического стимулирования предприятий. Это значит, что установленная система распределения прибыли предприятий явно отдавала предпочтение государственному бюджету.

Следующий шаг в совершенствовании системы взаимоотношений предприятий с государственным бюджетом-переход к так называемому полному хозяйственному расчету и самофинансированию. Основное достоинство этого шага, на мой взгляд, заключается в том, что порядок распределения прибыли приобретал нормативный характер, то есть вся прибыль предприятий, а не часть ее, распределялась по экономическим нормативам, утвержденным вышестоящими органами, в результате чего автоматически ликвидировался "свободный" остаток прибыли, который так раздражал предприятия и в реальности никогда не был свободным. В то же время признавалось равноправие интересов государства и предприятия при распределении прибыли, так как нормативы вырабатывались с учетом потребностей предприятий в средствах не только на простое, но и на расширенное воспроизводство и поддержание социально-бытовой сферы (детского лагеря, пионерлагеря, базы отдыха предприятия), а также жилищное строительство.

Однако в данной системе экономических нормативов имелись значительные недостатки. В первую очередь, нормативы, которые должны были предъявлять предприятиям одинаковые общественные требования, то есть стать едиными, на деле же были дифференцированными и практически индивидуальными. Вместо единичных требований ко всем предприятиям выходило наоборот: эти требования как бы приспосабливались к положению, возможностям каждого предприятия. Единство принципов организации нормативов было заменено очевидным субъективизмом: размеры нормативов больше зависели от взаимоотношений с министерскими чиновниками, чем от объективных условий и требований.

Поэтому переход от вышеуказанных экономических нормативов распределения прибыли к налогу на прибыль был единственно верным решением, направленным на логическое продолжение курса устранения из экономических взаимоотношений предприятий и государства проявлений элементов субъективизма и волюнтаризма.[2]Такой переход был целесообразен, даже необходим, независимо от перехода к рыночным отношениям в стране. Последний ускорил этот переход и сделал его неизбежной, так как в условиях неопределенности экономических взаимоотношений с государством и бюджетом, эффективное развитие предпринимательской деятельности осложнено.

Налоги относятся к тем же самым экономическим нормативам, только являются подлинно едиными и стабильными, независимыми от субъективного мнения отдельных лиц. Налоговые ставки, льготы и санкции

нельзя индивидуализировать, но можно дифференцировать по отраслям, производствам и регионам, но никак не по отдельным предприятиям.[3]

Налоги относятся к классу экономических нормативов, они создаются по принципам, характерным для нормативов. Например, ставку налога на прибыль можно рассматривать как норматив отчислений от прибыли в бюджет, но принятый на общегосударственном уровне.[4]

Эффективно функционирующая система налогов является одним из методов борьбы с теневой экономикой, ведь уплата налога с того или иного дохода-это признание его законности, легальности, в то время как наличие дохода, незаконного и укрываемого от налогообложения, преследуется государством.

Увеличение значение налогов в России, и то, что налоги являются основным способом изъятия части доходов физических и юридических лиц государственные и местные бюджеты, свидетельствует о повышении финансовой культуры общества. Достижение населением определенного уровня грамотности позволит относиться к налогам с пониманием, как к форме участия своими средствами в решении общегосударственных задач, в первую очередь, социальных, а также при условии, что налоговые ставки будут отражать гражданские, предпринимательские интересы и интересы государства и предприятий.

Опыт мировой и отечественной практики подтверждает преимущества налоговой системы, по сравнению с любой другой формой изъятия части доходов предприятий и граждан в бюджет государства. К числу таких преимуществ относится правовой характер налогов-их состав, ставки и санкции устанавливаются не министерствами и ведомствами, не правительствами, а Законами, принятыми парламентами. И это вовсе не формальность. Например, в нашей стране правительство предлагало установить ставку налога на прибыль 40% (такой она была в проекте закона), но парламенты установили другую ставку - 32%, что является значительной разницей. [5]

Замена нормативов отчислений от прибыли в бюджет налогами также свидетельствует о демократизации экономической жизни государства. Перед налогом все равны, но это не означает невозможность дифференцирования ставок, даже наоборот, но дифференциация осуществляется по экономическим, социальным и региональным категориям налогоплательщиков, но никак не по отдельным физическим лицам и предприятиям. Налоговая ставка может зависеть от категории плательщика, социальной группы, к которой относится гражданин или группы предприятия, к которой оно относится по размеру, при условии, что эта группа не зависит и не может зависеть в принципе от того, кто платит.

Фиксированный размер ставок и их относительная устойчивость способствуют развитию предпринимательской деятельности, так как улучшают прогнозирование ее результатов.

Налоги органически вписываются в формируемую систему экономических отношений в России, которая базируется на действии, в первую очередь, закона стоимости. При условии разумных ставок, налоги

являются средством сочетания предпринимательских, гражданских и государственных интересов, а также всего общества.

#### Тенденции развития налоговой системы в РФ

Сегодня во всем мире отмечается тенденция упрощения системы налогообложения. Чем проще структура налоговой системы, тем легче спрогнозировать экономический результат, остается меньше проблем при составлении отчетных документов. Предприниматели больше времени тратят на обдумывание способов снижения себестоимости продукции, нежели на способы снижения налогов. Налоговым органам же легче контролировать правильность уплаты налогов, что ведет к уменьшению численности работников финансовых органов.

Свидетельством такой тенденции является тот факт, что в некоторых государствах вообще действует один единственный налог на добавленную стоимость.

В Российской Федерации налоговая система имеет достаточно непростую структуру: действуют всевозможные налоги, сборы, акцизы и отчисления, по своей сути практически ничем не отличающиеся друг от друга. Такое множество платежей приводит к тому, что бухгалтерия предприятий часто ошибается при отчислениях налогов, и это ведет к тому, что предприятие платит пени за то, что вовремя не уплатило налог. Складывается впечатление, будто систему налогообложения намеренно усложняют, чтобы получать пени от налогов. В то же время многие законы, в которых определены налоговые ставки и доходы, из которых они отчисляются, очень неоднозначно отражают все необходимые элементы налогов. Поэтому, через несколько месяцев после опубликования Закона (который также не всегда можно найти), появляются инструкции Министерства Финансов, содержащих разъяснения по правильному подсчету налога.

Еще одним недостатком российской налоговой системы является ее нестабильность. Налоги вводятся и отменяются, не успев просуществовать и года.

Очевидно, что эта неразбериха с налогами ведет к неустойчивому положению нашей экономики и только усиливает экономический кризис. Я считаю, что для того, чтобы смягчить кризисное состояние, нужно наладить систему налогообложения, что обеспечит предприятиям нормальные условия работы.

Новая налоговая система, исходя из Федеративного устройства РФ, содержит более четко разграниченные права и ответственность в вопросах налогообложения соответствующих уровней управления-федерального и территориального.

Местные налоги и сборы введены законодательством в качестве дополнения перечня функционирующих Федеральных налогов, что позволяет полнее учитывать различные местные потребности и виды доходов для местных бюджетов. Но все-таки, новое налоговое законодательство не до конца приспособлено к новым условиям. К его основным недостаткам можно отнести: запутанность, избыточную уплотненность, наличие множества льгот для различных категорий плательщиков, которые не

стимулируют рост производственной эффективности, внедрение перспективных технологий или увеличение количества товаров народного потребления, ускорение научно-технического прогресса.

Существующее законодательство фактически закрыто по отношению к мировому, не стимулирует привлечение инвестиций в народное хозяйство. Мировой опыт показывает, что налоговое законодательство не является застывшей схемой, оно постоянно изменяется, адаптируется к производственным процессам, к рынку.

Правовые и законодательные акты в системе РФ будут постоянно обновляться. Прежде всего, изменения должны быть устремлены на активизацию предпринимательства, стимулирование индивидуальных плательщиков для роста их заинтересованности в выработке собственных средств, внесение их в собственное дело. Налоги станут более взаимосвязанными и станут системой с механизмом защиты доходов. Более четкому разграничению подвергнутся налоги различного уровня с учетом национальных и территориальных особенностей.

Необходимо отметить, что опыт введения вышеописанного Закона привел к пересмотру ряда его позиций и в конце 1993 года вышел Закон "Об изменениях в налоговой системе РФ". Очевидно, совершенствование этой системы будет продолжаться.

#### Список литературы:

1. Качанов Р.Е. Принцип несоразмерности налогообложения и его проявление в решениях Конституционного Суда Российской Федерации // Налоги и налогообложение. 2007. № 9. С. 5, 6.
2. <http://zakon.rin.ru/cgi-bin/view.pl?midr=486&id=350&npage=3&pagein=2>
3. <http://globetrade.ru/section-4/911/>
4. <http://www.center-yf.ru/data/economy/Mestnyi-byudzheth.php>
5. [http://www.fpm.com.ua/referaty\\_i\\_po\\_nalogovomu\\_pravu/7204-nalogova\\_ya\\_sistema\\_gosudarstva\\_nalogi\\_i\\_ih\\_vidyi.html](http://www.fpm.com.ua/referaty_i_po_nalogovomu_pravu/7204-nalogova_ya_sistema_gosudarstva_nalogi_i_ih_vidyi.html)

#### Spisok literatury:

1. Kachanov Disproportionality principle of taxation and its manifestation in the decisions of the Constitutional Court of the Russian Federation / / Taxes and Taxation. 2007. Number 9. Pp. 5 and 6.
2. <http://zakon.rin.ru/cgi-bin/view.pl?midr=486&id=350&npage=3&pagein=2>
3. <http://globetrade.ru/section-4/911/>
4. <http://www.center-yf.ru/data/economy/Mestnyi-byudzheth.php>
5. [http://www.fpm.com.ua/referaty\\_i\\_po\\_nalogovomu\\_pravu/7204-nalogova\\_ya\\_sistema\\_gosudarstva\\_nalogi\\_i\\_ih\\_vidyi.html](http://www.fpm.com.ua/referaty_i_po_nalogovomu_pravu/7204-nalogova_ya_sistema_gosudarstva_nalogi_i_ih_vidyi.html)

**РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННОЙ СРЕДЫ УЧЕТА, АНАЛИЗА И  
КОНТРОЛЯ В ПРОЦЕССЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ**

**PLACE OF ACCOUNTING, ANALYSIS AND CONTROL  
INFORMATION ENVIRONMENT IN ENTERPRISE MANAGEMENT**

**Маслова И.А.  
Maslova I.A.**

ФГОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
д.э.н., профессор кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60  
E-mail: tera\_27@mail.ru

**Панкратова А.В.  
Pankratova A.V.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 5 курса кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. +7 953 616 91 77  
E-mail: pankratova-anastasiya@bk.ru

Доказана точка зрения о необходимости построения информационной среды для целей управления предприятием. Представлена концепция формирования учетной информационной среды предприятия. Раскрыты составляющие информационной среды, а также факторы, влияющие на современную учетную информационную среду предприятия. Подробно представлена временная связь компонентов учетной информационной среды и структурная модель учетной информационной среды предприятия.

Ключевые слова: информационная среда, управленческая система, учет, анализ, контроль, управление предприятием.

Prove a point about the need to build an information environment for enterprise management. Introduced the concept of the formation of your enterprise information environment. Disclosed components of the information environment, and factors affecting the modern information environment an enterprise. Temporal relationship is detailed accounting information environment components and structural model of your enterprise information environment.

Keywords: information environment, management system, accounting, analysis, control, enterprise management.

Существование любой экономической системы связано с формированием ее информационной среды. Информационная среда представляет собой сферу деятельности субъектов, связанную с созданием, преобразованием и потреблением информации<sup>1</sup>. Иными словами, информационная среда включает всю деятельность субъектов, направленную на создание информации, ее изменение и использование в различных целях, связанных с основной и неосновной их деятельностью (Рисунок 1).



Рисунок 1 – Формирование информационной среды

Процесс формирования информационной среды может осуществляться как внутри человеческой деятельности, так и вне ее. Другими словами, любая информационная среда, формируемая в процессе осуществления человеческой деятельности, ориентированной на результат, является и объективно существующей, и субъективно интерпретируемой.

Основным предназначением формирования информационной среды предприятия является поиск наиболее экономных и эффективных методов хранения и передачи оперативной и стратегической информации при сохранении и поддержании высокого качества работы всех ее пользователей<sup>2</sup>. В этом случае целью формирования информационной среды выступает обеспечение максимально эффективного результата работы всей системы, которой подчинена эта информационная среда<sup>3</sup>.

<sup>1</sup> Модельный закон «О международном информационном обмене» (принят постановлением Межпарламентской Ассамблеи государств - участников СНГ от 26 марта 2002 г. N 19-7) [Электронный ресурс] // СПС «Гарант». – URL: <http://base.garant.ru/2569410/> (дата обращения: 20.11.2013).

<sup>2</sup> Иващенко, А.В. Поддержка взаимодействия пользователей интегрированной информационной среды предприятия [Электронный ресурс] // Известия ВУЗов. Поволжский регион. Технические науки, 2010. - №2. - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/podderzhka-vzaimodeystviya-polzovateley-integrirovannoy-informatsionnoy-sredy-predpriyatiya> (дата обращения: 21.11.2013).

<sup>3</sup> Яценко, Р.С. Методика объединения отдельных информационных узлов предприятия в информационную систему [Электронный ресурс] // Труды международного симпозиума надежность и качество, 2010. - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/metodika-obedineniya-otdelnykh-informatsionnyh-uzlov-predpriyatiya-v-informatsionnuyu-sistemu> (дата обращения: 21.11.2013)

Часто осуществляется деление информационной среды на три группы в соответствии с установленным для нее порядком создания, распространения, использования, и хранения используемой информации (Рисунок 2).

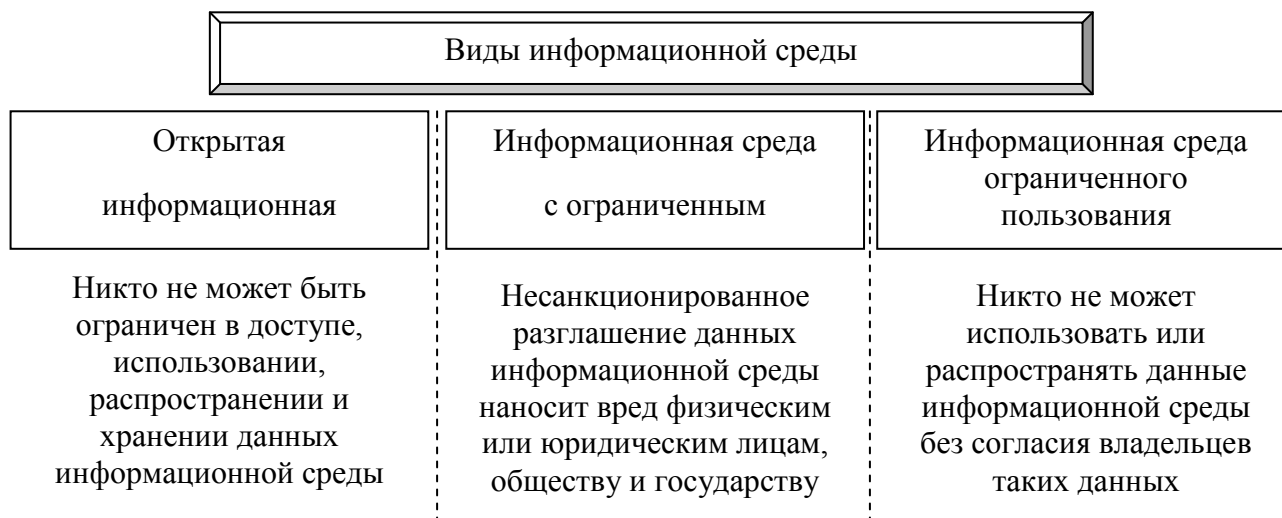


Рисунок 2 – Виды информационной среды

Таким образом, информационная среда делится на несколько видов в зависимости от установленного порядка использования входящих в нее данных. Информационные потоки проходят через всю деятельность предприятия, упорядочивая тем самым структуру элементов всей системы, а также взаимосвязи между ними<sup>1</sup>.

Фундаментом учетной информационной среды предприятия выступает вся совокупность данных, входящих в его информационную экономическую систему и обрабатываемых в ней. Учетная информационная среда состоит из взаимосвязанных подсистем: оперативного, финансового, управленческого, статистического, и налогового учета, а также является информационной базой, содержащей в себе плановую, учетную, нормативно-справочную и отчетно-статистическую информацию, получаемую в процессе деятельности субъекта. Кроме того, осуществляется активный обмен информацией с внешней средой для целей получения точной, полной, актуальной и достоверной оперативной информации.

Учетная информационная среда формируется в соответствии с организационной структурой предприятия и особенностями построения его финансовых потоков, определением основных и второстепенных целей предприятия, анализом внутренней и внешней среды, системой организации учета, а также в соответствии с другими факторами, способными оказать влияние на содержание, структуру и направленность учетных информационных потоков. Управленческая информационная среда – это постоянно развивающаяся интегрированная система, зависящая от влияния различных внешних факторов, в том числе изменений в законодательстве, а

<sup>1</sup> Дли, М. И., Метод интеллектуального управления информационными ресурсами промышленного предприятия/ М.И. Дли, О.В. Стоянова, И.В. Абраменкова, О.В. Зайцев // Прикладная информатика . 2010. №5. С.13-22.



также внутренних факторов и бизнес-функций предприятия. Концептуальные положения формирования учетной информационной среды представлена на рисунке 3.



Рисунок 3 – Концептуальные положения формирования учетной информационной среды предприятия

Функциональность учетной информационной среды определяется видом деятельности предприятия, его организационной структурой, наличием филиалов и т.д. На рисунке 3 выделены только базовые функции учетной информационной среды, необходимые для информационной поддержки и автоматизации учетных процессов предприятия любой структуры и сферы деятельности. К факторам, оказывающим влияние на учетную информационную среду, относятся следующие (Рисунок 4).



Рисунок 4 – Основные факторы, влияющие на современную учетную информационную среду предприятия

Под воздействием указанных на рисунке 4 факторов на предприятии реализуется программа изменений, способствующая переводу учетной информационной среды на иной уровень функционирования, ставящий приоритетом улучшение предоставляемого информационного сервиса.

В процессе создания управленческой учетной информационной среды предприятия важное значение имеет возможность консолидации информации:

- 1) на уровне предприятий – с целью объединения информации филиалов, предприятий, входящих в холдинг, дочерних компаний и т.п.;
- 2) на уровне принятия решений по отдельным задачам;
- 3) по временным периодам – с целью проведения анализа изменения показателей за период;
- 4) на уровне форм отчетности: управленческой, финансовой налоговой, статистической и т.д.<sup>1</sup>

Формирование и функционирование любой учетной информационной среды неразрывно связано с понятием времени (Рисунок 5).

Временная связь на рисунке 5 объясняет нацеленность среды на все временные периоды – на прошлое, настоящее и будущее. Учетная информационная среда многоаспектна и включает различные элементы, каждый из которых как на характеристики учетной информации, так и на достижение заданных для учетной информационной среды целей. Отражено, что учетная составляющая информационной среда предприятия состоит из пяти компонентов: финансового, налогового, статистического, оперативного и управленческого учета.

<sup>1</sup> Воблая, И.А. Инструменты, методы и средства моделирования учетных процедур/ И.А. Воблая, И.В. Сугаипова [Электронный ресурс] // Вестник адыгейского государственного университета. Серия 5: экономика, 2012. – №2. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/instrumenty-metody-i-sredstva-modelirovaniya-uchetnyh-protsedur> (дата обращения: 3.12.2013).

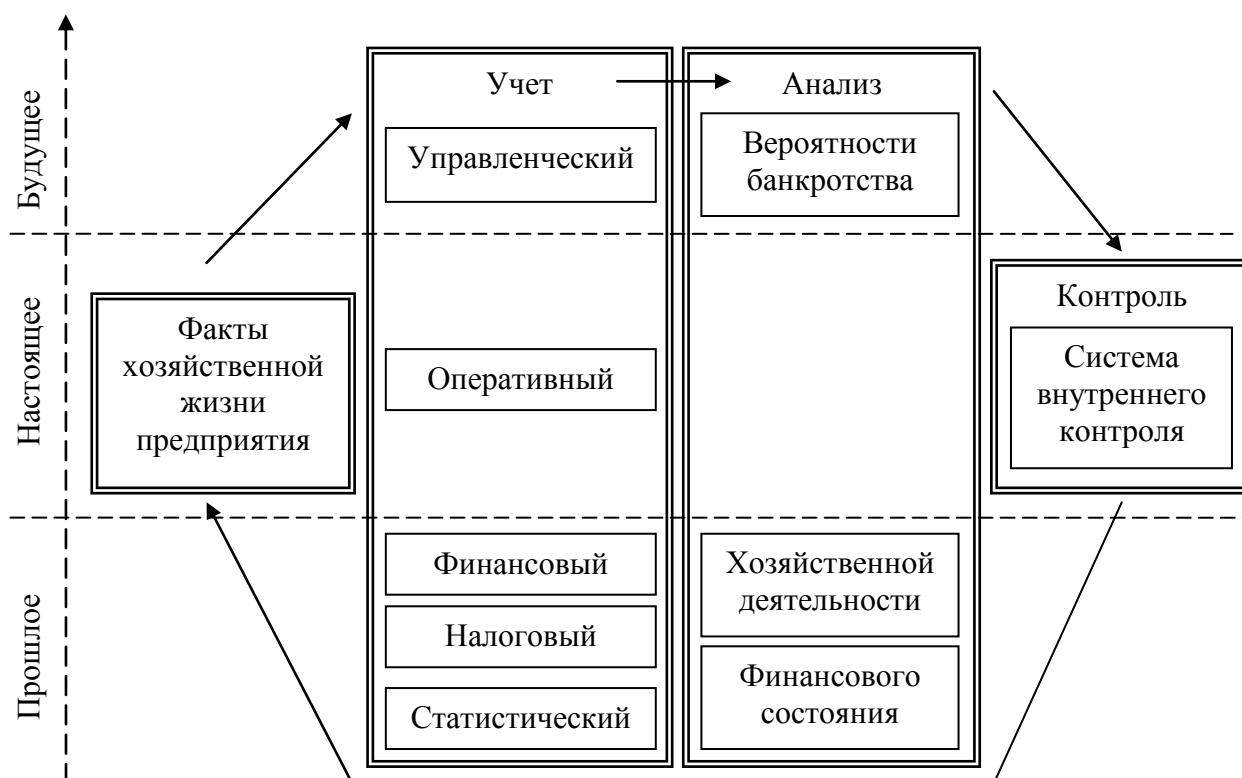


Рисунок 5 – Составляющие учетной информационной среды предприятия во взаимосвязи с временными категориями

Одним из обязательных условий повышения качества учетной информационной среды выступает интеграция различных видов учета. Это процесс достигается путем сближения их основных элементов и включает:

- 1) методическое единство – согласование способов, приемов, инструментов и других методических элементов видов учета;
- 2) информационное единство – общность исходной информации, получаемой в рамках регулярного документооборота, единой базе нормативно-справочной и учетной информации, принципе однократного ввода и многократного использования данных;
- 3) процедурное единство – организация единых учетных и вспомогательных процессов для различных видов учета;
- 4) технологическое единство – применение общей автоматизированной технологии получения, обработки, хранения и использования информации в рамках комплексной программно-технической среды;
- 5) организационное единство – координация функций управления всеми компонентами учетной среды и оптимизации организационной структуры учетного персонала<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> Зимакова, Л.А. Создание интегрированной системы бухгалтерского и налогового учета на российских предприятиях [Электронный ресурс] // Научные ведомости БелГУ. Серия: История. Политология. Экономика. Информатика, 2009. №10-1-1. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/sozdanie-integrirovannoy-sistemy-buhgalterskogo-i-nalogovogo-ucheta-na-rossiyskih-predpriyatiyah> (дата обращения: 5.12.2013).

Интеграция видов учета взаимно дополняет и обогащает каждый из них, позволяя наиболее эффективно и экономично решать задачи, стоящие перед учетной системой предприятия.

С позиции системного подхода учетную информационную среду целесообразно рассматривать как сложную многокомпонентную структуру, включающую учетные и управленческие процессы, первичную информацию о фактах деятельности предприятия, выходную учетную информацию, потребляемую различными группами пользователей и др. Поэтому возможно предложить детальную структуру основных компонентов учетной среды (Рисунок 6).



Рисунок 6 – Структурная модель учетной информационной среды предприятия

Таким образом, учетная информация является многофункциональным комплексом по сбору и обобщению учетных данных. Так как она охватывает большую часть хозяйственных процессов, существенно значимых для принятия эффективных управленческих решений, учетная информация нуждается в постоянном контроле и анализе ее показателей.

Процесс анализа учетной информационной среды является диалектическим подходом к изучению хозяйственных учетных процессов в их становлении и развитии. Анализ выступает как процесс системного, комплексного изучения, измерения и обобщения влияния факторов на изменение результативных показателей учетной среды посредством

обработки отдельными приемами и процедурами системы показателей с целью увеличения эффективности всей производственной деятельности предприятия<sup>1</sup>.

Посредством анализа должно выполняться тщательное исследование как внутренних, так и внешних факторов, влияющих на финансовые потоки и финансовое состояние исследуемого хозяйствующего субъекта. В целях обеспечения эффективного функционирования учетной информационной среды, а также в целях обеспечения учетной безопасности субъекта является целесообразным по трем направлениям:

- 1) анализ производственной деятельности предприятия;
- 2) анализ финансового положения и состояния бизнес-процессов;
- 3) анализ вероятности несостоятельности (банкротства) хозяйствующего субъекта.

Последовательность и системность проведения комплексного анализа учетных процессов предприятия позволит обеспечить устойчивое состояние предприятия в целом, а также всех механизмов его учетной среды. Однако периодический анализ учетной информации должен быть обязательно подкреплен постоянно действующими механизмами внутреннего контроля.

Внутренний контроль нацелен на поддержание законности, надежности, своевременности и эффективности совершаемых предприятием финансово-хозяйственных операций. Поэтому внутренний контроль определяют как систему непрерывного наблюдения и проверки функционирования учетных механизмов организации в целях доказательства целесообразности и эффективности принимаемых решений, выявление неблагоприятных ситуаций, а также принятия своевременных мер по улучшению существующей внутренней экономической ситуации<sup>2</sup>.

Внутренний контроль подразумевает проверку системы учета в текущих и ретроспективных временных рамках, однако наибольшее внимание уделяется текущему контролю, так как он оказывает большее влияние на положение предприятия в настоящем. Основой системы внутреннего контроля выступает процесс осуществления контрольной деятельности, который включает следующие этапы:

- 1) детальный анализ и сравнение прежних целей функционирования предприятия, формирование новой стратегии и тактики его развития;
- 2) формирование, разработка и документальное закрепление индивидуально адаптированной концепции развития предприятия;
- 3) проверка эффективности действующей структуры управления, при необходимости ее корректировка;
- 4) формирование алгоритма контрольных процедур хозяйственных финансовых операций предприятия;

---

<sup>1</sup> Шимоханская, Т.В. Концепция учетно-аналитического обеспечения устойчивого развития организаций [Текст] // Экономические науки. – 2011. - №5(78). – С. 346-354.

<sup>2</sup> Парамонова, Л.А. Внутренний операционный аудит основных бизнес-процессов организаций сферы услуг [Электронный ресурс]// Аудит и финансовый анализ. – URL: [http://www.auditfin.com/fin/2010/6/07\\_03/07\\_03%20.pdf](http://www.auditfin.com/fin/2010/6/07_03/07_03%20.pdf)

5) разработка методов оптимизации системы внутреннего контроля с учетом влияния внутренних и различных внешних факторов;

6) организация специализированного контрольного подразделения на предприятии<sup>1</sup>.

Внутренний контроль можно определить как форму корпоративного контроля, которая предоставляет рекомендации для руководства предприятия по существу проведенных проверок его хозяйственной и финансовой деятельности, информирует обо всех выявленных существенных рисках, проблемах и нарушениях, а также разрабатывает мероприятия, направленные на повышение эффективности деятельности. На практике система внутреннего контроля обычно включает в себя службу бухгалтерского учета; службу внутреннего аудита; ревизионную комиссию; контрольно-ревизионную службу, а также любые другие службы по усмотрению собственников экономического субъекта, необходимые для эффективного функционирования контроля учетной информационной среды предприятия.

Таким образом, учетная информационная среда является фундаментом организации процессов прогнозирования, планирования, анализа и контроля, то есть выступает важнейшим источником принятия эффективных решений в области управления. Основой учетной информационной среды предприятия являются данные, обрабатываемые в ней. Все данные делятся на группы в соответствии с тем, к какому виду учета они относятся (оперативному, статистическому, финансовому, налоговому, управленческому). Предприятие должно стремиться к организации применяемых видов учета в рамках единой комплексной учетной среды, что подразумевает создание качественной интегрированной учетной среды для обеспечения эффективности и устойчивости предприятия. При этом, так как учетная информационная среда охватывает большую часть процессов хозяйственной жизни предприятия, она нуждается в постоянном контроле и анализе ее показателей.

#### Список литературы:

1. Воблая, И.А. Инструменты, методы и средства моделирования учетных процедур/ И.А. Воблая, И.В. Сугаипова [Электронный ресурс] // Вестник адыгейского государственного университета. Серия 5: экономика, 2012. – №2. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/instrumenty-metody-i-sredstva-modelirovaniya-uchetnyh-protsedur> (дата обращения: 3.12.2013).

2. Дли, М.И., Метод интеллектуального управления информационными ресурсами промышленного предприятия/ М.И. Дли, О.В. Стоянова, И.В. Абраменкова, О.В. Зайцев // Прикладная информатика . 2010. №5. С.13-22.

3. Зимакова, Л.А. Создание интегрированной системы бухгалтерского и налогового учета на российских предприятиях [Электронный ресурс] // Научные ведомости БелГУ. Серия: История. Политология. Экономика.

---

<sup>1</sup> Никитина, Е.С. Сущность и значение внутреннего контроля в управлении организации [Электронный ресурс] // СТЭЖ, 2009. – №9. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-i-znachenie-vnutrennego-kontrolya-v-upravlenii-organizatsii> (дата обращения: 12.12.2013).

Информатика, 2009. №10-1-1. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/sozдание-integrirovannoy-sistemy-buhgalterskogo-i-nalogovogo-ucheta-na-rossiyskih-predpriyatiyah> (дата обращения: 5.12.2013).

4. Иващенко, А.В. Поддержка взаимодействия пользователей интегрированной информационной среды предприятия [Электронный ресурс] // Известия ВУЗов. Поволжский регион. Технические науки, 2010. - №2. - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/podderzhka-vzaimodeystviya-polzovateley-integrirovannoy-informatsionnoy-sredy-predpriyatiya> (дата обращения: 21.11.2013).

5. Модельный закон «О международном информационном обмене» (принят постановлением Межпарламентской Ассамблеи государств - участников СНГ от 26 марта 2002 г. N 19-7) [Электронный ресурс] // СПС «Гарант». – URL: <http://base.garant.ru/2569410/> (дата обращения: 20.11.2013).

6. Никитина, Е.С. Сущность и значение внутреннего контроля в управлении организации [Электронный ресурс] // СТЭЖ, 2009. – №9. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-i-znachenie-vnutrennego-kontrolya-v-upravlenii-organizatsii> (дата обращения: 12.12.2013).

7. Парамонова, Л.А. Внутренний операционный аудит основных бизнес-процессов организаций сферы услуг [Электронный ресурс]// Аудит и финансовый анализ. – URL: [http://www.auditfin.com/fin/2010/6/07\\_03/07\\_03%20.pdf](http://www.auditfin.com/fin/2010/6/07_03/07_03%20.pdf)

8. Шимоханская, Т.В. Концепция учетно-аналитического обеспечения устойчивого развития организаций [Текст] // Экономические науки. – 2011. - №5(78). – С. 346-354.

9. Яценко, Р.С. Методика объединения отдельных информационных узлов предприятия в информационную систему [Электронный ресурс] // Труды международного симпозиума надежность и качество, 2010. - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/metodika-obedineniya-otdelnyh-informatsionnyh-uzlov-predpriyatiya-v-informatsionnuyu-sistemu> (дата обращения: 21.11.2013)

#### Spisok literatury:

1. Voblaja, I.A. Instrumenty, metody i sredstva modelirovaniya uchetnyh procedur/ I.A. Voblaja, I.V. Sugaipova [Jelektronnyj resurs] // Vestnik adygejskogo gosudarstvennogo universiteta. Serija 5: jekonomika, 2012. – №2. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/instrumenty-metody-i-sredstva-modelirovaniya-uchetnyh-protsedur> (data obrashhenija: 3.12.2013).

2. Dli, M. I., Metod intellektual'nogo upravlenija informacionnymi resursami promyshlennogo predpriyatija/ M.I. Dli, O.V. Stojanova, I.V. Abramenkova, O.V. Zajcev // Prikladnaja informatika . 2010. №5. S.13-22.

3. Zimakova, L.A. Sozдание integrirovannoj sistemy buhgalterskogo i nalogovogo ucheta na rossijskih predpriyatijah [Jelektronnyj resurs] // Nauchnye vedomosti BelGU. Serija: Istorija. Politologija. Jekonomika. Informatika, 2009. №10-1-1. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/sozдание-integrirovannoy-sistemy-buhgalterskogo-i-nalogovogo-ucheta-na-rossiyskih-predpriyatiyah> (data obrashhenija: 5.12.2013).

4. Ivashhenko, A.V. Podderzhka vzaimodejstvija pol'zovatelej integrirovannoj informacionnoj sredy predpriyatija [Elektronnyj resurs] // Izvestija VUZov. Povolzhskij region. Tehnicheskie nauki , 2010. - №2. - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/podderzhka-vzaimodeystviya-polzovateley-integrirovannoy-informatsionnoy-sredy-predpriyatiya> (data obrashhenija: 21.11.2013).

5. Model'nyj zakon «O mezhdunarodnom informacionnom obmene» (prinjat postanovleniem Mezhparlamentskoj Assamblei gosudarstv - uchastnikov SNG ot 26 marta 2002 g. N 19-7) [Elektronnyj resurs] // SPS «Garant». – URL: <http://base.garant.ru/2569410/> (data obrashhenija: 20.11.2013).

6. Nikitina, E.S. Sushhnost' i znachenie vnutrennego kontrolja v upravlenii organizacii [Elektronnyj resurs] // STJeZh, 2009. – №9. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-i-znachenie-vnutrennego-kontrolya-v-upravlenii-organizatsii> (data obrashhenija: 12.12.2013).

7. Paramonova, L.A. Vnutrennij operacionnyj audit osnovnyh biznes-processov organizacij sfery uslug [Elektronnyj resurs]// Audit i finansovyj analiz. – URL: [http://www.auditfin.com/fin/2010/6/07\\_03/07\\_03%20.pdf](http://www.auditfin.com/fin/2010/6/07_03/07_03%20.pdf)

8. Shimohanskaja, T.V. koncepcija uchetno-analiticheskogo obespechenija ustojchivogo razvitija organizacij [Tekst] // Jekonomicheskie nauki. – 2011. - №5(78). – S. 346-354.

9. Jacenko, R.S. Metodika ob#edinenija otdel'nyh informacionnyh uzlov predpriyatija v informacionnuju sistemu [Elektronnyj resurs] // Trudy mezhdunarodnogo simpoziuma nadezhnost' i kachestvo, 2010. - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/metodika-obedineniya-otdelnyh-informatsionnyh-uzlov-predpriyatiya-v-informatsionnuyu-sistemu> (data obrashhenija: 21.11.2013)



**ПРИНЦИПЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЕДИНОГО УЧЕТНОГО  
ПРОСТРАНСТВА ДЛЯ ЦЕЛЕЙ РЕАЛИЗАЦИИ ПОЭЛЕМЕНТНОЙ  
ОЦЕНКИ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ**

**PRINCIPLES OF FORMATION OF A SINGLE ACCOUNT FOR THE  
IMPLEMENTATION OF SPACE ELEMENTWISE EVALUATION VALUE  
ADDED**

Сорокина М.С.  
Sorokina M.S.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
ассистент кафедры «Бухгалтерский учет и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-70-68  
E-mail: mashasms1@gmail.com

Поздняк Е.А.  
Pozdniak E.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент кафедры «Бухгалтерский учет и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60  
E-mail: elena199208@rambler.ru

В статье рассмотрены принципы формирования единого учетного пространства, ориентированные на достижение цели информационной системы предприятия – предоставление достоверных и значимых данных о финансовом положении, результатах деятельности хозяйствующих единиц, величине созданной добавленной стоимости для расширения и улучшения качественных характеристик учетного и всего экономического информационного пространства.

Ключевые слова: поэлементная оценка добавленной стоимости, принципы формирования единого учетного пространства.

The article describes the principles of uniform accounting space focused on the goal of enterprise information system - providing accurate and meaningful data about the financial position, results of economic units, the value of added value for the expansion and improvement of the qualitative characteristics of accounting information and the entire economic space.

Keywords: element-value-added assessment, the principles of uniform accounting space.

Система учетной информации, формируемая в подсистемах финансового, налогового и управленческого учета, охватывает широкий

спектр информации, и в своих взаимосвязях и взаимодействиях образуют единое учетное пространство, позволяющее осуществлять поэлементную оценку добавленной стоимости. Данная система исходит из того, что ее выходная информация представляет собой информацию пространств, различаясь при этом по множеству признаков: объектам, способам подготовки, формам представления и т.д. В то же время процессы интеграции, унификации и стандартизации, определяющие развитие единого учетного пространства, обуславливают общность информации, которая должна отвечать требованиям оперативности, своевременности, полноты, правильности и качества, предназначенной для пользователей различных категорий.

Взаимодействующими элементами единого учетного пространства в рамках создания информационной базы для принятия управленческих решений выступают его субъекты: генераторы информации и потребители созданной информации. На современном этапе развития повышение качества единого учетного пространства становится основной целью для предприятий различных отраслей и организационно-правовых форм, которое заключается в усилении роли системы генерации учетной информации и росте эффективности взаимодействия формируемого и воспринимаемого пространств<sup>1</sup>.

В системах генерации учетной информации развитых стран и системе генерации учетной информации, представленной Международными стандартами бухгалтерского учета и финансовой отчетности, просматривается тенденция перемещения акцента на информационные запросы пользователей в контексте процессов их информационного восприятия.

В таблице 3 представлены принципы формирования единого учетного пространства, ориентированные на достижение цели информационной системы предприятия – предоставление достоверных и значимых данных о финансовом положении, результатах деятельности хозяйствующих единиц для расширения и улучшения качественных характеристик учетного и всего экономического информационного пространства.

Информация, аккумулируемая в подсистемах финансового, налогового и управленческого учета предприятий, в первую очередь, должна отвечать максимально возможному количеству требований всех заинтересованных пользователей, при чем требования дифференцируются в зависимости от конкретного элемента единого учетного пространства. Базой всех этих подсистем является совокупность первичных данных, формируемых в документах, оформляющих факты коммерческой и хозяйственной

---

<sup>1</sup> Гудков, А.А. Концепция взаимодействия учетной и налоговой систем в целях формирования управленческого учетно-аналитического обеспечения системы косвенного налогообложения [Текст] / А.А. Гудков // Экономические и гуманитарные науки. – Орел: Госуниверситет-УНПК, 2012. – №4. – С.63-70.

деятельности предприятия, но представляет различные вариации их интерпретации и образуют различную информацию в итоге<sup>1</sup>.

Таблица 3 – Принципы формирования единого учетного пространства

Элементы единого учетного пространства Принципы	Финансовый учет	Налоговый учет	Управленческий учет
1. Принцип самостоятельности (обособленности)	+	+	+
2. Принцип квантифицируемости	+	+	+
3. Принцип непрерывности	+	+	+
4. Принцип идентификации (временной определенности)	+	+	
5. Принцип соответствия (увязки)	+	+	
6. Принцип интерпретируемости	+		+
7. Принцип регистрации	+		+
8. Принцип верифицируемости	+		+
9. Принцип относительности	+		
10. Принцип целостности	+		
11. Принцип непротиворечивости	+		
12. Принцип ясности	+		
13. Принцип консерватизма	+		
14. Принцип приоритета	+		
15. Принцип преемственности			+
16. Принцип экономичности			+
17. Принцип сопоставимости			+
18. Принцип периодичности			+
19. Принцип применения бюджетного (сметного) метода управления затратами, финансами, коммерческой деятельности			+
20. Принцип формирования показателей внутренней отчетности, как основы коммуникационных связей между уровнями управления			+
21. Принцип последовательности применения норм и правил налогового учета		+	

Состояние имущества предприятия, обязательств и капитала, за счет которых оно образуется, а также результатов от основного и прочих видов деятельности, выраженное в едином денежном эквиваленте для целей формирования статей всех форм финансовой отчетности, удовлетворяющих информационные запросы ее пользователей (внешних и внутренних), представляет собой систему финансового учета.

<sup>1</sup> Дедкова, Е.Г. Моделирование аналитического обеспечения организации информационной учетно-налоговой системы хозяйствующего субъекта [Текст] / Е.Г. Дедкова // Управленческий учет. – М.: ЗАО «Финпресс», 2011. - № 10. С. 70-76.

Система учета затрат и доходов, утверждения норм и планов, аналитико-контрольная система в совокупности являются системой управленческого учета, систематизирующей комплекс информации, необходимой исключительно внутренним пользователям для целей принятия эффективных разноуровневых управленческих решений (оперативных, тактических и стратегических) для целей оптимального развития организации.

Каждый элемент единого учетного пространства имеет обособляющие его собственные индивидуальные принципиальные черты, при этом все они тесно взаимосвязаны между собой информационной базой, лежащей в их основе, а также общими принципами и методами учетных процедур. Учетные принципы являются одной из таких отличительных черт<sup>1</sup>.

Ведение управленческого учета не является обязательным, а реализуется в случае необходимости удовлетворения отдельных информационных потребностей собственников и руководства предприятия. Закрепляется осуществление процедур управленческого учета приказом руководителя и положениями учетной политики предприятия. Результатом данных обстоятельств является отсутствие централизованно регламентирующей системы нормативно-правовых актов его ведения.

В соответствии с требованиями Налогового кодекса РФ, при организации системы налогового учета налогоплательщик должен действовать самостоятельно, учитывая принцип последовательности использования норм и правил системы налогового учета. Приказом руководителя предприятия утверждается учетная политика для целей налогообложения, которая устанавливает порядок организации налогового учета в рамках хозяйствующего субъекта, то есть налоговый учет является утвержденным законодательно и обязательным для ведения<sup>2</sup>.

Правила финансового учета также устанавливаются на законодательном уровне (в виде законов, положений, инструкций, рекомендаций и т.д.) и определяют его обязательность. Информация о финансовом положении, результатах деятельности и ее рентабельности обеспечивает широкий круг пользователей информацией с высоким уровнем полезности, что выступает основной целью ведения финансового учета на предприятиях.

Финансовый учет необходимо строить при соблюдении общих принципов и с учетом требований, предъявляемых к последовательности и качеству учетного процесса на предприятии. Основные правила его ведения определены Федеральным законом от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» и Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденным Приказом Минфина РФ от 29.07.1998 г. № 34н.

Создание единого учетного пространства и его успешное и эффективное использование возможно лишь в рамках функционирующей

---

<sup>1</sup> Маслов, Б.Г. Интегрированная система финансового и управленческого учета [Текст] / Б.Г. Маслов // Экономические и гуманитарные науки. – Орел: Госуниверситет-УНПК, 2012. - № 1. С. 29-35.

<sup>2</sup> Малкина, Е.Л. Структура элементарных связей составляющих модели учетно-налоговой системы [Текст] / Е.Л. Малкина // Управленческий учет. – М.: ЗАО «Финпресс», 2011. - № 11. С. 62-70.

эдохрокатической организации (организации, которая использует высокую степень свободы в действиях работников, их компетентность и умение самостоятельно решать возникающие проблемы в рамках выстроенного на предприятии управленческого стиля руководства, при котором средства достижения сложных целей выбираются самими исполнителями).

#### Список литературы:

1. Гудков, А.А. Концепция взаимодействия учетной и налоговой систем в целях формирования управленческого учетно-аналитического обеспечения системы косвенного налогообложения [Текст] / А.А. Гудков // Экономические и гуманитарные науки. – Орел: Госуниверситет-УНПК, 2012. – №4. – С.63-70.
2. Дедкова, Е.Г. Моделирование аналитического обеспечения организации информационной учетно-налоговой системы хозяйствующего субъекта [Текст] / Е.Г. Дедкова // Управленческий учет. – М.: ЗАО «Финпресс», 2011. - № 10. С. 70-76.
3. Малкина, Е.Л. Структура элементарных связей составляющих модели учетно-налоговой системы [Текст] / Е.Л. Малкина // Управленческий учет. – М.: ЗАО «Финпресс», 2011. - № 11. С. 62-70.
4. Маслов, Б.Г. Интегрированная система финансового и управленческого учета [Текст] / Б.Г. Маслов // Экономические и гуманитарные науки. – Орел: Госуниверситет-УНПК, 2012. - № 1. С. 29-35.

#### Spisok literatury:

1. Gudkov, A.A. Konceptcija vzaimodejstvija uchetnoj i nalogovoj sistem v celjah formirovanija upravlencheskogo uchetno-analiticheskogo obespechenija sistemy kosvennogo nalogooblozhenija [Tekst] / A.A. Gudkov // Jekonomicheskie i gumanitarnye nauki. – Orel: Gosuniversitet-UNPK, 2012. – №4. – S.63-70.
2. Dedkova, E.G. Modelirovanie analiticheskogo obespechenija organizacii informacionnoj uchetno-nalogovoj sistemy hozjajstvujushhego subekta [Tekst] / E.G. Dedkova // Upravlencheskij uchet. – M.: ZAO «Finpress», 2011. - № 10. S. 70-76.
3. Malkina, E.L. Struktura jelementarnyh svjazej sostavljajushhih modeli uchetno-nalogovoj sistemy [Tekst] / E.L. Malkina // Upravlencheskij uchet. – M.: ZAO «Finpress», 2011. - № 11. S. 62-70.
4. Maslov, B.G. Integrirovannaja sistema finansovogo i upravlencheskogo ucheta [Tekst] / B.G. Maslov // Jekonomicheskie i gumanitarnye nauki. – Orel: Gosuniversitet-UNPK, 2012. - № 1. S. 29-35.

## ОСОБЕННОСТИ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В КИТАЕ

### FEATURES OF BANK LENDING IN CHINA

Фокина О.Г.

Fokina O.G.

ФГБОУ ВПО «Государственный университет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
к.э.н., доцент кафедры  
«Финансы, денежное обращение, кредит и банки»  
Тел. (4862) 76-18-31  
E-mail: fokoksana@rambler.ru

Ван Хуэй

Wang Hui

ФГБОУ ВПО «Государственный университет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
магистр 2 курса направления «Экономика»  
E-mail: 496944203@qa.com

Данная статья посвящена особенностям банковского кредитования в Китае. Раскрывается специфика финансирования банками Китая предприятий государственного сектора, малого бизнеса, потребностей населения. В статье выявляются причины развития теневого банкинга и мезонинного кредитования в Китае, а также рассматриваются способы оптимизации направлений кредитования.

Ключевые слова: банки, кредитование, теневая схема, кредитная политика.

This article is devoted to the peculiarities of Bank lending in China. Specifics of financing by the banks of China's state enterprises, small business, needs. The article identifies the causes of the development of the shadow banking and mezzanine lending in China, and also discusses ways of optimization of loan.

Keywords: banking, lending, shadow scheme, credit policy.

Банковский сектор Китая является основным каналом финансового посредничества между сбережениями и инвестициями. В этом секторе, как и во всей экономике Китая, очень высока степень государственного присутствия, что непосредственным образом влияет на структуру банковской системы (рисунок 1).

В силу исторических причин, а также по причине неразвитости, низкой ликвидности и недоступности для иностранных инвесторов таких сегментов финансового рынка, как страховой рынок и рынок ценных бумаг, в структуре финансирования экономического развития Китая в основном доминирует банковское кредитование.

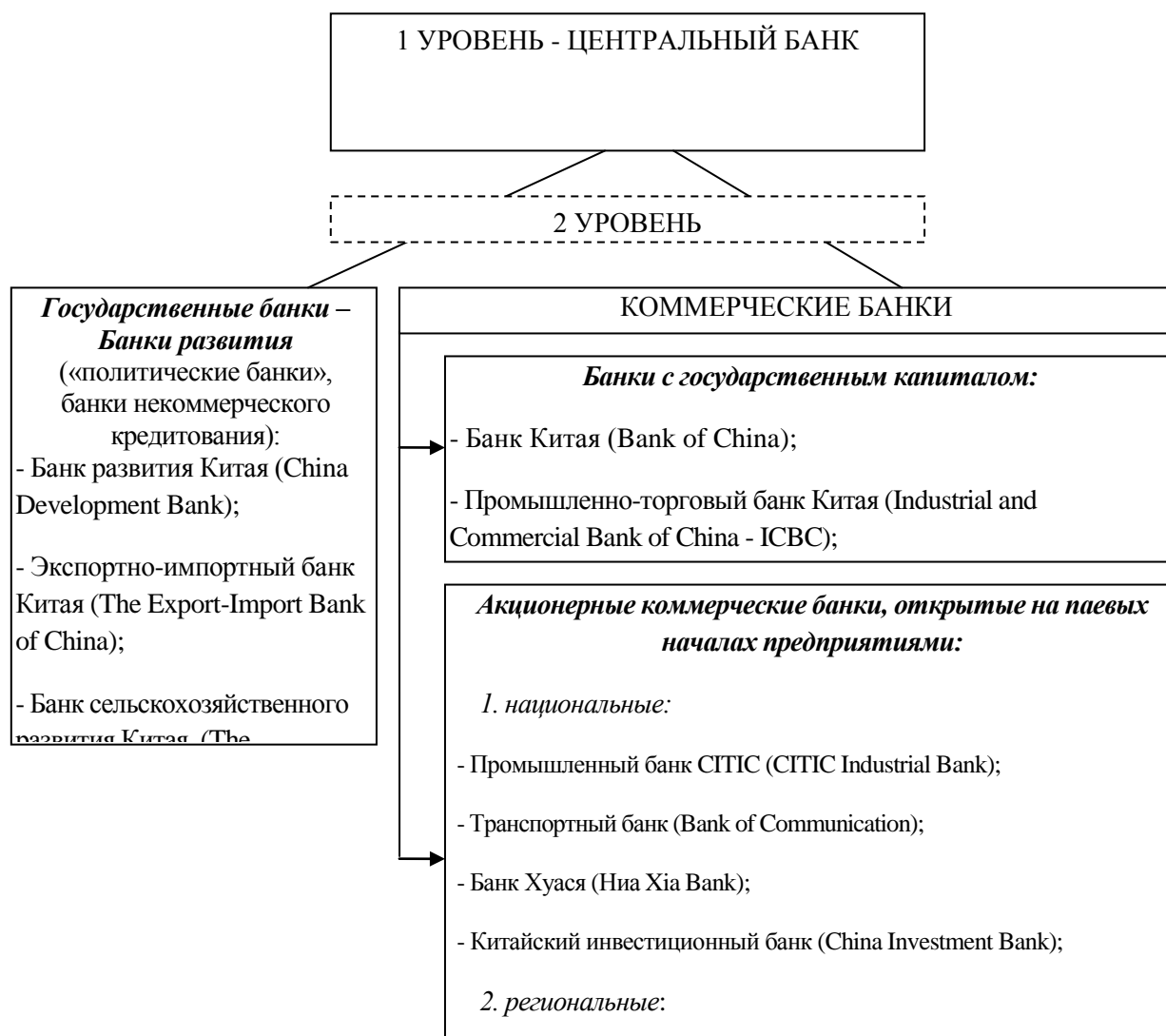


Рисунок 1 – Структура банковской системы Китая

Банковское кредитование в Китае выступает долговым инструментом трансформации, преобразования подавляющего количества сбережений (около 50% годового ВВП страны) в капитальные инвестиции. Следствием этого является высокий уровень финансового левериджа в экономике Китая. Однако в замкнутой системе и при условии стабильной структуры финансового посредничества – чем выше национальные сбережения, тем выше уровень долга. С этой позиции нет ничего плохого в долге: он просто отражает общие сбережения или кумулятивные (накопленные) активы в экономике.

Традиционно банковские кредиты пока остаются основным источником финансирования реального сектора экономики. Характерно, что банковская и финансово-промышленная элита Китая целиком интегрированы в государство. Под контролем государства кредиты, зачастую необеспеченные, поступают в системообразующие предприятия, например, некоторые металлургические комбинаты, для удержания низких цен на всю дальнейшую производственную цепочку. Формально – это «планово-убыточные предприятия», живущие за счет государственных кредитов, однако в конечном счете «кредитной дыры» не возникает – экономика компенсирует себя из налогов из стоимости конченного

продукта. К тому же такие кредиты позволяют удерживают конкурентоспособные цены на экспортную продукцию.

В связи с вышесказанным китайской особенностью банковского кредитования является то, что едва ли не основной объем «плохих» кредитов» числится за государственными предприятиями. Точный объем подобных «плохих» кредитов в портфеле китайских банков определить сложно, т.к. китайская кредитно-банковская система далека от прозрачности и публичности. По официальным данным из 1,3 млрд. долларов, которые китайские банки выдали в качестве кредита государственным предприятиям, около 23% можно считать невозвратными, лишь 27% государственных проектов генерируют достаточное количество поступлений, чтобы расплатиться с кредитами. Теоретически в такой ситуации китайские банки должны обратиться к основному гаранту этих кредитов – то есть к государству, которое и закрывает полностью или частично долги. Однако государство не спешит это делать поскольку в относительных цифрах эти долги не так велики (не более 20% ВВП) и к тому же государство имеет право их просто списать при необходимости, не доводя до системного кризиса.

На трансформацию бизнеса китайских банков, который концентрировался на кредитовании предприятий государственных отраслей экономики, положительное влияние оказал быстрый рост и развитие потребительского кредитования. Китайские банки предлагают своим клиентам достаточно широкий спектр потребительских финансовых продуктов, однако главное место в этой структуре занимают жилищные (на покупку жилья) кредиты, которым принадлежала львиная доля (80%) от всех потребительских займов, выданных банками Китая. В Китае ипотеку можно брать по двум каналам. Первый путь — самый популярный, предполагает приобретение жилья в своем городе при условии соответствия некоторым критериям (единственное жилье в собственности и т.д.). В таком случае ипотечные ставки субсидируются правительством и составляют 3,33–5,05% годовых. Второй путь — так называемая коммерческая ипотека. Требования к жилью и заемщику тут более мягкие, но и ставка выше — 5,94–6,53% годовых.

По степени значимости за ними следуют кредиты на покупку автомобилей, хотя их доля (6,2%) гораздо ниже по сравнению с жилищными займами. Кредиты на образование и обучение в колледжах и университетах (0,5%) составляют весьма незначительную долю в общей структуре потребительского финансирования, хотя китайское правительство всячески содействует продвижению этого продукта. Кроме того, банки Китая предоставляют и иные потребительские банковские услуги, в том числе и эмиссию кредитных карточек.

Для малых и микропредприятий финансовые услуги, предоставляемые китайскими банками, ежегодно совершенствуются, что способствует увеличению темпов роста кредитования этого сектора. К концу 2012г. объем кредитов, предоставленных банковским сектором Китая малому бизнесу составил 11,87 трлн. юаней, что на 16,6% выше уровня прошлого года. К тому же темпы роста кредитования малого бизнеса были на 8% выше, чем



рост кредитования крупных предприятий, и на 1 процентный пункт выше, чем рост кредитования средних предприятий.

Однако из-за жесткой монетарной политики Пекина более 90% представителей малого и среднего бизнеса не имеют доступа к банковским кредитам. Зачастую получить кредит малому и среднему бизнесу практически невозможно, поскольку такие предприятия отсекаются еще на стадии рассмотрения заявок. На долю самозанятых и владельцев малого бизнеса приходится 25% и 17% от общей численности населения, подающих заявки на кредит. Однако 70% самозанятых и 55% владельцев бизнеса не получают финансовую поддержку от банков. Это и вынуждает их занимать на сером рынке и платить до 30% годовых, хотя стандартная ставка по банковскому займу редко превышает 7%.

Китай довольно жестко контролирует кредитную политику, и взаимоотношения банков с крупными предприятиями и со средним бизнесом. Как только наступает угроза переизбытка наличности в экономике, банки сразу приостанавливают выдачу кредитов, причем делают это централизованно.

Китайская комиссия по регулированию банковской деятельности в административном порядке может приостановить выдачу кредитов теми банками, которые по ее мнению, «ведут себя неблагоразумно». И поскольку именно кредиты являются основным источником финансирования китайской экономики, то часто такие действия приводят к падению биржевых индексов, прежде всего на Шанхайской бирже.

Еще одним способом ограничения бесконтрольного роста кредитования в стране является снижение курса национальной валюты. Ослабляя национальную валюту, власти Китая стремятся «выдавить» из валютного рынка спекулянтов, которые зарабатывают на арбитраже на разнице курсов материкового и островного юаня. Разница между валютными курсами «оффшорного» и «внутреннего» юаня, как правило, провоцируется резким притоком инвестиций в различные сектора экономики, которые финансируют свои проекты в основном за счет «теневых» заемных средств.

По информации S&P, начиная с 2010 года, ежегодная динамика прироста объемов кредитования в Китае в системе теневого банкинга составляет порядка 34%. В настоящее время власти КНР начали активную борьбу с «теневым кредитованием», объемы которого приобретают в стране опасные масштабы. Согласно оценкам The Financial Times (FT), с 2008 года объем теневого банковского сектора успел вырасти примерно в четыре раза и составить 20 трлн. юаней (3,2 трлн. долл.), то есть около 40% ВВП страны. В случае сбоя в системе, в которой уже оказались замешаны и традиционные банковские организации, экономику КНР ждет настоящий кризис сродни тому, что пережили США после череды ипотечных банкротств.

Современный теневой банкинг в Китае — это не подпольные конторы по выдаче дорогих кредитов рядовому населению, как это было в начале 2000-х. Процветание так называемого мезонинного кредитования в Китае обязано официальным ограничениям на объемы банковского кредитования, вследствие которых наиболее рискованные заемщики наподобие

строительных компаний вынуждены искать альтернативные способы получения займов. При такой альтернативной «серой» схеме финансовое учреждение (банк, фонд) покупает акции строительной компании, и через определенный период времени компания выкупает свой пакет акций или же банк приобретает опцион на покупку акций компании по выгодной цене. Фактически все выглядит как инвестирование средств, однако данный механизм используется для кредитования. Кроме строительного сектора к закредитованным по «серым» схемам кредитования относятся также судостроение, машиностроение, стальная и бетонная промышленности.

Решение сложившейся проблемы власти Китая видят не в борьбе с теневым кредитованием, а в установлении контроля над всеми процессами, поскольку данная схема является важной составляющей для экономического роста страны.

На перспективу в рамках плана 12-ой пятилетки все чаще упоминается слово «disintermediation» (буквально – устранение посредников), суть которого как раз и передает желание властей Китая отходить от модели традиционного банковского кредитования к более совершенным формам фондирования реального сектора экономики. И процесс этот уже набирает обороты. В 2012г. объем небанковского кредитования составляет 42% от общего объема кредита (рисунок 2) в экономике, который в последние годы в официальных данных Народного банка Китая обозначается как Total Social Financing (Общее Социальное Финансирование, ОСФ).

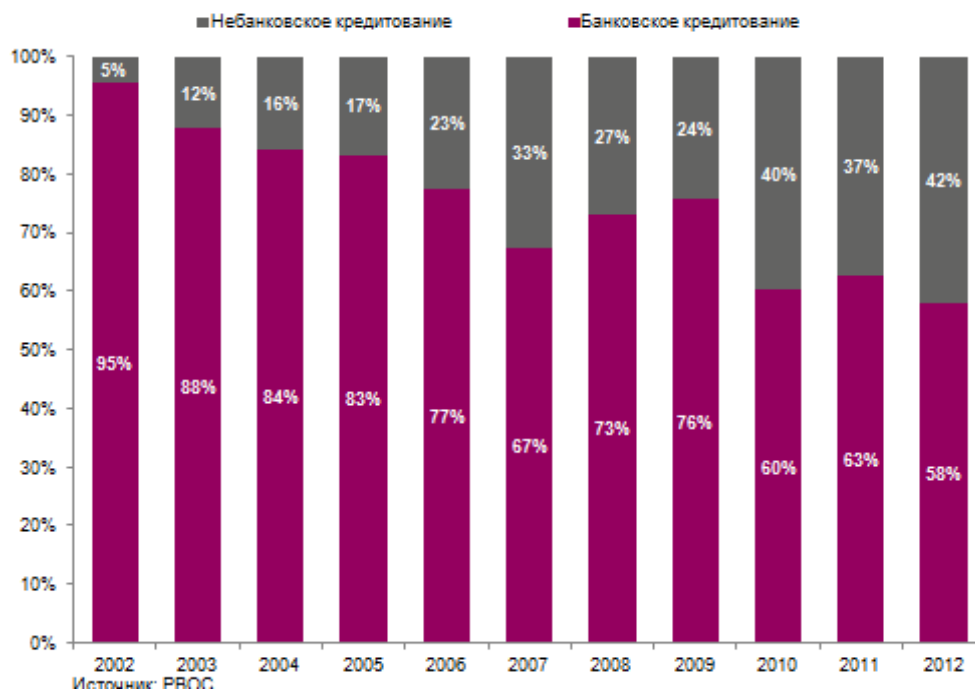


Рисунок 2 – Объем банковского и небанковского кредитования в общем объеме кредита в экономике Китая

ОСФ включает в себя фондирование через финансовые институты (банки, страховые компании и т.п.) и рынки (кредитные, фондовые, долговые

и т.п.). «Традиционное» кредитование представлено банковскими кредитами (в национальной и зарубежной валюте), нетрадиционное – трастовыми кредитами (trust loans), выпусками корпоративных облигаций (corporate bond financing), банковскими акцептами (bank acceptance bills) и др. Однако в агентстве Fitch справедливо считают, что многие элементы небанковского кредитования тесно связаны с теневой экономикой Китая. Прежде всего, это развитие инвестиционных продуктов, связанных с управлением благосостоянием (wealth management product, WMP).

Основные действия китайского правительства по стимулированию экономического развития страны должны быть направлены на увеличение объема кредитов для населения, а также средних и малых предприятий, путем снижения ставки резервирования. По оценкам специалистов такое снижение дополнительно способно вывести около 60 млрд. долл. на рынок кредитования. Возможна выдача беззалоговых кредитов физическим лицам на приобретение бытовых товаров, а также на образование и путешествие. Процентная ставка по этим кредитам не должна превышать четырехкратный размер ставки рефинансирования, устанавливаемой Народным банком Китая. Размер кредита не должен быть больше пятикратного размера месячного дохода заемщика.

Власти Китая следует существенным образом пересмотреть кредитную политику в отношении финансирования местных правительств (LGFV), поскольку на сегодняшний день она является весьма неэффективной как для банков, так и для государства (большинство фондов и компаний, созданных властями провинций, остаются убыточными и держатся на плаву лишь за счет постоянных вливаний капитала).

#### Список литературы:

1. China Financial Stability Report 2013 (Отчет о финансовой стабильности, Китай, 2013) // URL: <http://www.pbc.gov.cn/> (Официальный сайт Народного Банка Китая)
2. Басманов Е. Китай начал борьбу с теневым банкингом. // РБК daily online. – 27.02.2013. - URL: <http://rbcdaily.ru/world/562949985915723>
3. Маслов А. Кредиты и долги Поднебесной // URL: <http://bank.ru/publication/show/id/11533/>
4. Шагардин Д. Китай (часть 2): про кредитование и теневую экономику // URL: <http://smart-lab.ru/company/kitfinance/blog/126241.php>

#### Spisok literatury:

1. China Financial Stability Report 2013 (Otchet o finansovoi stabil'nosti, Kitai, 2013) // URL: <http://www.pbc.gov.cn/> (Ofitsial'nyi sait Narodnogo Banka Kitaya)
2. Basmanov E. Kitai nachal bor'bu s tenevym bankingom. // RBK daily online. – 27.02.2013. - URL: <http://rbcdaily.ru/world/562949985915723>
3. Maslov A. Kredity i dolgi Podnebesnoi // URL: <http://bank.ru/publication/show/id/11533/>
4. Shagardin D. Kitai (chast' 2): pro kreditovanie i tenevuyu ekonomiku // URL: <http://smart-lab.ru/company/kitfinance/blog/126241.php>

## **ОЦЕНКА НЕОБХОДИМОСТИ ВНЕДРЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ДЛЯ РЕГИОНА**

### **EVALUATION OF THE IMPLEMENTATION OF NECESSITY STRATEGIC INNOVATION PROJECTS REGION**

Шалаев И.А.  
Shalaev I.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
аспирант  
Тел. 89536232844  
E-mail: viper1811988@yandex.ru

И на федеральном, и на региональном, и на корпоративном уровне необходимость реализации инновационных проектов бесспорна. Для корпораций инновации – условие выживания, для государства – способ обеспечения политического и экономического лидерства. Для регионов инновационные проекты важны по целому ряду причин. Одна о далеко не все инновационные проекты пригодны для внедрения в конкретном регионе

Ключевые слова: инновационные проекты, региональная добавленная стоимость.

And at the federal and at the regional and corporate levels need to implement innovative projects is undeniable. Corporations for innovation - a condition of survival for the state - a way to ensure the political and economic leadership. Innovative projects for the regions are important for several reasons. One of the not all innovative projects suitable for implementation in a particular region

Keywords: innovation projects, the regional value added.

Управление регионом можно сравнить с управлением корпорацией. Ее собственник при возникновении сомнений в долгосрочных перспективах бизнеса может отказаться от участия в нем, продав свою долю другому лицу. Риск корпорации в ситуации потери доверия собственников – удорожание финансирования и возможная смена менеджмента.

Если задача менеджмента коммерческой структуры – повышение благосостояния акционеров, то в задачи управления регионом может и должно входить повышение благосостояния его жителей, стратегическое и операционное.

Под стратегическим в данной ситуации следует понимать не только долгосрочность планирования, но и мультипликативный эффект.

Для населения региона так же возможен «отказ от владения» путем «голосования ногами» – отъезда в другой регион. Риск региона в этой ситуации связан с потерей наиболее мобильной части населения, которая будет востребована на других территориях в силу возраста, уровня образования или трудовых навыков.

Для молодежи при принятии решения об отъезде обещание радужных перспектив развития территории менее значимо, чем не благоприятная обстановка в текущий момент.

Как правило, в первую очередь уезжает молодое трудоспособное население, при этом мультипликативно ухудшая социально-экономическую обстановку, поскольку снижается возможная налоговая база, увеличивается средний возраст населения и растут социальные расходы в расчете на одного жителя, а организациям приходится идти на дополнительные затраты, привлекая трудовых мигрантов из других регионов, что снижает прибыль.

Операционное (текущее) благосостояние – это уровень жизни и социальных благ на сегодня.

Если опять провести параллель с корпорацией, то текущее благосостояние – это текущая стоимость принадлежащих конкретному собственнику акций или долей, стратегическое благосостояние – перспективная их стоимость.

Уровень благосостояния жителей – как стратегический, так и операционный – оказывает значительное влияние на перспективы развития региона, поэтому рост благосостояния населения – приоритетная задача региональной власти.

Для регионов, как и для компаний, важным фактором развития является доступный денежный поток. Он может генерироваться активным или пассивным способом – за счет привлечения дополнительных средств из федерального бюджета или соответствующих фондов.

Одним из активных способов формирования добавочного денежного потока может служить создание в регионе новых производств.

Очевидно, что малый бизнес хотя и полезен для экономики, не может служить ее двигателем. Как правило, предприятия малого бизнеса являются сервисными по отношению к населению либо к крупному и среднему бизнесу и сами по себе региональный денежный поток не воспроизводят.

В любом случае, если мы говорим не об аграрной и самодостаточной экономике, основанной на натуральном хозяйстве, население обязательно будет приобретать товары, произведенные вне территории проживания, тем самым выводя денежные средства за ее пределы. Следовательно, необходим новый бизнес среднего и крупного размера, который будет генерировать стабильный денежный поток.

Создание нового бизнеса на территории аналогично ситуации конкуренции для корпорации, когда выход на новый рынок осложняется наличием на нем других производителей или продавцов данного продукта, поэтому нужно предлагать клиенту новую ценность в виде дополнительных потребительских свойств или снижения цены.

Если регион планирует привлечь на свою территорию компании, которые уже работают в других регионах, то ему необходимо определить свои конкурентные преимущества. В современных российских условиях это природные, географические или инфраструктурные преимущества (например, близость к границе, наличие портов или аэропортов, развитая дорожная сеть). Как и в бизнесе, конкуренция регионов – дело затратное, и не всегда эффект победы в конкурентной борьбе превышает затраты.

Регионы для снижения затрат на конкуренцию остро заинтересованы в инновационных производствах.

Действительно, инновационные проекты не только сами генерируют денежный поток, но и формируют положительный образ региона.

Кроме того, большинство инновационных проектов экстерриториальны, то есть продажа продукта проекта производится внешним по отношению к региону клиентам, что обеспечивает дополнительный приток средств на территорию.

Стимулирует привлечение в регионы инновационных проектов и государственная политика, провозглашающая инновации обязательным фактором роста экономики.

Уже появился термин «принуждение к инновациям», что означает: регионы должны не только поддерживать, но и настойчиво помогать компаниям в реализации инновационных проектов.

Поддержка со стороны региона предполагает выбор тех проектов, которые для данной территории действительно важны.

Снова проведя параллель с корпорациями, вспомним о существующем на уровне бизнеса понятии «портфель инвестиционных проектов». Он ограничен целями и стратегией компании, имеющимися ресурсами и оценкой выгод проектов, например, в части минимизации рисков бизнеса.

Аналогичный портфель инновационных проектов должен быть сформирован и для региона, что означает необходимость определения:

- критериев соответствия проектов стратегии развития территории;
- рисков проектов для территории;
- затрат на поддержку проектов;
- оценки выгоды проектов для территории (прирост денежного потока, увеличение стоимости основных фондов, улучшение социально-экономического положения региона).

С позиций определения затрат на поддержку проектов речь может идти о косвенных и прямых затратах. К прямым можно отнести так называемую экстернализацию издержек бизнеса, когда регион берет на себя часть расходов на реализацию проекта в виде прямого финансирования, создания инфраструктуры, налоговых льгот, к косвенным – создание режима благоприятствования, решение социальных и политических проблем, пиар-поддержку проекта.

Уместно говорить о конкуренции проектов, так как очевидно, что ресурсы, которые регион в состоянии выделить, не безграничны, следовательно, и поддержать он может ограниченное количество проектов.

Фактически инновационные проекты конкурируют за ресурсы не только между собой, но и с другими реализуемыми на территории региона инвестиционными проектами.

Для оценки необходимости реализации проекта на территории региона можно предложить показатель региональной добавленной стоимости (RVA, Regions Value Added), аналогичный показателю SVA для корпораций (Shareholders Value Added).<sup>1</sup>

Суть показателя SVA состоит в измерении приращения стоимости акционерного капитала до и после выполнения какого-либо проекта. При расчете этого показателя определяют потоки денежных средств корпорации как для собственников, так и для всех владельцев капитала.

При оценке проектов с позиций интересов региона его жители являются стейкхолдерами и собственниками капитала (земли, социальной инфраструктуры и пр.). Инвесторами в данной ситуации выступают акционеры или владельцы компании и владельцы вложенных в проект средств, однако в надкорпоративном плане территория присутствия – тоже сособственник проекта. Таким образом, значение RVA должно отражать прирост собственности (или благосостояния) жителей региона в результате реализации того или иного инвестиционного проекта. Прирост может заключаться в увеличении стоимости основных средств (в том числе инфраструктуры региона), добавочном денежном потоке (в том числе налоговых платежей), в увеличении социальных благ и т.п.

Впрочем, для инновационных проектов использовать данный показатель нецелесообразно. Ведь инновационные проекты генерируют добавленную стоимость в стратегической перспективе, в том числе через экстерриториальность проектов и прирост стратегических выгод.

Отличительная особенность инновационных проектов состоит в том, что с их реализацией меняется ситуация и способы ее восприятия.

Стало быть, и подходить к оценке преимуществ таких проектов необходимо с использованием дополнительных параметров.

Например, если говорить о таком узком направлении, как применение инновационных энергосберегающих технологий при строительстве жилой и коммерческой недвижимости, то «классическим» заказчиком, оценивающим стоимость квадратного метра, эта технология скорее все го не будет востребована, так как она увеличивает себестоимость у застройщика и, следовательно, цену недвижимости.

В перспективе энергоэффективный (так называемый «умный») дом снижает совокупную стоимость владения недвижимостью за счет экономии потребления тепловой и электрической энергии и, несомненно, выгоден региону, поскольку уменьшает нагрузку на коммунальную и энергетическую системы. Но в части прямого финансового результата для региона дом

---

<sup>1</sup> Rappaport A. Creating Shareholder Value: A Guide for Managers and Investors. USA Free Press, 1997. 224 p.

убыточен – ведь при снижении энергопотребления падают доходы энергогенерирующих и передающих компаний и их налоговая база.

Следовательно, при оценке проектов необходимо рассматривать показатель совокупной стоимости владения как для собственника, так и для региона. Этот показатель можно определить как параметр стратегических выгод.

Другой поправочный коэффициент – параметр экстерриториальности проекта<sup>1</sup>. Как правило, инновационный продукт используется и за пределами территории реализации проекта, следовательно, чем шире ареал использования (потенциальный рынок) проекта, тем больший поток денег будет в перспективе генерировать проект за счет привлечения в регион дополнительных бизнесов.

Показатель содержательной трансформационности (инновационности) определяет интегрированное влияние проекта на другие реализуемые в регионе проекты и существующие бизнесы. Собственно, это показатель роста эффективности уже существующих инвестиционных проектов за счет изменения инфраструктуры, логистики и т.д.

Еще один пример действия такого коэффициента – изменение цепочки создания стоимости, когда предприятия на территории региона приобретают ресурсы и создают товары в производственных цепочках за пределами региона, неся определенные затраты на логистику и снижая внутререгиональную добавленную стоимость. Инновационный проект, трансформируя инфраструктуру, изменяет цепочку создания стоимости и генерирует дополнительный денежный поток.

Итак, при выборе инновационных проектов для реализации на территории региона можно использовать видоизмененный показатель RVA, отражающий прирост благосостояния стейкхолдеров – жителей региона.

#### Список литературы:

1. Rappaport A. Creating Shareholder Value: A Guide for Managers and Investors. USA Free Press, 1997. 224 p.
2. Валлерстайн И. Динамика глобального кризиса – 30 лет спустя // Эксперт. 2009. 14 сент. № 35 (672).

#### Spisok literatury:

1. Rappaport A. Creating Shareholder Value: A Guide for Managers and Investors. USA Free Press, 1997. 224 p.
2. Wallerstein I. Dynamics of the global crisis - 30 years later // Expert. 2009. Sep 14. Number 35 (672).

---

<sup>1</sup> Валлерстайн И. Динамика глобального кризиса – 30 лет спустя // Эксперт. 2009. 14 сент. № 35 (672).



## **СУЩНОСТЬ ГОСКОРПОРАЦИИ КАК ИНСТИТУТА СОВРЕМЕННОЙ СМЕШАННОЙ ЭКОНОМИКИ**

### **ESSENCE OF THE STATE CORPORATION AS INSTITUTE OF MODERN MIXED ECONOMY**

Рогожин С.А.  
Rogozhin S.A.

ФГБОУ ВПО «Государственный университет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
аспирант кафедры «Экономика и менеджмент»  
Тел. 89051666111  
E-mail: sergey.rogozhin.89@mail.ru

Данная статья посвящена рассмотрению корпорации как собственности государства, влияние государственных корпораций на экономическое развитие страны. Рассматриваются условия создания государственных корпораций.

Ключевые слова: государство, государственные корпорации, собственность, создание государственной корпорации.

This article is devoted to corporation consideration as state property, influence of the state corporations on economic development of the country. Conditions of creation of the state corporations are considered.

Keywords: state, state corporations, property, creation of the state corporation.

В экономике государственная собственность определяется как собственность, которая не может быть отнесена к частной. Она разделяется на собственно государственную (центральную, федеральную), муниципальную (собственность местных органов управления и самоуправления) и промежуточную (собственность штатов в США и некоторых других странах, земель - в Германии, Австрии, субъектов федерации - в России и других странах).

Диапазон составных частей государственного сектора очень велик: от исключительно государственных предприятий до смешанных, от финансов центрального правительства до финансов органов местного самоуправления, от прямого владения правительством организациями, производственными фирмами (то есть государственная предпринимательская деятельность) до чисто правовых способов воздействия на частные фирмы, от сугубо национальных до международных организаций и финансов. Отсюда ясно, что масштабы государственной экономики огромны, хотя и трудно определимы.

В экономике не существует единого определения госсектора. Многие экономисты подразумевают под ним государственную собственность. Изменение масштабов госсектора обеспечивается за счет сокращения или прироста государственной собственности в результате приватизации и национализации предприятий. Государство обладает и иными инструментами регулирования госсектора, к примеру, могут создаваться новые организации на бюджетные средства. Политика управлением госсектора включает корректировку направлений деятельности предприятий и, в частности, определяет секторы экономики, нуждающиеся в активном государственном участии.<sup>1</sup>

Следуя критериям российского законодательства (ст. 178 Бюджетного кодекса) к государственному сектору относят федеральные казенные организации, государственные и муниципальные унитарные организации, государственное имущество, а также органы власти всех уровней (федеральные, субъектов Федерации и муниципальные).

Одна из наиболее полных классификаций государственных организаций основана на целях их деятельности и предполагает разделение на четыре группы:

1. Доходные организации, функционирующие в государственном, так и в частном секторе. Цель деятельности предприятий - обеспечение производства определенных товаров для местного рынка с максимальной прибылью.

Организации, являющиеся естественными монополиями, функционирование которых в рамках частного сектора приведет к необоснованно высокой прибыли.

Организации, производящие специфическую продукцию в строго ограниченном количестве (радиоактивные материалы, оружие, алмазы, некоторые лекарственные препараты). Целью управления госорганизациями данного класса служит производство запланированного количества продукции при минимизации издержек.

Организации и организации жилищно-коммунального хозяйства, здравоохранения, образования и другие, деятельность которых с высокой вероятностью не приносит дохода достаточного для покрытия издержек. Целью управления такими организациями является предоставление услуг с минимальными издержками.

Госкорпорации невозможно отнести к какому-либо одному классу государственных предприятий. Цели рассматриваемого института относятся к каждому из перечисленных классов и выходят за их рамки.

Диалоги по поводу места госкорпораций в структуре государственной собственности проходят в контексте длительной общей дискуссии о роли государства в экономике, включая аспекты обвалов рынка и государства, специфики функций государственного регулирования в условиях

---

<sup>1</sup> Балацкий Е. Особенности российской модели управления государственным сектором. Проблемы теории и практики управления // Экономист, - 2008.- N 2.- С.41-42

глобализации и становления постиндустриализма. Авторитетные ученые изначально акцентировали остроту проблемы задействия рыночных механизмов на специфической технологической и отраслевой базе; в течение многих десятилетий формировавшейся в условиях планово-централизованного хозяйствования, эта проблема перманентно недооценивалась. В результате - не только потери в производственно-инновационном и человеческом потенциалах страны, но и пробуксовка реформ. Становление рассматриваемых корпораций можно квалифицировать и в качестве реакции на эту ситуацию.

Уточнению представлений об экономической роли государства вообще и госкорпораций в частности способствуют исследования современной специфики социальных потребностей. Выделение группы общественных благ, спрос на которые со стороны индивидуальных потребителей отстает от желательного для общества, фокусирует внимание на соответствующих экстерналиях. Стимулирование потребления подобных благ - одно из направлений рационального включения государства в коммерчески непривлекательную деятельность.

Формирование государственных предприятий как правило происходит в условиях:

- желание государства контролировать те отрасли, которые оно считает наиболее важными для экономики или обороны страны, особенно если возникает угроза перехода соответствующих корпораций под полный контроль;

- стремление государства располагать инструментами регулирования хозяйственной, в частности, инвестиционной деятельности или модернизации экономики через соответствующие программы в области НИОКР;

- важности обеспечить межотраслевое перераспределение ресурсов, если частные хозяйствующие субъекты не в состоянии это сделать;

- когда в рамках частного сектора не могут быть достигнуты условия макроэкономического оптимума (прежде всего в случаях естественных монополий), а также когда речь идет о необходимости содержать низкорентабельные или капиталоемкие, но нужные для общества производства, куда частный сектор идти не хочет;

- стремлении в проведении целенаправленной региональной политики связанной с освоением новых территорий и развитием отсталых районов, создание там новых производств и объектов инфраструктуры.

Важно подчеркнуть, что государство - особый инвестор, для него результат осуществления инвестиционного проекта - не только и не столько прямая прибыль от самого проекта, сколько комплексные улучшения от его реализации. В этом смысле государство заинтересовано в проектах развития инфраструктуры, стратегических рынков, реализации комплексных инвестиционных программах. Положительными для государства в данном случае становятся косвенные эффекты - создание рабочих мест, расширение налогооблагаемой базы, рост производства в смежных секторах экономики.

Особая группа сюжетов, связанных с возникновением объективных мотивов к расширению госсектора и созданию госкорпораций, касается современных форм международной технологической конкуренции в системе конкурентных взаимоотношений между странами в условиях глобализации. Рассмотрим лишь один из них - роль прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в преодолении ограниченности доступа национальных экономик к новейшим технологиям.

Абсорбционная способность экономики, прежде всего, зависит от степени обеспеченности народного хозяйства человеческими и финансовыми ресурсами, поскольку лишь высокообразованные и опытные работники в состоянии осваивать приходящие с ПИИ технологии, приобретение которых национальными компаниями требует соответствующих денежных средств: следует также иметь в виду, что новейшие производства «чувствительны» к поставкам материалов и комплектующих, а технологическое сопровождение иностранных капиталовложений в значительной мере определяется уровнем институционального развития страны, включая защиту интеллектуальной собственности.

Госкорпорации могут рассматриваться как средство повышения абсорбционного потенциала страны, т.к., во-первых, концентрируемые в них ресурсы позволяют не только поддерживать автохтонные разработки, но и приобретать и осваивать зарубежные технологии. Во-вторых, вовлечение в эти корпорации целых технологических цепочек улучшает ситуацию с поставками материалов и комплектующих. В-третьих, практикуемое государством использование прав на интеллектуальную собственность в качестве одного из инструментов экономической интеграции предполагает четкую регламентацию этих прав в госкорпорациях.

Анализ показывает, что российские госкорпорации в их непохожем на западные стандарты воплощении представляют собой форму, соответствующую институциональной доминанте государства. В то же время госкорпорация представляет собой форму, которая использует современные процедуры комплементарной рыночной среды (акционерный капитал, принципы бюджетирования, стандарты корпоративного управления). Более того, целесообразно их дальнейшее развитие в части впитывания необходимых характеристик такого рода. Прежде всего, речь идет об открытости и прозрачности их деятельности. Нормы транспарентности должны быть закреплены более жестко по сравнению с обычными акционерными обществами. Форма индивидуального учреждения госкорпораций позволяет напрямую реализовать такого рода требования.

Институциональный анализ феномена госкорпораций в России и сопоставление их институциональных характеристик с комплексом доминирующих в России базовых институтов Х-экономики позволяет предположить, что относительно новая форма госкорпораций могла бы стать перспективным направлением дальнейших преобразований. Госкорпорации представляют собой «матричное» воспроизведение базовых характеристик Х-экономики и одновременно являются результатом модернизации

институциональной хозяйственной среды за счет внедрения рыночных форм и процедур.

Госкорпорации имеют высокий потенциал не только как «точки прорыва» в отечественной экономике, но и как структуры, позволяющие мобилизовать частный капитал, который мог бы сотрудничать с государственным как на вполне рыночных началах, так и в направлениях, определяемых властями. В текущих условиях в стране недостаточно прямых механизмов, позволяющих реализовать подобную задачу. В отличие от ФГУПов — традиционных распорядителей ФЦП — госкорпорации должны были оказаться более эффективными участниками рынка в финансовой части, поскольку имели право привлечения отечественных и иностранных кредитов, получения гарантий и выпуска облигаций. Госкорпорации должны были оказаться и более предпочтительным партнером для частного бизнеса, так как имеют возможность не только выстраивать отношения по схеме «заказчик — исполнитель», но и совместно реализовывать различные проекты, основываясь, в том числе и на инструментарии государственно-частного партнерства<sup>1</sup>. Например, для госкорпораций не возникает проблем, связанных с законодательными ограничениями закупочных процедур, которые имеют место для ФЦП.

Таким образом, в условиях стабильного развития экономики страны госкорпорации представляли собой наименее рискованный способ ответить на вызовы и потребности инфраструктурной и инновационной модернизации. Однако, практика показала, что эта «экспериментальная форма» оказалась неэффективной и системе государственных финансов и государственных мандатов.

#### Список литературы:

1. Балацкий Е. Особенности российской модели управления государственным сектором. Проблемы теории и практики управления // Экономист, - 2008.- N 2.- С.41-42
2. Еганиян А. Госкапитализм: право на госкорпорацию. // Ведомости, 01.10.2007, № 184(1958).

#### Spisok literatury:

1. Balatskiy E. Osobennosti rossiyskoy modeli upravleniya gosudarstvennyim sektorom. Problemyi teorii i praktiki upravleniya // Ekonomist,- 2008.- N 2.- S.41-42
2. Eganyan A. Goskaptalizm: pravo na goskorporatsiyu. // Vedomosti, 01.10.2007, № 184(1958).

---

<sup>1</sup> Еганиян А. Госкапитализм: право на госкорпорацию. // Ведомости, 01.10.2012, № 184(1958).

## ОЗЕЛЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННОГО ОФИСНОГО ИНТЕРЬЕРА

### LANDSCAPING MODERN OFFICE INTERIOR

Новицкая Е.С.  
Novickaja E.S.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302030, г. Орел, ул. Московская, 77  
старший преподаватель кафедры «Архитектура»  
Тел. 8(953)6129617  
E-mail: novickajaes@mail.ru

Туинова Е.А.  
Tuinova E.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302030, г. Орел, ул. Московская, 77  
студент 4 курса кафедры «Архитектура»  
Тел. 8(953)6118425  
E-mail: tuinova@yandex.ru

Статья посвящена проблемам, связанным с проектированием зеленых зон в современном офисе. Данная тема чрезвычайно актуальна, так как сегодня прослеживается тенденция к застою искусства озеленения интерьера, но его возрождение – неотъемлемая часть дальнейшего развития дизайна интерьера в целом.

В статье определяется проблема нехватки озеленения в интерьере современного офиса, рассматриваются пути и методы ее решения, приводятся положительные моменты, связанные с внедрением рекреационных зеленых зон в современный офисный интерьер.

Ключевые слова: интерьер, офис, фито-дизайн, эко-дизайн

The article is devoted to the problems related to the design of green areas in the modern office. This topic is very relevant, since today there is a trend towards stagnation art of gardening of the interior, but its Renaissance is an integral part of further development of interior design in General.

The article determines the shortage of planting of greenery in the interior of a modern office, discusses the ways and methods of its solution are positive moments connected with introduction of recreational green areas in modern office interior.

Keywords: the interior, office, phyto-design, eco-design

Среди многих видов архитектурной деятельности проектирование интерьеров занимает обособленное и значительное место и имеет глубокое и интересное прошлое. Можно смело утверждать, что вопросы об

художественных качествах внутреннего пространства здания появились одновременно с проблемами становления внешнего вида архитектурного сооружения. Поэтому те неудачи, которые преследовали и продолжают преследовать архитекторов капитальных сооружений, находят свое прямое отражение в творчестве архитекторов-дизайнеров по интерьерам. В России в XX веке практически утраченным оказалось искусство озеленения интерьеров, и только в настоящее время это искусство начинает возрождаться.<sup>1</sup>

Озеленение офисов или фито-дизайн офиса – самая распространённая задача, которую приходится решать современным дизайнерам интерьера.

Исследования NASA показали, что цветы в офисе положительно влияют на микроклимат помещения. Вопреки распространённому заблуждению, растения не обогащают помещение кислородом, но поглощают вредные вещества из воздуха: пары формальдегида и бензола от бетона и элементов отделки, пары чистящих веществ, озон от копировальных аппаратов.

Исследования в WashingtonStateUniversity показали положительное влияние растений на эффективность труда. Так, в озелененном офисе реакция сотрудников на компьютерный тест была на 12% быстрее, восстановление кровяного давления после стресс-теста происходило на треть быстрее. В зависимости от размера штата организации, экономический эффект от повышения производительности труда может исчисляться значительными суммами.<sup>2</sup>

Стрессы на работе являются нашими вечными спутниками. Бедствие второй половины XX века перекочевало в новое столетие. Одна из многих причин стресса – неудачный офисный интерьер и организация рабочих мест. В последнее десятилетие в развитых странах фирмы стали уделять повышенное внимание внутренней планировке и обустройству помещений. Если раньше интерьер работал в основном на престиж, то сейчас это еще и фактор здоровья сотрудников. Английская организация BritishCouncilofOffices, изучающая офисные проблемы, указывает, что продуманный эко-дизайн и озеленение офиса повышают отдачу сотрудников почти на четверть и существенно влияют на прибыль компании. Напротив, неудачный дизайн ухудшает самочувствие и отдачу сотрудников. Важно, чтобы физическое окружение не развивало стресс, а снимало напряжение.

Офис не должен быть шумным и переполненным сотрудниками – это отвлекает и не дает сосредоточиться. Крайне нежелательны резкие цвета интерьера. Освещение должно быть достаточным и равномерным. Головная боль и беспокойство порой возникают из-за чрезмерной яркости света, бликов, тусклости, мигания ламп, неудачной цветовой гаммы и т. д. Освещение непосредственно влияет на работу печени, почек и регулирует выделение адреналина.<sup>3</sup>

---

<sup>1</sup>Сайт [fytowall.ru](http://fytowall.ru). URL: <http://fytowall.ru/magazine/experts/02-ozelenenie-interera-sovremennye-problemy/>

<sup>2</sup>Сайт [green.vazzon.com](http://green.vazzon.com). URL: <http://green.vazzon.com/>

<sup>3</sup>Сайт [fytowall.ru](http://fytowall.ru). URL: <http://fytowall.ru/magazine/experts/10-faktor-zdorovja-ozelenenie-ofisa/>

В российских компаниях также начинают задумываться об антистрессовых факторах – в частности, в области акустики. Например, в десятки раз повысилась продажа звукопоглощающих панелей и покрытий, снижающих уровень шума. Также заметно увеличилось озеленение офисов.

Архитекторы все больше внимания уделяют сбалансированным цветовым решениям, степени освещенности помещений, особенно в условиях долгой зимы.

Целями озеленения офиса являются создание комфортной рабочей среды для сотрудников, подтверждение статуса компании, разделение пространства на зоны, выполнение корпоративных стандартов.

Озеленение офиса проводят флористы, но общая концепция может закладываться и на этапе архитектурного проектирования. Где-то озеленением офиса занимаются сами сотрудники, хотя учесть все то, что знают специалисты, они, конечно, не в состоянии.

В наше время офис это, обычно, строгое помещение, с практичной мебелью и обилием современной техники. Добавляя в него островки живой природы, мы не только значительно совершенствуем внешний вид офиса, но и улучшаем микроклимат в нем. Добавляем индивидуальность, которая в современном темпе работы часто теряется. Кроме того элементы такого вида декора добавляют солидность и значимость компании.

Элементами фитодизайна офисов могут быть фитостены, фитокартины, зеленые перегородки, цветочные кашпо, отдельно стоящие деревья и кустарники.

Фитостена – это совершенно новое направление в дизайне помещений. Она представляет собой сплошную вертикальную стену (или ее участок), который состоит из живых декоративных растений. Стена, созданная из растений, наполняет помещение зеленью и прохладой, при этом, практически не занимая места.

Кроме того, растения для вертикального озеленения способствуют оптимальному микроклимату. Полив такой стены в большинстве случаев осуществляется системой капельного полива. Изоляционные конструкции таких стен полностью исключают попадание влаги на стены помещения. Зеленые стены могут иметь различные размеры и формы. Выбор растений, как правило, зависит от размеров стены и предпочтений заказчика.

Зеленые перегородки – это разновидность вертикального озеленения, используемая для разграничения пространства. Зеленые перегородки могут быть альтернативным решением стандартных офисных перегородок.

Легкая конструкция таких живых изгородей позволит разделить пространство на функциональные зоны, без ущерба освещенности помещения, а так же создаст комфортную офисную среду. Такая изгородь может быть в виде ширмы с плетущимися растениями или в виде растений в контейнерах.

Живые перегородки могут быть напольного и настольного формата.

Это простое решение поможет зонировать пространство, и наполнить его зеленью. Но не следует забывать об уходе за цветами и растениями, а также об их защите от вредителей и болезней. Они нуждаются в обработке



специальными средствами, регулярным внесением удобрений и опрыскивании.

Растения увеличивают относительную влажность воздуха. Особенно зимой, когда воздух наиболее сухой. Очевидно, что растения могут влиять на восприятие человеком здания и рабочего места. Прямая связь между производительностью труда офисных служащих и озеленением внутреннего пространства помещений существует только в теории, и она пока еще не была доказана исследованиями. Убедительные аргументы с наибольшей вероятностью можно выявить, изучая качество воздуха, так как во многих исследованиях производительности труда в офисных помещениях отмечалось, что фактор качества воздуха имеет наибольшее значение. Учитывая все свидетельства положительного психологического воздействия растений на человека, предположение о том, что растения положительно влияют на атмосферу в офисных помещениях, вполне обосновано.

Прослеживая взаимосвязь между внутренней окружающей обстановкой в офисе, с одной стороны, и аспектами «внешней среды», такими как потребление энергии, вентиляция, эмиссия материалов, радиационное поле некоторых материалов, и т.п., использование растений и воды в зданиях должны рассматриваться в совокупности с остальными показателями, как единое целое. В противовес зданиям с краткосрочной перспективой, здания, где соблюдаются экологические нормы, а окружающая атмосфера располагает к работе, имеют большое будущее.

#### Список литературы:

1. Сайт [fytowall.ru](http://fytowall.ru). – 2008 [Электронный ресурс]. URL: <http://fytowall.ru/magazine/experts/02-ozelenenie-interera-sovremennye-problemy/> (дата обращения: 30.03.2014).
2. Сайт [green.vazzon.com](http://green.vazzon.com). – 2013 [Электронный ресурс]. URL: <http://green.vazzon.com/> (дата обращения: 30.03.2014).
3. Сайт [fytowall.ru](http://fytowall.ru). – 2008 [Электронный ресурс]. URL: <http://fytowall.ru/magazine/experts/10-faktor-zdorovja-ozelenenie-ofisa/>

#### Spisokliteratury:

1. Sajt [fytowall.ru](http://fytowall.ru). – 2008 [Jelektronnyjresurs]. URL: <http://fytowall.ru/magazine/experts/02-ozelenenie-interera-sovremennye-problemy/> (data obrashhenija: 30.03.2014).
2. Sajt [green.vazzon.com](http://green.vazzon.com). – 2013 [Jelektronnyjresurs]. URL: <http://green.vazzon.com/> (data obrashhenija: 30.03.2014).
3. Sajt [fytowall.ru](http://fytowall.ru). – 2008 [Jelektronnyjresurs]. URL: <http://fytowall.ru/magazine/experts/10-faktor-zdorovja-ozelenenie-ofisa/>
4. (dataobrashhenija: 30.03.2014).

## **УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ КАК АНАЛИТИЧЕСКАЯ ПРОЦЕДУРА В ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

### **MANAGEMENT ACCOUNTING AS ANALYTICAL PROCEDURE TRADING ACTIVITIES**

Петрова А.Я.  
Petrova A.Y.

Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова  
аспирантка кафедры бухгалтерского учета  
Тел. 8-927-762-30-45  
E-mail: petrovaay@63.ru

Бухгалтерский управленческий учет - это интегрированная система внутрихозяйственного учета, предоставляющая информацию о затратах и результатах деятельности всей организации.

Ключевые слова: процедуры, система, цикл, метод, учет, факт, предмет.

Accounting Management Accounting - an integrated system farm accounting, providing information on the costs and performance of the entire organization.

Keywords: procedure, the system cycle method accounting, the fact thing.

Бухгалтерский управленческий учет - это интегрированная система внутрихозяйственного учета, предоставляющая информацию о затратах и результатах деятельности как всей организации, так и ее отдельных структурных подразделений, предназначенную для принятия тактических (оперативных) и стратегических (прогнозных) управленческих решений. Управленческий учет предназначен для решения внутренних задач управления и является его «ноу-хау». В отличие от финансового, управленческий учет субъективен и конфиденциален, но именно он несет основную нагрузку обеспечения принятия управленческих решений. [1]

Предмет управленческого учета можно сформулировать как информационную поддержку принятия текущих управленческих решений и разработки краткосрочных стратегий, связанных с управлением затратами и результатами от обычной деятельности предприятия.

Объектами управленческого учета в розничной торговле являются затраты (текущие и капитальные) и доходы организации и отдельных ее структурных подразделений - центров ответственности; внутреннее ценообразование, предполагающее использование трансфертных цен; бюджетирование и система внутренней отчетности.

Тактика управленческого учета включает: организацию, учет, контроль, мотивацию, анализ и регулирование ранее принятых решений, а также ответственность за их исполнение.

Стратегия управленческого учета представляет систему анализа, прогнозирования, планирования и координации управленческих решений, определяющих развитие организации на длительный период.

Информационное пространство управленческого учета составляют внутрихозяйственные документоносители основных показателей обычной деятельности, главным образом бюджеты и отчеты об их исполнении, калькуляции, разноформатные справки по запросам руководства.

Исходя из состава информационного пространства управленческого учета, технология его выстраивания в организации базируется на системной реализации следующих комплексов задач:

- ведение классификаторов и справочников затрат деятельности и их результатов;
- калькулирование себестоимости продаж товаров и составление отчетности о выполнении калькуляций;
- бюджетирование деятельности предприятия и составление отчетности об исполнении бюджетов.

Метод управленческого учета представляет собой совокупность приемов и способов информационной поддержки процесса управления затратами и их результатами в сфере обычной деятельности предприятия. В нем используются методы и способы финансового учета, менеджмента, планирования, экономического анализа, статистики и математики. В этом его большое преимущество, так как именно на стыках наук, при использовании разных научных методов происходят существенные прорывы к новым знаниям и технологиям. Состав элементов метода управленческого учета определяется спецификой управления конкретным предприятием. Тем не менее, по нашему мнению, основными элементами метода управленческого учета являются: документирование, калькулирование, бюджетирование, сравнение, информационное моделирование, системный анализ.

Система управленческого учета состоит из множества процедур, которые могут меняться в зависимости от целей управления. Тем не менее, они должны отвечать определенным принципам, соблюдение которых обеспечивает действенность системы управленческого учета в организации. К сожалению, в научной и учебно-методической литературе, за исключением учебников В.Б. Ивашкевича [2] и О.Д. Кавериной [3], тема формулирования принципов незаслуженно обойдена. Анализируя положения этих авторов, можно сделать вывод, что ключевыми в управленческом учете являются следующие принципы: научная обоснованность, системность, начисление, единые калькуляционные единицы, непрерывная деятельность предприятия, периодичность формирования информации, имущественная обособленность предприятия и его владельцев, бюджетный (сметный) способ управления, легитимность.

Таким образом, неукоснительное и творческое соблюдение этих принципов позволяет создать объективные предпосылки не только для выполнения задачи организации и ведения управленческого учета, формирования и упорядочения его информационных потоков, но и обеспечить модернизацию и развитие его метода, раскрыть информационно-управленческий потенциал, укрепить позиции в системе управления торговым предприятием.

#### Список литературы:

1. Головизнина А.Т., Архипова О.И. Бухгалтерский управленческий учет / А.Т. Головизнина, О.И. Архипова. - М.: ТК Велби, Проспект, 2005. - 184 с.
2. Ивашкевич В.Б. Бухгалтерский управленческий учет: учебник для вузов / В.Б. Ивашевич. - М.: Юрист, 2003. - 618 с.
3. Каверина О.Д. Управленческий учет: системы, методы, процедуры / О.Д. Каверина. - М.: Финансы и статистика, 2004. - 352 с.

#### Spisok literatury:

1. Goloviznina A.T., Arhipova O.I. Buhgalterskij upravlencheskij uchet / A.T. Goloviznina, O.I. Arhipova. - M.: TK Velbi, Prospekt, 2005. - 184 s.
2. Ivashkevich V.B. Buhgalterskij upravlencheskij uchet: uchebnik dlja vuzov / V.B. Ivashevich. - M.: Jurist#, 2003. - 618 s.
3. Kaverina O.D. Upravlencheskij uchet: sistemy, metody, procedury / O.D. Kaverina. - M.: Finansy i statistika, 2004. - 352 s.

## **КОНСТРУИРОВАНИЕ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ С ПОЗИЦИЙ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ**

### **CONSTRUCTION OF OFFENSES IN TERMS OF LEGISLATIVE TECHNIQUE**

**Чуева А.В.  
Chueva A.V.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студентка 1 курса магистратуры Юридического института  
Тел. 8-960-650-57-60  
E-mail: chueva\_av289@rambler.ru

**Назаренко Г.В.  
Nazarenko G.V.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
доктор юридических наук, профессор  
кафедра Уголовного права и процесса  
Тел. (4862) 41-98-45  
E-mail: pravo-ugolovnoe@yandex.ru

Конструирование составов преступлений входит в круг компонентов внутренней законодательной техники. Выделяется три уровня системного подхода к конструированию составов преступлений. Процесс использования уголовно-правовой конструкции состоит из двух условно выделяемых этапов: отбор законодателем интересующих его элементов и наполнение их конкретным юридическим содержанием.

Ключевые слова: состав преступления, уголовно-правовая конструкция, системный подход, законодательная техника.

Construction of the offenses included in the circle of the components of inner legislative technique. Distinguished three levels of system approach to designing offenses. The process of using the criminal law design consists of two conventionally distinguished stages: selection of elements of interest to the legislator and filling them with concrete legal content.

Keywords: constitutes a crime, criminal legal structure, system approach, legislative technique.

В основе методики конструирования составов преступлений лежит уголовно-правовая конструкция преступления. Она объединяет элементы,

традиционно изучаемые в общем учении о составе преступления.<sup>1</sup> Под составом преступления в науке понимают совокупность объективных и субъективных признаков, характеризующих общественно опасное деяние как преступление.<sup>2</sup> Это общепринятое понимание состава преступления.

Отдельные авторы (например, А.Ф. Черданцев) рассматривают состав преступления не как законодательное описание определённого преступления, а как юридическую конструкцию. А.В. Иванчин отмечает, что в этом значении рассматриваемый термин приобретает черты иного правового феномена, превращаясь в обобщённую структурно-системную модель различных преступлений. С такого ракурса состав преступления не рассматривается с привычными уголовно-правовыми характеристиками (общий - специальный, материальный – формальный и др.)<sup>3</sup>, поскольку «деление составов на виды с точки зрения этой общей их структуры не имеет под собой основы». <sup>4</sup> Во избежание терминологической путаницы состав преступления в значении средства законодательной техники («инженерного средства») следует называть уголовно-правовой конструкцией преступления либо просто конструкцией преступления.<sup>5</sup>

Исследуемая конструкция состоит из четырёх частей, изучаемых в общем составе преступления: объект, объективная сторона, субъективная сторона и субъект, подразделяемых на элементы. При регламентации соответствующего состава преступления законодатель выбирает необходимые ему конструкции преступления, в последующем наполняя их юридически значимой информацией. Например, при описании нарушения правил охраны труда, повлекшего причинение тяжкого вреда здоровью человека (ч. 1 ст. 143 УК РФ), законодатель использовал, помимо прочих, такие элементы как «деяние», «причинная связь», «последствия», «вина», «специальный субъект». Наполняя эти элементы правовым содержанием законодатель прописал в диспозиции ч.1 ст.143 УК РФ нарушение правил охраны труда, повлекшее причинение тяжкого вреда здоровью человека, совершённое по неосторожности лицом, обязанным соблюдать эти правила.

А.В. Иванчин подчёркивает, что процесс использования уголовно-правовой конструкции состоит из двух условно выделяемых этапов (отбор законодателем интересующих его элементов и наполнение их конкретным юридическим содержанием). Как на первом, так и на втором этапе могут допускаться ошибки, свидетельствующие об издержках законодательной техники.

---

<sup>1</sup> Иванчин А.В. Законодательная техника и её роль в российском уголовном правотворчестве: монография. – М., 2011. – С. 113.

<sup>2</sup> Уголовное право. Общая часть: Учебник. Изд. 2-е перераб. и доп. / Под ред. Л.В. Иногамовой-Хегай, и др. — М., 2008. — С. 84.

<sup>3</sup> Иванчин А.В. Законодательная техника и её роль в российском уголовном правотворчестве: монография. – М., 2011. – С. 113-114.

<sup>4</sup> Логико-языковые феномены в юриспруденции: монография / Черданцев А.Ф. - М., 2012. – С. 142.

<sup>5</sup> Иванчин А.В. Законодательная техника и её роль в российском уголовном правотворчестве: монография. – М., 2011. – С. 114.

В результате ошибок, возникших на первом этапе, образуются «переборы» и «недоборы» элементов. Как «перебор» вследствие нарушения криминологических требований учёный характеризует включение мотива личной заинтересованности в состав неисполнения обязанностей налогового агента (ст. 199.1 УК РФ). Примечательно, что родственные налоговые преступления (ст. 198, 199 УК РФ) такого мотива не содержат, поскольку указанные преступления достигают уровня общественной опасности и без него.<sup>1</sup> Е.В. Румянцева говорит о необходимости исключения признака «личный интерес» из диспозиции данной статьи, поскольку это приведет к логическому упорядочению нормы, позволит установить равные пределы ответственности для лиц, посягающих на охраняемые ею общественные отношения.<sup>2</sup>

«Недобор» или недоукомплектовка означает, что законодатель не принял во внимание элемент юридической конструкции, который необходим для регламентации соответствующего уголовно-правового запрета. Нормой, содержащей такой недостаток законодательной техники, А.В. Иванчин считает ч. 1 ст. 126 УК РФ ввиду отсутствия в ней цели удержания человека. Он аргументирует это тем, что отсутствие такового элемента вызывает на практике многочисленные ошибки при отграничении похищения человека от убийств, изнасилований и иных преступлений, в ходе которых происходит некое «изъятие» потерпевшего. Дополнение законодательной конструкции похищения человека целью (удержание человека) способствует исправлению ситуации.<sup>3</sup>

Когда ошибки допускаются на стадии формирования, то конструкция преступления чаще всего становится бессильной, «мёртвой», их применение затрудняется либо становится невозможным из-за сущностных просчётов законодателя. Например, ст. 136 УК РФ (нарушение равенства прав и свобод человека и гражданина) предусматривает уголовную ответственности за любую дискриминацию человека, т.е. любое нарушение прав, свобод и законных интересов человека и гражданина в зависимости от его пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям или каким-либо социальным группам. Такие широкие рамки данного уголовно-правового запрета учёный считает необоснованными, поскольку сложно говорить о том, что все из перечисленных видов умаления прав человека достигают уровня общественной опасности, характерной для преступлений.<sup>4</sup>

Одним из важнейших правил, касающихся процесса конструирования состава преступления является, является требование системности, которое

---

<sup>1</sup> Там же. – С. 115.

<sup>2</sup> Румянцева, Е. В. Техника конструирования и применения диспозиций статей о налоговых преступлениях (ст. 198-199/2 УК РФ): автореферат диссертации на соискание ученой степени к.ю.н./Е. В. Румянцева. - Казань, 2007. С. 15.

<sup>3</sup> Иванчин А.В. Законодательная техника и её роль в российском уголовном правотворчестве: монография. – М., 2011. – С. 116.

<sup>4</sup> Там же. – С. 117.

предполагает учёт системных связей состава как минимум на трёх уровнях. К первому уровню отгостится учёт системных связей состава преступления с иными правовыми отраслями при его создании. Это хорошо используется при формулировании бланкетных норм. Однако здесь возникает ситуация, когда такой метод используется неэффективно или недостаточно корректно. Так, в ст. 289 Бюджетного кодекса РФ дано понятие нецелевого использования, а в УК РФ (ст.ст. 285.1, 285.2) – нецелевого расходования, в то время как термин «использование» в достаточно чётко урегулирован в бюджетном законодательстве, в отличие от «расходования».

Кроме того, излишнее насыщение уголовно-правовой нормы бюджетной терминологией делает составы бюджетных преступлений излишне громоздкими. Однако из системной связи права логически вытекает, что квалификация данных деяний предполагает анализ бюджетного законодательства.<sup>1</sup>

Второй уровень системного подхода к построению состава – учёт в процессе изготовления или доработки состава его системных связей с иными предписаниями уголовного права, т.е. внутриотраслевых связей. В первую очередь это касается взаимосвязи, соответствия состава преступления с Общей частью. Здесь же можно говорить о стремлении законодателя к изоморфизму (одинаковости строения каких-либо совокупностей, одинаковость структур) при конструировании составов сходных преступлений. А.В. Иванчин полагает, что изоморфизм с пользой для дела можно и нужно применять в технике конструирования составов.<sup>2</sup>

Третий уровень применения системности — это учёт в ходе построения состава системных свойств самого этого состава. Существует необходимость описания признаков преступления по известной схеме «объект – объективная сторона – субъективная сторона – субъект». Нарушение правила системности на этом уровне рассматривалось выше, при описании таких законодательных ошибок, как «недобор» и «перебор».

Таким образом, анализ методики конструирования состава преступления делает с позиций законодательной техники очевидной необходимость её дальнейшего изучения и последовательного применения, поскольку это открывает значительные возможности для совершенствования уголовного закона.

#### Список литературы:

1. Иванчин А.В. Законодательная техника и её роль в российском уголовном правотворчестве: монография. [текст] / А.В. Иванчин – М.: Юрлитинформ, 2011. – 208 с.

2. Румянцева Е. В. Техника конструирования и применения диспозиций статей о налоговых преступлениях (ст. 198-199/2 УК РФ): автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук.

---

<sup>1</sup> Там же. – С. 123-124.

<sup>2</sup> Иванчин А.В. Законодательная техника и её роль в российском уголовном правотворчестве: монография. – М., 2011. – С. 128.



Специальность 12.00.08 - Уголовное право и криминология; Уголовно-исполнительное право [текст] / Е. В. Румянцева; Науч. рук. Л. Л. Кругликов. - Казань, 2007. – 19 с.

3. Уголовное право. Общая часть: Учебник. Издание второе переработанное и дополненное / Под ред. доктора юридических наук, профессора Л.В. Иногамовой-Хегай, доктора юридических наук, профессора А.И. Рарога, доктора юридических наук, профессора А.И. Чучаева. — М.: Юридическая фирма «КОНТРАКТ»: ИНФРА-М, 2008. — 560 с.

4. Черданцев А.Ф. Логико-языковые феномены в праве, юридической науке и практике. [текст] / А.Ф. Черданцев. - Екатеринбург: Изд-во УИФ "Наука", 1993. – 192 с.

#### Spisok literatury:

1. Ivanchin A.V. Zakonodatel'naj tehnika i ee rol' v rossijskom ugovnom pravotvorchestve: monografija. [text] / A.V. Ivanchin – М.: Urlitinform, 2011. – 208 s.

2. Rumjanzeva E.V. Tehnika konstruirovania i primenienia dispozicij statej o nalogovih prestuplenijh (st.198-199/2 UK RF): avtoreferat dissertazii na soiskanie uchenoj stepeni kandidata uridicheskikh nauk. Spezial'nost' 12.00.08 – Ugovnoe pravo i kriminologija; ugovno-ispolnitel'noe pravo. [text] / E.V. Rumjanzeva; nauch.ruk. L.L. Kruglikov. – Kazan', 2007. – 19 s.

3. Ugovnoe pravo. Obshaj chast': Uchebnik. Izdanie vtoroe pererabotannoe i dopolnennoe / Pod. red. doktora uridicheskikh nauk, professora L.V.Innogamovoj-Hegaj, . doktora uridicheskikh nauk, professora A.I. Raroga, doktora uridicheskikh nauk, professora A.I. Chuchaeva. – М. Uridicheskaja firma "KONTRAKT": INFRA-M, 2008. – 560 s.

4. Cherdancev A.F. Logiko-jazjkovje fenomenj v prave, uridicheskoj nauke I praktike. [text] / A.F. Cherdancev. – Ekaterinburg: Izd-vo UIF "Наука", 1993. – 192 s.

**СОВРЕМЕННАЯ АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА  
УПРАВЛЕНИЯ ДОРОЖНЫМ ДВИЖЕНИЕМ. РЕШАЕМЫЕ ЗАДАЧИ  
И ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ**

**MODERN AUTOMATIC SYSTEM OF TRAFFIC MANAGEMENT.  
SOLVED THE TASKS AND STAGES OF DEVELOPMENT**

**Колесников В.И.  
Kolesnikov V.I.**

ФГБОУ ВПО «БГТУ»  
241035, Россия, г. Брянск, бул.50-летия Октября, 7  
студент 4 курса кафедры «ЭРЭиЭС»  
Тел. (900) 369-16-94  
E-mail: v.i.kolesnikov@hotmail.com

**Архангельский А.Н.  
Arkhangelsky A.N.**

ФГБОУ ВПО «БГТУ»  
241035, Россия, г. Брянск, бул.50-летия Октября, 7  
к.т.н., доцент кафедры «АиАХ»  
Тел. (4832) 56-09-95  
E-mail: 139aan@mail.ru

В статье рассмотрены задачи, которые должна решать современная АСУДД и этапы проектирования данных систем.

Ключевые слова: АСУДД, объект управления, транспортный поток, имитационное моделирование, телематика.

The article describes the tasks that must be pursued by modern ASTM (AUTOMATIC SYSTEM OF TRAFFIC MANAGEMENT) and design stages of the systems.

Keywords: ASTM, management entity, traffic flow, Simulation modeling, Telematics.

На современном этапе развития мировой экономики большое значение имеет эффективная работа транспортного сектора, в первую очередь автомобильного транспорта, обеспечивающего доставку грузов и пассажиров от двери до двери.

Основной задачей на транспорте является обеспечение безопасности, удобства и экономичности перевозок с наименьшим воздействием на окружающую среду. Выполнение этих требований возможно только на основе широкого применения современных систем управления, которые бурно развиваются во многих отраслях экономики ведущих стран мира. Применение таких систем на транспортном секторе позволяет значительно

повысить эффективность и безопасность работы транспорта, обеспечить на более высоком уровне обслуживание пользователей транспорта.

Одной из подобных систем является автоматизированная система управления дорожным движением (АСУДД) для обеспечения эффективного управления движением автомобильных и пешеходных потоков в городах с использованием средств светофорной сигнализации.

АСУДД – система сервисная. Поэтому в основу построения архитектуры должна быть положена информация о возможных потребностях в ее услугах для пользователей. В мировой практике определены пять основных типов пользователей АСУДД: водители, пешеходы и велосипедисты, пассажиры общественного транспорта, перевозчики, транспортные операторы и службы эксплуатации транспортной инфраструктуры.

Цель работы: систематизация исследований в области управления дорожным движением и рассмотрение основных этапов проектирования с учетом современных тенденций.

В большинстве СУ управляющие воздействия направлены на устранение препятствий движению, а не на предотвращение их. Современная АСУДД требует противоположного подхода.

Управляющие воздействия не должны усложнять движение или нейтрализовать друг друга. Важным аспектом является определение приемлемой стратегии управления с учетом рациональной децентрализации системы, а также функционирования в режиме реального времени. При построении современных АСУДД возникает необходимость в решении задач координации управляющих воздействий помимо классических функций управления.

Основными функциями управления в данном случае являются: сбор параметров ТП первичными детекторами транспорта, передача информации в центр управления, расчет управляющих воздействий и их передача в дорожные контроллеры, которые управляют светофорными устройствами или управляемыми дорожными знаками.

Первым этапом проектирования современной АСУДД является исследование объекта. Проектные предложения по решению транспортных проблем на стадии генерального плана должны учитывать комплекс факторов: статус города, новые автодорожные «коридоры», интенсивный рост автомобилизации, экологическое воздействие автотранспорта, организация единой системы магистральных улиц и дорог, способность обеспечить надежность транспортных связей как внутри городского ядра, так и с новыми площадками и внешними автодорогами.

Объектом управления в АСУДД являются транспортные потоки. Под характеристикой объекта понимается вектор, компоненты которого – значение интенсивности, скорость потока и показатели качества управления (длительность задержки, число остановок и т.д.). При описании объекта необходимо учитывать и ряд особенностей, характерных для этого сложного социального объекта:

- высокая сложность объекта управления, связанная с его спецификой и объясняемая, прежде всего, возможностью возникновения отличий цели управления объектом от целей его элементов;
- стохастичность поведения объекта, связанная с высоким уровнем случайных возмущений;
- нестационарность;
- факторы, связанные с организацией движения (запреты маневров на определенных перекрестках, наличие предписывающих и запрещающих знаков, а также знаков приоритета);
- характеристики дорожного покрытия, отражающие его состояние и влияющие на условия движения транспорта;
- факторы, связанные с движением самого маршрутного общественного транспорта (интенсивность движения маршрутных автобусов, дислокация остановок);
- факторы, связанные с парковкой транспортных средств на проезжей части, создающей помехи движению транспортного потока и занимающей крайнюю полосу.

Очевидно, что учесть все многообразие этих факторов экспертным путем для построения прогнозных потокораспределений невозможно. Поэтому для решения подобных задач необходимо использовать компьютерное моделирование.

Второй этап проекта АСУДД является имитационное моделирование. Имитационное моделирование — метод, при котором изучаемая система заменена моделью с достаточной точностью, описывающей процессы так, как они проходили бы в действительности с целью получения информации об этой системе.

Экспериментирование с моделью называют имитацией (имитация — это постижение сути явления, не прибегая к экспериментам на реальном объекте).

С помощью имитационного моделирования можно проанализировать дорожно-транспортную обстановку не только на основе усредненных данных, но и учитывая ряд особенностей, характерных именно для заданного потока (к примеру, характеристики машин). Так же имитационное моделирование позволяет имитировать поведение системы во времени. При этом временем в модели можно управлять: замедлять в случае с быстропротекающими процессами и ускорять для моделирования систем с медленной изменчивостью.

Имитационная модель позволяет рассматривать поведение исследуемой системы во времени. При имитационном моделировании структура моделируемой системы должна адекватно отображаться в модели. Для моделирования отдельной единицы транспортного потока лучше всего использовать модель умного водителя (The Intelligent Driver Model, IDM).

После создания адекватной модели можно переходить к следующему этапу проектирования: выработке оптимальных временных программ и разработке структурно-алгоритмической части системы.

В существующих системах управления движением основной алгоритмизации является математическая теория транспортных потоков, на основе которой строятся системы сетевого и координированного управления с прогнозированием динамики транспортных потоков и изменением управляющих параметров светофорного регулирования, работающих в режиме календарной автоматики. Однако в условиях неполного, нечеткого и неточного знания характеристик объекта управления – транспортного потока на дорожной сети и характеристик окружающей среды, в которой функционирует этот объект, весьма перспективным для построения АСУДД, работающих в режиме реального времени, является использование методов нечеткого управления.

Эти методы основаны на извлечении экспертных знаний управления, использовании нечеткого моделирования, где приближительная модель объекта конфигурируется с использованием импликаций, описывающих возможные состояния системы, или использования самонастраивающегося нечеткого управления с использованием нейронных сетей.

На четвертом этапе проектируется инженерная часть системы. Телематические решения лежат в области технологии расстановки оборудования, которое является комплексным решением. Телематическим оборудованием являются управляемые дорожные знаки и информационные табло, транспортные детекторы различного типа (аналоговые или цифровые), дорожные камеры, комплексы системы принуждения соблюдения ПДД.

С телематической точки зрения частное решение каждой задачи дает собственные сечения установки оборудования. Так как оборудование для каждой системы может использоваться одно и то же, то с учетом экономической эффективности общим решением является совокупность сечений, расстановки комплексов телематического оборудования.

АСУД является системой, работающей в реальном масштабе времени, т.е. обработка информации, используемой для формирования управляющих воздействий, и передача соответствующих команд средствами регулирования должны производиться в темпе, соизмеримом со скоростью изменений условий движения на дорожно-уличной сети, а иногда и с опережением их. Поскольку длительность фаз и тактов светофорной сигнализации измеряется секундами, реализация этой особенности системы приводит к необходимости сбора и обработки информации о состоянии движения и формирования управляющих команд с дискретностью, соизмеримой с 1 с. Отсюда определяются требования к быстродействию вычислительного комплекса системы и устройств передачи информации.

Заключительный этап разработки современной АСУД – опытная эксплуатация. Но стоит понимать, что транспортная система города – это капиталоемкая отрасль, где ошибки в проектировании и строительстве приводят к миллиардным потерям. Экспериментальное строительство недопустимо. Развитие АСУД методологически должно базироваться на системном подходе, необходимо формировать АСУД именно как систему, а не как отдельные модули (сервисы).

Выводы. В статье представлены пять этапов проектирования современной АСУДД, которых придерживается автор статьи при создании своей системы. Стоит понимать, что АСУДД - это не оборудование на столбах и центр управления с громадным экраном, это, в первую очередь, интеллект – управляющие алгоритмы, процессы их составления, тестирования и внедрения.

#### Список литературы:

1. Автоматизированные системы управления дорожным движением в городах/ В. В. Петров: Учебное пособие. – Омск: Изд-во СибАДИ, 2007. – 104с.
2. Ветрицкий В.Н., Осипов А.В. Автоматические системы управления движением авторанспорта. – Ленинград: «Машиностроение», Ленинградское отделение, 1986. – 216 с.
3. Иносэ Х., Хамада Т. Управление дорожным движением / Под ред. М.Я.Блинкина: пер. с англ. – М.: Транспорт, 1983. – 248 с
4. Методы робастного нейро-нечеткого и адаптивного управления. Учебник / под ред. Н.Д. Егупова. М.: Изд-во МГТУ им. Н.Э. Батмана, 2002. – 744 с.
5. Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2030 года, [http://www.mintrans.ru/documents/detail.php?ELEMENT\\_ID=19188](http://www.mintrans.ru/documents/detail.php?ELEMENT_ID=19188)
6. Treiber, M. Congested Traffic States in Empirical Observations and Microscopic Simulations / M. Treiber, A. Hennecke, D. Helbing // Physical Review. - 2000. -E62.- P.1805-1824.

#### Spisok literatury:

1. Avtomatizirovannye sistemy upravlenija dorozhnym dvizheniem v gorodah/ V. V. Petrov: Uchebnoe posobie. – Omsk: Izd-vo SibADI, 2007. – 104s.
2. Vetrickij V.N., Osipov A.V. Avtomaticheskie sistemy upravlenija dvizheniem avtoransporta. – Leningrad: «Mashinostroenie», Leningradskoe otdelenie, 1986. – 216 s.
3. Inosje H., Hamada T. Upravlenie dorozhnym dvizheniem / Pod red. M.Ja.Blinkina: per. s angl. – M.: Transport, 1983. – 248 s
4. Metody robastnogo nejro-nechetkogo i adaptivnogo upravlenija. Uchebnik / pod red. N.D. Egupova. M.: Izd-vo MGTU im. N.Je. Batmana, 2002. – 744 s.
5. Transportnaja strategija Rossijskoj Federacii na period do 2030 goda, [http://www.mintrans.ru/documents/detail.php?ELEMENT\\_ID=19188](http://www.mintrans.ru/documents/detail.php?ELEMENT_ID=19188)
6. Treiber, M. Congested Traffic States in Empirical Observations and Microscopic Simulations / M. Treiber, A. Hennecke, D. Helbing // Physical Review. - 2000. -E62.- P.1805-1824.

## **МОДЕЛИРОВАНИЕ ЗАДАТЧИКА ИНТЕНСИВНОСТИ НА ОСНОВЕ НЕЧЕТКОЙ ЛОГИКИ**

### **MODELING RAMP BASED ON FUZZY LOGIC**

**Нестеров О.А.**  
**Nesterov O.A.**

ФГБОУ ВПО «БГТУ»  
241035, Россия, г. Брянск, бул.50-летия Октября, 7  
студент 4 курса кафедры «ЭРЭиЭС»  
Тел. (900) 369-16-94  
E-mail: nesterov.o.a@gmail.com

**Пугачев А.А.**  
**Pugachev A.A.**

ФГБОУ ВПО «БГТУ»  
241035, Россия, г. Брянск, бул.50-летия Октября, 7  
к.т.н., доцент кафедры «ЭРЭиЭС»  
Тел. (4832) 56-32-02  
E-mail: alexander-pugachev@rambler.ru

В данной статье рассматриваются классические задатчики интенсивности и их сравнение с задатчиком на основе нечеткой логики.

Ключевые слова: фазы управление, задатчик интенсивности, нечёткая логика.

This report examines the control ramps and the performance of the classic and fuzzy-logic ramps.

Keywords: fuzzy, controller, control, ramp.

Задачей исследования является анализ задатчика интенсивности на базе нечеткой логики.

В современном оборудовании используются регулируемые электроприводы постоянного и переменного тока. Функцию обеспечения плавного пуска в работе электропривода выполняют задатчики управляющего напряжения, значение которого нарастает с определенной интенсивностью.

Самые распространенные задатчики выполнены на пассивных элементах и с помощью операционных усилителей. В современной бытовой электронике используются цифровые задатчики интенсивности.

В качестве альтернативного способа задачи интенсивности сигнала для систем автоматического регулирования предлагается использовать интеллектуальные принципы, основанные на теории нечетких вычислений.

В предлагаемой методике нечеткий задатчик интенсивности реализуется с помощью блока умножения, нечеткого логического регулятора, источника постоянного сигнала и, в данном случае, дифференцирующего звена, как показано на рисунке 1.

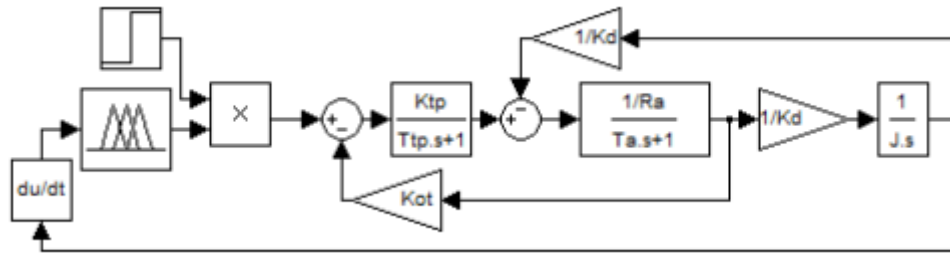


Рисунок 1 – Структурная схема задатчика и объекта управления в среде Matlab

Применение мягких вычислений к технике задающих сигналов, в частности к задатчикам интенсивности, наделяет их некоторыми адаптивными и робастными свойствами. Например, наиболее полезным с практической точки зрения будет нечувствительность системы к изменениям момента инерции.

Это решает ряд проблем систем автоматического регулирования связанных с неточностью позиционированием координат системы управления. Кроме того, нечеткие системы дают более качественную динамику на этапе разгона, притягивая переходный процесс выходной координаты к сигналу задания, тем самым, делая его близким к предельному, как показано на рисунке 2.

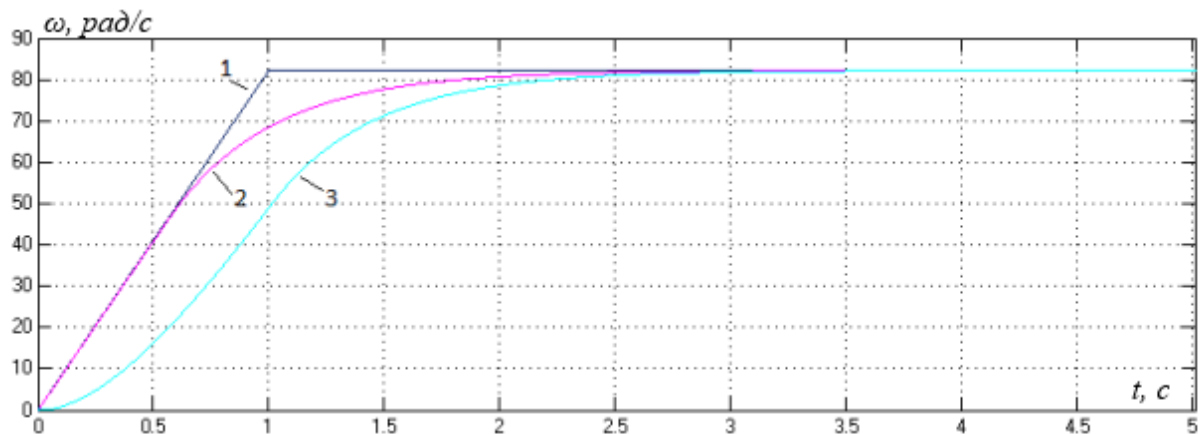


Рисунок 2 - График зависимости скорости от времени при разных задатчиках интенсивности

На рисунке: 1 – линейный сигнал задания классического задатчика интенсивности, 2 – график переходного процесса, полученный в схеме с нечетким задатчиком интенсивности, 3 – график переходного процесса, полученный в схеме с классическим задатчиком интенсивности



В настоящее время, техника задающих сигналов не получила обширного развития ввиду ограниченного функционального назначения. В предлагаемой методике задания интенсивности при помощи аппарата нечеткой логики, функции задатчика интенсивности могут быть расширены.

Нечеткий задатчик интенсивности помимо ограничения темпа нарастания задающего сигнала, может стабилизировать координаты объекта управления и задавать их динамику непосредственно, а не только по предельному значению сигнала задания.

Таким образом, выполненный на основе нечеткого логического регулятора задатчик интенсивности, обладает интеллектуальными свойствами, позволяющими ему задавать интенсивность управляющего сигнала таким образом, чтобы стабилизировать выходную или наблюдаемую координату объекта управления, частично игнорируя изменение параметров объекта управления. Также, конфигурируя параметры нечеткого задатчика интенсивности мы можем задать любую желаемую или предельную динамику переходных процессов. Это позволяет стабилизировать координаты управления и ускорить переходные процессы.

#### Список литературы:

1. Черный, С.П. Нечеткая многокаскадная система управления электроприводом постоянного тока: Электротехнические комплексы и системы управления/С.П. Черный, Д.А. Новак. - Воронеж: Издательский дом «Кварта», 2012, №4 (28), С. 56-60
2. Шрейнер, Р.Т. Системы подчиненного регулирования электроприводов. Часть 1, Электроприводы постоянного тока с подчиненным регулированием координат: Учеб. Пособие для вузов. - Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. проф.- пед. ун-та, 1997. – 279 с.

#### Spisok literatury:

1. Chernyj, S.P. Nechetkaja mnogokaskadnaja sistema upravlenija jelektroprivodom postojannogo toka: Jeletrotehnicheckie komplekсы i sistemy upravlenija/S.P. Chernyj, D.A. Novak. - Voronezh: Izdatel'skij dom «Kvarta», 2012, №4 (28), S. 56-60
2. Shrejner, R.T. Sistemy podchinennogo regulirovanija jelektroprivodov. Chast' 1, Jelettroprivody postojannogo toka s podchinennym regulirovaniem koordinat: Ucheb. Posobie dlja vuzov. - Ekaterinburg: Izd-vo Ural. gos. prof.- ped. un-ta, 1997. – 279 s.

**ПРОГРЕССИВНЫЕ ТИПЫ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ  
ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ ЗДАНИЙ**

**PROGRESSIVE TYPES OF ECOLOGICAL POWER EFFECTIVE  
BUILDINGS**

**Глинкова М.В.  
Glinkova M.V.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302030, г. Орел, ул. Московская, 77  
студент 3 курса кафедры «Архитектура»  
Тел. 8(4862) 73-43-66  
E-mail: kolesnikovoj@yandex.ru

**Фомочкина К.В.  
Fomochkina K.V.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302030, г. Орел, ул. Московская, 77  
студент 3 курса кафедры «Архитектура»  
Тел. 8(4862) 73-43-66

**Новицкая Е.С.  
Novickaya E.S.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302030, г. Орел, ул. Московская, 77  
Ст. преподаватель каф «Архитектура»  
Тел. 8(4862) 73-43-66

Данная статья посвящена проблемам архитектурного проектирования однотипных многоэтажных жилых домов. Рассмотрены общие характеристики зданий, их состояние на данный момент времени. Представлены современные подходы к решению рассматриваемых проблем.

Ключевые слова: архитектура жилых домов, панельное домостроение, видеоэкология, «гомогенные» и «агрессивные» поля, типовые проекты.

This article is devoted to problems of architectural design of the same multystoried houses. General characteristics of buildings, their state at present time are considered. Modern approaches to the solution of considered problems are presented.

Keywords: architecture of houses, panel housing construction, video ecology, "homogeneous" and "aggressive" fields, standard projects.

XXI век – это век развития науки и техники, космических скоростей, градостроительства. По мере роста городов выявились и обострились многие проблемы. Цивилизация отравляет жизнь современному человеку, создавая визуальное напряжение. По мнению ученых, можно впасть в депрессию, глядя на скучные монотонные ландшафты и архитектуру панельных зданий-коробок. В работе представлены способы, как сократить негативные факторы. Нужно вносить коррективы в уже созданные архитектурные ансамбли, насыщать разнообразными деталями гомогенные пространства.

В настоящее время значительная часть горожан все еще живет в «спальных» районах и не подозревает, что стала жертвами борьбы с «архитектурными излишествами». В значительной степени это наследство советских времен. Люди живут в квартирах-клетках, ходят по улицам-коридорам, не зная о том, что их здоровью угрожают «гомогенные» и «агрессивные» поля.

«Гомогенные» поля представляют собой большие монолитные плоскости – голые стены, стеклянные, бетонные и асфальтовые покрытия, глухие заборы, ровные крыши зданий.

Большое количество идентичных и рассредоточенных по поверхности с одинаковым интервалом элементов создаёт «агрессивное» поле. Если в случае с «гомогенными» полями мозг получает недостаточное количество информации, то «агрессивная» среда дает, напротив, избыток информации, причем повторяющейся.<sup>1</sup>

Панельное домостроение в СССР пришло на смену пресловутым «хрущевкам» в 70-х годах минувшего столетия. Это был следующий прогрессивный шаг в жилищном градостроении: прогрессивные промышленные методы создания панельных конструкций, применение улучшенных материалов, создание новых типовых проектов, что позволило создавать более комфортабельное жильё в сравнении с пионерами массового городского строительства – «хрущевскими» пятиэтажками.<sup>2</sup>

В домах панельного домостроения появились лифты, мусоропроводы. Стала более совершенной и комфортной планировка самих квартир. Крупноблочное строительство и применение новых технологий сборки железобетонных конструкций позволили повысить производительность и увеличить темпы строительства в 1,5 ... 2 раза. Строительство 9-и и 12-этажные здания имело большую эффективность, особенно в Москве, что позволяло сокращать занимаемую площадь под жильё.

Не только в России, но и в других странах существует проблема большого города.

В Западной Европе, в крупных городах существуют специальные площадки, с которых можно увидеть город в целом. Панорамные виды с этих площадок успокаивают человека, нормализуют его психику.

---

<sup>1</sup> <http://president.org.ua/news/news-308309/>

<sup>2</sup> <http://moy-novostroy.ru/Articles/Spravka/Type-stroy/Kvartiry-v-panelnyh-domah.php>

Современные западные архитекторы стараются отойти от типовых линейных проектов: наклонные стены, круглые окна, ломаная линия строения, большие окна и т.д.

В России всё ещё финансы имеют преимущество над эстетическим видом застройки городов. Хотя за последнее время наметилась тенденция решения этой проблемы.

Необходимо разнообразить комфортное и доступное жилье, при этом не разрушая этнический облик города.

Способы решения проблемы:

1. Строительство вертикальных ферм и озеленение зданий мегаполисов.

2. Строительство вместо панельных домов монолитных.

3. Решение задач с помощью цветовой гаммы здания.

4. Решение задач с помощью панорамного остекления фасадов здания.

5. Строительство с использованием различных форм здания.

Строительство вертикальных ферм и озеленение зданий мегаполисов позволит более полно обеспечить продовольствием увеличивающееся население городов и улучшить их внешний вид. Вертикальные фермы – это большие площади на городских зданиях или внутри них, где созданы условия для выращивания растений. Ряды необычных террас позволяют каждому жителю дома иметь свою часть зеленой открытой площадки.<sup>1</sup>

На смену панельных домов пришли монолитные дома с более высоким уровнем жилья, что дало возможность создания индивидуальных планировок квартир.

В монолитных домах почти нет швов, такие дома лучше держат тепло, в них нет места сырости и сквознякам.

И еще одно преимущество - «монолит» служит от 100 до 150 лет.

Строятся монолитные дома по индивидуальным проектам, абсолютно все они разные, в то время как панель является синонимом понятия «типовое жилье». А внешняя облицовка кирпичом (красным, белым, желтым) позволяет разнообразить здания.<sup>2</sup>

«Без цвета архитектура невыразительна, слепа», - говорит Тео ван Дусбург. «потребность современного человека в цвете так же велика, как в свете, движении (танце) и даже в звуках».<sup>3</sup>

Решение задач с помощью цветовой гаммы здания.

Выбор цвета определяется: назначением здания, сооружения или помещения, выполняемой в помещении зрительной работой, габаритами здания (помещения), световым климатом района строительства, природным окружением, значением сооружения (либо его части) в общей композиции комплекса сооружений или помещений, характером архитектурных форм,

---

<sup>1</sup> [http://zelengarden.blogspot.ru/2010/02/blog-post\\_19.html](http://zelengarden.blogspot.ru/2010/02/blog-post_19.html)

<sup>2</sup> Электронное издание «Blizer. Преимущество монолитного строительства»

<sup>3</sup> Е.С. Пономарева «Цвет в интерьере», 1984

тектонической структурой здания и др. В ряде случаев цвет обуславливается особенностями архитектурных стилей.<sup>1</sup>

За последнее время прогрессирует уличное искусство: появляется интересная роспись, фрески на стенах зданий. Некоторые фрески имеют образовательное и историческое значение, некоторые можно считать реалистичными иллюзиями. И это привносит всплески цвета в жизнь города.

Проекты зданий с окнами от пола до потолка появились в первой половине XX века: в России над ними работали архитекторы – конструктивисты, на Западе – модернисты, представители «интернационального стиля».<sup>2</sup>

Достоинства панорамного остекления очевидны: это и максимальное проникновение естественного света в помещение, увеличение квадратных метров за счет уменьшения общей толщины наружных стен.

Здание визуально кажется легким, красивым и позволяет добиться эффекта единства интерьера и ландшафта.

В современной архитектуре панорамное остекление применяют: в офисных и торговых центрах, малоэтажных и высотных жилых домах, в загородных домах и т.д.

Цветное стекло – это новый способ сделать дом неповторимым.

К цветному стеклу относят все виды тонированного стекла, солнцезащитное стекло, рефлективное (солнцезащитное) стекло с металлизированным отражающим покрытием на одной из сторон, прокатное узорчатое стекло с узором на одной из поверхностей.<sup>3</sup>

Одним из важных принципов формирования современного здания является их строительство с использованием запоминающихся архитектурных форм, с использованием современных материалов.

В наше время ведущие архитектурные мастерские мира разрабатывают принципы компьютерного генерирования архитектурной формы, продвигая новую электронную культуру проектирования. Полным ходом идут разработки по так называемым «бетонным принтерам», для которых не будет разницы в возведении между сложной и простой формами. Все это открывает большую свободу для экспериментов с формой.<sup>4</sup>

Материал играет ведущую роль в формировании пропорционального, масштабного и ритмического строя сооружения, композиции в целом.

Таким образом, вытеснение «хрущевских» домов панельными, панельных – монолитными вызвано естественным ходом развития домостроения, стремлением наших граждан к еще более комфортному жилью.

---

<sup>1</sup> «Советская энциклопедия» Москва - 1964

<sup>2</sup> Электронное издание «House Expert. Панорамное остекление»

<sup>3</sup> [http://articles.m-strou.ru/article\\_5043.html](http://articles.m-strou.ru/article_5043.html)

<sup>4</sup> [http://archvuz.ru/2012\\_2/4](http://archvuz.ru/2012_2/4)

Список литературы:

1. <http://president.org.ua/news/news-308309/>
2. <http://moy-novostroy.ru/Articles/Spravka/Type-stroy/Kvartiry-v-panelnyh-domah.php>
3. [http://zelengarden.blogspot.ru/2010/02/blog-post\\_19.html](http://zelengarden.blogspot.ru/2010/02/blog-post_19.html)
4. Электронное издание «Blizer. Преимущество монолитного строительства»
5. Е.С. Пономарева «Цвет в интерьере», 1984
6. «Советская энциклопедия» Москва - 1964
7. Электронное издание «House Expert. Панорамное остекление.»
8. [http://articles.m-strou.ru/article\\_5043.html](http://articles.m-strou.ru/article_5043.html)
9. [http://archvuz.ru/2012\\_2/4](http://archvuz.ru/2012_2/4)

Spisok literatury:

1. <http://president.org.ua/news/news-308309/>
2. <http://moy-novostroy.ru/Articles/Spravka/Type-stroy/Kvartiry-v-panelnyh-domah.php>
3. [http://zelengarden.blogspot.ru/2010/02/blog-post\\_19.html](http://zelengarden.blogspot.ru/2010/02/blog-post_19.html)
4. Elektronnoe izdanie «Blizer. Preimychestvo monolitnogo stroitelstva»
5. E.C. Ponamareva «Cvet v interere », 1984
6. «Sovetskay Enciklopedia» Moskva - 1964
7. Elektronnoe izdanie «House Expert. Panoramnoe osteklenie.»
8. [http://articles.m-strou.ru/article\\_5043.html](http://articles.m-strou.ru/article_5043.html)
9. [http://archvuz.ru/2012\\_2/4](http://archvuz.ru/2012_2/4)

**МЕТОДИКА ВЫЯВЛЕНИЯ КЛАССА ЗАЩИЩЕННОСТИ  
АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ**

**TECHNIQUE FOR DETECTING SECURITY CLASS OF COMPUTER-  
BASED SYSTEM**

**Минина В.А.  
Minina V.A.**

ФГБОУ ВПО «БГТУ»  
241035, Россия, г. Брянск, бул.50-летия Октября, 7  
студент 2 курса кафедры «СИБ»  
Тел. +7(909) 241-01-20  
E-mail: nikagame2014@mail.ru

**Голембиовский М.М.  
Golembiovskiy M.M.**

ФГБОУ ВПО «БГТУ»  
241035, Россия, г. Брянск, бул.50-летия Октября, 7  
студент 4 курса кафедры «СИБ»  
Тел. +7(909) 241-01-20  
E-mail: nikagame2014@mail.ru

**Голембиовская О.М.  
Golembiovskay O.M.**

ФГБОУ ВПО «Брянский государственный технический университет»  
241035, Россия, г. Брянск, бул.50-летия Октября, 7  
к.т.н., доцент каф. «Системы информационной безопасности»  
Тел. 8 910 237 5874  
E-mail: Bryansk-tu@yandex.ru

В данной статье рассматривается методика выявления класса защищенности автоматизированной системы в соответствии с руководящим документом.

Ключевые слова: защита информации, классы защищенности, автоматизированные системы.

The techniques for detecting security class of computer-based system according to the management directive are considered in the article.

Keywords: information security, security classes, computer-based systems

На сегодняшний день в соответствии с руководящим документом «Автоматизированные системы. Защита от несанкционированного доступа к информации. Классификация автоматизированных систем и требования по защите информации» от 30 марта 1992 года установлено девять классов

защищенности автоматизированных систем от несанкционированного доступа к информации (рисунок 1).

Для того, чтобы определить к какому классу группы защищенности относится АС следует провести аудит, с помощью опросной анкеты.

Опросная анкета, включает в себя следующие вопросы:

- У Вас однопользовательская АС?
- У Вас многопользовательская АС?
- Все ли пользователи имеют одинаковый доступ к обрабатываемой информации в АС?
- Обработывается ли у Вас информация, относящаяся к государственной тайне без грифа секретности?
- Обработывается ли у Вас информация, относящаяся к государственной тайне с грифом «Совершенно секретно»?
- Обработывается ли у Вас информация, относящаяся к конфиденциальной информации?
- Обработывается ли у Вас информация, относящаяся к совершенно секретной?
- Обработывается ли у Вас информация, относящаяся к секретной?
- Обработывается ли у Вас информация, относящаяся к служебной тайне?
- Обработывается ли у Вас информация, относящаяся к персональным данным?

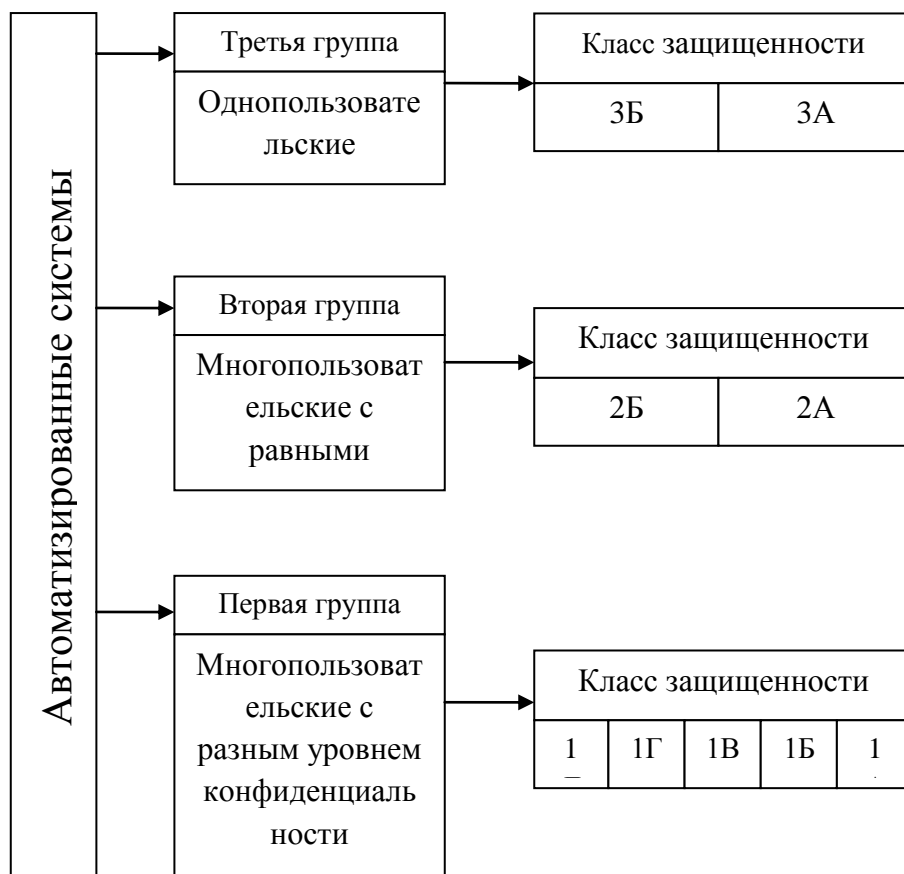


Рисунок 1 - Группы классов защищенности АС



В соответствии с ответами да (+) или нет (-) можно сформировать таблицу определения класса защищенности (таблица 1)

Таблица 1 – Определение класса защищенности

Наименование класса АС	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1А		+			+					
1Б		+					+			
1В		+						+		
1Г		+							+	
1Д		+								+
2А		+	+	+						
2Б		+	+			+				
3А	+		+	+						
3Б	+		+			+				

Исходя из выбранного класса защищенности можно определить необходимость установки программно-аппаратных средств защиты.

Таблица 2- Выбор средств программно-аппаратных защиты

Подсистемы и требования	Средства программно-аппаратной защиты	Классы								
		3Б	3А	2Б	2А	1Д	1Г	1В	1Б	1А
1. Подсистема управления доступом										
1.1. Идентификация, проверка подлинности и контроль доступа субъектов	Secret Net 7.0, TrustAccess 1.3, vGate 2.5, Континент-АП + Сервер доступа 3.7, ПАК «Соболь» 3.0.6	+	+	+	+	+	+	+	+	+
1.2. Управление потоками информации	Secret Net 7.0, TrustAccess 1.3, vGate 2.5, Континент-АП + Сервер доступа 3.7, ПАК «Соболь» 3.0.6				+		+	+	+	+
2. Подсистема регистрации и учета										
2.1. Регистрация и	Secret Net 7.0, TrustAccess 1.3,	+	+	+	+	+	+	+	+	+

учет:	vGate 2.5, Континент-АП + Сервер доступа 3.7, ПАК «Соболь» 3.0.6									
2.2. Учет носителей информации	Secret Net 7.0, Secret Net LSP 1.1	+	+	+	+	+	+	+	+	+
2.3. Очистка освобождаемых областей оперативной памяти ЭВМ и внешних накопителей	Анализатор НКВД 2.5		+		+		+	+	+	+
<b>3. Криптографическая подсистема</b>										
3.1. Шифрование конфиденциаль ной информации	Scramdisk, BestCrypt, «Витязь»				+				+	+
3.2. Шифрование информации, принадлежаще й различным субъектам доступа на разных ключах	«Лексикое- Вебра»									+
3.3. Использование аттестованных криптографиче ских средств	«Витязь»				+				+	+
<b>4. Подсистема обеспечения целостности</b>										
4.1. Обеспечение целостности программных средств и обрабатываемо й информации	Secret Net 7.0, SSEP 7.6, vGate 2.5	+	+	+	+	+	+	+	+	+
4.2. Физическая охрана средств вычислительно й техники и носителей информации	Dallas Lock 5.0, ПАК «Соболь» 3.0.6	+	+	+	+	+	+	+	+	+
4.3. Наличие администратор	Системный администратор				+			+	+	+

а (службы) защиты информации в АС										
4.4. Периодическое тестирование СЗИ НСД	Криптон-Вето, Кобра, Рубеж, Спектр-Z	+	+	+	+	+	+	+	+	+
4.5. Наличие средств восстановления СЗИ НСД	Криптон-Вето, Кобра, Рубеж, Спектр-Z	+	+	+	+	+	+	+	+	+
4.6. Использование сертифицирова нных средств защиты	Dallas Lock 5.0, Аккорд, Марс, Спектр-Z, Кобра, Рубеж		+		+			+	+	+

Таким образом, в методику выявления класса защищенности автоматизированной системы входят следующие этапы:

1. Проведение анкетирования.
2. Определение класса защищенности АС.
3. Определение и внедрение средств программно-аппаратной защиты.

Пошаговое исполнение данных этапов позволит обладателю ценной информации правильно определить класс защищенности АС, а также выбрать необходимые средств защиты, тем самым защитить конфиденциальную информацию от угроз разглашения, модификации или удаления.

#### Список литературы:

1. Руководящий документ «Автоматизированные системы. Защита от несанкционированного доступа к информации. Классификация автоматизированных систем и требования по защите информации». Утверждено решением председателя Государственной технической комиссии при Президенте Российской Федерации от 30 марта 1992 г.

#### Spisok literatury:

1. Rukovodyaschiy dokument «Avtomatizirovannyye sistemyi. Zashchita ot nesanktsionirovannogo dostupa k informatsii. Klassifikatsiya avtomatizirovannyih sistem i trebovaniya po zashchite informatsii». Utverzhdeno resheniem predsedatelya Gosudarstvennoy tehnikeskoy komissii pri Prezidente Rossiyskoy Federatsii ot 30 marta 1992 g.

**ВОССТАНОВЛЕНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ СВОЙСТВ И  
КАЧЕСТВ ФУНДАМЕНТОВ ПРИ РЕКОНСТРУКЦИИ ЗДАНИЙ С  
УЧЕТОМ ГОРОДСКОЙ ЗАСТРОЙКИ**

**RESTORATION OF OPERATIONAL PROPERTIES AND QUALITIES  
FOUNDATIONS IN THE RECONSTRUCTION OF BUILDINGS WITH A  
VIEW OF URBAN DEVELOPMENT**

**Кобзева И.А.  
Kobzeva I.A.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 90/51  
студент 5 курса кафедры «Архитектура»  
Тел. 8-953-471-1275  
E-mail: i.kobzeva.88@mail.ru

**Котова Е.В.  
Kotova E.V.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302029, г. Орел, ул. Орловских партизан, 9/34  
студент 5 курса кафедры «Архитектура»  
Тел. 8-953-617-9327  
E-mail: elena.linainvers@yandex.ru

**Гвозков П.А.  
Gvozkov P.A.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 23/59  
к.т.н., доцент кафедры «Архитектура»  
Тел. (4862) 73-43-66  
E-mail: pavel27gvozkov@mail.ru

В представленной статье обозначена проблема восстановления эксплуатационных свойств и качеств фундаментов при реконструкции зданий с учётом городской застройки. Рассмотрены такие понятия цементация, силикатизация, смолизация, битумизация как методы усиления основания и фундаментов. Предложены различные способы по увеличению несущей способности и укреплению фундаментов.

Ключевые слова: усиление основания и фундаментов, цементация, силикатизация, смолизация, битумизация, метод «вывешивания».

The article indicated by the problem of the restoration of operational properties and qualities of foundations in the reconstruction of buildings with a view of urban development. The participants discussed such concepts cementation,

silicatesation, resination, bitumenisation as methods to enhance the grounds and foundations. Proposed various ways to increase the carrying capacity and the strengthening of the foundations.

Keywords: the strengthening of the basis and foundations, cementation, silicatesation, resination, bitumenisation, the method of «putting up».

Реконструкция зданий и сооружений - это их переустройство с целью частичного или полного изменения функционального назначения, установки нового эффективного оборудования, улучшения застройки территорий, приведения в соответствие с современными возросшими нормативными требованиями.

Она является частью общей реконструкции производственных предприятий или городского района, жилого массива, комплекса социально-бытовых, культурных учреждений.

В общем виде переустройство включает перепланировку и увеличение высоты помещений, усиление, частичную разборку и замену конструкций, а также надстройку, пристройку и улучшение фасадов зданий<sup>1</sup>.

Все эти меры по улучшению функционального назначения зданий и сооружений могут привести к возникновению деформаций в фундаменте, понижению или повышению уровня подземных вод, дополнительной осадке грунтов под фундаментами вследствие строительства поблизости новых домов, а также разрушению отмостки или подсыпки грунта вокруг здания выше расположения горизонтальной гидроизоляции.

Все вышеперечисленное по улучшению функционального назначения зданий и сооружений городской застройки могут привести к возникновению деформаций в фундаменте, понижению или повышению уровня подземных вод, дополнительной осадке грунтов под фундаментами вследствие строительства поблизости новых домов, а также разрушению отмостки или подсыпки грунта вокруг здания выше расположения горизонтальной гидроизоляции.

Причины повреждений основания и фундаментов могут быть различными, но восстановление их эксплуатационных свойств и качеств чаще всего возможно только с помощью усиления.

Усиление основания и фундаментов – это операция, которую проводят для увеличения несущей способности и укрепления фундаментов, выполненных из бутовой кладки, бутобетона, монолитного бетона и других материалов. Усиление грунтового основания производится путем его закрепления методом инъекции различных растворов. Существует несколько разновидностей закрепления грунтов: цементация, силикатизация, смолизация, битумизация.

При цементации производится нагнетание в грунт цементного раствора. В основание под подошвой фундамента погружаются инъекторы –

---

<sup>1</sup> Асаул А.Н., Казаков Ю.Н., Ипанов В.И. Реконструкция и реставрация объектов недвижимости: учебник / под ред. д. э. н., проф. А.Н. Асаула. – СПб.: Гуманистика, 2005. – 288с.

стальные трубы диаметром 27-150 мм с перфорацией в нижней части трубы. В иньекторы под давлением 0,3-0,6 МПа закачивают цементный раствор. Применяют цементацию, как правило, в грунтах, имеющих относительно большую проницаемость. К ним относятся: пески средней крупности, крупные, галечниковые и гравийные грунты<sup>1</sup>.

Примером может послужить Пизанская башня - для уменьшения ее осадки и наклона в 1932 г. под основание башни было произведено нагнетание через 351 скважину Ø 50 мм около 1000 т цементного раствора. Приращение наклона за последнее десятилетие прошлого века составляло  $\approx 1$  мм в год.

Силикатизация связана с инъекцией в грунтовое основание раствора силиката натрия с коагулянтами. Различают однорастворную и двухрастворную силикатизацию. При двухрастворной силикатизации в иньекторы вначале закачивают раствор силиката натрия, а затем коагулянта - хлористого кальция. Двухрастворная силикатизация применяется при закреплении оснований, сложенных мелкими и пылеватыми песками, плывунами, песковидными и насыпными грунтами, имеющими коэффициент фильтрации в пределах от 80 до 2 м/сут. После отвердения силиката натрия прочность грунтов составляет 1,5-5 МПа. Для слабофильтрующих грунтов с коэффициентом фильтрации от 5 до 0,3 м/сут. применяют однорастворную силикатизацию. При этом в иньекторы закачивают одновременно раствор силиката натрия и коагулянта - ортофосфорной кислоты или алюмината натрия. Прочность грунтов закрепленных однорастворной силикатизацией, составляет 2-5 МПа.

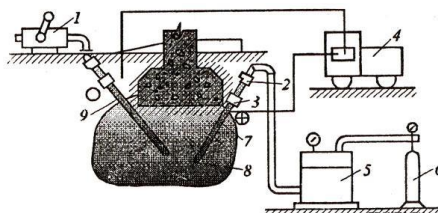


Рисунок 1 – Схема закрепления грунтов методом силикатизации: 1 - насос для откачки воды из катода; 2 - наголовник; 3 - ниппель; 4 -генератор постоянного тока; 5 - бак с раствором; 6 - баллон со сжатым воздухом; 7 - перфорированная часть иньектора; 8 - наконечник иньектора; 9 - дополнительный иньектор

При смолизации грунтов в них закачивают растворы различных полимерных смол (карбамидную, фенольные, фурановые смолы). Применяют смолизацию для закрепления мелких и пылеватых песков с коэффициентом фильтрации от 5 до 0,5 м/сут. Если требуется закрепить песчаные или крупноблочные грунты и сделать их водонепроницаемыми, то применяют битумизацию. В иньекторы закачивают расплавленный битум марок 3-5, нагретый до температуры 200-220°C.

<sup>1</sup> Гроздов В.Т. Усиление строительных конструкций при реставрации зданий и сооружений. – СПб.: «Центр качества строительства», 2005. – 114 с.

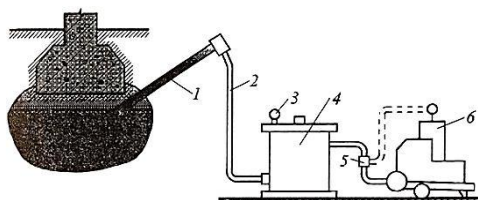


Рисунок 2 – Схема закрепления грунтов методом смолизации и битумизации: 1 -инъектор; 2-рабочий шланг; 3-манометр; 4-рабочий бачок; 5 - пробковый кран; 6 - компрессор или баллон со сжатым воздухом

Для закрепления лессов и лессовидных грунтов может применяться обжиг грунтов. При обжиге в скважины подается горячий воздух с температурой 600-800°С. В качестве источников тепла применяют дизельное топливо, мазут, электроэнергию. Обожженный грунт теряет просадочные свойства и повышает прочность.

Все методы закрепления грунтов требуют специального оборудования, опытных специалистов и являются дорогостоящими. Однако, поскольку закрепление грунтов не затрагивает непосредственно конструкции здания или сооружения, оно может быть рекомендовано при реставрации<sup>1</sup>.

В зависимости от залегания фундаментов и технологических и экономических соображений для усиления фундаментов могут применяться как разгружающие и заменяющие конструкции, так и повышение собственной несущей способности тела фундамента.

Для усиления фундаментов разгружающие и заменяющие конструкции при недостаточной несущей способности грунтового основания осуществляются в виде наращивания тела фундаментов (обоймы), приводящего к увеличению площади подошвы, пересадки фундаментов на сваи и путем подведения под здание железобетонной плиты.

Для передачи усилий от надземной части здания или сооружения на двусторонние наращивания (банкеты) и дополнительные фундаменты устраивают систему поперечных и продольных балок, выполняемых из стального проката или железобетона. Для установки поперечных балок в фундаменте или стене пробивают сквозные отверстия.

Усиление фундаментов, имеющих недостаточную несущую способность из-за малой прочности материала, наличия расслоения кладки фундамента и трещин, производится с помощью железобетонных обойм, двусторонних наращиваний, инъекции цементного раствора в трещины и пустоты кладки, замены старых фундаментов на новые, устройства разгружающих и заменяющих конструкций.

При усилении отдельных фундаментов под колоннами или столбами для осуществления передачи усилий от надземной части здания или сооружения устраивают железобетонные обоймы. Арматуру обоймы соединяют с арматурой усиливаемого фундамента или колонны. В фундаменте пробивают горизонтальные борозды.

<sup>1</sup> Гроздов В.Т. Усиление строительных конструкций при реставрации зданий и сооружений. – СПб.: «Центр качества строительства», 2005. – 114 с.

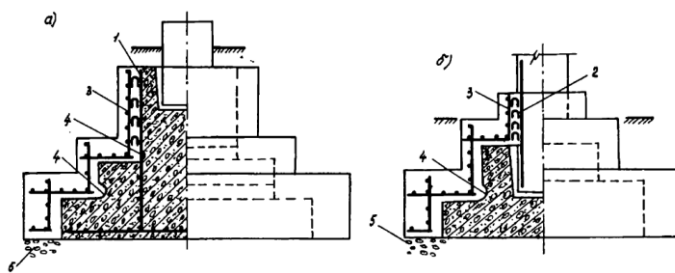


Рисунок 3 – Схема усиления ф-та под колонну с помощью ж/б обоймы (а- при наличии развитого подколонника с достаточно мощной продольной арматурой; б -при отсутствии развитого подколонника):1 - арматура подколонника; 2 - арматура колонны; 3 - арматура обойм; 4 - борозды в теле фундамента; 5 - уплотненный щебнем грунт

При наличии в конструкции усиления системы поперечных и продольных балок применяют гидравлические домкраты, с помощью которых передают часть нагрузки от здания или сооружения на конструкцию усиления. Домкраты снимают перед укладкой бетона после подклинки балок.

Значительное уширение подошвы существующего фундамента можно сделать путем устройства сплошной монолитной железобетонной плиты под всем зданием. Железобетонная плита делается ребристой с ребрами вверх. Передача на плиту усилий от надземной части здания или сооружения осуществляется путем заделки плиты и ребер в борозды и гнезда, выбитые в фундаментах. Большая часть конструкций усиления тела фундаментов скрывается грунтом, оставаясь видимой только со стороны подвала. Поэтому такое усиление фундаментов часто применяют при реставрации зданий и сооружений.

Для минимизации опасных последствий от деформации здания при заглублении подвалов, используется метод «вывешивания». Заключается он в переносе здания с ленточного на свайный фундамент, но в отличие от обычного усиления на сваи передается полный вес здания, что требует точного проектного расчета и особой тщательности при выполнении. Чтобы исключить потерю устойчивости свай, в них применяют дополнительное усиленное армирование верхней, самой нагруженной части. Перед устройством свай фундамент также подвергается укреплению методом цементации. После проведения данных мероприятий можно выполнять разработку грунта и подведение новых стен ниже уровня существующих фундаментов<sup>1</sup>.

Учитывая вышеизложенное, в условиях городской застройки и переустройстве, когда основное стремление городских властей к уплотнению застройки, вследствие чего увеличивается нагрузка на фундамент и основание прибегают к его усилению.

В данной статье рассмотрены основные методы усиления, с помощью которых восстановление эксплуатационных свойств и качеств фундаментов

<sup>1</sup> Попова Н.А. Реконструкция и реставрация историко-архитектурного наследия: учебное пособие. – Саратов: «Аквариус», 2003. – 99 с.



при достижении современной строительной науки и техники можно реализовать различные проекты по переустройству зданий и сооружений.

Список литературы:

1. Асаул А.Н., Казаков Ю.Н., Ипанов В.И. Реконструкция и реставрация объектов недвижимости: учебник / под ред. д. э. н., проф. А.Н. Асаула. – СПб.: Гуманистика, 2005. – 288с.
2. Гроздов В.Т. Усиление строительных конструкций при реставрации зданий и сооружений. – СПб.: «Центр качества строительства», 2005. – 114 с.
3. Попова Н.А. Реконструкция и реставрация историко-архитектурного наследия: учебное пособие. – Саратов: «Аквариус», 2003. – 99 с.

Spisok literatury:

1. Asaul A.N., Kazakov Ju.N., Ipanov V.I. Rekonstrukcija i restavracija ob#ektov nedvizhimosti: uchebnik / pod red. d. je. n., prof. A.N. Asaula. – SPb.: Gumanistika, 2005. – 288s.
2. Grozdov V.T. Usilenie stroitel'nyh konstrukcij pri restavracii zdaniy i sooruzhenij. – SPb.: «Centr kachestva stroitel'stva», 2005. – 114 s.
3. Popova N.A. Rekonstrukcija i restavracija istoriko-arhitekturnogo nasledija: uchebnoe posobie. – Saratov: «Akvarius», 2003. – 99 s.

**ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ДОКТРИНАЛЬНОГО  
ТОЛКОВАНИЯ ИНСТИТУТА НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ**

**PROBLEM OF MODERN DOCTRINAL INTERPRETATION  
INSTITUTION NECESSARY DEFENSE**

Изотов А.В.  
Izotov A.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 2 курса кафедры «Уголовное право и процесс»  
Тел. 8 (953) 610 99 29  
E-mail: tonick94@mail.ru

Герасина Ю.А.  
Gerasina Yu.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
старший преподаватель кафедры  
«Уголовное право и процесс»  
Тел. (4862) 41-98-45  
E-mail: pravo-ugolovnoe@yandex.ru

Настоящая статья посвящена проблеме доктринального толкования института необходимой обороны в современном российском уголовном праве. Автор анализирует законодательные аспекты и рассматривает различные точки зрения российских ученых на проблему. В заключении делается вывод о правовой сущности института необходимой обороны.

Ключевые слова: необходимая оборона, право необходимой обороны, естественные права человека, уголовное право.

The present article is devoted to the problem of doctrinal interpretation institution necessary defense in modern Russian criminal law. The author analyzes the legal aspects and describes different points of view of both Russian scientists. It is concluded about juridical gist of the institute of necessary defense.

Keywords: necessary defense, necessary defense right, natural human right, criminal law.

Право человека на защиту собственных законных прав и свобод является неотъемлемой частью правового статуса личности, признанной всем международным сообществом. В Конституции РФ, основанной на гуманных и демократических началах международного права, закреплено, что каждый вправе защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законом. На основе данного конституционного права формируется институт

необходимой обороны, понятие и допустимые пределы которой сформулированы в ст. 37 УК РФ.

Согласно ч. 1 ст. 37 УК РФ «не является преступлением причинение вреда посягающему лицу в состоянии необходимой обороны, то есть при защите личности и прав обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства от общественно опасного посягательства, если это посягательство было сопряжено с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия».

Из данной правовой нормы следует, что необходимая оборона, во-первых, является обстоятельством, исключающим преступность деяния, а, во-вторых, выступает в качестве субъективного права граждан на защиту от посягательства.

Несмотря на многочисленность и всесторонность научных исследований этой области в теории уголовного права существует проблема различного толкования тех или иных аспектов необходимой обороны, а споры о правовой природе данного института ведутся до сих пор.

Причиной данных дискуссий выступает неординарность юридической природы данного исключительного обстоятельства, выраженная в сочетании реального причинения вреда с признанием совершенных действий неправомерными<sup>1</sup>.

Так, согласно одному из подходов в основе юридической природы необходимой обороны лежит отсутствие признаков преступления. Среди сторонников данного подхода полемика ведется по поводу того, отсутствие какого признака считать главенствующим.

Так, Зуев В.Л., считая главенствующим признаком – отсутствие противоправности, определяет необходимую оборону как правомерное причинение вреда при защите правоохраняемых интересов личности, общества и государства от общественно опасных посягательств. Он считает, что деяние потерпевшего, причинившее вред, формально содержит признаки преступления, но соблюдение правил обороны, т.е. правопослушный характер ее осуществления, устраняет основания для уголовной ответственности. Схожего мнения придерживаются Блинников В.А. и Калугин В.В.

С данной позицией не согласен Максимов С.В.<sup>2</sup>, который в своих трудах излагает точку зрения, согласно которой необходимая оборона, прежде всего, не несет в себе общественной опасности, т.е. не причиняет вред и не создает угрозу причинения вреда общественным отношениям, охраняемым уголовным законом.

---

<sup>1</sup> Ситникова А.И. Исключительные обстоятельства в уголовном праве: доктрин. модели и законодат. конструкции: Монография М., 2011. С. 24-25.

<sup>2</sup> Максимов С.В. Обстоятельства, исключающие преступность деяния // Уголовное право РФ. Общая часть: Учебник. М., 1996. С. 57-58.

Иные ученые, среди которых Кузнецова Н.Ф.<sup>1</sup>, отмечают в качестве важнейшей черты - отсутствие признака виновности, поскольку виновность охватывается признаком общественной опасности.

Особо интересен доктринальный подход, основанный на том, что действия и бездействия лица в рамках необходимой обороны выступают в качестве поощряемых деяний. Так, Авхимович Е.В.<sup>2</sup> выделяет следующие поощрительные признаки необходимой обороны: во-первых, добровольное достижение общепризнанного результата, во-вторых, взаимовыгодный характер деяния для общества, государства и лица и, в-третьих, благоприятные последствия, обладающие уголовно-правовой спецификой. Она заключается в том, что нормы уголовного права поощряют не посткриминальное поведение, а некриминальное, т.е. характеризующееся безупречным нравственным и правовым составом.

Однако не все ученые согласны с данной точкой зрения. Иной позиции придерживаются, например, Н.А. Стручков и А.Н. Берестовой, которые считают, что нормы о необходимой обороне не несут в себе поощрительного характера, так как они не увеличивают объем прав людей и не дают им никаких новых благ. По их мнению, действия в состоянии необходимой обороны не влекут за собой положительных уголовно-правовых последствий по сравнению с тем состоянием, в которых субъект находился до совершения названных действий.

Сторонники следующего подхода рассматривают необходимую оборону в рамках состава.

Состав необходимой обороны определяется как совокупность признаков, из которых складывается защитное деяние обороняющегося в отношении лица, совершающего общественно опасное посягательство.

Меркурьев В.В.<sup>3</sup> выделяет следующие элементы состава необходимой обороны:

1. Объект – личность и права посягающего лица.
2. Объективная сторона, включающая общественно полезное деяние, последствия в виде нанесения вреда здоровью, жизни посягающему, причинная связь между ними, а также обстановка и время.
3. Субъективная сторона, характеризующаяся невинностью.
4. Субъект. Им выступает лицо, отражающее посягательство.

Многие ученые с подходом выделения состава необходимой обороны не согласны. Наоборот, они признают в действиях лица, причинившего вред в обстановке необходимой обороны отсутствие состава. В частности, данной позиции придерживался Слущкий И.И., советский ученый-криминалист. В настоящее время так же много сторонников данного подхода. Среди них Кузнецова Н.Ф.<sup>4</sup>, Ситникова А.И. и др.

---

<sup>1</sup> Кузнецова Н.Ф. Преступление и преступность. М., 1960. С. 62.

<sup>2</sup> Авхимович Е.В. Необходимая оборона: учебник. М., 2009. С. 44.

<sup>3</sup> Меркурьев В.В. Состав необходимой обороны. СПб., 2004

<sup>4</sup> Кузнецова Н.Ф., Тяжкова И.М. Курс уголовного права. Общая часть. Учение о преступлении. М., 1999. С. 324-325.

Ситникова А.И.<sup>1</sup>, обосновывая правомерность действий лица при наличии исключительных состояний, считает, что деяние лица в рамках необходимой обороны характеризуются отсутствием состава, сознательно-волевым поведением, направленным на защиту своих прав, социальной полезностью и правомерностью причинения вреда.

Если обобщить разные подходы, то в уголовно-правовом отношении необходимая оборона многими специалистами рассматривается в следующем качестве. Во-первых, это деяние, не являющееся преступлением и не предполагающее общественной опасности. Во-вторых, это общественно полезное деяние. В-третьих, это деяние предупредительного характера, так как потенциальный преступник, зная, что может получить активный отпор своим действиям, прежде чем совершить общественно опасное деяние подумает о его целесообразности.

Право личности на самостоятельную защиту от преступного акта в отношении себя по своей природе является естественным. Это значит, что оно присуще каждому от рождения наряду с другими важнейшими правами. Кроме того, вместе с юридическим оформлением права на самооборону государство допускает и необходимую оборону законных интересов третьих лиц, которые подверглись нападению, а также интересов государства и общества.

Более того, в ч.3 ст.37 подчеркивается социальная значимость необходимой обороны как важного элемента борьбы с преступными проявлениями. Согласно данной норме правом на нее обладают в равной степени все лица независимо от их служебного положения, а также от профессиональной или иной специальной подготовки. Это означает, что защита общественных интересов от конкретного преступного посягательства является, с одной стороны, юридическим правом, с другой стороны, моральным долгом. Стоит отметить, что для определенных категорий граждан необходимая оборона общественных интересов выступает не просто моральным долгом, но и правовой обязанностью по охране общественных правопорядка и безопасности. К числу рассматриваемых категорий граждан относят сотрудников полиции, военнослужащих, сотрудников Федеральной службы безопасности, Федеральной службы охраны и т.д.

Кроме того, закон в данной части един для всех независимо от возможности избежать общественно опасного посягательства. Это означает, что подвергшийся нападению должен сам решать, вступать ему в борьбу с преступником, бежать или звать на помощь. По мнению Орехова В.В.<sup>2</sup>, это дополнение характеризует защиту лица как активное действие, что помогает избежать ошибок в практике, в соответствии с которыми действия при защите признавались неправомерными при наличии возможности у человека спастись бегством, обратиться за помощью к гражданам и т. д.

---

<sup>1</sup> Ситникова А.И. Исключительные обстоятельства в уголовном праве: доктрин. модели и законодат. Конструкции. М., 2011. С. 26-27.

<sup>2</sup> Орехов В.В. Необходимая оборона и иные обстоятельства, исключющие преступность деяния. М., 2003. С. 47.

Таким образом, существование и сама суть института необходимой обороны напрямую связано, во-первых, с общими правовыми принципами, во-вторых, с совокупностью норм, определяющих статус личности в Российской Федерации, а в-третьих, с самой человеческой природой и базовыми моральными ценностями в современном обществе.

#### Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (в редакции от 05.02.2014) // Российская газета. – 25 декабря 1993 г. – № 237 .
2. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 03.02.2014) // Собрание законодательства РФ. – 17 июня 1996 г. - № 25.
3. Авхимович Е.В. Необходимая оборона: учебник. М., 2009.
4. Кузнецова Н.Ф. Преступление и преступность. М., 1960.
5. Кузнецова Н.Ф., Тяжкова И.М. Курс уголовного права. Общая часть. Учение о преступлении. М., 1999.
6. Максимов С.В. Обстоятельства, исключающие преступность деяния // Уголовное право РФ. Общая часть: Учебник. М., 1996.
7. Меркурьев В.В. Состав необходимой обороны. – СПб., 2004
8. Орехов В.В. Необходимая оборона и иные обстоятельства, исключающие преступность деяния. – М.: Юр. центр Пресс, 2003.
9. Ситникова А.И. Исключительные обстоятельства в уголовном праве: доктрин. модели и законодат. конструкции: Монография / Ситникова А.И. – М.: Инфотропик Медиа, 2011.

#### Spisok literatury:

1. Konstitutsiya Rossyskoy Federatsii (v redaktsii ot 05.02.2014) // Rossyskaya gazeta. – 25 dekabrya 1993 – № 237
2. Ugolovny kodeks RF ot 13 iyunya 1996g. № 63-FZ (red. ot 03.02.2014) // Sobraniye zakonodatelstva RF. – 17 iyunya 1996g. - №25
3. Avkhimovich Ye.V. Neobkhodimaya oborona: uchebnik.M., 2009. – 44 s.
4. Kuznetsova N.F. Prestupleniye i prestupnost. M., 1960.
5. Kuznetsova N.F., Tyazhkova I.M. Kurs ugolovnogogo prava. Obshchaya chast. Ucheniye o prestuplenii. M., 1999.
6. Maksimov S.V. Obstoyatelstva, isklyuchayushchiye prestupnost deyaniya // Ugolovnoye pravo RF. Obshchaya chast: Uchebnik. M., 1996.
7. Merkuryev V.V. Sostav neobkhodimoy oborony. – SPb., 2004
8. Orekhov V.V. Neobkhodimaya oborona i inye obstoyatelstva, isklyuchayushchiye prestupnost deyaniya /V. V. Orekhov. – М.: Yuridichesky tsentr Press, 2003.
9. Sitnikova A.I. Isklyuchitelnye obstoyatelstva v ugolovnom prave: doktrin. modeli i zakonodat. konstruksii: Monografiya / Sitnikova A.I. – М.: Infotropik Media, 2011.

**ЭКВИВАЛЕНТНАЯ ТЕОРИЯ ПРИЧИННОЙ СВЯЗИ В  
УГОЛОВНОМ ПРАВЕ**

**EQUIVALENT THEORY OF CAUSATION IN CRIMINAL LAW**

Руднева К.Р.  
Rudneva K.R.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 2 курса кафедры «Уголовное право и процесс»  
Тел. 8 (920) 808 30 70  
E-mail: rudneva-irina2010@yandex.ru

Герасина Ю.А.  
Gerasina Yu.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
старший преподаватель кафедры  
«Уголовное право и процесс»  
Тел. (4862) 41-98-45  
E-mail: pravo-ugolovnoe@yandex.ru

Настоящая статья посвящена основным положениям теории эквивалентности в уголовном праве. Автор раскрывает сущность теории, рассматривает различные точки зрения российских и зарубежных ученых на проблему, приводит примеры из практики. Кроме того, анализируются преимущества и недостатки учения. В заключении делается вывод о состоятельности эквивалентной теории в современных условиях.

Ключевые слова: причинная связь, эквивалентная теория, теория необходимого условия, *conditio sine qua non*, уголовное право.

The present article is devoted to the basic thesis of equivalent theory in criminal law. The author reveals the gist of the theory, describes different points of view of both Russian and foreign scientists, gives practical examples. Moreover, pros and cons of the theory are analyzed. It is concluded if equivalent theory is suitable for modern science, or not.

Keywords: causation, equivalent theory, theory of necessary condition, *conditio sine qua non*, criminal law.

В юридической науке рассматриваются различные подходы к установлению причинной связи. Среди них необходимо выделить теорию эквивалентности. В литературе часто она определяется как теория

необходимого условия, что соответствует ее латинскому названию *conditio sine qua non*<sup>1</sup>.

Ряд авторов выделяют теорию необходимого условия в отдельное учение, слегка преобразовывая тезисы эквивалентной теории<sup>2</sup>. Выделение происходит на основе дифференциации нижеприведенных положений и обособления каждого в самостоятельную теорию. Как правильно отмечают А.А. Музыка и С.Р. Багиров, при таком подходе теория *conditio sine qua non* приобретает характер логико-философского правила<sup>3</sup> и, по сути, не имеет конкретных особенностей, т.к. правило необходимого условия является опорной точкой любого учения о причинно-следственной связи<sup>4</sup>. На наш взгляд, выделение нескольких теорий из одной не является справедливым, поскольку положения обеих концепций не имеют принципиальных различий. В связи с этим, в рамках настоящей статьи предлагается отождествлять теории эквивалентности и необходимого условия, а также использовать указанные термины в качестве синонимов.

Основной постулат теории *conditio sine qua non* гласит, что причиной наступления последствий будет являться любое деяние, которое выступает необходимым условием их наступления, причем все условия, которые внесли вклад в преступный результат, признаются равнозначными. На основании этой формулировки представляется возможным выделить два принципиальных положения концепции:

- наличие деяния (действия или бездействия), без которого не были бы причинены общественно опасные последствия;
- эквивалентность всех условий совершения преступления.

В связи с первым положением необходимо указать на метод элиминирования<sup>5</sup>, который предполагает мысленное исключение деяния из причинно-следственной цепи. В рамках концепции *conditio sine qua non* метод применяется для нахождения условия, необходимого для достижения преступного результата. Если исключение условия из цепи приводит к ее разрыву, то такое условие признается необходимым. Второе положение устанавливает равноценность всех причин, что обуславливает одно из названий теории – теория эквивалентности. Критика такого подхода представлена еще в трудах ученых XIX века. Интерес представляет меткое замечание Н.Д. Сергеевского: «Причиной смерти лица, умершего от простуды будет и портной, сшивший ему холодное платье, и слуга, ошибочно уверивший его, что погода теплая, и извозчик, который слишком

---

<sup>1</sup> *Conditio sine qua non* (лат.) – «условие, без которого не».

<sup>2</sup> Малинин, В.Б. Причинная связь в уголовном праве: вопросы теории и практики: Автореф. дисс. ... д-ра юрид. наук: 12.00.08 / Санкт-Петербургский университет. СПб, 1999. С. 18.

<sup>3</sup> Музыка А.А., Багиров С.Р. Причинная связь: уголовно-правовой очерк. – Хмельницкий: Изд-во Хмельницкого университета управления и права, 2009. - С.34.

<sup>4</sup> Понятовская Т.Г. Уголовно-правовое значение причинно-следственной связи // Материалы Львовской международной научно-практической конференции 13-15 апреля 2007 г.: В 2-ух частях. – Львов: Львовский государственный университет внутренних дел, 2007. – Ч.1. – С.100.

<sup>5</sup> Церетели Т.В. Причинная связь в уголовном праве: Автореф. дисс. ... д-ра юрид. наук: 12.00.08. – М, 1949. – С. 5.



тихо вез его по улицам города в морозный день, и, наконец, он сам, надевший холодное платье в большой мороз»<sup>1</sup>.

Приверженцем теории эквивалентности является ученый В.Б. Малинин. Его научная позиция заключается в том, что он предлагает вменять любые последствия совершенного лицом деяния, если только оно было необходимым условием этих последствий<sup>2</sup>. Такой подход имеет как положительные, так и отрицательные моменты, которые порождают дискуссии в научном сообществе.

С одной стороны, концепция необходимого условия имеет ряд положительных моментов. Так, она даёт возможность установить, какие деяния точно не являются причиной последствия. Это означает, что если элиминирование (мысленное исключение) таких деяний из причинно-следственной цепи не приведёт к её разрыву, они не могут быть признаны причиной последствия.

Приверженцем теории необходимого условия является А.И. Плотников. По его мнению, юрист должен определять причиняющий фактор, исходя из признаков деяния, установленного в законе. Своеобразие сочетания и взаимодействия юридически значимых явлений возможно в той мере, в какой это признает сам законодатель<sup>3</sup>. Это означает, что необходимым условием наступления общественно опасных последствий может явиться только такое деяние, которое указано в законе в качестве такового. Таким образом, А.И. Плотников вводит дополнительный фактор в концепцию *conditio sine qua non*.

Несмотря на приведенные достоинства теории *conditio sine qua non*, большинство ученых считают данную концепцию несостоятельной. Еще в XIX века Н.С. Таганцев<sup>4</sup> и другие правоведы уместно обратили внимание на то, что эквивалентная теория значительно расширяет пределы ответственности.

На взгляд украинского ученого Г.К. Матвеева, основной недостаток теории необходимого условия заключается в том, что она приводит к безграничной причинности<sup>5</sup>. Это означает, что сама идея причинности как бы растворяется во множестве условий и перестает служить основанием привлечения к уголовной ответственности, т.к. все явления в природе в конце концов связаны друг с другом, хотя степень такой взаимосвязи различна. В ходе своих размышлений на данную тему Г.К. Матвеев приходит к занимательному выводу: «Если представить связь в одном случае в виде каната, а в другом – в виде нейлоновой нити, какое же поперечное сечение

---

<sup>1</sup> Сергеевский Н.Д. О значении причинной связи в уголовном праве. Ч. I. Ярославль, 1880. С.37.

<sup>2</sup> Малинин В.Б. Причинная связь в уголовном праве. СПб, 2000. – 316 с.

<sup>3</sup> Плотников А.И. Основные ступени развития учения о причинной связи и их значение для современного понимания проблемы // История развития уголовного права и ее значение для современности: Материалы V Международной научно-практической конференции 26-27 мая 2005 г. – М.: ЛексЭст, 2006. – С. 445.

<sup>4</sup> Таганцев Н.С. Русское уголовное право. Часть Общая. В 2-ух томах. Том 1. М., 1994 (По изданию 1902 г.). С. 280.

<sup>5</sup> Матвеев Г.К. Основания гражданско-правовой ответственности. М., 1970. С.95.

этой связи будет юридически значимым для того, чтобы одно явление признать следствием другого?»<sup>1</sup> Этот вопрос сторонники концепции необходимого условия оставляют без ответа и на сегодняшний день.

Г.В. Назаренко отмечает, что недостаток эквивалентной теории заключается в необоснованном расширении понятия причинной связи, что может повлечь за собой объективное вменение<sup>2</sup>. Думается, последний феномен наиболее нежелателен в практике следственных и судебных органов, поскольку представляет собой привлечение к уголовной ответственности при отсутствии обязательного признака субъективной стороны – вины.

Таким образом, при детальном рассмотрении теория эквивалентности проявляет достаточное количество значительных недостатков. В этой связи ее практическое использование на платформе российского уголовного права представляется затруднительным. Несмотря на этот факт, ряд ученых продолжают развивать положения данной теории и вступают в научную полемику с ее оппонентами.

#### Список литературы:

1. Малинин В.Б. Причинная связь в уголовном праве. – СПб: Издательство «Юридический центр Пресс», 2000. – 316 с.
2. Малинин В.Б. Причинная связь в уголовном праве: вопросы теории и практики: Автореф. дисс. д-ра юрид. наук: 12.00.08 / Санкт-Петербургский университет. – СПб, 1999. – 43 с.
3. Матвеев Г.К. Основания гражданско-правовой ответственности. – М.: Юридическая литература, 1970. – 311 с.
4. Музыка А.А., Багиров С.Р. Причинная связь: уголовно-правовой очерк. – Хмельницкий: Изд-во Хмельницкого университета управления и права, 2009. – 112 с.
5. Назаренко Г.В. Уголовное право. Общая часть: Курс лекций. – М.: Ось-89, 2005. – 256 с.
6. Плотников А.И. Основные ступени развития учения о причинной связи и их значение для современного понимания проблемы // История развития уголовного права и ее значение для современности: Материалы V Международной научно-практической конференции 26-27 мая 2005 г. – м.: ЛексЭст, 2006. – С. 439-446.
7. Понятовская Т.Г. Уголовно-правовое значение причинно-следственной связи // Материалы Львовской международной научно-практической конференции 13-15 апреля 2007 г.: В 2-ух частях. – Львов: Львовский государственный университет внутренних дел, 2007. – Ч.1. – С. 97-106.
8. Сергеевский Н.Д. О значении причинной связи в уголовном праве. – Ч. I. – Ярославль: Типо-Литография Г. Фальк, 1880. – 338 с.

<sup>1</sup> Матвеев Г.К. Основания гражданско-правовой ответственности. М., 1970. С.97.

<sup>2</sup> Назаренко Г.В. Уголовное право. Общая часть: Курс лекций. – М.: Ось-89, 2005. – С.79.

9. Таганцев Н.С. Русское уголовное право. Часть Общая. В 2-ух томах. Том 1. – М.: Наука, 1994 (По изданию 1902 г.). – 380 с.

10. Церетели Т.В. Причинная связь в уголовном праве: Автореф. дисс. д-ра юрид. наук: 12.00.08. – М, 1949. – 41 с.

#### Spisok literatury:

1. Malinin V.B. Prichinnaya svyaz v ugolovnom prave. – SPb: Izdatelstvo «Yuridichesky tsentr Press», 2000. – 316 s.

2. Malinin V.B. Prichinnaya svyaz v ugolovnom prave: voprosy teorii i praktiki: Avtoref. diss. d-ra yurid. nauk: 12.00.08 / Sankt-Peterburgsky universitet. – SPb, 1999. – 43 s.

3. Matveyev G.K. Osnovaniya grazhdansko-pravovoy otvetstvennosti. – М.: Yuridicheskaya literatura, 1970. – 311 s.

4. Muzyka A.A., Bagirov S.R. Prichinnaya svyaz: ugolovno-pravovoy ocherk. – Khmelnitsky: Izd-vo Khmelnitskogo universiteta upravleniya i prava, 2009. – 112 s.

5. Nazarenko G.V. Ugolovnoye pravo. Obshchaya chast: Kurs lektsy. – М.: Os-89, 2005. – 256 s.

6. Plotnikov A.I. Osnovnye stupeni razvitiya ucheniya o prichinnoy svyazi i ikh znachenie dlya sovremennogo ponimaniya problemy // Istoriya razvitiya ugolovnogo prava i eye znachenie dlya sovremennosti: Materialy V Mezhdunarodnoy nauchno-prakticheskoy konferentsii 26-27 maya 2005 g. – m.: LeksEst, 2006. – S. 439-446.

7. Ponyatovskaya T.G. Ugolovno-pravovoye znachenie prichinno-sledstvennoy svyazi // Materialy Lvovskoy mezhdunarodnoy nauchno-prakticheskoy konferentsii 13-15 aprelya 2007 g.: V 2-ukh chastyakh. – Lvov: Lvovsky gosudarstvenny universitet vnutrennikh del, 2007. – Ch.1. – S. 97-106.

8. Sergeyevsky N.D. O znachenii prichinnoy svyazi v ugolovnom prave. – Ch. I. – Yaroslavl: Tipo-Litografiya G. Falk, 1880. – 338 s.

9. Tagantsev N.S. Russkoye ugolovnoye pravo. Chast Obshchaya. V 2-ukh tomakh. Tom 1. – М.: Nauka, 1994 (Po izdaniyu 1902 g.). – 380 s.

10. Tsereteli T.V. Prichinnaya svyaz v ugolovnom prave: Avtoref. diss. d-ra yurid. nauk: 12.00.08. – М, 1949. – 41 s.

## **ИННОВАЦИИ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

### **INNOVATIONS IN THE TAX SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**Мазур Л.В.  
Mazur L.V.**

ФГБОУ ВПО «РАНХиГС РФ»  
302000, г. Орел, ул. Панчука, 1  
кафедра «Экономика и финансы»  
старший преподаватель, канд. экон. наук  
Тел. +79102006842  
E-mail: lidi.mazur@yandex.ru

**Токарева М.С.  
Tokareva M.S.**

ФГБОУ ВПО «РАНХиГС РФ»  
302000, г. Орел, ул. Панчука, 1  
студентка 3 курса кафедры «Экономика и финансы»  
Тел. +79103074942  
E-mail: m.tokareva161993@yandex.ru

В данной статье рассматриваются инновационные процессы в администрировании, регулировании и преобразовании налоговой системы Российской Федерации; описание инноваций в Федеральной Налоговой Службе России; сравнение уплаты налогов разными способами и выявление преимуществ и недостатков данных способов оплаты.

Ключевые слова: инновации, налогообложение, налог, электронное декларирование, модернизация.

This article examines innovative processes in the administration, regulation and transformation of the tax system of the Russian Federation; description of innovations in the Federal Tax Service of Russia; comparison of taxes in different ways, and identify the advantages and disadvantages of these payment methods.

Keywords: innovation, taxation, tax, electronic Declaration, modernization.

В последнее время много говорится о переходе на инновационный путь развития страны. Мы постоянно слышим об административной реформе и проходящей в ее рамках модернизации налоговых органов. На первый взгляд, между этими двумя процессами нет ничего общего. Однако на самом деле такие, казалось бы, непересекающиеся явления, как инновации и налогообложение, имеют несколько точек соприкосновения.

Главной точкой соприкосновения инновации и налогообложения являются инновации в самой системе налогообложения. При этом их можно поделить на две принципиально отличающиеся по последствиям разновидности: глобальные инновации (введение нового налога) и прикладные инновации (модернизация налогового администрирования).<sup>1</sup>

Следует отметить, что первая разновидность инноваций в налогообложении имеет более широкие последствия, которые выходят за рамки налоговой системы, оказывая влияние на экономику в целом.

В мае 2011 года Владимир Путин, предложил заменить действующие налог на недвижимость и земельный налог единым налогом на недвижимость. А в 2012 году о необходимости этого налога повторил Дмитрий Медведев. И хотя Министерство экономического развития придерживается позиции, что введение налога нужно отложить на как можно более дальний срок, уже в начале 2013 года Министерство финансов разработало соответствующий законопроект. Первоначально, когда обозначались сроки запуска закона, говорилось, что в регионах, готовых к введению налога, он начнет действовать с января 2014 года, а во всех остальных субъектах РФ – не позднее 2018 года. Однако дата крайнего срока введения налога отодвинута до 2020-го.

Чтобы оправдать введение этого налога, одним из значительных плюсов введения единого налога на недвижимость Минфин называл ожидаемое понижение стоимости квартир в Москве и других крупных городах-миллионниках.

Эффект от нововведений в системе налогового администрирования – значительно более узкий, чем от введения нового налога, но все равно через систему налогового администрирования они влияют на налоговую систему и на экономику страны в целом.

В Российской Федерации модернизация затронула все элементы налоговой системы: законодательство, организационную структуру, технологические процессы, систему взаимоотношений с налогоплательщиками.

В настоящее время Правительством Российской Федерации ведется работа по переводу процесса предоставления государственных услуг в электронный вид с использованием сети Интернет. С этой целью был создан Единый портал государственных и муниципальных услуг [www.gosuslugi.ru](http://www.gosuslugi.ru).<sup>2</sup>

Федеральная налоговая служба одной из первых среди государственных ведомств осознала всю необходимость и перспективность оказания услуг в электронном виде в целях обеспечения граждан и организаций качественными и доступными государственными услугами, что

---

<sup>1</sup> Инновации и налогообложение: точки соприкосновения. Актуальная идея бизнеса: потребительское общество. [Электронный ресурс] // Режим доступа [http://potrebkoop.ru/htm\\_sintez\\_new/innovatsii\\_i\\_nalogooblojenie\\_0001.htm](http://potrebkoop.ru/htm_sintez_new/innovatsii_i_nalogooblojenie_0001.htm) /Дата обращения 18.03.2014

<sup>2</sup> Единый портал государственных и муниципальных услуг. [Электронный ресурс]/ Режим доступа <http://www.gosuslugi.ru/> /Дата обращения 20.03.2014

способствует созданию условий для улучшения инвестиционного климата, развития активности российского бизнеса.

Благодаря внедрению информационных технологий в систему налогового администрирования сегодня с уверенностью можно говорить о том, что в значительной мере удалось снять проблему очередей в налоговых органах, устранить временные ограничения по доступу к налоговым сервисам, снизить количество прямых контактов с сотрудниками налоговых органов, внедрить стандарты оказания государственных услуг посредством исполнения административных регламентов ФНС России.

Важно отметить, что Федеральная налоговая служба оказывает услуги налогоплательщикам в электронном виде уже более 10 лет. Возможность сдавать налоговую отчетность для юридических лиц и предпринимателей в электронном виде с электронной цифровой подписью через специализированных операторов связи обеспечена с 2002 года.

Сегодня, налоговыми органами плательщикам предложены две услуги, позволяющие сократить определенные издержки при исполнении налоговых обязательств, а именно электронное декларирование и уплата налогов через платежные терминалы и банкоматы.

Что же представляет собой электронное налоговое декларирование? Это система, позволяющая плательщикам облегчить процесс составления налоговых деклараций и полностью автоматизировать процесс представления их в электронном виде в налоговые органы, исключая необходимость посещения для этого инспекций.<sup>1</sup>

Ни для кого не секрет, что система приема налоговых деклараций на бумажном носителе требует значительных затрат рабочего времени и людских ресурсов. Например, плательщик - юридическое лицо ежемесячно представляет в налоговую инспекцию определенное количество налоговых деклараций, затрачивая немало времени на их доставку, передачу, а также прием налоговой декларации в инспекции. В свою очередь на проведение камеральной проверки и внесение показателей налоговых деклараций в информационную систему работник налогового органа тратит около 25-30 минут рабочего времени. А при наличии ошибок и неточностей указанный процесс повторяется. В аналогичной ситуации оказываются и другие категории плательщиков.

Тогда-то и становятся абсолютно очевидными преимущества использования системы электронного декларирования, которые в первую очередь состоят в оперативности налогового администрирования, т.е. сокращении тех самых издержек, затрачиваемых на представление и прием налоговых деклараций на бумажных носителях. Немаловажными достоинствами данной системы являются возможность оперативного контроля правильности заполнения налоговой декларации и, конечно,

---

<sup>1</sup>ФНС России. [Электронный ресурс] // Режим доступа [http://www.nalog.ru/rn77/taxation/submission\\_statements/](http://www.nalog.ru/rn77/taxation/submission_statements/)Дата обращения 20.03.2014

хранение в электронном виде больших объемов деклараций за различные периоды времени, а также быстрая организация удобного доступа к ним.

Несмотря на предусмотренную Налоговым кодексом свободу выбора между электронной и бумажной формой декларирования, все чаще налогоплательщики предпочитают предоставлять декларации в электронном виде и все чаще можно услышать, что налоговые службы рекомендуют осуществлять подачу документов в электронном виде. Основным преимуществом, на их взгляд, является экономия временных затрат как налоговых органов, так и плательщика за счет оперативной связи с инспектором, возможности быстро получать нужные справки (например, справка об уплате подоходного налога). Собственно, по этим причинам Министерство по налогам и сборам пропагандирует переход на электронное декларирование, конечно, если для этого перехода существуют необходимые возможности у данного предприятия.

По сравнению с бумажными носителями представление налоговых деклараций в электронном виде имеет для организаций ряд преимуществ.<sup>1</sup>

Экономия времени. Нет необходимости стоять в очередях в налоговую инспекцию для сдачи отчетности. Информация направляется туда прямо из офиса организации в любое время суток.

Отсутствие дублирования документов. При представлении налоговых деклараций в электронном виде организации нет необходимости сдавать их и на бумажных носителях.

Избежание ошибок в отчетности. Налоговая отчетность готовится в формате с контролем заполнения полей форм отчетности, при этом также проверяется актуальность версии.

Получение подтверждения о доставке направленной отчетности в налоговый орган.

Конфиденциальность информации. Содержащиеся в направленной налоговой отчетности данные защищены от несанкционированного просмотра и корректировки с помощью специальных средств защиты.

Возможность получения информационной выписки о выполнении обязательств перед бюджетом разных уровней (распечатки по налогам).

Автоматическое оперативное обновление версий форматов представления отчетности в электронном виде в случае изменения форм налоговых деклараций.

Возможность получения общедоступной информации от налоговых органов, например о действующих налогах и сборах, изменении налогового законодательства.

Оперативность обработки информации, избежание технических ошибок.

Условиями для подачи отчетности через Интернет являются: подключение к сети, наличие у фирмы-плательщика необходимой

---

<sup>1</sup> Электронный документооборот. Информационно-правовой портал Гарант. [Электронный ресурс]/ Режим доступа <http://www.garant.ru/article/522050/> Дата обращения 21.03.2014

программы, посредством которой происходит отправка данных в налоговую инспекцию.

Еще одним важным шагом в развитии электронного взаимодействия налоговых органов с плательщиками в России является возможность уплаты налогов и сборов физическими лицами через банкоматы и платежные терминалы Сбербанка России. Через них можно оплатить около 30 видов платежей, контролируемых налоговыми органами, в том числе НДФЛ, земельный налог, налог на недвижимость, НДС.

Алгоритм уплаты прост: плательщик вводит свой учетный номер плательщика, на дисплее платежного терминала или банкомата появляются данные о плательщике для сверки, затем плательщику предоставляется возможность самостоятельно выбрать способ оплаты налогов и сборов: по выставленной сумме; по введенным данным; по данным, размещенным в электронных справочниках; плательщик может ввести индекс документа, который указан в платежном извещении к уведомлению и оплатить налог.

Теперь оплатить налоги так же легко и удобно, как оплатить услуги оператора телефонной связи или кредит, осуществить коммунальные платежи.

Система таких платежей будет развиваться и далее. В предстоящих планах - реализация возможности оплаты налогов и сборов с помощью услуг SMS банкинг, интернет-банкинг.<sup>1</sup>

Сегодня работа налоговых органов основывается на необходимости создания комфортных условий путем оказания качественных услуг плательщикам для исполнения ими обязанности по уплате налогов. Время, потраченное на походы в инспекцию, плательщик может использовать на развитие своего бизнеса и тем самым получить дополнительную прибыль. Рациональная организация работы налоговых органов с плательщиками позволит обеспечить дополнительные поступления налогов в бюджет и тем самым способствовать развитию экономики страны.

#### Список литературы:

1. Единый портал государственных и муниципальных услуг. [Электронный ресурс]// Режим доступа <http://www.gosuslugi.ru/> (дата обращения 20.03.2014)
2. Инновации и налогообложение: точки соприкосновения. Актуальная идея бизнеса: потребительское общество. [Электронный ресурс]// Режим доступа [http://potrebkoop.ru/htm\\_sintez\\_new/innovasii\\_i\\_nalogooblojenie\\_0001.htm](http://potrebkoop.ru/htm_sintez_new/innovasii_i_nalogooblojenie_0001.htm) /(дата обращения 18.03.2014)
3. ФНС России. [Электронный ресурс]// Режим доступа [http://www.nalog.ru/rn77/taxation/submission\\_statements](http://www.nalog.ru/rn77/taxation/submission_statements) (дата обращения 20.03.2014)

---

<sup>1</sup> ФНС России. [Электронный ресурс]/ Режим доступа [http://www.nalog.ru/rn77/taxation/submission\\_statements/](http://www.nalog.ru/rn77/taxation/submission_statements/) /Дата обращения 20.03.2014



4. Электронный документооборот. Информационно-правовой портал Гарант. [Электронный ресурс]// Режим доступа <http://www.garant.ru/article/522050/> (дата обращения 21.03.2014)

Spisok literatury:

1. Edinyy portal gosudarstvennykh i mynitsipalnykh uslug. [Elektronnyy resurs]// Режим доступа <http://www.gosuslugi.ru/> (data obrashcheniya 20.03.2014)

2. Innovatsii b nalogooblozhenie: tochki soprikosnoveniya. Actualnaya ideya biznesa: potrebitelskoe obshchestvo. [Elektronnyy resurs]// Режим доступа [http://potrebkoop.ru/htm\\_sintez\\_new/innovasii\\_i\\_nalogooblojenie\\_0001.htm](http://potrebkoop.ru/htm_sintez_new/innovasii_i_nalogooblojenie_0001.htm) / (data obrashcheniya 18.03.2014)

3. FNS Rossii. [Elektronnyy resurs]// Режим доступа [http://www.nalog.ru/rn77/taxation/submission\\_statements/](http://www.nalog.ru/rn77/taxation/submission_statements/) (data obrashcheniya 20.03.2014)

4. Elektronnyy dokumentooborot. Informatsionno-pravovoi portal Garant. [Elektronnyy resurs]// Режим доступа <http://www.garant.ru/article/522050/> (data obrashcheniya 21.03.2014)

**ПЕРСПЕКТИВА ФОРМИРОВАНИЯ НОВОЙ  
МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ, КАК  
ОДИН ИЗ ПУТЕЙ РАЗВИТИЯ ОТНОШЕНИЙ В РАМКАХ  
ГЛОБАЛЬНОГО РЫНКА ЭКОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ**

**THE PROSPECT OF ESTABLISHING A NEW INTERNATIONAL  
ENVIRONMENTAL ORGANIZATION, AS ONE OF THE WAYS TO  
DEVELOP RELATIONS IN THE GLOBAL MARKET FOR  
ENVIRONMENTAL SERVICES**

Сизов О.В.  
Sizov O.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет - УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
кафедра «Мировой экономики и статистики»  
Тел. (4862) 41-98-74  
E-mail: meis\_ostu@mail.ru

В данной статье речь пойдет о необходимости изменения в международных институтах экологического сотрудничества, а также предлагается модель создания новой Международной экологической организации, и перспективах ее участия в развитии глобального рынка экологических услуг.

Ключевые слова: рынок экологических услуг, международная экологическая организация, экологическое сотрудничество, интеграция, наднациональный институт.

This article will discuss the need for changes in international institutions for environmental cooperation, as well as a model to create a new international environmental organization, and the prospects for its participation in the development of the global market for environmental services.

Keywords: environmental services market, global environmental organization, environmental cooperation, integration, supranational institution.

На данный момент существует большое количество международных экологических организаций и организаций, имеющих экологические функции<sup>1</sup>. Объясняется это отчасти тем, что экологическая проблематика по своей сути интегрирована практически во все сферы человеческой деятельности и поэтому большинство международных организаций включают ее в список своих задач. Данный процесс получил название

---

<sup>1</sup> Морозова, В.Н. Мировая экологическая политика и международное экологическое сотрудничество: учебно-методическое пособие для вузов [Электронный ресурс] / В.Н. Морозова // . - Режим доступа: <http://window.edu.ru/library/pdf2txt/309/59309/29377>

«экологизация международных отношений». С другой стороны, отсутствие единого международного механизма управления в экологической сфере, недостаточное развитие институтов рынка экологических услуг порождает множество проблем и коллизий.

Исходя из того, что в настоящее время, в процессе глобализации, возрастает уровень взаимосвязанности и взаимозависимости национальных экономик в целом, и что это является предпосылкой возникновения наднациональных механизмов, нами предлагается создать Международную экологическую организацию, которая бы действовала в рамках глобального рынка экологических услуг. Создание международной экологической организации, как центрального звена наднационального механизма функционирования институтов экологических услуг, рынка экологических услуг, является важнейшим элементом создания и поддержания международной экологической безопасности.

Наднациональный интеграционный механизм в межгосударственном взаимодействии – это совокупность правил и процедур, порядок функционирования экономических систем в процессе их объединения в рамках международной структуры и с согласия суверенных государств выходящий из-под национального контроля в той степени, которая определяется международными соглашениями и договоренностями<sup>1</sup>.

Целью создаваемой организации является обеспечение и поддержка сотрудничества между странами-участниками, в реализации проекта международной организации – международного проекта для развития рынка экологических услуг, главной задачей которого станет достижение устойчивого производства экологической продукции для обеспечения потребностей населения и экономик различных развитых и развивающихся стран, обмена широким спектром экологических услуг.

Предлагаемый институт будет обладать международной правосубъектностью, в том числе правомочии заключать соглашения с государствами и/или международными организациями, что является признаком наднационального механизма регулирования рынка экологических услуг.

Международная организация будет юридическим лицом и обладать на территориях Членов необходимой правоспособностью, в том числе правомочна: заключать договоры; приобретать имущество, владеть и распоряжаться им; получать лицензии; возбуждать судебные разбирательства.

Специфический характер будет проявляться в структуре органов управления организации и их компетенциях, поскольку её функции и полномочия будут направлены лишь на одну сферу деятельности, а именно на международный рынок экологических услуг. Именно организационная структура позволяет реализовать всю полноту наднациональных

---

<sup>1</sup> Байдаков, М. Ю. Геоэкономика и конкурентоспособность России: Научно-концептуальные основы геоэкономической политики России: научно-аналитический доклад / М. Ю. Байдаков, Э. Г. Кочетов и др. - М.: Книга и бизнес, 2010

полномочий, которыми необходимо наделить Международную экологическую организацию. Следует отметить, что в основе структуры лежит принцип единой независимой власти с делением её на законодательную, исполнительную и судебную.

Таким образом, целесообразно предложить следующий состав данной организации: Генеральная Ассамблея, Совет, Комитеты, Парламент и Комиссии. Говорить о значимости большинства из них, как совещательных, директивных и представительных органах не приходится, поскольку это само собой разумеется. Однако представляется важным подробнее осветить работу комитетов.

Комитеты можно разделить по соответствующим секторам рынка экологических услуг (Рисунок 1).



Рисунок 1 – Виды комитетов Международной экологической организации

Необходимо также создать обособленный отдел в виде комитета, отвечающий за финансовое обеспечение данной организации.

Состав источников финансового обеспечения деятельности создаваемого института будет включать централизованные источники (взносы государств), а также различные платежи, в том числе рентные, и сборы, штрафы и инвестиции в природоохранную деятельность. Все это тесно взаимосвязано между собой.

Также в полномочия данного комитета будут входить:

- создание целевых фондов для реализации проектов и программ предлагаемой международной организации;

- взаимодействие с международными финансовыми организациями, в том числе с международной биржей экологических услуг.

В функции комитета по финансам формируемого международной экологической организации должны, на наш взгляд, входить кредитование проектов и аккумулярование средств на развитие инфраструктуры рынка экологических услуг. Для выполнения указанных функций целесообразно предложить следующие условия предоставления кредитов или капитальных вложений:

- доля данной организации в общем объеме привлеченных средств не должна превышать 30%;

- льготная процентная ставка, которая должна быть заниженной по сравнению с другими финансовыми организациями (например, 5 %);

- проекты, должны носить природоохранный характер и соответствовать требованиям программ, создаваемых предлагаемой международной экологической организации.

При таких условиях финансирования природоохранных проектов, экономическая эффективность, по ориентировочным расчетам экспертов НЕФКО<sup>1</sup>, заключается в том, что для достижения аналогичных природоохранных результатов на своей территории странам Европы потребовалось бы затратить в 7-8 раз больше средств.

Для расчета экономической эффективности деятельности создаваемой организации необходимо проанализировать общие тенденции результатов инвестирования на исследуемом рынке, используя опыт зарубежных стран.

В данном случае удобно оценивать экологически проекты в рамках углеродного рынка, которые сопряжены с реализацией многих экологических услуг. Кроме того, углеродный рынок является, по сути, неотъемлемой частью РЭУ.

В таблице 1 представлены результаты заключения энергосервисных проектов в США, Канаде, и Германии.

Исходя из данных таблицы 1 можно сделать вывод о том, что среднее инвестирование одного проекта составляет 6,9 млн. долл. (4382 млн. долл./635). В условиях деятельности предлагаемой организации страны затрачивали бы на 30 % меньшее количество средств без особых потерь, т.к. кредиты предоставляются по заниженной ставке в 5 %. Кроме того, сохранившиеся таким образом средства могли бы пойти на реализацию других проектов. Создаваемая организация также получит прибыль в виде платежей по процентной ставке, приблизительно она бы составила 0,52 млрд. долл. ( $0,3 \cdot 4,382 \cdot 0,05 \cdot 8$ ).

Так как исследуемые страны занимают лидирующие позиции на углеродном рынке, а создаваемая организация предположительно будет включать все страны, участвовавшие в Киотском протоколе, необходимо прибегнуть к опыту других стран, чьи национальные углеродные рынки не

---

<sup>1</sup> Официальный сайт Северной экологической финансовой корпорации (НЕФКО) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.nefco.org/ru>

так развиты. В настоящее время возможным представляется анализ такого опыта в России.

Таблица 1 – Результаты заключения энергосервисных проектов в США, Канаде и Германии за 2010 г.<sup>1</sup>

Страна	Инвестиции в проекты	Кол-во проектов	Экономические результаты
США	3,8 млрд. долл.	500	Экономия 11,7 млрд. долл.
Канада	320 млн. кан. долл. = 315 млн. долл.	85	Экономия 40 млн. кан. долл.=39,4 млн. долл.
Германия	200 млн. евро=267 млн. долл.	50	Экономия 30-45 млн. евро=40-60 млн. долл.
Итого	4,382 млрд. долл.	635	11,79 млрд. долл.

На основании отчета финансирования энергоэффективности в России, представленным Европейским банком реконструкции и развития, проанализируем результаты энергоаудита инвестирования ЕБРР в российские проекты (таблица 2).

Таблица 2 – Результаты энергоаудита инвестирования ЕБРР в российские проекты<sup>2</sup>

Проект	Инвестиции (млн. долл.)	IRR (%)	Окупаемость, лет	Снижение CO <sub>2</sub> (тыс. тонн/год)
Внедрение системы энергоменеджмента	3.6	35	2.7	32,7
Реабилитация системы электроснабжения	2.75	27.0	3.4	12,6
Модернизация электромоторов	4.0	26.4	3.4	17,8
Модернизация компрессорных станций	3.0	23	3.8	12
Модернизация печей	1.8	105	0.95	28,9
Когенерационная установка	21	33.8	2.8	53,9
Итого	36.2	-	< 3.5	158

В таблице 2 показатель IRR, внутренняя норма доходности, показывает рентабельность всех инвестиций. Для предлагаемой международной организации прибыль, приблизительно, составила бы 6,335 млн. долл.

<sup>1</sup> Фоменко, А.М. Развитие инновационной инфраструктуры в сфере рационального природопользования и охраны окружающей среды [Электронный ресурс] Режим доступа: [http://nirpik.ru/docs/inov\\_202\\_2.pdf](http://nirpik.ru/docs/inov_202_2.pdf)

<sup>2</sup> Там же

(36,2\*3,5\*0,05). Кроме того, нельзя забывать и об аккумуляции средств организации через целевые международные фонды, один из которых был разобран в разделе 3.2 диссертации, что позволит развивать инфраструктуру рынка экологических услуг всего мирового сообщества. А для организаций, осуществляющих данные проекты, регулирование позволит снизить уровень выбросов CO<sub>2</sub>, что повлияет на сокращение их затрат.

Перечисленные примеры эффективности показывают на сколько успешно может действовать организация по регулированию углеродного рынка, следовательно и РЭУ. Проанализировать эффективность инвестирования по всем услугам на исследуемом рынке не представляется возможным на данный момент, по причине отсутствия статистических и фактологических данных.

О предполагаемой эффективности функционирования данной организации говорит, прежде всего, то, что годовой оборот рынка экологических услуг, который уже сегодня составляет 500-700 млрд. долл.<sup>1</sup>, при создании международной экологической организации, стимулирующей спрос на рынке экологических услуг, путем установления экологических требований к производству, будет иметь выраженную тенденцию к росту.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что создаваемый институт будет решать проблемы экологизации экономики, а также определять функционирование рынков экологических услуг в странах-участницах. Основными ее функциями будут: становление системы экономических механизмов природопользования и охраны окружающей среды; развитие кредитно-финансовой системы сохранения окружающей среды; экономическое стимулирование развития рынка экологических услуг; разработка и реализация инновационных проектов; соблюдение норм экономической ответственности за загрязнение окружающей среды; проведение разнонаправленных исследований в целях уточнения происходящих природных преобразований и прогнозов их последствий; разработка механизмов охраны водных ресурсов и повышения качества питьевой воды; разработка и распространение научно обоснованных экологических стандартов и норм безопасности; объединение усилий и ресурсов для реализации международных приоритетных направлений развития образования, науки и техники в сфере рационального использования природных ресурсов, предупреждения загрязнений и предотвращения чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера.

Таким образом, современные тенденции экономического развития значительно повлияли на изменения взаимоотношений субъектов рынка. Характерной их чертой стали усложнения и в некоторых случаях противоречивость в связи с характером глобализации, разрушающей административные барьеры между странами, одновременно придающей

---

<sup>1</sup> Бессонова, Н.Ю. Современные региональные рынки: теория, практика, инновации: сборник - Саратов: Научная книга, 2009

движению капитала, конкуренции, экологизации, информатизации всемирный характер, и придавая рынку экологических услуг институциональное пространство. Поступательное развитие взаимодействия экономических и экологических процессов и институтов на новых экологических рынках, также необходимость дальнейшего формирования новых эффективных институтов на зарождающихся глобальных углеродных рынках и рынках экологических услуг в современных условиях экологизации экономического развития предполагают в рамках эволюции системы развития многосторонних институтов наднационального управления следующие два основных направления последовательного реформирования организаций и форм взаимодействия эколого-экономических процессов и институтов: с одной стороны рекомендуется действенное использование такой эффективной рыночной формы как биржа и с другой - параллельное создание новой международной экологической организации, активно использующей многосторонние режимы с различными функциями, селективно избирающей наиболее эффективные с точки зрения общественных интересов организации и институты. Такое развитие объективно влечет за собой новый виток значительного усложнения общей структуры системы взаимодействия эколого-экономических процессов и институтов. Но заложенные сегодня институциональные основы являются надежной платформой для перспективного динамичного развития рынка экологических услуг в соответствии с современной парадигмой взаимоотношений общества и природы, перехода к устойчивому развитию в условиях глобализации экономики.

#### Список литературы:

1. Байдаков, М. Ю. Геоэкономика и конкурентоспособность России: Научно-концептуальные основы геоэкономической политики России: научно-аналитический доклад / М. Ю. Байдаков, Н. Ю. Кони́на, Э. Г. Кочетов, Е. В. Сапир, В. Л. Сельцовский, Н. С. Столярова, Е. Д. Фролова; под науч. ред. Э. Г. Кочетова. - Обществ. ак. наук геоэкономики и глобалистики. - М.: Книга и бизнес, 2010. - 388 с.
2. Бессонова, Н.Ю. Современные региональные рынки: теория, практика, инновации: сборник / Н.Ю. Бессонова и др.; под ред. А.Н. Маликов. - Саратов: Научная книга, 2009. - 319 с.
3. Морозова, В.Н. Мировая экологическая политика и международное экологическое сотрудничество: учебно-методическое пособие для вузов [Электронный ресурс] / В.Н. Морозова // . - Режим доступа: <http://window.edu.ru/library/pdf2txt/309/59309/29377>
4. Официальный сайт Северной экологической финансовой корпорации (НЕФКО) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.nefco.org/ru>.
5. Фоменко, А.М. Развитие инновационной инфраструктуры в сфере рационального природопользования и охраны окружающей среды [Электронный ресурс] / А.М. Фоменко // Материалы межрегиональной научно-практической конференции: Инновации в рациональное



природопользование и охрану окружающей среды. - Режим доступа: [http://nipik.ru/docs/inov\\_202\\_2.pdf](http://nipik.ru/docs/inov_202_2.pdf).

#### Spisok literatury:

1. Bajdakov, M. Ju. Geojekonomika i konkurentosposobnost' Rossii: Nauchno-konceptual'nye osnovy geojekonomicheskoy politiki Rossii: nauchno-analiticheskij doklad / M. Ju. Bajdakov, N. Ju. Konina, Je. G. Kochetov, E. V. Sapir, V. L. Sel'covskij, N. S. Stoljarova, E. D. Frolova; pod nauch. red. Je. G. Kochetova. - Obshhestv. ak. nauk geojekonomiki i globalistiki. - M.: Kniga i biznes, 2010. - 388 s.
2. Bessonova, N.Ju. Sovremennye regional'nye rynki: teorija, praktika, innovacii: sbornik / N.Ju. Bessonova i dr.; pod red. A.N. Malikov. - Saratov: Nauchaja kniga, 2009. - 319 s.
3. Morozova, V.N. Mirovaja jekologicheskaja politika i mezhdunarodnoe jekologicheskoe sotrudnichestvo: uchebno-metodicheskoe posobie dlja vuzov [Jelektronnyj resurs] / V.N. Morozova //. - Rezhim dostupa: <http://window.edu.ru/library/pdf2txt/309/59309/29377>
4. Oficial'nyj sajt Severnoj jekologicheskoy finansovoj korporacii (NEFKO) [Jelektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://www.nefco.org/ru>.
5. Fomenko, A.M. Razvitie innovacionnoj infrastruktury v sfere racional'nogo prirodopol'zovanija i ohrany okruzhajushhej sredy [Jelektronnyj resurs] / A.M. Fomenko // Materialy mezhregional'noj nauchno-prakticheskoy konferencii: Innovacii v racional'noe prirodopol'zovanie i ohranu okruzhajushhej sredy. - Rezhim dostupa: [http://nipik.ru/docs/inov\\_202\\_2.pdf](http://nipik.ru/docs/inov_202_2.pdf).

**ОПТИМИЗАЦИЯ СОСТАВОВ НАПЛАВОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ  
ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ РАБОТОСПОСОБНОСТИ ДРЕВЕСНО-  
МЕТАЛЛИЧЕСКИХ ПАР ТРЕНИЯ**

**OPTIMIZATION OF COMPOUND MATERIALS FOR BUILDING UP  
WELDING FOR INCREASE OF OPERABILITY OF WOOD AND METAL  
COUPLES OF FRICTION**

**Памфилов Е.А.  
Pamfilov E.A.**

ФГБОУ ВПО «Брянский государственный технический университет»  
241035, г. Брянск, бульвар 50-летия Октября, д. 7  
д.т.н., профессор кафедры  
«Машиностроение и материаловедение»  
Телефон: (4832) 64-60-73  
E-mail: pamfilov@bgita.ru

**Прозоров Я.С.  
Prozorov Ya.S.**

ФГБОУ ВПО «Брянская государственная инженерно-технологическая академия»  
241050, г. Брянск, проспект Ленина, 26  
старший преподаватель кафедры  
«Информационные технологии»  
Телефон: (4832) 64-59-89  
E-mail: prozorov@bgita.ru

**Шпаков А.В.  
Shpakov A.V.**

ФГБОУ ВПО «Брянский государственный технический университет»  
241035, г. Брянск, бульвар 50-летия Октября, д. 7  
студент 4 курса кафедры  
«Машиностроение и материаловедение»  
Телефон: (4832) 56-14-01  
E-mail: shpakov-bgtu@yandex.ru

Рассмотрены причины и механизмы коррозионно-механического изнашивания древесно-металлических пар трения и предложены пути повышения работоспособности деталей в рассматриваемых условиях.

Ключевые слова: наплавка, пара трения, износ.

The analysis of the reasons of outwearing of the products exploited in the conditions of corrosion and mechanical influence is made. The main physical and chemical processes defining intensity of outwearing are described and ways of optimization of technological influence for increase of operability of details of machines and the equipment are offered.

Keywords: bulding-up welding (plating), couple of friction, wear.

В настоящее время наблюдается расширение использования для изготовления ряда деталей различных неметаллических материалов, в том числе древесины или композитов на ее основе. Например, древесно-металлические пары трения характерны для различных узлов деревоперерабатывающего оборудования, в частности, направляющих ленточных и рамных пил, древесных подшипников скольжения и т. д.

Анализ физико-химических явлений, протекающих при эксплуатации рассматриваемых пар трения, показывает, что для них характерно коррозионно-механическое изнашивание, иначе называемое трибокоррозией и представляющий собой процесс поверхностного разрушения при совместном действии механических нагрузок и химических реакций. Химические процессы, приводящие к изнашиванию чаще всего включают в себя электрохимическую коррозию, обезуглероживание и наводороживание поверхностных слоев, образование хелатов, проявление эффекта Ребиндера. Механизмы изнашивания представляют собой сочетание усталостного и абразивного механизмов, протекающих в поверхностных слоях, обладающих микродефектами различного происхождения и высоким уровнем остаточных напряжений [1,2,3].

В таких условиях изнашивания для достижения повышенной износостойкости поверхностный слой деталей должен обладать благоприятной совокупностью физико-химических и механических характеристик. Для достижения этого предложен алгоритм, позволяющий обосновать комплексные требования к структуре износостойкого поверхностного слоя деталей древесно-металлических пар трения (рисунок 1).

Согласно указанному алгоритму для повышения коррозионной стойкости сталей следует стремиться к уменьшению их термодинамической нестабильности, торможению катодных или анодных процессов. На практике это может быть достигнуто за счет уменьшения площади анодных участков; легирования, повышающего анодную пассивируемость и катодную эффективность и смещающего потенциал коррозии сплава в пассивную область. Это достигается путем введения в состав поверхностных слоев хрома, никеля, кобальта и молибдена [4].

Наличие хрома в поверхностных слоях, вводимого, например, при наплавке, способствует образованию пассивирующего слоя, обладающего достаточной сплошностью и прочностью сцепления с материалом основы. При этом можно полагать, что благоприятной является концентрация примерно равная 13 процентов, так как по достижению такой концентрации сплавы по своим пассивирующим характеристикам приближаются к чистому хрому [5].

Для уменьшения изнашивания необходимо снижение контактной усталостной повреждаемости поверхностей за счет уменьшения количества

концентраторов напряжения, а также торможения развития микротрещин вязкими прослойками и создания в поверхностных слоях сжимающих остаточных напряжений.

Нанесенное покрытие должно обеспечивать эффективное рассеивание подводимой при трении энергии, поэтому создаваемая структура должна содержать элементы, формирующие благоприятную микрогетерогенную структуру, обеспечивающую высокий уровень физико-механических свойств, и наличие связующей матрицы с твердыми включениями.

Упрочнение межфазных связей возможно за счет формирования вторичных соединений из элементов основных фаз. Эти соединения в виде тонкодисперсных включений (например,  $\text{Cr}_7\text{C}_3$ ,  $\text{Fe}_3\text{C}$ ,  $\text{Fe}_2\text{C}$ ,  $\text{C}_{19}\text{Cr}_7\text{Mo}_{24}$ ,  $\text{Fe}_{63}\text{Mo}_{37}$ ,  $\text{FeTi}$ ,  $\text{MoC}$ ) образуются вблизи основных межфазных границ, затрудняя их разрушение и упрочняя покрытие. Поэтому для противодействия усталостным воздействиям нами предлагается структура поверхностного слоя с вязкой аустенитной матрицей и равномерными твердыми включениями карбидной фазы.

С позиций уменьшения абразивного изнашивания предпочтительны покрытия с высокой твердостью и прочностью, для чего желательно введение в их состав упрочняющих фаз: карбидов, нитридов, карбонитридов, интерметаллидов, чистых и малорастворимых в железе металлов. При этом лучшее упрочнение достигается при формировании твердых дисперсных частиц малого размера при обеспечении небольшого расстояния между ними в твердом растворе. Надо полагать, что при получении структуры, соответствующей правилу Шарпи, когда благоприятная структура сплава достигается за счет того, что твердые структурные составляющие залегают в поверхностном слое трения в виде изолированных друг от друга включений, а наиболее вязкие структурные составляющие образуют сплошную матрицу, износостойкость будет наибольшей.

Также одним из факторов оптимизации характеристик поверхностного слоя является обеспечение чувствительности к упрочнению при трении путем наклепа и  $\gamma \rightarrow \alpha$  превращений, что реализуется при введении в состав покрытий хрома и марганца. Это позволяет значительно повысить сопротивление изнашиванию, так как часть энергии расходуется на структурные превращения аустенита в мартенсит [5]. Таким образом повышенное противодействие абразивному изнашиванию рассматриваемых деталей может быть обеспечено при создании поверхностного слоя, представляющего собой аустенитно-мартенситная матрицу с равномерно распределенными карбидами хрома.

Для снижения водородной составляющей изнашивания желательно повышение плотности и минимизация пористости наносимого слоя и повышение его водородоизолирующей способности. Это достигается за счет ввода в поверхностные зоны наплавленного слоя сильных карбидообразующих элементов (хром, молибден, ванадий, ниобий и титан) для стабилизации карбидной составляющей и предупреждения обезуглероживания материала деталей; создания на поверхности металла

барьерных слоев, препятствующих диффузии водорода в сталь (окисные пленки, карбидные и нитридные покрытия); плакирования стали металлами, имеющими низкую водородопроницаемость; ионной имплантации азотом, бором, кобальтом, углеродом совместно с титаном и т.п., снижающих адсорбционную способность поверхности за счет либо специфического электронного строения поверхности, либо природы образующихся соединений или аморфизированных слоев, либо формированием напряженного состояния поверхности[6]. В хромистых сталях достаточно устойчивой против водородного воздействия является карбидные фазы типа  $Me_{23}C_6$  и  $Me_7C_3$ . [4].

МЕХАНИЗМЫ РАЗРУШЕНИЯ	ФАКТОРЫ, ОБЕСПЕЧИВА ЮЩИЕ МИНИМИЗАЦ ИЮ РАЗРУШЕНИЯ	ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ РАЗРУШЕНИЮ	ДОСТИГАЕМЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ПОВЕРХНОСТНОГО СЛОЯ ДЕТАЛИ
Усталостное изнашивание	<p>Рассеивание подводимой при трении энергии</p> <p>Создание сжимающих остаточных напряжений</p> <p>Минимизация количества концентраторов напряжения и остановка развития трещин вязкими прослойками</p>	Химико-термическая обработка, поверхностно-пластическое деформирование, нанесение твердых покрытий	Микрогетерогенная структура, обеспечивающая высокий уровень физико-механических свойств при наличие связующей матрицы с твердыми включениями (например карбидной фазы) и остаточными сжимающими напряжениями
Абразивное изнашивание	Повышение твердости и прочности поверхностных слоев	Химико-термическая обработка, поверхностно-пластическое деформирование, нанесение твердых покрытий и регулярного рельефа	Структура с повышенной твердостью; наличие равномерно распределенных упрочняющих фаз
Электро- химическая коррозия	<p>Торможение катодного процесса</p> <p>Торможение анодного процесса</p>	<p>Легирование, повышающее катодную эффективность и смещающее потенциал коррозии сплава в пассивную область</p> <p>Легирование, повышающее анодную пассивируемость, уменьшение площади анодных участков</p>	Равномерная мелкозернистая структура с высоким содержанием хрома, никеля, кобальта или молибдена с образованием пассивирующего слоя, обладающего достаточной сплошностью и прочностью сцепления с поверхностью основы
Обезуглероживание, эффект Ребиндера и прочие явления на поверхности	Снижение обезуглероживания стали и минимизация влияния ПАВ	Ввод в поверхность стали сильных карбидообразующих элементов	Структура с включением устойчивых карбидных фаз
Водородное изнашивание	Уменьшение интенсивности растворения и диффузии водорода в поверхностных слоях	Создание барьерных слоев, (окисные пленки, карбидные и нитридные покрытия); плакирование металлами, имеющими низкую водородопроницаемость; ионная имплантация веществами, снижающими адсорбционную способность поверхности	Структура с низкой водородопроницаемостью поверхностных слоев (например, с включениями карбидов хрома или вольфрама)

Рисунок 1 - Связь механизмов разрушения с характеристиками поверхностного слоя

Поэтому можно полагать, что для повышения износостойкости деталей древесно-металлических пар трения целесообразно использовать сплав, содержащий 12-14% Cr и 0,1-0,2% C и обладающий аустенитно-мартенситной матрицей с равномерно распределенными в ней карбидами хрома типа  $\text{Cr}_7\text{C}_3$ .

#### Список литературы:

1. Памфилов, Е.А. Особенности изнашивания железоуглеродистых сплавов при фрикционном контактировании с древесиной / Е.А.Памфилов, С.В.Лукашов, Я.С.Прозоров // Трение и смазка в машинах и механизмах. – М., 2012. – Номер 6. – с. 3-9
2. Памфилов, Е.А. Модель механохимического разрушения деталей оборудования для производства технологической стружки/ Е.А.Памфилов, С.В.Лукашов, Я.С.Прозоров // Лесной журнал. – Архангельск, 2012. – Номер 5. – с. 108-116
3. Памфилов, Е.А. К вопросу моделирования коррозионно-механического изнашивания / Е.А.Памфилов, Я.С.Прозоров // Трение и износ. – Минск, 2012. – Том 33.- Номер 3. – с. 288-297
4. Ефремов А.П. Химическое сопротивление материалов. Учебное пособие.- М.:ГУП Издательство «Нефть и газ» РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина, 2004. –234 с.
5. Сорокин, Г.М. Коррозионно-механическое изнашивание сталей и сплавов /Г.М. Сорокин, А.П. Ефремов, Л.С. Саакян - М.: Нефть и газ, 2002, 424 с.
6. Присевок А.Ф., Беляев Г.Я. Технология формирования газотермических водородостойких покрытий:[монография].-изд. 2е, перераб. и доп.-Минск:Технопринт, 2003.-240 с.

#### Spisok literatury:

1. Pamfilov, E.A. Osobennosti iznashivaniya zhelezouglerodistyih splavov pri friktsionnom kontaktirovanii s drevesinoy / E.A.Pamfilov, S.V.Lukashov, Ya.S.Prozorov // Trenie i smazka v mashinah i mehanizmah. – M., 2012. –Nomer 6. – s. 3-9
2. Pamfilov, E.A. Model mehanohimicheskogo razrazrusheniya detaley oborudovaniya dlya proizvodstva tehnologicheskoy struzhki/ E.A.Pamfilov, S.V.Lukashov, Ya.S.Prozorov // Les-noy zhurnal. – Arhangelsk, 2012. –Nomer 5. – s. 108-116
3. Pamfilov, E.A. K voprosu modelirovaniya korrozionno-mehanicheskogo iznashivaniya / E.A.Pamfilov, Ya.S.Prozorov // Trenie i iznos. – Minsk, 2012. – Tom 33.- Nomer 3. – s. 288-297
4. Efremov A.P. Himicheskoe soprotivlenie materialov. Uchebnoe posobie.- M.:GUP Izdatel-stvo «Neft i gaz» RGU nefti i gaza im. I.M. Gubkina, 2004. –234 s.
5. Sorokin, G.M. Korrozionno-mehanicheskoe iznashivanie staley i splavov /G.M. Sorokin, A.P. Efremov, L.S. Saakiyan - M.: Neft i gaz, 2002, 424 s.
6. Prisevok A.F., Belyaev G.Ya. Tehnologiya formirovaniya gazotermicheskikh vodorodostoykikh pokrytiy:[monografiya].-izd. 2e, pererab. i dop.-Minsk:Tehnoprint, 2003.-240 s.

## **КАДРОВЫЙ АУДИТ И ЕГО ОСНОВНЫЕ ОБЪЕКТЫ**

### **PERSONNEL AUDIT AND MAIN OBJECTS**

**Арсенина А.А.**  
**Arsenina A.A.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет - УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 3 курса кафедры «Экономическая  
теория и управление персоналом»  
Тел. (4862) 41-58-04  
E-mail: econte@ostu.ru

**Семенова Е.М.**  
**Semenova E.M.**

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
доцент кафедры «Экономическая теория  
и управление персоналом»  
Тел. (4862) 41-58-04  
E-mail: EM\_Semenova@mail.ru

В статье раскрываются особенности проведения кадрового аудита, его объекты. Рассмотрено какую роль играет кадровый аудит для современных предприятий.

Ключевые слова: кадровый аудит, задачи и объекты, направления, информация, аудиторское заключение.

The article describes the characteristics of the personnel audit, its objects. Examined the role played by human resources audit for modern enterprises.

Keywords: HR audit, tasks and objects, directions, information, the auditor's report.

Главный вид нематериальных активов, обуславливающих способность организации к развитию – человеческий капитал. Поэтому оценка эффективности системы управления персоналом и отдельных процессов в рамках этой системы в настоящее время становятся весьма востребованными теоретиками и практиками.

Любая организация независимо от ее размеров, форм собственности и видов деятельности сталкивается с проблемами в области управления персоналом. Достаточно часто руководители и сотрудники служб управления персоналом не всегда понимают и реально могут оценить потенциал и способность персонала достичь тех или иных результатов, поставленных перед организацией. В этих случаях требуется независимый и комплексный

взгляд на действующую систему управления персоналом, для того чтобы понять, способна ли она и ее кадровый потенциал достичь поставленных перед организацией целей. Помочь решить эту проблему способен кадровый аудит<sup>1</sup>.

Кадровый аудит – процедура для оценки эффективности существующей системы управления персоналом в компании, оценка соответствия кадрового потенциала компании ее целям и стратегиям развития.

В практике менеджмента кадровый аудит является, с одной стороны, способом наблюдения подобно финансовому или бухгалтерскому аудиту, а с другой – инструментом управления, который позволяет решить ту или иную проблему, возникающую в сфере трудовых отношений.

Задачи кадрового аудита:

1. Нахождение проблем в области управления персоналом;
2. Формирование эффективных методов управления персоналом;
3. Приведение системы управления персоналом в соответствии с законодательством;
4. Определение вклада службы персонала в эффективность организации в целом;
5. Сокращение затрат на управление персоналом<sup>2</sup>.

Объектами аудиторской проверки могут быть: трудовой коллектив организации, методы и принципы управления персоналом, конкретное направление производственной деятельности.

Кадровый аудит в качестве относительно самостоятельного направления аудиторства начал активно развиваться в последние годы. К этому времени правовые основы регулирования аудиторской деятельности в РФ были сформированы и законодательно закреплены.

Задачи и объекты кадрового аудита предполагают использование многообразного методологического инструментария проведения проверки, анализа и выработки рекомендаций, который базируется на методах, используемых в экономике труда, статистике, управлении персоналом, социологии, психологии, эргономике, правоведении.

Всю совокупность методов кадрового аудита принято разделять на три основных группы: организационно-аналитические, социально-психологические и экономические методы.

Организационно-аналитические методы основываются на анализе кадровой документации и отчетности за рассматриваемый период, а также важнейших трудовых показателей, свидетельствующих о результативности деятельности организации и ее персонала.

Социально-психологические методы предполагают проведение социологических опросов, анкетирования, индивидуальных и коллективных

---

<sup>1</sup> Управление персоналом: Учебник для вузов/ Под ред. Т.Ю. Базарова, Б.Л. Еремина. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ, 2002. – С. 215-218.

<sup>2</sup> Карташова Л.В., Никонова Т.В., Соломанидина Т.О. Организационное поведение. М.: ИНФРА-М, 2000 – С. 58-61.



бесед, интервьюирования работников различных уровней и категорий. Данная группа методов наиболее результативна для оценки удовлетворенности трудом, отношения сотрудников к своей к работе, взаимоотношений в коллективе, мотивации к труду, эффективности деятельности руководства и системы вознаграждений и компенсаций и т.д.

Экономические методы позволяют путем сравнения экономических и социальных показателей деятельности организации с законодательно установленными нормами и нормативами или со средними (лучшими) в отрасли (группе аналогичных организаций) показателями оценить: конкурентоспособность организации на рынке труда; эффективность функционирования служб управления персоналом; эффективность самого аудита персонала.

Таким образом направления кадрового аудита можно сформулировать следующим образом:

- нахождение проблем в области управления персоналом;
- обеспечение соответствия требуемых результатов, объема и направлений осуществляемых усилий по управлению персоналом системе внешних и внутренних ситуационных условий; обеспечение соответствия стратегии и политики управления персоналом стратегическим целям организации;
- формирование эффективных, т.е. соответствующих системе ситуационных условий, методов управления персоналом; обеспечение эффективности их применения;
- определение соответствия усилий на стратегическом, линейном и функциональном уровнях управления персоналом друг другу;
- интегрированность элементов системы управления персоналом в целом в стратегию развития организации;
- осуществление перспективного планирования системы управления персоналом организации;
- установление соответствия кадровой политики требованиям законодательства;
- оптимизация затрат на управление персоналом (посредством внедрения более эффективных методов и процедур);
- поддержка и создание лучшей организационной среды для восприятия изменений в области управления персоналом;
- определение вклада службы управления персоналом в эффективность организации в целом;
- прояснение обязанностей и ответственности службы управления персоналом;
- усиление профессионального имиджа службы управления персоналом;
- поощрение большей ответственности и профессионализма среди работников службы управления персоналом;

- повышение эффективности информационной системы службы управления персоналом<sup>1</sup>.

Для компаний, действующих в стабильных условиях, проводить комплексный аудит системы управления персоналом целесообразно раз в три года, поскольку это позволит учесть результаты периодической аттестации сотрудников. Компаниям, действующим в нестабильных условиях, эту процедуру следует проводить чаще. Это необходимо для того, чтобы отслеживать изменения, происходящие в системе, иметь возможность оценить их глубину, найти резервы в повышении эффективности управления персоналом, а также отследить возможное появление рисков в сфере управления персоналом и трудом.

Кадровый аудит – многогранная и многоаспектная деятельность, поэтому на практике бывает трудно найти аудитора, поэтому часто эту работу поручают нескольким исполнителям.

Аудиторская проверка, как правило, проводится в четыре этапа:

- 1) подготовительный этап;
- 2) этап сбора информации;
- 3) этап обработки и анализа информации;
- 4) этап обобщения и представления оценочных результатов, выводов и рекомендаций.

В процессе аудита будет получен огромный объем информации, которую необходимо оформить документально и сохранить как в письменном, так и в электронном виде.

После проведения аудита готовится итоговый материал – аудиторское заключение, являющееся отчетом о результатах аудиторской проверки. Результаты кадрового аудита оформляются в форме аудиторского заключения, содержащего описание выполненных аудиторских процедур, их результаты, недостатки, обнаруженные в ходе проверки, рекомендации по совершенствованию системы управления персоналом<sup>2</sup>.

Аудиторское заключение – официальный документ, в котором аудитор выражает свое мнение о проделанной работе и формулирует выводы, к которым он пришел по ее окончании.

Основная цель аудиторского заключения – баланс сильных и слабых сторон в работе персонала. В отчете могут быть рассмотрены различные пути совершенствования управления персоналом.

В аудиторском заключении можно указать на то, какими силами возможна реализация той или иной рекомендации. В идеальном случае аудиторы делают прогноз ситуации, если будут выполнены их рекомендации.

Вся информация, в отношении которой выражается мнение аудитора, должна быть упорядочена по функциональному предназначению, датирована

---

<sup>1</sup> Кибанов А.Я. Управление персоналом: Энциклопедический словарь. М.: ИНФРА-М, 1998. – ВИИИ. – С.171.

<sup>2</sup> Аудиторское дело. Учебное пособие. – М.: изд-во Академии бюджета и казначейства, 2007. – С. 25-31.

и подписана. Аудиторское заключение и приложения брошюруются, листы нумеруются<sup>1</sup>.

В последние годы в России получил широкое распространение аудит как независимый, вневедомственный финансовый контроль, осуществляемый в целях установления достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также оказания иных аудиторских услуг по постановке и ведению бухгалтерского учета, составлению деклараций о доходах, консультированию в вопросах финансового, налогового, банковского и иного хозяйственного законодательства. В таком качестве аудит служит интересам не только собственников, но и государства

По мере развития аудита, роста профессионализма аудиторов и накопления ими опыта работы идет наращивание консалтинговых услуг и не только по налоговым и юридическим вопросам, но и касающимся выработки более эффективных систем управления персоналом. Таким образом, аудит приобретает все большее значение для решения насущных проблем качества кадровых ресурсов, улучшение мер по более эффективному использованию кадрового потенциала.

#### Список литературы:

1. Управление персоналом: Учебник для вузов/ Под ред. Т.Ю. Базарова, Б.Л. Еремина. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ, 2002. - 560с.
2. Карташова Л.В., Никонова Т.В., Соломанидина Т.О. Организационное поведение. М.: ИНФРА-М, 2000 - 220 с.
3. Кибанов А.Я. Управление персоналом: Энциклопедический словарь. М.: ИНФРА-М, 1998. - ВИИИ. - 453 с.
4. Аудиторское дело. Учебное пособие. - М.: изд-во Академии бюджета и казначейства, 2007. - 351с.
5. Одегов Ю.Г., Никонова Т.В. Аудит и контроллинг персонала. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство "Экзамен", 2004. - 544 с.

#### Spisok literatury:

1. Upravlenie personalom: Uchebnik dlja vuzov/ Pod red. T.Ju. Bazarova, B.L. Eremina. - 2-e izd., pererab. i dop. - M.: JuNITI, 2002. - 560 s.
2. Kartashova L.V., Nikonova T.V., Solomanidina T.O. Organizacionnoe povedenie. M.: INFRA-M, 2000 - 220 s.
3. Kibanov A.Ja. Upravlenie personalom: Jenciklopedicheskiy slovar'. M.: INFRA-M, 1998. - VIII. - 453 s.
4. Auditorskoe delo. Uchebnoe posobie. - M.: izd-vo Akademii bjudzhetu i kaznachejstva, 2007. - 351 s.
5. Odegov Ju.G., Nikonova T.V. Audit i kontrolling personala. - 2-e izd., pererab. i dop. - M.: Izdatel'stvo "Jekzamen", 2004. - 544 s.

---

<sup>1</sup> Одегов Ю.Г., Никонова Т.В. Аудит и контроллинг персонала. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство "Экзамен", 2004. - С. 98-100.

**ЧАСТНО-ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПАРТНЕРСТВО В  
ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЕ**

**PUBLIC PRIVATE PARTNERSHIP IN TRANSPORT  
INFRASTRUCTURE**

Оболенцев Д.Л.  
Obolentsev D.L.

ФГБОУ ВПО «Государственный университет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
к.э.н., доцент кафедры «Экономическая теория  
и управление персоналом»  
Тел. (4862) 41-58-04  
E-mail: dimitras00@inbox.ru

В статье рассмотрена роль формирования и развития частно-государственного партнерства в транспортной инфраструктуре России. Рассмотрены проблемы и перспективы этих процессов, приведены конкретные примеры их реализации.

Ключевые слова: частно-государственное партнерство, реализация, формирование, транспортная инфраструктура.

The article discusses the role of formation and development of public-private partnerships in the transport infrastructure of Russia. The problems and prospects of these processes are specific examples of their implementation.

Keywords: public-private partnership, the implementation, the formation, transport infrastructure.

Государственно-частное партнерство – вещь для России относительно новая. Даже в Великобритании, считающейся родоначальницей этой формы реализации инвестиционных проектов, первые шаги по формализации ГЧП были приняты в не столь уж далеком 1981 году. В нашей же стране это понятие в узком смысле (если не ограничиваться понятием «концессия») впервые появилось в законодательном акте лишь в 2006 году в Санкт-Петербурге.

Традиционными сферами государственно-частного партнерства во всех странах являлись объекты социальной и транспортной инфраструктуры, а движущей силой процесса была тенденция к сокращению участия государства в экономике. В основе идеи ГЧП лежит теория смешанной экономики, однако, нельзя считать любое взаимодействие государства и частного капитала это ГЧП. Критерием может являться выполнение бизнесом функций, которые традиционно выполняло государство. Развитие и

поддержание инфраструктуры (производственной, транспортной, социальной) – наиболее типичный пример.

В мире сейчас нет единого представления о том, в какой законодательной форме должно быть оформлено государственно-частное партнерство. В некоторых развитых странах – признанных лидерах по степени развития ГЧП – единого закона нет, а основные принципы его заложены в различные законодательные акты и нормы гражданского права. Примерами могут служить Франция, Англия, Уэльс, Япония, Австралия. В других государствах приняты отдельные законы о ГЧП. Такая ситуация сложилась в Германии, Бразилии, Греции, Египте, Анголе и ряде стран Восточной Европы. Отчасти причина такого разделения в том, что в первой группе стран ГЧП развивалось естественным образом («снизу»), соответствующие правки постепенно вносились в уже действующие законы. Страны, в которых приняты отдельные законы о ГЧП, входят в группу стран с догоняющей экономикой (исключение из перечисленных – Германия), поэтому развитие государственно-частного партнерства происходило в них «сверху». Другими словами в этой группе стран ГЧП требует от государства активного участия и продвижения. Россия, как и страны СНГ, относится к группировке стран с догоняющей экономикой.

В мире выделяют семь основных видов ГЧП (табл. 1).

Таблица 1 – Классификация видов ЧГП

№	Сокращение	Расшифровка	Описание
1	ВОТ	Build. Operate. Transfer (Построй. Управляй. Передай)	Эта схема используется главным образом в концессиях. Инфраструктурный объект создается за счет концессионера, который после завершения строительства получает право эксплуатации сооруженного объекта в течение срока, достаточного для окупаемости вложенных средств. По истечении срока объект возвращается государству. Концессионер получает правомочие использования, но не владения объектом, собственником которого является государство.
2	ВООТ	Build. Own. Operate. Transfer (Построй. Владей. Управляй. Передай)	В этом случае частный партнер получает не только правомочие пользования, но и владения объектом в течение срока соглашения, по истечении которого он передается публичной власти. Существует также обратный ВООТ, при котором власть финансирует и возводит инфраструктурный объект, а затем передает его в доверительное управление частному партнеру с правом для последнего постепенно выкупить его в свою собственность.
3	ВТО	Build. Transfer. Operate (Построй. Передай. Управляй)	Схема предполагает передачу объекта публичной власти сразу по завершении строительства. После приема государством он переходит в пользование частного партнера, но без передачи ему права владения.

4	BOO	Build. Own. Operate. (Построй. Владей. Управляй)	По схеме созданный объект по истечении срока соглашения не передается публичной власти, а остается в распоряжении инвестора.
5	BOMT	Build. Operate. Maintain. Transfer (Построй. Управляй. Поддерживай. Передай)	Здесь специальный акцент делается на ответственности частного партнера за содержание и текущий ремонт сооруженных им инфраструктурных объектов.
6	DBOOT	Design. Build. Own. Operate. Transfer (Спроектируй. Построй. Владей. Управляй. Передай)	Особенность соглашений этого типа состоит в ответственности частного партнера не только за строительство инфраструктурного объекта, но и за его проектирование.
7	DBFO	Design. Build. Finance. Operate (Спроектируй. Построй. Финансируй. Владей. Управляй. Передай)	Помимо ответственности частного партнера за проектирование специально оговаривается его ответственность за финансирование строительства инфраструктурных объектов.

В Российской Федерации, как и в других развитых странах, транспорт является одной из крупнейших базовых отраслей экономики страны, важнейшей составной частью производственной инфраструктуры. Устойчивое развитие транспорта является гарантией единства социально-экономического пространства, свободного перемещения товаров и услуг, конкуренции и свободы экономической деятельности, обеспечения целостности России и ее национальной безопасности, улучшения условий и уровня жизни населения. Наша страна располагает всеми современными видами транспорта, размещение и структура ее транспортных коммуникаций в целом отвечают внутренним и внешним транспортно-экономическим связям всех регионов и субъектов, но нуждаются в существенной модернизации [1].

Обладая протяженностью автомобильных дорог общего пользования в 1200 тыс. км, Российская Федерация по этому показателю в 2-3 раза отстает от развитых стран мира. Почти 90% протяжённости федеральных дорог страны представляют собой дороги, где движение осуществляется по одной полосе в каждом направлении; 29% федеральных трасс работают в режиме перегрузки. Около 76 процентов протяженности автомобильных дорог регионального (межмуниципального) значения не соответствует нормативным требованиям по транспортно-эксплуатационному состоянию, что приводит к повышению себестоимости автомобильных перевозок и снижению конкурентоспособности продукции предприятий. Эксплуатационная длина сети железных дорог общего пользования в России составляет около 85 тыс. км, в том числе протяженность участков, имеющих 2 и более пути, – около 38 тыс. км. Для большинства грузовладельцев железнодорожный транспорт является безальтернативным видом транспорта,

перевозя 70-90% массовых грузов, при этом более 40% – перевозки российских грузов на экспорт, около 3% – транзитные перевозки. Однако, на сегодняшний день на сети железных дорог сохраняется значительное количество участков и станций, характеристики мощности которых не соответствуют текущим и перспективным потребностям в перевозках. Практически отсутствуют высокоскоростные и скоростные железнодорожные линии, не полностью используются возможности железнодорожного транспорта для освоения городских и пригородных пассажирских перевозок.

Морской транспорт играет важную роль в развитии экономики Российской Федерации и решающую роль в транспортном обеспечении ее внешнеэкономических связей. Им выполняются 50% всех экспортно-импортных перевозок. Особенно велико его значение в районах Севера, Северо - Востока. В Российской Федерации 64 морских порта. Вместе с тем у морского транспорта есть и существенные недостатки: недостаточные глубины в акватории и подходных каналах большинства российских портов существенно снижают их конкурентоспособность, так как не позволяют обрабатывать современные крупнотоннажные суда. Судоходные пути в зоне ответственности Российской Федерации не достаточно оборудованы современными навигационными средствами. На подходах к ряду портов отсутствуют системы управления движением судов, что является одной из основных причин навигационных аварий [5].

Россия располагает самым большим в мире воздушным пространством, которое эффективно используется для транзитных полетов иностранных воздушных судов, в том числе по транссибирским и кроссполярным воздушным маршрутам. Протяженность воздушных трасс Российской Федерации составляет 532 тыс. км, из которых более 150 тыс. км являются международными. Однако, на сегодняшний день аэродромная сеть включает около 390 аэродромов, из которых только 62% имеют взлётно-посадочные полосы с искусственным покрытием, их аэронавигационное оборудование устарело. Причем еще в 1992 году количество аэропортов было более 1300. Основная причина – резкое сокращение воздушных линий местного назначения из-за их убыточности и как следствие – сокращение количества малых аэропортов.

Подобная ситуация в целом по стране сложилась в том числе и потому, что в последние десятилетия в российской практике инфраструктурные проекты, связанные с транспортной отраслью, реализовывались только за счет государственных средств. Недостаток государственного финансирования транспортной отрасли ведёт к моральному и физическому старению транспортной инфраструктуры и общему сокращению её составляющих. Однако, как показывает мировая практика, только государство за счет собственных средств не способно реализовать весь комплекс задач по развитию транспортной инфраструктуры. Заинтересованность государства в частных инвестициях отчетливо прослеживается в материалах Федеральной целевой программы «Развитие

транспортной системы России (2010-2020 гг.)», согласно которой на реализацию мероприятий транспортной инфраструктуры будет привлечено порядка 11,4 трлн. рублей, из них средств бюджетов различных уровней - 5,5 трлн. рублей, а остальные средства - 5,9 трлн. рублей (или почти 52%) частных инвесторов.

Перспективным механизмом привлечения негосударственных средств и одним из главных инструментов государственной инвестиционной политики во всем мире является государственно-частное партнерство, в рамках которого определяются вопросы, касающиеся распределения рисков, уровня обязательств, в том числе и финансовых, государственного и частного секторов, продолжительности реализации проектов и права собственности на имущество. В целях устранения несоответствия уровня развития транспортного комплекса в регионах текущим и стратегическим потребностям единого экономического пространства, повышения инвестиционной привлекательности регионов Российская Федерация в целом и каждый из субъектов в отдельности принимают собственные программы развития транспортной системы. Финансирование и реализация подобных программ осуществляется за счет средств бюджетных ассигнований, в том числе на основе сочетания бюджетного финансирования с привлечением заемных и частных инвестиционных средств.

Так, например, в рамках выполнения подпрограммы «Развитие экспорта транспортных услуг» Федеральной целевой программы «Развитие транспортной системы России» осуществляется реализация 13 крупных инфраструктурных проектов федерального уровня на принципах государственно-частного партнерства, в том числе за счет средств Инвестиционного фонда Российской Федерации. А согласно Транспортной стратегии Российской Федерации до 2030 года инвестиционная политика страны должна быть направлена на создание эффективной транспортно-логистической инфраструктуры, в том числе терминалов и логистических парков, и перевооружение компаний современным подвижным составом, техническими средствами и информационными системами, на основе государственно-частного партнерства [2].

Особое место в инфраструктурной сфере занимает транспортная составляющая, образующая каркас всей экономической системы, представляющая «кровеносную систему» экономики страны. Традиционно в российской практике в течение последних нескольких десятков лет инфраструктурные проекты, связанные с транспортной отраслью, реализовывались только за счет государственных средств.

Однако, по оценкам министерства транспорта, емкость рынка частных инвестиций в развитие транспортной инфраструктуры России оценивается в млрд. в год. По этим же данным, в настоящий момент объем инвестиций в инфраструктуру транспорта едва превышает 2% ВВП, в то время, как в большинстве других стран мира этот показатель составляет не менее 4%. Таким образом, дефицит частных инвестиций в транспортный сектор России



составляет около млрд. в год. Потенциальную емкость рынка частных инвестиций в транспортную инфраструктуру отражает рис.1.

Однако, несмотря на высокую емкость данного рынка, среди основных проблем, с которыми приходится сталкиваться государству и частным инвесторам, выступают высокая капиталоемкость, длительные сроки окупаемости инфраструктурных проектов, неразвитость внутренних финансовых и фондовых рынков, отсутствие конституционного законодательства, а также практика предоставления налоговых льгот и преференций для инвесторов.

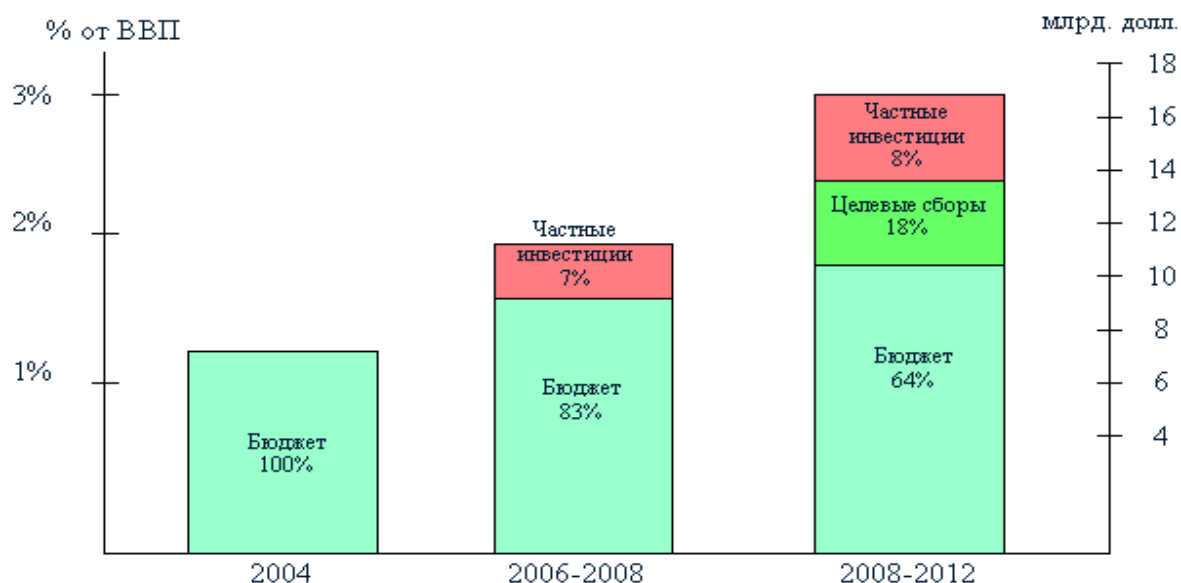


Рисунок 1 – Потенциальная емкость рынка частных инвестиций в транспортную инфраструктуру России [3].

Специалисты выделяют следующие виды государственно-частного партнерства в области транспортной инфраструктуры [3]:

1. Распродажа активов. Распродажа в частные руки государственных активов либо напрямую, либо через продажу акций государственных предприятий. Распродажа может быть полной или частичной.

2. «Гринфилд». Проекты (проекты «зеленого поля»). Частная или частно-государственная компания строит на новом месте и затем управляет новым объектом транспортной инфраструктуры. Объект строится на новых принципах проектного финансирования, сокращающего и перераспределяющего инвестиционные риски. Разновидностью этих проектов являются так называемые «браунфилд» - проекты (проекты «коричневого поля»), когда частная компания на свои средства ведет реконструкцию и ремонт уже существующих объектов транспортной сферы.

3. Контракты на управление и содержание объектов (O&M) разрешают частному сектору управлять государственным транспортным объектом и организовывать транспортные услуги в течение определенного времени, но не включают инвестиционные обязательства частного капитала. Такие

проекты носят, как правило, кратковременный характер (3-5 лет), и государство продолжает нести основную часть рисков, связанных с проектом (контракты на управление и лизинг).

4. Концессионные проекты или контракты на управление и содержание объектов с инвестиционными обязательствами. Частной компании передается в управление государственный транспортный объект на определенный период времени (в среднем, на 10-30 лет). Предполагается осуществление частной компанией крупных инвестиций в объект. В основе лежат контракты типа «строительство-управление-передача» (имеется в виду передача объекта либо обратно государству, либо частному сектору в конце концессионного периода).

В мировой практике из четырех форм приватизации транспортных объектов преобладает распродажа активов. Особенно характерна эта форма для США и Северной Европы. Концессионные формы преобладают в Великобритании и Южной Европе. В развивающихся странах наблюдается обратная картина: на концессии приходится более 67% всех транспортных проектов, на гринфилды – 19%, на контракты на управление – 9%, на распродажу активов – всего 5%. Формы приватизации по видам транспорта представлены в таблице 1. Концессионные проекты преобладают во всех типах транспортных проектов. Распродажа активов относительно большое значение имеет только для железнодорожного транспорта, но и здесь ее доля не превышает 11% [3].

В настоящее время в России реализуется более 300 проектов ГЧП, предметом которых являются не только объекты транспортной инфраструктуры. ГЧП также затрагивает сферы ЖКХ (но, как уже говорилось, только в виде концессий), здравоохранения и образования, физкультуры и спорта, переработки мусора, а также индустриальные парки.

Самыми масштабными по объемам капитальных вложений являются проекты ГЧП в области транспортной инфраструктуры. В основном они реализуются при строительстве автомобильных дорог. Тем не менее, есть редкие примеры сотрудничества государства и бизнеса в сфере железнодорожного строительства. Уникальным проектом ГЧП стала станция метро «Мякинино», построенная по инициативе ЗАО «Крокус», вложившего в проект 600 млн. рублей. Это оказалось выгодно всем сторонам сделки: и Московскому метрополитену, и инвестору, обеспечившему приток клиентов в торговый центр, расположенный рядом с метро, и Московской области, на территории которой расположилась станция (в шаговой доступности от метро расположены Дом правительства Московской области, Московский областной суд и другие административные здания).

По программе развития транспортной системы Москвы до 2020 года планируется построить почти 150 км новых линий метро. Возможно, при реализации этих планов будет использован частный капитал, как в случае с метро «Мякинино». Однако следует отметить, что участие бизнеса в таких проектах – скорее исключение, чем правило. И вряд ли ситуация изменится: необходимо слишком уникальное сочетание условий, чтобы подобный

проект был реализован. К примеру, только лишь увеличением стоимости квартир в девелоперских проектах частных инвесторов не привлечь, а возможность дать им право взимать плату за проезд представляется делом очень отдаленной перспективы.

Примером ГЧП по строительству железной дороги является создание ветки Кызыл-Курагино в Туве. «Тувинская инвестиционная корпорация» построит за свой счет дорогу, соединяющую Элегестское месторождения коксующегося каменного угля. Государство же будет гарантировать кредиты или облигационные займы. Как и в случае с метро «Мякинино», в этом проекте совпали уникальные условия: разработка угольного месторождения окупит затраты на строительство дороги. Если бы не близость Транссибирской магистрали и не величина разведанных запасов угля (более 800 млрд. тонн), вряд ли бы нашелся частный инвестор, готовый вложиться в проект. К тому же строительство железной дороги – это огромные капитальные вложения, длинный период окупаемости и далеко не всегда – возможность чисто коммерческого использования.

Стоит отдельно сказать о перспективах ГЧП в сфере авиаперевозок. Успешно реализованный проект реконструкции аэропорта «Пулков» в Санкт-Петербурге стал пилотным в данной сфере. Учитывая, что износ основных фондов большинства аэропортов составляет от 40% до 80%, в ближайшие годы можно ожидать новых проектов ГЧП по их реконструкции. Этот вывод подтверждается и готовностью государства софинансировать эти проекты: в 2013-2015 гг. на реконструкцию аэропортов планируется потратить 172,5 млрд. руб. (немногом меньше, чем за предыдущие 13 лет).

Но перспективы ГЧП куда более масштабны в автомобильном транспорте. У всех на слуху проекты строительства новых и реконструкции старых федеральных дорог, расходящихся от Москвы. На присоединенных к столице территориях планируется проложить транспортную хорду «Солнцево-Бутово-Видное», строительство которой намеревается профинансировать девелопер MD Group. Внутри МКАД правительство Москвы предлагает бизнесу поучаствовать в строительстве платных дублеров Кутузовского проспекта.

Ни один проект ГЧП не может быть реализован без понятной для частного инвестора выгоды. В случае с хордой в Новой Москве улучшение транспортной доступности возводимого девелопером микрорайона приведет к повышению стоимости недвижимости. Внутри МКАД, где крупных площадок осталось мало и где плотность транспортной инфраструктуры выше, подобный проект вряд ли будет возможен. В «старой» Москве далеко не всегда возможно введение платы за проезд на автомобильной дороге. Поэтому платные дублеры Кутузовского проспекта, вероятно, останутся одними из немногих подобных проектов. С другой стороны, на территории Новой Москвы дорога к девелоперскому проекту вполне сможет привлечь частное финансирование. Представляется также, что такой формат развития сети автомобильных дорог на присоединенных территориях будет основным.

#### Список литературы:

1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.pppinrussia.ru/userfiles/upload/files/Library/Vitaly\\_Maximov\\_PPP\\_in\\_transport\\_infrastructure\\_\(enc\).pdf](http://www.pppinrussia.ru/userfiles/upload/files/Library/Vitaly_Maximov_PPP_in_transport_infrastructure_(enc).pdf) – Государственно-частное партнерство в транспортной инфраструктуре
2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://transproekt.ru/otrs/2\\_0.htm](http://transproekt.ru/otrs/2_0.htm) – Транспортная инфраструктура
3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://conference.be5.biz/r2012/3711.htm> – Механизмы государственно-частного партнерства в транспортной инфраструктуре
4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://knowledge.allbest.ru/economy/3c0b65635a2bc68b4d43b89421216c26\\_2.html](http://knowledge.allbest.ru/economy/3c0b65635a2bc68b4d43b89421216c26_2.html) – Использование механизма государственно-частного партнерства
5. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tencon.ru/article/199> – Реализация инфраструктурных проектов в рамках государственно-частного партнерства
6. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.creativeconomy.ru/articles/11142/> – Государственно-частное партнерство как механизм государственной поддержки развития транспортного комплекса

#### Spisok literatury:

1. [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: [http://www.pppinrussia.ru/userfiles/upload/files/Library/Vitaly\\_Maximov\\_PPP\\_in\\_transport\\_infrastructure\\_\(enc\).pdf](http://www.pppinrussia.ru/userfiles/upload/files/Library/Vitaly_Maximov_PPP_in_transport_infrastructure_(enc).pdf) – Gosudarstvenno-chastnoe partnerstvo v transportnoj infrastructure.
2. [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: [http://transproekt.ru/otrs/2\\_0.htm](http://transproekt.ru/otrs/2_0.htm) – Transportnaja infrastruktura.
3. [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <http://conference.be5.biz/r2012/3711.htm> – Mehanizmy gosudarstvenno-chastnogo partnerstva v transportnoj infrastructure.
4. [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: [http://knowledge.allbest.ru/economy/3c0b65635a2bc68b4d43b89421216c26\\_2.html](http://knowledge.allbest.ru/economy/3c0b65635a2bc68b4d43b89421216c26_2.html) – Ispol'zovanie mehanizma gosudarstvenno-chastnogo partnerstva.
5. [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <http://www.tencon.ru/article/199> – Realizacija infrastrukturnyh proektov v ramkah gosudarstvenno-chastnogo partnerstva.
6. [Jelektronnyj resurs]. – Rezhim dostupa: <http://www.creativeconomy.ru/articles/11142/> – Gosudarstvenno-chastnoe partnerstvo kak mehanizm gosudarstvennoj podderzhki razvitiya transportnogo kompleksa.

## **КОВОРКИНГ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА**

### **COWORKING AS AN INNOVATIVE METHOD OF LABOR ORGANIZATION STAFF**

Клименко А.Г.  
Klimenko A.G.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 3 курса кафедры «Экономическая теория  
и управление персоналом»  
Тел. 8-953-612-53-63  
E-mail: ajranto@mail.ru

Семенова Е.М.  
Semenova E.M.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское шоссе, 40  
доцент кафедры «Экономическая теория  
и управление персоналом»  
Тел. (4862) 41-58-04  
E-mail: EM\_Semenova@mail.ru

Коворкинг (Coworking или Co-working, совместно работающие) — это модель работы, получившая распространение на Западе. В Коворкинг-центрах работают фрилансеры и предприниматели, которым неудобно работать дома и невыгодно снимать целый офис. Центры представляют собой нечто среднее между работой на дому и в офисе и имеют как преимущества, так и недостатки. Сейчас коворкинг начинает распространяться и в крупных городах России.

Ключевые слова: коворкинг, коворкинг-офис, коворкинг-центр, фрилансер, удаленная работа, модель работы.

Coworking is a model of work widely spread in the West. Freelancers and businessmen who can't work from home or hire an entire office building because it is inconvenient or unprofitable for them work in coworking centres. Such centres is something in between working from home and working in the office. They have their pros and cons. Coworking is spreading in cities in Russia now.

Keywords: co-working, co-working-office, co-working-center, freelancer, remote work, model of work.

Сегодня, в связи с развитием IT-сферы на рынке рабочей силы, приобрели популярность менее жестко контролируемые формы занятости,

такие как самозанятость, удаленная занятость и некоторые другие. В странах Западной Европы и в США удаленная занятость (фриланс) существует уже около 50 лет. Первопричиной для возникновения фриланса стало развитие информационных технологий. В связи с этим для многих специалистов, занятых в основном интеллектуальным трудом и работающих в сфере услуг, стало возможным работать удаленно. Это повлияло на их уход из офисов и стать фрилансерами и предпринимателями. Тем не менее, этот рынок начал зарождаться только в период мирового экономического кризиса. Предприятия ликвидировали и реорганизовывали, из-за чего на рынке появилось огромное количество высококвалифицированной рабочей силы. Немалая ее часть так и не вернулась на свое привычное место работы - в офис.

В России фриланс стал формироваться в конце 20 века, когда страна переживала глобальный финансовый кризис, затронувший все сферы жизни.

Первыми начали пробовать себя во фрилансе люди творческих профессий (например, дизайнеры), а вслед за ними и программисты, журналисты, переводчики. Основной причиной таких перемен стало то, что продукт работы людей этих профессий можно переслать по сети Интернет практически в любую точку земного шара без особых затрат.

У удаленной работы существует множество преимуществ, но есть и довольно весомый минус: фрилансер буквально заперт дома 24 часа в сутки. Таким образом, в связи с появлением фриланса возник целый ряд психологических проблем, связанных с отсутствием живого общения, которые сейчас пробуют решать с помощью такого метода организации труда, как коворкинг (англ. co-working).

Коворкинг — это модель работы, в которой участники, оставаясь независимыми и свободными, используют общее пространство для своей деятельности<sup>1</sup>. Коворкинг занимает промежуточное место между работой из дома и использованием отдельного офиса. Коворкингом также называют каждое отдельное пространство для совместной работы.

Идея коворкинга пришла к нам из США. Ее автор – Брэд Ньюберг, программист из Северной Калифорнии. В 2005 году он ввел в обиход термин «коворкинг» в своей рабочей среде, арендовал несколько офисов, где «свободные художники» могли заниматься творчеством совместно. Далее стали появляться коворкинг-центры не только для людей одной профессии, но и смешанные центры, где в одном помещении работают, например, программисты и переводчики. Таким образом, сформировалось целое коворк-движение, которое распространилось по миру всего за несколько лет.

Причин, из-за которых человек выбирает работу в коворкинге, может быть много, от сложной и неудобной обстановки дома (например, наличие маленького ребенка или просто большое количество проживающих), до невозможности встретиться с заказчиком на нейтральной территории. Но

---

<sup>1</sup>Коворкинг // Свободная энциклопедия Википедия [Электронный ресурс]. URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki/%CA%EE%E2%EE%F0%EA%E8%ED%E3>

основными все-таки являются инфраструктура и экономичность. В нашей стране еще одной причиной может служить и такой фактор, как проблемы со связью. Качество интернет-соединения зачастую по-прежнему оставляет желать лучшего, а именно свободный доступ в Интернет является главной составляющей работы любого фрилансера.

Эффективно трудиться дома могут далеко не все: кого-то отвлекают члены семьи, домашние обязанности, кто-то просто не обладает достаточной силой воли для того, чтобы отказаться от привычных удовольствий в пользу работы и придерживаться строгого режима дня. Кроме того, для некоторых людей удаленная работа дома стремительно сокращает круг общения. Так как человек — существо социальное, ему трудно весь день работать в одиночестве, а отсутствие коллег сужает коммуникативные навыки. Таким людям коворкинг очень удобен, здесь легко найти единомышленников, близких по духу и взглядам людей, всегда найдется возможность обсудить профессиональные темы.

Нельзя не отметить, что работа в коворкингах открывает широкие возможности для получения новых знаний. Владельцы коворкинг-центров часто проводят тематические мероприятия по обмену опытом в различных сферах труда, проводят лекции, семинары и тренинги личностного роста.

Сегодня коворкинг-офисы, где совместно, но параллельно, трудится некоторое количество стартаперов и фрилансеров, есть во многих странах, в том числе и в России.

Коворкинг-офис обычно представляет собой помещение площадью от 100 квадратных метров. Там есть вся необходимая для труда и отдыха мебель, имеются компьютеры (хотя чаще коворкеры приносят собственные ноутбуки), подключенные к высокоскоростному интернету, вся необходимая оргтехника (принтеры, сканеры, копиры, факс, телефон). Внешне коворкинг-центр почти ничем не отличается от обычного офиса: здесь есть рабочие места, зона для переговоров, но работают в нем независимые друг от друга люди. В связи с тем, что клиенты могут проводить в офисе большое количество времени, в нем оборудована кухня, в которой стоит кулер с водой и кофемашина. Еще одним весомым преимуществом коворкинг-центров является то, что отпадает необходимость тратить деньги на покупку собственного сканера, принтера и другой нужной техники, не надо тратить время на настройку Wi-Fi и нанимать секретаря. В коворкинг-офисах все это является общим и входит в цену аренды либо дополнительно оплачивается.

Поскольку клиентами могут быть представители разных профессий, офис разделяют на несколько зон в зависимости от рода деятельности. Таким образом, придя в офис, фрилансер сам выбирает, в какой зоне, с какими людьми он будет работать: на практике оказалось, что комфортнее и продуктивнее, когда рядом собираются фрилансеры одинаковых профессий.

Имея недалеко от дома такой офис, можно приходить туда в любое удобное время и спокойно работать, ни на что не отвлекаясь. Однако если поблизости нет уютного коворкинг-центра, появляется один из недостатков удаленной работы — дорога. В крупных городах на дорогу уходит большое

количество времени, и ездить из одного конца города в другой нерационально, к тому же в этом случае не приходится рассчитывать на компенсацию.

Клиенты таких центров – не только фрилансеры, но и предприниматели, которым удобно платить за аренду рабочего места, так как это гораздо дешевле, чем аренда целого офиса. Но если плата вносится за месяц работы в центре, а резидент может работать всего несколько дней в неделю, пользование коворкинг-центром оказывается невыгодным.

В каждом центре плата за аренду вносится по-разному. Чаще всего оплата производится ежемесячно. Стоимость рабочего места может варьироваться в диапазоне от двух до двадцати тысяч рублей в месяц и зависит от того, закреплено ли за арендатором определенное рабочее место или же он использует любое пустующее, приходя со своим ноутбуком (так называемые так называемые «динамичные рабочие места»). Можно арендовать рабочее место на несколько часов. Это удобно для фрилансеров и предпринимателей, клиенты которых живут в других городах. Цена за час нахождения в офисе колеблется в пределах 250-1000 руб. (в зависимости от места расположения). Наиболее дорогим из предлагаемых вариантов является аренда отдельного помещения со специальными дополнительными услугами, такими например, как юридическая или бухгалтерская поддержка.

Во многих коворкинг-офисах потенциальным клиентам предоставляется возможность провести так называемый «пробный» рабочий день бесплатно, чтобы они смогли оценить для себя степень удобства работы в подобных условиях. Некоторые центры имеют такую систему оплаты, при которой первый месяц стоит дешевле остальных (в качестве мотивации), а за второй и последующие месяцы платится уже полная стоимость. Такая концепция оплаты практикуется в одном из коворкинг-офисов Санкт-Петербурга «New Level»: первый месяц аренды стоит 1000 рублей, а второй и последующие – 2500.

Однако далеко не все коворкинги становятся прибыльными и популярными, доля неудачных проектов среди открывающихся помещений очень высока. Это одна из причин, по которой коворкинг все еще не стал массовым явлением. Больше всего коворкингов находится в Европе – 1160, на втором месте идет Северная Америка – 853. В Азии пока насчитывается 245 коворкингов, в Южной Америке – 141, в Австралии и Новой Зеландии – 65, в Африке – 26.

Говорить о перспективах коворкинга в России пока еще рано. В целом российские мегаполисы – плодородная почва для появления новых поколений предпринимателей и фрилансеров, а значит, и для процветания коворкинг-офисов. В целом коворкинги достаточно экологичны и являются частью концепции экономии: вместо аренды целого офиса можно за сравнительно небольшую сумму арендовать место в едином рабочем пространстве. Это будет не только менее затратно, но и, скорее всего, более эффективно.



Коворкингу в России предстоит преодолеть очень много препятствий, начиная с законодательной базы, и заканчивая поставщиками (и это не считая вполне нормальных проблем с созданием и организацией самих центров).

В целом, можно сказать, что этот рынок развит слабо и относительно пуст, потенциальный спрос в несколько раз превышает действующее предложение. Это касается как Москвы и Санкт-Петербурга, где проживает большая часть представителей целевой аудитории коворкингов, так и регионов.

#### Список литературы:

1. Карпова А. Счастливы вместе: почему коворкинг лучше офиса // Hopes&Fears [Электронный ресурс]. URL: <http://www.hopesandfears.com/hopesandfears/experience/management/121501-guru-kovork>
2. Коворкинг // Свободная энциклопедия Википедия [Электронный ресурс]. URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki/%CA%EE%E2%EE%F0%EA%E8%ED%E3>
3. Ларченко Ю. Совместная работа / Ю. Ларченко // Расчет – 2012. - №4.
4. Рынок коворкинга в России и мире / Srebro Lab, интеллектуальная лаборатория. – М., 2011. – С.20.

#### Spisok literatury:

1. Karpova A. Schastlivy vmeste: pochemu kovorking luchshe ofisa // Hopes&Fears [Jelektronnyj resurs]. URL: <http://www.hopesandfears.com/hopesandfears/experience/management/121501-guru-kovork>
2. Kovorking // Svobodnaja jenciklopedija Vikipedija [Jelektronnyj resurs]. URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki/%CA%EE%E2%EE%F0%EA%E8%ED%E3>
3. Larchenko Ju. Sovmestnaja rabota / Ju. Larchenko // Raschet – 2012. - №4.
4. Rynok kovorkinga v Rossii i mire / Srebro Lab, intellektual'naja laboratorija. – М., 2011. – S.20.

**ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РЫНКА ТРУДА И РЫНКА  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ  
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА**

**INTERACTION OF THE LABOR MARKET AND THE EDUCATION  
MARKET AS A FACTOR IN THE DEVELOPMENT OF INTELLECTUAL  
CAPITAL**

Князева Е.О.  
Knyazeva E.O.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 3 курса кафедры «Экономическая теория  
и управление персоналом»  
Тел.: (4862) 73-25-53  
E-mail: LekaKazena17@mail.ru

Семенова Е.М.  
Semenova E.M.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
доцент кафедры «Экономическая теория  
и управление персоналом»  
Тел.: (4862) 41-58-04  
E-mail: EM\_Semenova@mail.ru

Уровень образования, квалификация играют важную роль на рынке труда, а также имеют большое влияние на развитие интеллектуального капитала как конкретного человека, так и общества в целом. Высокий уровень безработицы влечет за собой снижение темпов экономического развития регионов.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, рынок труда, рынок образовательных услуг, спрос и предложение, квалификация.

Level of education, skills play an important role in the labor market, but also has a great influence on the development of intellectual capital as a specific person, and society as a whole. High unemployment entails a reduction in the rate of economic development of regions.

Keywords: intellectual property, labor market, education market, supply and demand, qualification.

Согласно определению Томаса Стюарта, который непосредственно занимался изучением интеллектуального капитала, «интеллектуальный капитал – это накопленные полезные знания», «интеллектуальный материал,

который сформирован, закреплён за компанией и используется для производства более ценного имущества. Разум становится имуществом, когда под влиянием свободно действующей силы мозга создается нечто полезное, имеющее определенную форму: перечень сведений, база данных, описание процесса и т.д.»<sup>1</sup>.

Уровень развития современного общества предъявляет повышенные требования к качеству рабочей силы: ее квалификации, профессиональной и общеобразовательной подготовке. Существуют высокие требования к человеческому капиталу. Работодатели, включаясь в профессиональную подготовку собственных сотрудников, авансируют тем самым работников материальными затратами на повышения уровня образования. Вложение средств в подготовку, переподготовку и повышение квалификации кадров в связи с активным развитием экономических отношений и научно-техническим прогрессом определяет политику стабилизации и закрепления персонала в организациях.

Рынок труда – это взаимодействие покупателей и продавцов рабочей силы и отношения между ними. Воздействие на рынок труда оказывают в основном государство, союзы работодателей и работников, а так же характер экономического роста.

Рынок труда является важной частью рыночной экономики. Рынок рабочей силы - многофакторная сфера экономической и социально-политической жизни общества. На рынке труда получает оценку стоимость рабочей силы, определяются условия ее найма, в том числе условия труда и профессионального роста, величина заработной платы, возможность получения образования<sup>2</sup>.

Рынок образовательных услуг – это взаимоотношения участников образовательного процесса: организаций, предоставляющих образовательные услуги, учащихся, лиц и организаций, оплачивающих эти услуги и т.д.<sup>3</sup>

Сейчас сложилась такая ситуация на региональных рынках труда, что существует непрерывное изменение потребности отраслей экономики в профессиональной структуре, в уровне квалификации и подготовки специалистов. Для удовлетворения потребностей рынка труда на рабочую силу, необходимо развитие и укрепление адаптивной системы образования, которая сможет отвечать постоянно меняющимся потребностям рынка труда.

В связи с этим только региональные учреждения профессионального образования разного уровня способны в полной мере обеспечить потребности экономики субъектов Российской Федерации в квалифицированных кадрах.

Уровень образования играет важную роль для соискателей в конкурентоспособности на рынке труда и влияет на скорость и качество

---

<sup>1</sup> Новая постиндустриальная волна на Западе. Антология. / Под ред. В.Л. Иноземцева. М.: Academia, 1999. С.372-400.

<sup>2</sup> А. Калина. Рынок труда: проблемы формирования. - М. 2002, С. 26.

<sup>3</sup> Информационный портал межрегионального делового сотрудничества [Электронный ресурс]: обзор российского рынка образовательных услуг URL: <http://www.marketcenter.ru/content/doc-2-11586.html>

трудоустройства. Чем выше у работника уровень образования и квалификации, тем он более конкурентоспособен по сравнению с другими соискателями, и тем больше у него шансов трудоустроиться на выгодных для него условиях. Это вызвано это не только тенденцией инновационного развития экономики и растущей ролью человеческого капитала, но и высокой гибкостью работников данной категории, их способностью к адаптации в новых условиях.

Трудовые ресурсы в России одни из самых образованных в мире и спрос на образование в нашей стране продолжает увеличиваться, что говорит о растущих современных потребностях населения.

Для примера приведена статистика по доле занятых по отраслям экономики в Орловской области, имеющих высшее профессиональное образование.

Таблица 1 – Доля занятых по отраслям экономики в Орловской области, имеющих высшее профессиональное образование, в среднем за 2008-2010гг.

Отрасль экономики	Доля занятых, в %
Сельское хозяйство	8,8
Обрабатывающее производство	22,5
Строительство	13,3
Гостиницы и ресторан	3,9
Финансовая деятельность	50,3
Государственное управление и обеспечение	51,6
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	29,9

Среди доли занятых наибольший процент занятых приходится на государственное управление и на финансовую деятельность, что требует подготовки специалистов с высшим профессиональным образованием для покрытия потребности в персонале соответствующих секторов экономики региона.

Также интересными могут являться следующие статистические данные.

Таблица 2 - Структура безработных по уровню образования в Орловской области по состоянию на начало 2011 г.

Образование	Доля безработных
Высшее профессиональное образование	13,9
Начальное профессиональное образование	30,0
Незаконченное высшее образование	26,5
Среднее профессиональное образование	18,8

Это свидетельствует о том, что квалифицированные кадры, имеющие высшее профессиональное образование более востребованы на рынке труда Орловской области.

Но в данный момент регион страдает от нехватки данных специалистов на рынке труда.

Таким образом, для решения проблем занятости населения, органам государственной власти необходимо определиться со стратегией развития рынка труда на федеральном и на региональном уровне. Необходимы определенные стратегические ориентиры, направленные на развитие рынка труда - высокая квалификация кадров, адаптивная система образования, высокий уровень оплаты труда, мобильность рабочей силы по отраслям и территориям. Также необходима разработка новой системы позиционирования невостребованных специальностей, которые важны для экономики в целом и донесение этой информации до заинтересованных социальных групп.

Главной целью политики занятости является достижение равновесия между спросом и предложением на специалистов различных профессий на рынке труда.

#### Список литературы:

1. Новая постиндустриальная волна на Западе. Антология. / Под ред. В.Л. Иноземцева. М.: Academia, 1999. 640 стр.
2. А. Калина. Рынок труда: проблемы формирования. - М. 2002, С. 26.
3. Информационный портал межрегионального делового сотрудничества [Электронный ресурс]: обзор российского рынка образовательных услуг URL: <http://www.marketcenter.ru/content/doc-2-11586.html>
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Орловской области [Электронный ресурс] URL: <http://orel.gks.ru/>

#### Spisok literatury:

1. Novaya postindustrialnaya volna na Zapade. Antologiya. / Pod red. V.L. Inozemtseva. M.: Academia, 1999. S.372-400.
2. A. Kalinina. Pynok truda: problemy formirovaniya. - M. 2002, S. 26
3. Informatsionny portal mezhregionalnogo delovogo sotrudnichestva [Elektronny resurs]: obzor rossiyskogo rynka obrazovatelnykh uslug URL: <http://www.marketcenter.ru/content/doc-2-11586.html>
4. Terretorialny organ Federalnoy sluzhby gosudarstvennoy statistiki po Orlovskoy oblasti [Elektronny resurs] URL: <http://orel.gks.ru/>

## **АКТУАЛЬНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВВЕДЕНИЯ НАЛОГА НА НЕДВИЖИМОСТЬ В СОВРЕМЕННУЮ НАЛОГОВУЮ СИСТЕМУ**

### **RELEVANCE AND PROSPECTS OF IMPOSING A TAX ON PROPERTY IN A MODERN TAX SYSTEM**

Коростелкин М.М.  
Korostelkin M.M.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, Наугорское ш., 40  
к.э.н., доцент кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60  
E-mail: buhkor@mail.ru

Должикова Е.В.  
Dolzhikova E.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 4 курса кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 55-55-55

В данной статье рассмотрен зарубежный опыт применения налога на недвижимость и характеристика его основных элементов. Освещаются перспективы введения налога на недвижимость в России, проблемы, которые могут возникнуть и положительные аспекты, связанные с применением налога на недвижимость.

Ключевые слова: налог на недвижимость, элементы налога, функции налога.

This article discusses the use of foreign experience in the real estate tax and characterization of its main elements. Highlights the prospects of introducing a tax on real estate in Russia, the problems that may arise and the positive aspects associated with the use of property tax.

Keywords: property taxes, tax items, tax functions

В настоящее время в России одной из насущных проблем налоговой системы продолжает оставаться введение налога на недвижимость, разработку и механизм функционирования которого осуществляет Министерство финансов России и другие заинтересованные органы и организации.

Налог на недвижимое имущество существует примерно в 130 странах мира, но значимость его различна. В большинстве стран поступления от

этого налога составляют 1 - 3% от общих налоговых поступлений в бюджет на всех уровнях власти, в США эта цифра близка к 9%. В ряде стран значение налога на недвижимое имущество снизилось, например в Великобритании. В других странах значение налога возросло (Португалия, Испания, Индонезия), так как в налоговое законодательство были внесены существенные изменения в части налогообложения жилья.<sup>1</sup>

Как показывает мировой опыт, основу финансово-экономической автономии местных органов составляет налог на недвижимость (например, поимущественный - в США, Японии; поземельный - в Германии, Франции; земельный налог со строений и налог на жилище во Франции; налог на недвижимое имущество и налог на приращение стоимости земельных участков в городской черте - в Испании), сбор которого и распоряжение полученными средствами происходят исключительно на местном уровне. Объектами обложения этим налогом служат земля, строения (промышленные и жилищные) и другие виды недвижимости. Базой налогообложения почти во всех странах является оценочная стоимость имущества. Поскольку обложение и изъятие этого налога происходят согласно местному законодательству, то ставки налога различаются и устанавливаются как в процентном отношении от стоимости имущества, так и в виде твердой суммы с единицы стоимости имущества.<sup>2</sup>

На рисунке 1 представлены налоги, которые может заменить налог на недвижимость в России.



Рисунок 1 – Налоги, которые заменяет налог на недвижимость

<sup>1</sup> Ходов, Л.Г. Налоги на недвижимость: зарубежный опыт, российские проблемы [Текст] / Л.Г. Ходов // Жилищное право

<sup>2</sup> Воронцова, Н.С. Налог на недвижимость: возможные варианты [Текст] / Н.С. Воронцова // Российский налоговый курьер. – 2012.- №7. – СПС КонсультантПлюс.

Таким образом, упрощается налоговое администрирование. К тому же финансовое законодательство может упростить документооборот между налогоплательщиками и налоговыми органами и отказаться от декларации по налогу на недвижимость. Налогоплательщики будут уплачивать налог на основании налоговых уведомлений, рассылаемых налоговыми органами.

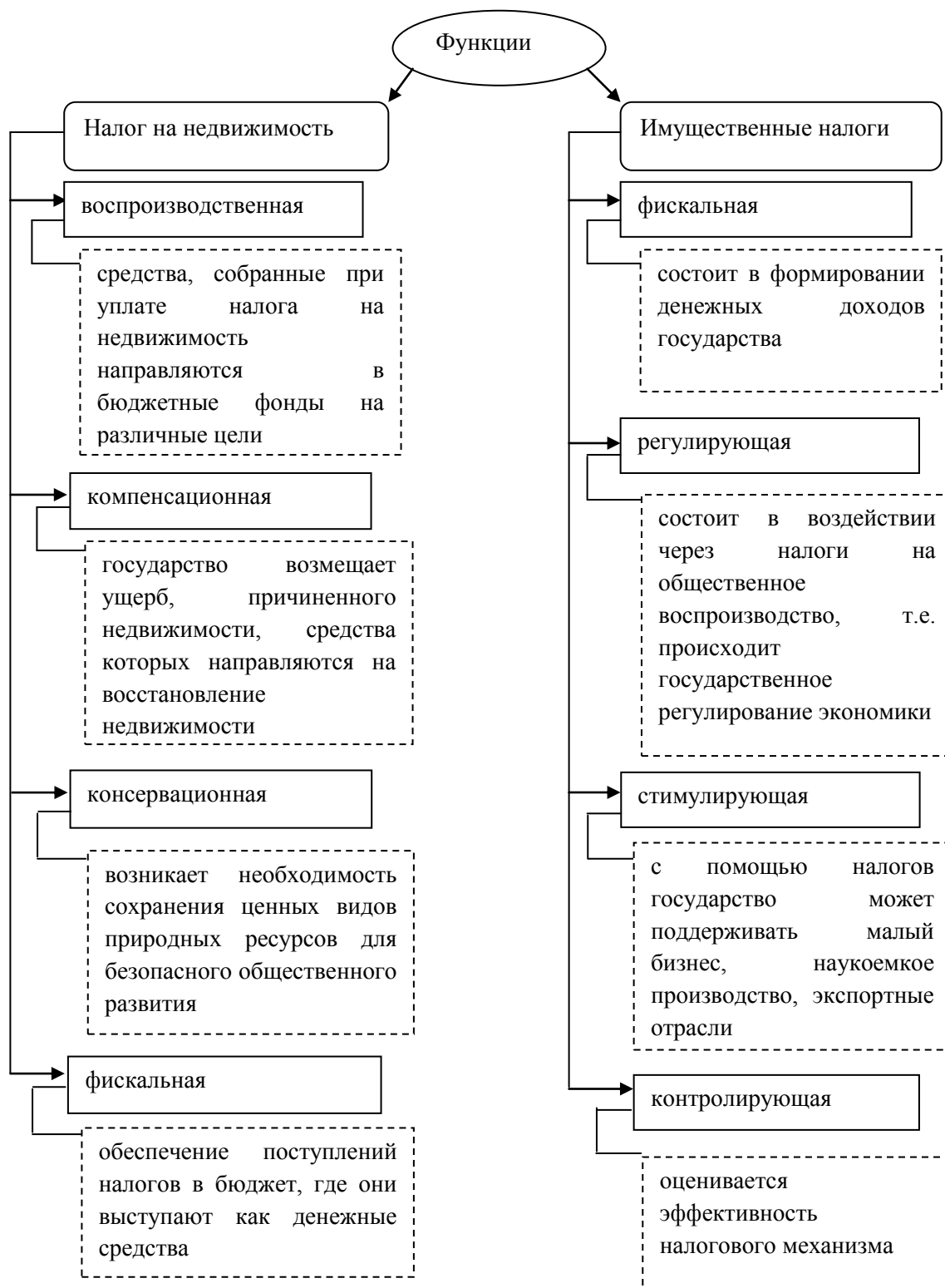


Рисунок 2 – Функции налога на недвижимость



Основные проблемы, связанные с введением налога на недвижимость в России представлены на рисунке 3.

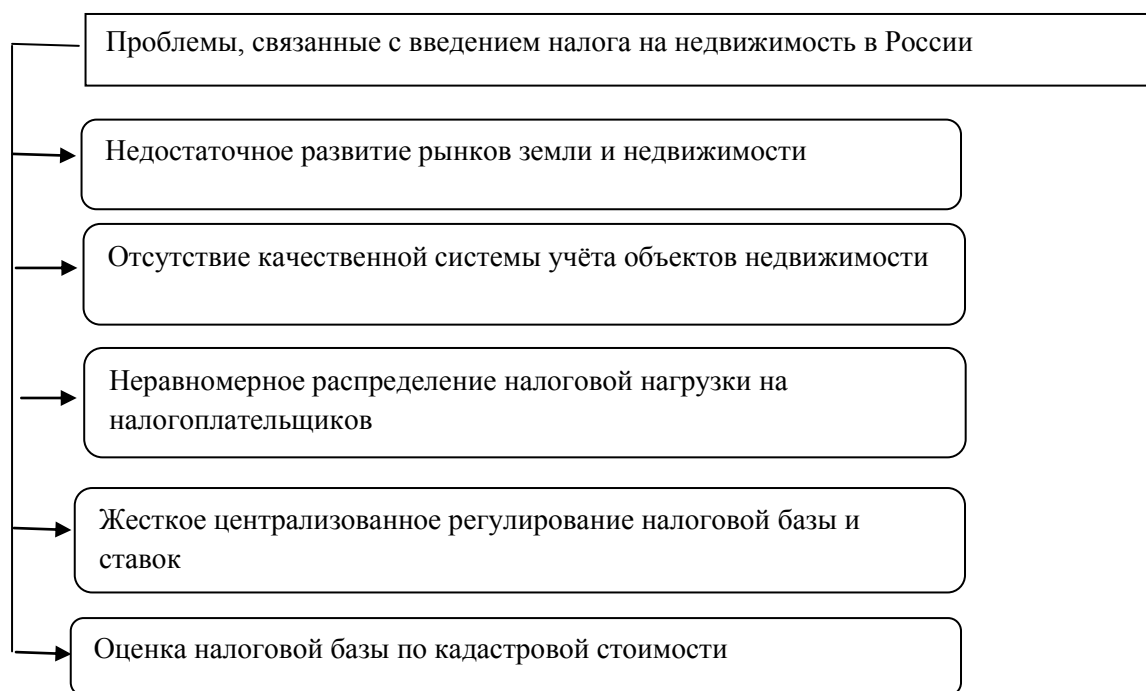


Рисунок 3 – Проблемы, связанные с введением налога на недвижимость в России

На рисунке 4 представлены основные документы, необходимые для оценки недвижимости

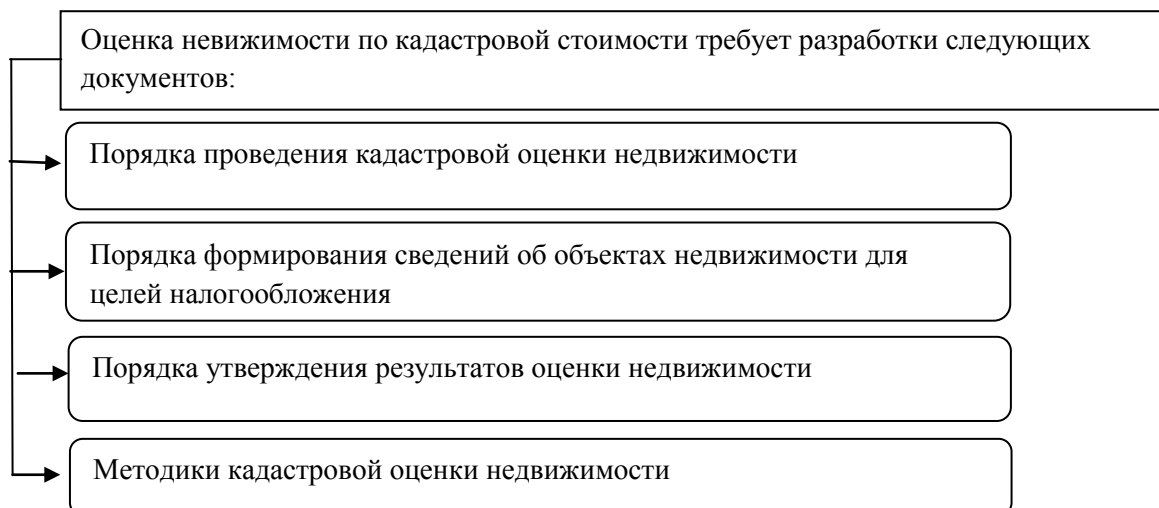


Рисунок 4 – Документы, необходимые для оценки недвижимости.

Главным препятствием для введения налога является отсутствие базы со сведениями об объектах налогообложения.

Оценка по кадастровой стоимости в России разработана только в отношении земельных участков.

Концептуальная модель налога на недвижимость представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Концептуальная модель налога на недвижимость

Элементы налога на недвижимость	Характеристика
1 Объект налогообложения	а) жилые здания б) гаражи в) земельные участки, на которых расположены объекты налогообложения г) дачные земельные участки д) коммерческая недвижимость е) земельные участки, на которых расположены организации
2 Налогоплательщики	а) физические лица, имеющие в собственности объект обложения б) организации, имеющие в собственности объект обложения
2 Налоговая база	Кадастровая стоимость объектов
3 Налоговая ставка	От 0,1 до 1% налоговой базы

Для того, чтобы налог на недвижимость мог функционировать в России, необходимо принять и соответствующие поправки в Налоговый кодекс. Так же не до конца решен вопрос со ставкой налога. Предлагаются различные по уровню ставки, например, назывались цифры 0,1–0,5 % от рыночной стоимости жилья. Минэкономразвития в декабре 2012 г. предлагало установить планку на уровне 0,1 % и не взимать налог квартир площадью до 55 квадратных метров и участка до 6 соток. В настоящее время Министерство финансов предлагает дифференцировать ставку налога на недвижимость граждан в зависимости от ее стоимости – от 0,05 % до 0,3 %. Максимальная ставка предполагается, если совокупная стоимость недвижимости превышает 300 млн. руб.

В налоговой базе по налогу на недвижимость под обложение попадает и земля под имуществом организаций. Также надо отметить и тот факт, что предлагается налоговой базой, из которой выпадает оценка незавершенного строительства, определить кадастровую стоимость.<sup>1</sup>

<sup>1</sup> Артемьев, А.А., Гончаренко, Л.И. Обсуждение проблем и перспектив введения в России налога на недвижимость [Текст] / А.А. Артемьев, Л.И. Гончаренко // Ваш налоговый адвокат. – 2012. - №4. – СПС КонсультантПлюс.

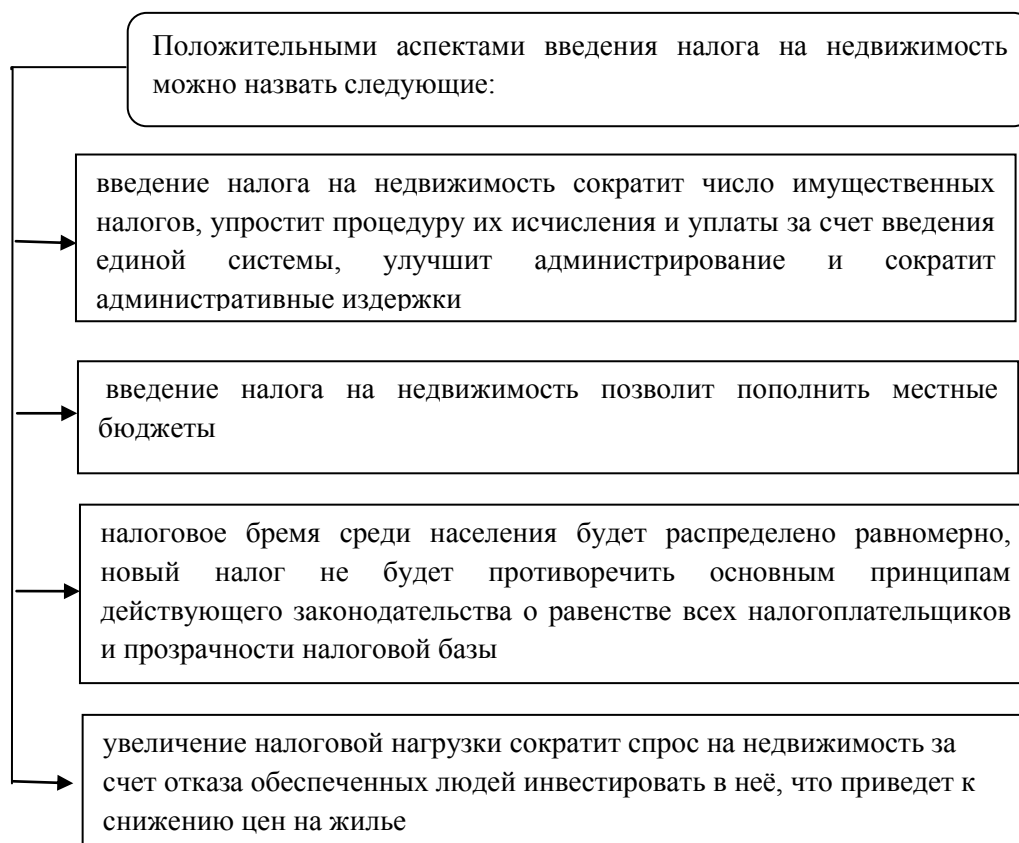


Рисунок 5 – Положительные аспекты при введении налога на недвижимость в России

На рисунке 6 выделены отрицательные стороны введения налога на недвижимость в России, которые также необходимо учитывать.



Рисунок 6 – Основные отрицательные стороны введения налога на недвижимость в России

Налог на недвижимость в перспективе должен уплачиваться за отчетный год по месту физического нахождения недвижимости:

1) Физические лица должны уплачивать налог на недвижимость в течение 60 дней со дня вручения налогового уведомления - решения;

2) Юридическими лицами налог на недвижимость должен будет уплачиваться авансовыми взносами ежеквартально до 30 числа месяца, следующего за отчетным кварталом, которые должны отражаться в налоговой декларации.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что для введения налога на недвижимость необходимо доработать отдельные механизмы взимания. Также налог на недвижимость в России должен пополнить доходы местных бюджетов.

#### Список литературы:

1. Артемьев, А.А., Гончаренко, Л.И. Обсуждение проблем и перспектив введения в России налога на недвижимость [Текст] / А.А. Артемьев, Л.И. Гончаренко // Ваш налоговый адвокат. – 2012. - №4. – СПС КонсультантПлюс.

2. Воронцова, Н.С. Налог на недвижимость: возможные варианты [Текст] / Н.С. Воронцова // Российский налоговый курьер. – 2012.- №7. – СПС КонсультантПлюс.

3. Ходов, Л.Г. Налоги на недвижимость: зарубежный опыт, российские проблемы [Текст] / Л.Г. Ходов // Жилищное право.

#### Spisok literatury:

1. Artem'ev, A.A., Goncharenko, L.I. Obsuzhdenie problem i perspektiv vvedenija v Rossii naloga na nedvizhimost' [Tekst] / A.A. Artem'ev, L.I. Goncharenko // Vash nalogovyj advokat. – 2012. - №4. – SPS Konsul'tantPljus.

2. Voroncova, N.S. Nalog na nedvizhimost': vozmozhny varianty [Tekst] / N.S. Voroncova // Rossijskij nalogovyj kur'er. – 2012.- №7. – SPS Konsul'tantPljus.

3. Hodov, L.G. Nalogi na nedvizhimost': zarubezhnyj opyt, rossijskie problemy [Tekst] / L.G. Hodov // Zhilishhnoe pravo.

## МЕТОДОЛОГИЯ УЧЕТА ДОГОВОРНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

### ACCOUNTING METHODOLOGY CONTRACT

Плотникова О.В.

Plotnikova O.V.

Балаковский институт экономики и бизнеса  
(филиал) ФГБОУ ВПО «Российский экономический  
университет им. Г.В. Плеханова»  
413864, г. Балаково, ул. Степная, 18а  
к.э.н., доцент кафедры «Бухгалтерский учет и финансы»  
Тел. (8453) 33-16-67  
E-mail: vcplotnikov@yandex.ru

В статье рассмотрены вопросы методологии бухгалтерского учета договорных обязательств.

Ключевые слова: концепция позитивного учета, обязательства, монетарные обязательства, монетарные активы.

The article discusses the methodology of accounting contractual obligations.

Keywords: concept of positive accounting obligations, monetary liabilities, monetary assets.

Концепция позитивного учета – это не совсем новое направление в развитии бухгалтерского учета. Ее исходные положения были изложены еще в камеральной бухгалтерии, которая предполагает отражение в учете показателей сметы и обязательств, вытекающих из договоров, а не только отражение фактов хозяйственной жизни, возникающих при их исполнении.

Современная концепция учета договорных отношений нашла развитие в научной школе Росса Вотса и Джерольда Циммермана (Университет Рочестера, США), но встретила серьезную критику, по нашему мнению, справедливую критику. Попытка этих ученых перевести в плоскость бухгалтерского учета (в плоскость практического применения) неинституциональную трактовку фирмы (О. Уильямсон, 1996 г.) в качестве сети контрактов при конфигурации прав собственности в ней оказалась не совсем успешной.

В данном случае мы находимся на стороне представителей камеральной бухгалтерии и сторонников теории позитивного учета и выдвигаем подход учетного отражения конструктивного обязательства, вытекающего из условий хозяйственного договора, т.е. конструирование в учете условий, действий и событий, предшествующих учетному отражению свершившегося факта хозяйственной жизни.

Подход конструирования факта хозяйственной жизни – это целенаправленный информационный процесс, в котором при передаче

обязательств по трансформации прав собственности в условиях обменной операции, осуществляемой на организованном рынке, формируется условие (определяется совокупность обязательств, в том числе стоимость и предполагаемое время исполнения договора), отражается действие по исполнению условий контракта и состояние свершившегося факта хозяйственной жизни. Перспективность и эффект от прироста дополнительных результативных сведений при принятии решений по регулированию финансовых рисков будут значительно полезнее для собственников, инвесторов и менеджеров организации.

Вот здесь можно привести замечательный тезис профессора Я.В. Соколова: «Энтропология лежит в основе понятия всех принимаемых решений и порождает риск от их последствий. Минимизировать риск решений, принимаемых пользователями данных счетоводства, – это и есть основная задача счетоведения» [1, с. 88].

Вероятнее всего, если будет принят в учете подход конструктивного обязательства, появится возможность серьезных изменений в учетной парадигме факта хозяйственной жизни, т.е. сдвиг к методологическим перспективам учетного отражения обязательств, вытекающих из условий хозяйственного договора.

Для этого определим следующие свойства обязательств, но без их идентификации с кредиторской задолженностью, а как отдельный объект бухгалтерского исследования:

1. Договор с бухгалтерской позиции – это юридически оформленный документ, экономическое содержание которого определяют обязательства. Следовательно, объектом бухгалтерского учета будут обязательства, а сам договор – объектом бухгалтерского наблюдения.

2. Обязательство должно иметь место в настоящем, но является следствием договорных отношений, законодательных актов или административных решений в прошлом.

3. Обязательство выступает в качестве отдельного объекта бухгалтерского учета, если оно отражает отношение сторон, связанных договором, и необходимость будущих платежей или поступлений фиксированного количества денежных единиц.

4. Обязательство должно быть выполнено с неизбежностью получить наиболее точную оценку справедливой стоимости будущих платежей или поступлений денежных средств.

5. Срок выполнения обязательства должен быть определен, хотя точная дата может быть неизвестна, например фьючерсная поставка на май, сентябрь, декабрь, но не может быть продлен в одностороннем порядке (одной из сторон договора), так как в данной ситуации возникает просроченная кредиторская задолженность.

6. Субъект, в отношении которого возникло обязательство, должен быть идентифицируем как отдельное лицо или группа лиц, обозначенных в договоре.

Обобщая вышеизложенное, отметим, что с позиции достоверности (уместности) в финансовой отчетности обязательство может быть определено как обязанность компании по оплате в будущем будущей поставки активов, проблема оценки которых откладывается на будущее в момент совершения факта хозяйственной жизни. Поэтому, в данной ситуации проблема оценки актива и каких-либо хозяйственных операций не ставится.

Говоря об оценке обязательств, нельзя не обратить внимания на принцип номинализма, который очень хорошо охарактеризовал Л.А. Лунц (1892–1979). Он писал, что обязательством в юридическом смысле «является не известная абстрактная ценность, а денежные знаки в определенной сумме счетных единиц. Изменения в покупательной способности денег, последовавшие со дня заключения договора, не меняют суммы долга; изменения эти не влияют на платежную силу денег, которая всегда определяется по номиналу» [1, с. 106–107].

Это определение, сделанное в начале прошлого века советским юристом, позволяет раскрыть бухгалтерское содержание обязательства.

Для этого рассмотрим несколько факторов, уточняющих данное положение.

Во-первых, договор отражает фиксированную сумму денежных единиц по признанному обязательству к уплате или получению. В этом смысле обязательство стабильно и изменению не подлежит. Изменению может подвергнуться сам договор, но тогда возникает новое обязательство.

Во-вторых, может измениться временная ценность денег (курсовая стоимость рубля), тогда меняется справедливая стоимость факта хозяйственной жизни, но не номинальная стоимость обязательств.

В-третьих, изменяется общая или частная покупательная способность товаров и, опять же, меняется текущая рыночная оценка активов, но не стоимость обязательства, выраженная в фиксированном количестве денежных единиц.

Поэтому не правы те авторы, которые утверждают, что с момента возникновения обязательства до момента его погашения обязательство обесценивается. Не обязательство обесценивается, а во времени изменяется справедливая стоимость (текущая цена) факта хозяйственной жизни, которая приводит к прибыли или убытку, который необходимо отражать в общем совокупном доходе компании.

Внешняя конструкция фактов хозяйственной жизни включает осмысление обязательства в системе учетных координат. Бухгалтер должен исходить из того, что двойная запись представляет собой учетные координаты с двумя векторами: дебет и кредит. Текущие обязательства и обязательственное право должны формировать отдельный фонд как на счетах бухгалтерского учета, так и в балансе. При этом обязательственное право и обязательство следует рассматривать в качестве монетарных активов и обязательств.

Монетарные активы – это обязательственное право (право требования) на фиксированное количество денежных единиц, отражающих общую

покупательную способность. Даже когда цены на активы меняются, обязательственное право, выраженное в определенном количестве денежных единиц, остается неизменным. Однако необходимо отметить, что справедливая стоимость при первоначальном признании актива в бухгалтерском учете, как правило, будет отличаться от фиксированного количества денежных единиц, закрепленных договором, а разница между справедливой стоимостью обязательственного права и фиксированным количеством денежных единиц должна быть отражена через реализованную и нереализованную прибыль.

Монетарные обязательства представляют собой обязательство выплатить в будущем фиксированное количество денежных единиц независимо от того, какова будет цена актива в будущем на момент его поставки и признания в учете.

Бухгалтеру необходимо исходить из того, что при конструировании с помощью системы счетов факта хозяйственной жизни он может:

1) объяснить обязательство как аргумент возникновения факта хозяйственной жизни;

2) отразить действия по исполнению обязательств через значение ожидаемого факта хозяйственной жизни.

Выделение в структуре активных счетов – монетарных активов и в структуре пассивных счетов – монетарных обязательств в теорию и практику бухгалтерского учета вызвано необходимостью соблюдения логической последовательности двойной записи: если есть актив, то необходимо отразить, из каких источников он образовался.

В данной ситуации было бы логично использование обязательства как аргумента, как информационного источника возникновения факта хозяйственной жизни. В этом случае становится понятным использование счетов монетарных активов и монетарных обязательств [2, с.14]:

Д-т сч. «Монетарный актив» К-т сч. «Монетарное обязательство» – на фиксированное количество денежных единиц.

Отметим, метод балансового равновесия не нарушается: актив равен пассиву. Однако при этом отражается источник образования актива – обязательственное право на приобретение актива (Д-т сч. «Монетарный актив»), по кредиту – обязательство по уплате фиксированного количества денежных единиц (К-т сч. «Монетарное обязательство»). Так что, не нарушая бухгалтерскую логику, используя систему двойной записи, отражаем источник возникновения в будущем факта хозяйственной жизни – обязательственное право и соответствующее ему обязательство по оплате.

Вторым по значимости для бухгалтерского учета после Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» является План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций. Поэтому, не нарушая этого документа и используя его счета, предлагаем следующие бухгалтерские записи по приобретению актива:

Д-т сч. 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», субсчет «Монетарный актив»



К-т сч. 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», субсчет «Монетарное обязательство» – на фиксированную сумму денежных единиц;

Д-т сч. 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», субсчет «Монетарное обязательство»

К-т сч. 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками», субсчет «Монетарный актив» – на фиксированную сумму денежных единиц.

Выше обозначенные бухгалтерские записи отражают только признание обязательств в бухгалтерском учете и отчетности по справедливой стоимости, т.е. на фиксированную сумму денежных единиц. Однако в течение финансового коммерческого процесса (процесса преобразования обязательств в факты хозяйственной жизни) происходит изменение в справедливой стоимости последнего. Это хорошо подметил Г. Брюндлер, который считал, что рост цен в пределах общего индекса увеличивает прибыль, а рост выше индекса увеличивает капитал [1, с. 219].

Учитывая этот тезис, Я.В. Соколов сформулировал это правило Г. Брюндлера следующим образом: «...рост стоимости учитываемых ценностей в пределах (среднего) индекса цен составляет прибыль хозяйствующего субъекта; рост выше названного индекса образует его дополнительный фонд (капитал)» [1, с. 219].

В условиях рыночной экономики, учитывая требования МСФО, мы решили уточнить данное правило: рост или падение стоимости базового актива на активном рынке в пределах диапазона эффективного функционирования компании составляет капитал компании, рост или падение цен за пределы вышеназванного диапазона относятся на прибыль или убыток

Это положение позволяет нам уточнить определение предмета бухгалтерского учета: обязательство и обязательственное право наряду с фактами хозяйственной жизни являются элементами предмета бухгалтерского учета и определяются элементарными моментами финансово-хозяйственного процесса, подтверждающего или изменяющего финансовое состояние организации в структуре балансового обобщения.

#### Список литературы:

1. Соколов Я.В. Основы теории бухгалтерского учета. М.: Финансы и статистика, 2000.

2. Плотников В. С., Плотникова О. В. Концепция позитивного учета договорных обязательств // Международный бухгалтерский учет. - 2013. - № 23 (269). - С.9-17.

#### Spisok literatury:

1.Sokolov Y.V. Osnovy teorii buxgalterskogo ucheta. m.: finansy i statistika, 2000.

2. Plotnikov V.S., Plotnikova O.V. Konceptiya pozitivnogo ucheta dogovornyx obyazatelstv // Mezhdunarodnyj buxgalterskij uchet. - 2013. - № 23 (269). - s.9-17.

## **СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СПЕЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ РЕЖИМОВ**

### **COMPARATIVE ANALYSIS SPECIAL TAX REGIME**

Дедкова Е.Г.

Dedkova E.G.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, Наугорское ш., 40  
к.э.н., доцент кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60  
E-mail: sirena-85@mail.ru

Обрядина И.И.

Obryadina I.I.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 4 курса кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60

В статье освещаются вопросы, затрагивающие отмену системы налогообложения в виде единого налога на вмененный доход. Рассматриваются изменения, внесенные в НК РФ в части ЕНВД. Статья содержит сравнительный анализ системы налогообложения в виде ЕНВД и патентной системы налогообложения.

Ключевые слова: ЕНВД, патентная система налогообложения, специальные режимы налогообложения, отмена ЕНВД, изменения.

The article highlights the issues affecting the abolition of the tax system as a single tax on imputed income. Considered changes to the Tax Code of the single tax on imputed income. This article contains a comparative analysis of the tax system as a single tax on imputed income tax and the patent system.

Keywords: UTII patent system of taxation, special tax regimes, cancellation UTII changes.

В настоящее время налоговое законодательство предусматривает возможность применения пяти специальных налоговых режимов, с 2013 года порядок применения которых изменился.

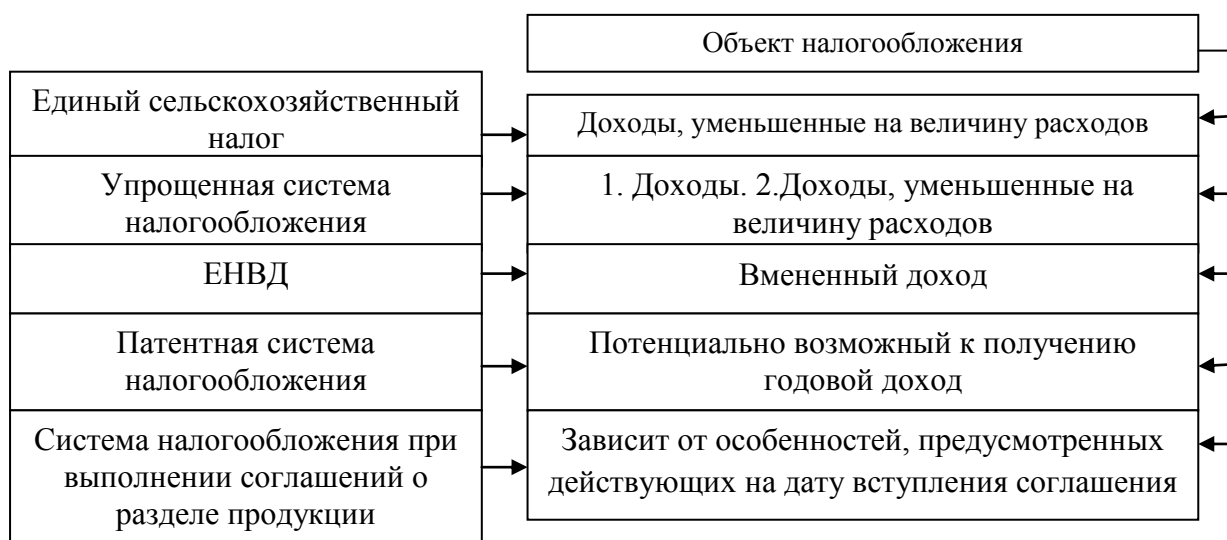


Рисунок 1 - Специальные режимы налогообложения и их объекты

В 2010 году Правительство РФ предложило заменить ЕНВД - патентным режимом и предоставить право его введения муниципальным органам власти. Был сделан вывод о том, что ЕНВД исчерпал свои возможности и дальнейшее модернизация данной системы бесперспективна.

В первом чтении Госдумой был принят законопроект, разработанный финансовым ведомством, который сразу же вызвал резкие протесты среди предпринимателей и больше года с момента первого чтения находился без движения. Против отмены ЕНВД выступали практически все как малый, так и крупный бизнес, поэтому и было принято решение повременить с его отменой.<sup>1</sup> Во втором чтении был учтён ряд важных поправок, а именно: действие системы налогообложения в виде единого налога на вменённый доход будет сохранено до 2018 года.

Отмена ЕНВД приведет к увеличению количества налогоплательщиков общего режима налогообложения и упрощенной системы налогообложения, а следовательно к увеличению налоговых поступлений в федеральный бюджет и бюджеты субъектов Российской Федерации.

С одной стороны данное изменение направлено на увеличение прозрачности доходов предпринимателей, с другой направлено на увеличение доходов государства. Поэтому протесты предпринимателей вполне логичны, а желания и стремления государственных служащих понятны.

В случае отмены ЕНВД пострадают в основном юридические лица (микропредприятия), так как у них не будет выбора в виде патентной системы, следовательно увеличатся расходы. Однако, индивидуальные предприниматели изменят лишь форму отчетности и уплату налога.

В итоге от законопроекта об отмене ЕНВД вовсе отказались и внесли лишь некоторые изменения. Одно из самых заметных изменений – выделение

<sup>1</sup> Единый налог на вмененный доход отменяют только в 2018 году [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://izvestia.ru/news/512112>

в отдельную главу патентной системы налогообложения, которая заменит действующую ст. 346.25.1 НК РФ, регулирующую применение индивидуальными предпринимателями УСН на основе патента.

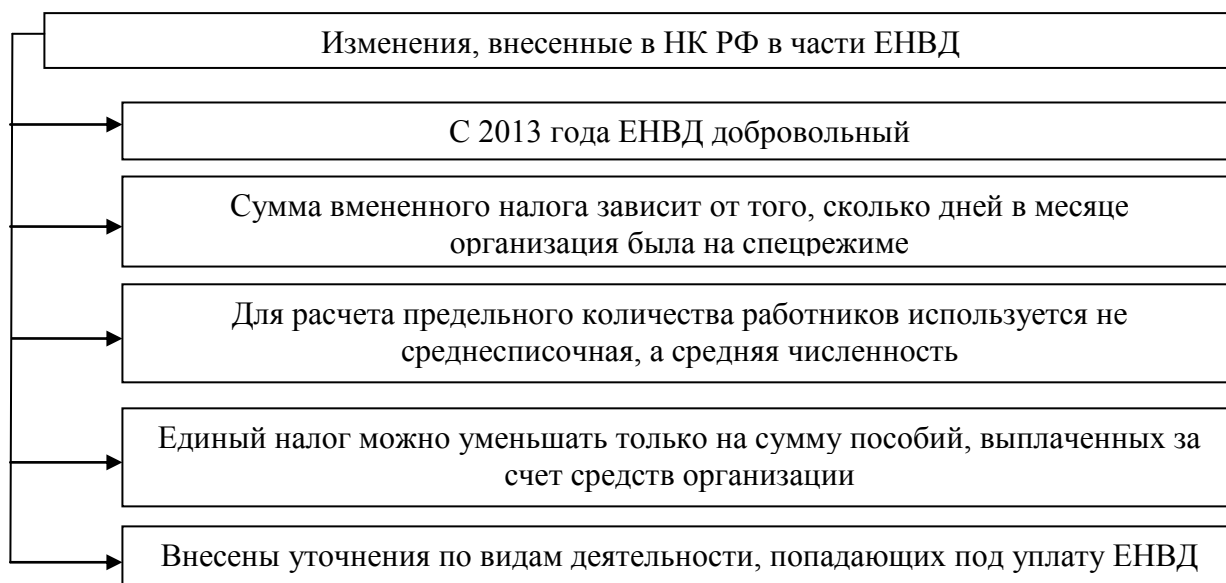


Рисунок 2 - Изменения, касающиеся ЕНВД

Поскольку ЕНВД не отменили, Налоговый кодекс теперь содержит две довольно близкие системы - ЕНВД и патентная система, которые имеют существенные различия, положительные и отрицательные стороны, влияющие на положение налогоплательщика.

Параметры патентной системы и ЕНВД, которые могут повлиять на выбор предпринимателя между этими двумя системами, в целях сравнительного анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Сравнительная характеристика патентной системы и ЕНВД

Параметр	Патентная система налогообложения	ЕНВД
Налогоплательщики	Индивидуальные предприниматели	Организации и индивидуальные предприниматели
Освобождает от обязанности по уплате следующих налогов	<b>Налог на доходы физических лиц, налог на имущество физических лиц, НДС</b>	Для юридических лиц: налог на прибыль организации, налог на имущество, НДС. Для ИП: НДФЛ, налог на имущество физических лиц, НДС
Средняя численность, включая договора подряда	Не более 15 человек	Не более 100 человек
Подача заявления о начале деятельности	Для получения патента необходимо не позднее чем за 10 дней до начала применения патентной системы налогообложения подать соответствующее заявление.	Заявление на переход на систему ЕНВД подается в течение 5 дней <b>после</b> начала деятельности
Документ о праве на деятельность	Разрешение налогового органа	Заявление на переход на систему ЕНВД

Ограничение срока действия	Патент выдается с любой даты, на период от одного до двенадцати месяцев включительно в пределах календарного года	Не предусмотрено
Налоговая декларация	Представление налоговой декларации Налоговым кодексом не предусмотрено	Налоговые декларации представляются в налоговый орган по итогам каждого квартала
Налоговая ставка	6%	15 %
Льготы по взносам во внебюджетные фонды	Стоимость патента не уменьшается на оплаченные взносы во внебюджетные фонды	Налогоплательщики ЕНВД имеют право уменьшить сумму налога, на суммы платежей (взносов) и пособий, которые были уплачены в пользу работников, но не более, чем 50 % исчисленного налога. ИП, не имеющих работников могут уменьшить сумму ЕНВД на сумму уплаченных (за себя) в фиксированном размере страховых взносов в ПФР и ФФОМС без применения 50 % ограничения.
Кассовая дисциплина	Не предусмотрена	Соблюдение порядка ведения расчетных и кассовых операций
Ограничение по размеру годового дохода	Не более 60 млн. руб.	Не предусмотрено
Виды деятельности	<ul style="list-style-type: none"> <li>- не ограничена площадь сдаваемых в аренду помещений;</li> <li>- не указаны цели сдачи активов в аренду;</li> <li>- более подробно расшифрованы виды бытовых и производственных услуг;</li> <li>- добавлены медицинские, охранные, производственные услуги, перевозка пассажиров и грузов водным транспортом;</li> <li>- снято ограничение на размер автопарка.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- сдаваемые в аренду жилые помещения ограничены площадью 500 кв.м.;</li> <li>- сдавать в аренду жилые помещения можно только с целью временного размещения жильцов, а нежилые - только для осуществления торговой деятельности;</li> <li>- ограничение автопарка – 20 автомобилей.</li> </ul>
Причины отказа в выдаче разрешения	Не соответствует вид деятельности; неверный срок патента; если утрачено право на патент; если есть недоимка по налогу	Не предусмотрен
Деятельность на разных территориях	Не ограничена, требуется заявление в УФНС территории, где осуществляется деятельность; оплата патента – в местный бюджет территории, где приобретен патент	Не ограничена, требуется регистрация в каждой территории в качестве плательщика ЕНВД; оплата налога – в местный бюджет территории, на которой осуществлена регистрация как плательщика ЕНВД

Добровольная смена системы налогообложения	Не регламентировано	С начала следующего года (например, перейти на патент или УСН)
Оплата налога	При сроке патента до 6 месяцев – предоплата (25 дней после начала действия патента); от 6 до 12 месяцев – предоплата в размере 1/3 суммы налога, 2/3 выплачивается за 30 дней до окончания действия патента	После окончания налогового периода
Документооборот с налоговыми органами	Подача заявления о приобретении патента на каждый новый срок	Заявление о начале деятельности по системе ЕНВД подается один раз на весь период деятельности

Из данных таблицы 1 можно сделать вывод о том, что данные системы имеют существенные различия. Патентная система уступает ЕНВД по размеру годового дохода, льготам, сроку действия, численности, а также по налогоплательщикам. Однако, патентная система значительно упрощает бухгалтерский учет и налоговую отчетность, но направлена исключительно на индивидуальных предпринимателей и применяют ее только они.

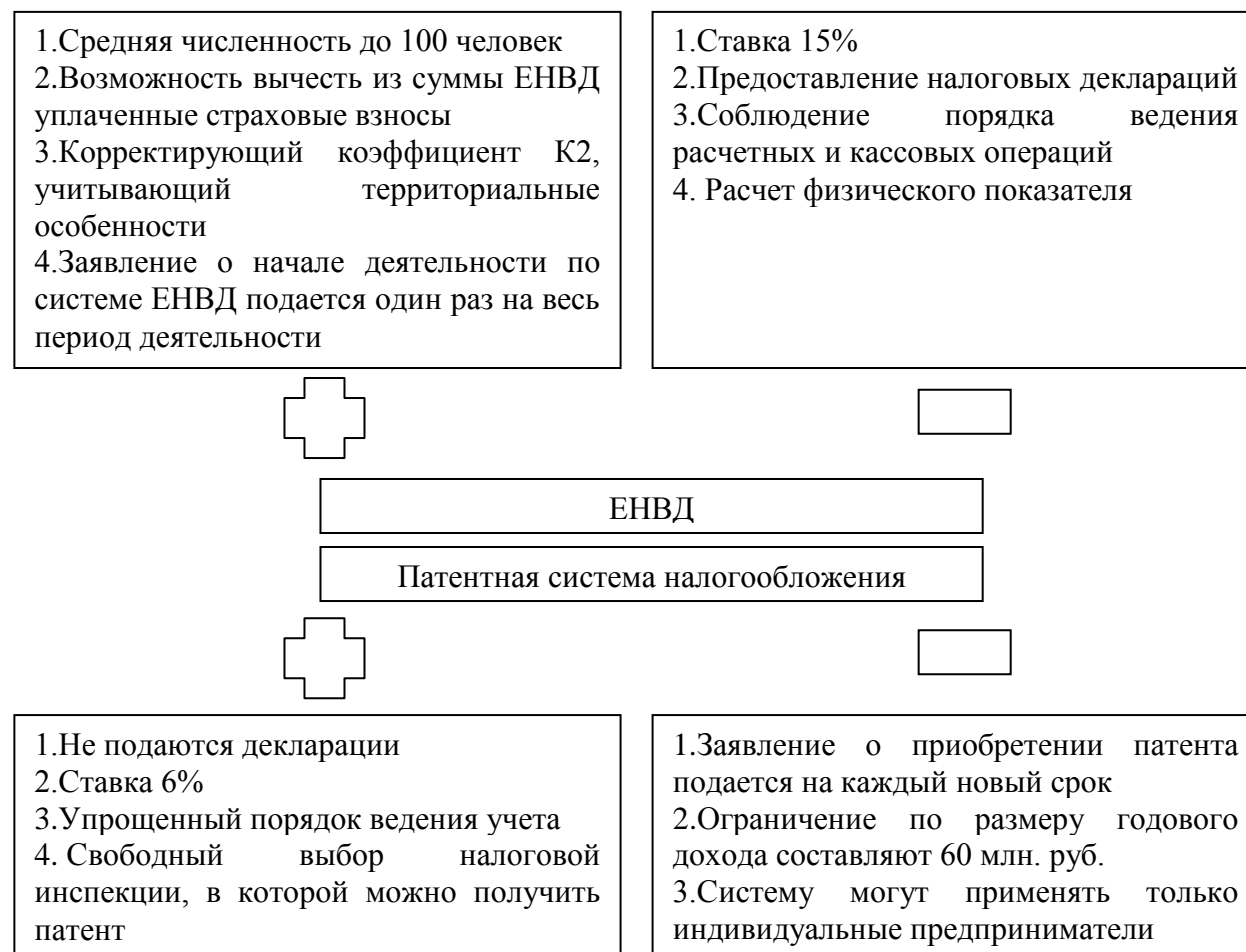


Рисунок 3 - Достоинства и недостатки ЕНВД и патентной системы

Каждая из систем налогообложения представленная на рисунке 3 имеет свои плюсы и минусы, которые влияют на выбор предпринимателя перед началом своей деятельности.

Намеченная Минфином отмена ЕНВД планируется не ранее 2018 года, которая достаточно сильно ударит не только по позициям предпринимателей, но и по муниципальным властям. Отмена ЕНВД в пользу патентной системы налогообложения приведет к перераспределению полномочий по регулированию налогов, возможному замедлению деловой активности из-за неадекватной суммы налога и отсутствию послаблений у муниципалитета для переговоров с предпринимателями.

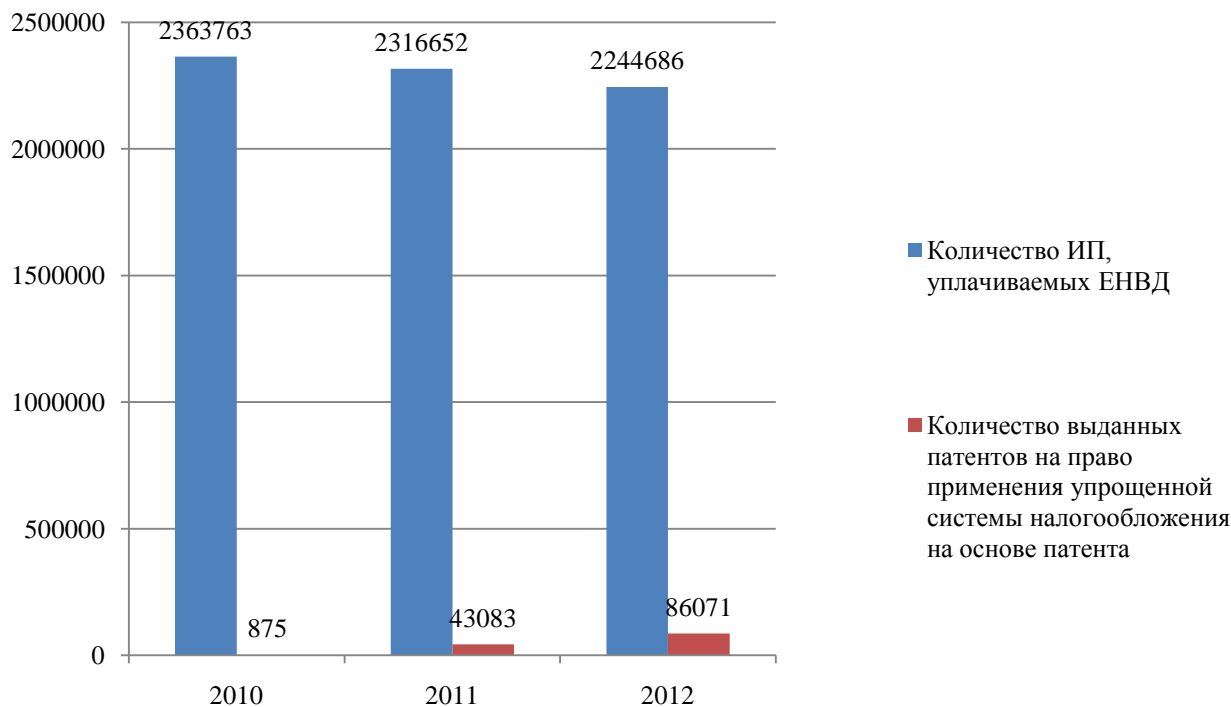


Рисунок 4 - Количество ИП, уплачиваемых ЕНВД и количество выданных патентов на право применения упрощенной системы налогообложения на основе патента

На рисунке 4, мы видим значительное превышение количества индивидуальных предпринимателей, уплачиваемых ЕНВД над количеством выданных патентов на право применения упрощенной системы налогообложения на основе патента. Однако, количество индивидуальных предпринимателей, уплачиваемых ЕНВД, снижается на 119077 единиц с 2010 года по 2012 год.

Так как с 1 января 2013 года ЕНВД стал добровольным, то до 2018 года будет иметь место конкуренция между ЕНВД и патентной системой.

#### Список литературы:

1. Единый налог на вмененный доход отменяют только в 2018 году [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://izvestia.ru/news/512112>
2. Федеральный закон от 25.06.2012 N 94-ФЗ (ред. от 02.12.2013) «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=155155>.

#### Spisok literatury:

1. Edinyj nalog na vmenennyj dohod otmenjat tol'ko v 2018 godu [Jelektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://izvestia.ru/news/512112>
2. Federal'nyj zakon ot 25.06.2012 N 94-FZ (red. ot 02.12.2013) "O vnesenii izmenenij v chasti pervuju i vtoruju Nalogovogo kodeksa Rossijskoj Federacii i otdel'nye zakonodatel'nye akty Rossijskoj Federacii" [Jelektronnyj resurs]. - Rezhim dostupa: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=155155>.



## **СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА КЕКСА С ПРИМЕНЕНИЕМ ЛЬНЯНОЙ МУКИ**

### **METHOD OF PRODUCTION OF A CUPCAKE WITH APPLICATION OF FLAX FLOUR**

Лазарева Т.Н.  
Lazareva T.N.

ФГБОУ ВПО «Государственный университет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 29  
к.т.н., доцент кафедры «Технология  
хлебопекарного, кондитерского и макаронного  
производства»  
Тел. (4862) 41-98-87  
E-mail: tata\_85@inbox.ru

Щетинина Т.А.  
Shchetinina T.A.

ФГБОУ ВПО «Государственный университет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент-магистр 2 курса кафедры «Технология  
хлебопекарного, кондитерского и макаронного  
производства»  
Тел. (4862) 41-98-87  
E-mail: hleb@ostu.ru

Проведены исследования, направленные на изучение возможности применения льняной муки в технологии кексовых изделий. С целью обогащения кекса минеральными веществами, витаминами и пищевыми волокнами в исследованиях применяли муку льняную полуобезжиренную, получаемую из жмыха очищенных и промытых семян льна после холодного отжима пищевого льняного масла. Установлены оптимальные дозировки льняной муки, позволяющие повысить пищевую ценность кексов, не ухудшая их качества.

Ключевые слова: кекс, льняная мука, пищевая ценность, энергетическая ценность, качество

The research aimed at studying the possibility of using flax meal in a cupcake technology products. With the aim of minerals, vitamins and food fibers cupcake data used in the studies flour obtained from semi-skimmed linen cake peeled and washed flax seeds after eating cold-pressed linseed oil. Optimum dosages of flax flour, allowing to raise a nutrition value of cupcake, without sacrificing quality

Keywords: cupcake, flax meal, nutritional value, energy value, quality

Обогащение изделий натуральными продуктами имеет преимущество перед химическими препаратами и их смесями [2]. Так, применение льняной муки в качестве обогащающей добавки, повышающей пищевую ценность продуктов питания, является перспективным.

Льняная мука богата диетической клетчаткой (до 30 %), полиненасыщенными жирными кислотами (Омега-3 и Омега-6), растительным белком (25 % массы, в основном альбуминовая и глобулиновая фракции), витаминами В<sub>1</sub>, В<sub>2</sub>, В<sub>6</sub>, фолиевой кислотой, антиоксидантами (лигнаны), микроэлементами (калием, кальцием, магнием, цинком и др.), γ-токоферолом. Необходимо отметить высокую пищевую и биологическую ценность льняного белка, превосходящего по сбалансированности аминокислотного состава белок многих зерновых и бобовых культур. Так, биологическая ценность белка семян льна составляет 92 % по сравнению с казеином. В состав льняного белка входят ценные аминокислоты, 8 из которых являются незаменимыми. Количество триптофана в семенах льна в 4 раза больше по сравнению с соевыми бобами и пшеничной мукой [3].

Проведены исследования, направленные на изучение возможности применения льняной муки в технологии кексовых изделий. Кексы имеют высокую пищевую и энергетическую ценность, однако бедны минеральными веществами, витаминами и пищевыми волокнами. С целью обогащения кекса данными нутриентами в исследованиях применяли муку льняную полуобезжиренную по ТУ 9293-010-89-751414-10, получаемую из жмыха очищенных и промытых семян льна после холодного отжима пищевого льняного масла. Такая мука характеризуется повышенным содержанием льняного белка и низкой энергетической ценностью.

Проведен анализ качественных показателей выпеченного кекса, приготовленного по рецептуре кекса «Столичный» [4], и опытных образцов с заменой 10, 20 и 30 % муки пшеничной льняной, вносимой на стадии замеса теста. Определены органолептические, физико-химические и структурно-механические показатели образцов [1]. Структурно-механические показатели готовых изделий определяли на приборе «Структурометр СТ-2». Экспериментальные данные приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели качества кексов с использованием льняной муки взамен части пшеничной

Дозировка льняной муки, %	Наименование показателя качества						
	Влажность, %		Удельный объем, см <sup>3</sup> /г	Пористость, %	Структурно-механические показатели мякиша, мм		Органолептическая оценка, баллы
	тесто	мякиш			общая деформация сжатия	пластичность мякиша	
0 (контроль)	26	14,7	2,06	64,4	2,438	0,445	38
10	22	16,2	1,78	64,9	3,141	0,641	39
20	20	17,1	1,90	60,7	2,805	0,227	35
30	20	17,6	2,03	56,7	3,211	0,921	34

Как видно из данных таблицы 1, замена 10; 20; 30 % пшеничной муки льняной приводит к повышению влажности кексов соответственно на 10,2; 16,3; 19,7 % по сравнению с контролем, что связано с высоким содержанием водосвязывающих и влагоудерживающих компонентов в льняной муке (слизей и клетчатки). С увеличением доли вносимой льняной муки происходит повышение общей деформации сжатия мякиша выпеченных изделий по сравнению с контролем. Замена 10 % пшеничной муки льняной улучшает качество бисквитных полуфабрикатов: повышается органолептическая оценка на 1 балл, увеличивается пористость на 0,8 %, общая деформация сжатия мякиша – на 28,8 % и пластичность – на 44 % по сравнению с контролем. При проведении дегустационной балльной оценки органолептических показателей исследуемых изделий, выявлены высокие значения показателей: окраска поверхности, толщина корок, пористость и эластичность мякиша, а также приятный вкус и аромат.

В таблице 2 представлен химический состав кекса «Столичный» и изделий с заменой 10 – 30 % пшеничной муки льняной, а также степень удовлетворения суточной потребности организма в отдельных факторах питания при их употреблении.

Таблица 2 – Химический состав кексов и степень удовлетворения суточной потребности организма в отдельных факторах питания при употреблении 100 г продукта

Наименование показателей	Образцы с заменой пшеничной муки льняной, %			
	0 (контроль)	10	20	30
Содержание белка, г	6,52	7,00	7,44	7,90
Удовлетворение суточной потребности (УдовлСутПотр), %	8,69	9,33	9,92	10,54
Содержание жира, г	19,67	19,80	19,91	20,03
УдовлСутПотр, %	23,70	23,85	23,99	21,14
Содержание углеводов, г	61,71	60,80	59,89	59,00
УдовлСутПотр, %	16,91	16,66	16,41	16,17
Пищевые волокна, г	1,09	1,91	2,68	3,48
УдовлСутПотр, %	5,46	9,55	13,41	17,39
Энергетическая ценность, ккал	443,32	442,72	441,63	440,79
УдовлСутПотр, %	15,53	15,51	15,47	15,44

Анализ химического состава кекса «Столичный» свидетельствует о том, что данные изделия обладают высокой энергетической ценностью, содержат большое количество углеводов при незначительном содержании белка и пищевых волокон. При замене 10; 20; 30 % пшеничной муки льняной повышается содержание белка соответственно на 7,4; 14,2; 21,2 %, жира – на 0,6; 1,2; 1,9 %, пищевых волокон – в 1,7; 2,5; 3,2 раза при одновременном уменьшении количества углеводов на 1,5; 3,0; 4,4 % и снижении энергетической ценности изделий на 0,1; 0,4; 0,6 % соответственно. При употреблении 100 г кексов с заменой 10; 20 и 30 % пшеничной муки льняной суточная потребность в пищевых волокнах удовлетворяется на 9,6; 13,4 и 17,4 % соответственно.

Таким образом, полученные результаты свидетельствуют о необходимости соблюдения определенной дозы добавления льняной муки в кексовые изделия. Так, оптимальной является замена 10 % пшеничной муки льняной, что выражается в наилучших органолептических и структурно-механических показателях изделий. Также дегустационной комиссией был отмечен приятный, хорошо выраженный вкус данных образцов. Наибольшим достоинством кексов с льняной мукой следует считать их высокую пищевую ценность: они содержат повышенное количество белков и пищевых волокон при одновременном снижении доли углеводов и энергетической ценности, что делает их химический состав более сбалансированным.

#### Список литературы:

1. Контроль качества сырья, полуфабрикатов и хлебобулочных изделий [Текст]: учебное пособие для вузов / С.Я. Корячкина [и др.] – М.: ДеЛи плюс, 2012. – 496 с.
2. Корячкина, С.Я. Функциональные пищевые ингредиенты и добавки для хлебобулочных и кондитерских изделий [Текст] / С.Я. Корячкина, Т.В. Матвеева. – СПб: ГИОРД, 2013. – 528 с.
3. Льняная мука – новый компонент для функциональных продуктов питания [Текст] / В.А. Зубцов [и др.] // Материалы международной научно-практической конференции «Хлебобулочные, кондитерские и макаронные изделия XXI века». – Краснодар: Кубан. гос. технол. ун-т, 2009. – С. 150 – 153.
4. Сборник рецептур мучных кондитерских и булочных изделий для предприятий общественного питания [Текст] / – М.: Экономика, 1986. – 295с.

#### Spisok literatury:

1. Kontrol kachestva syrya, polufabrikatov i khlebobulochnykh izdeliy [Tekst]: uchebnoye posobiye dlya vuzov / S.Ya. Koryachkina [i dr.] – M.: DeLi plyus, 2012. – 496 s.
2. Koryachkina, S.Ya. Funktsionalnyye pishchevyye ingredienty i dobavki dlya khlebobulochnykh i konditerskikh izdeliy [Tekst] / S.Ya. Koryachkina, T.V. Matveyeva. – SPb: GIORД, 2013. – 528 s.
3. Lnyanaya muka – novyy komponent dlya funktsionalnykh produktov pitaniya [Tekst] / V.A. Zubtsov [i dr.] // Materialy mezhdunarodnoy nauchno-prakticheskoy konferentsii «Khlebobulochnyye, konditerskiye i makaronnyye izdeliya XXI veka». – Krasnodar: Kuban. gos. tekhnol. un-t, 2009. – S. 150 – 153.
4. Sbornik retseptur muchnykh konditerskikh i bulochnykh izdeliy dlya predpriyatiy obshchestvennogo pitaniya [Tekst] / – M.: Ekonomika, 1986. – 295 s.

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЙ  
СИСТЕМЫ ЗАТРАТ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ  
ПУТЕМ ВНЕДРЕНИЯ МСФО**

**THE IMPROVEMENT OF ANALYTICAL ACCOUNTING COST ROAD  
CONSTRUCTION COMPANIES THROUGH THE INTRODUCTION OF IFRS**

Константинов В.А.  
Konstantinov V.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, Наугорское ш., 40  
к.э.н., доцент кафедры «Бухгалтерский учет  
и налогообложение»  
Тел. (4862) 41-98-60  
E-mail: neovitek@mail.ru

Дедикова Е.А.  
Dedikova E.A.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет-УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское шоссе, 40  
магистр 1 курса кафедры  
«Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Тел. 8(919)-201-39-78  
E-mail: ded-celena@mail.ru

В настоящей статье рассмотрены особенности совершенствования учетно-аналитической системы затрат дорожно-строительных предприятий путем внедрения МСФО. Автором построена схема учетно-аналитической системы соответствующая МСФО, проведены теоретические изыскания по переходу с РСБУ на МСФО.

Ключевые слова: учетно-аналитическая система, затраты, МСФО

This article examines the improvement of accounting and analytical costs of road construction companies through the implementation of IFRS. The authors constructed a scheme accounting and analytical system complying with IFRS conducted theoretical studies on the transition from RAS to IFRS.

Keywords: accounting and analytical system, the costs, IFRS

Для развития отрасли и выхода на международный рынок дорожно-строительных организаций необходимо переходить на международные стандарты учета.

Введение норм МСФО в российское законодательство существенно повлияет на учетно-аналитическую систему затрат дорожно-строительных предприятий (Рисунок 1).

Наибольшее изменение коснется учетной подсистемы учетно-аналитической системы дорожно-строительных предприятий.

Бухгалтерский (финансовый) учет по МСФО будет соответствовать точке  $A_1$ , а налоговый учет по МСФО – точке  $B_1$ . Вектор  $\overrightarrow{AA_1}$  означает, что финансовый учет по МСФО строится на основе финансового учета по РСБУ. Вектор  $\overrightarrow{BB_1}$  означает, что данные для налогового учета по МСФО поступают из данных налогового учета по РСБУ. Вектор  $\overrightarrow{A_1B_1}$  означает, что данные для налогового учета по МСФО корректируются на основании данных финансового учета по МСФО.

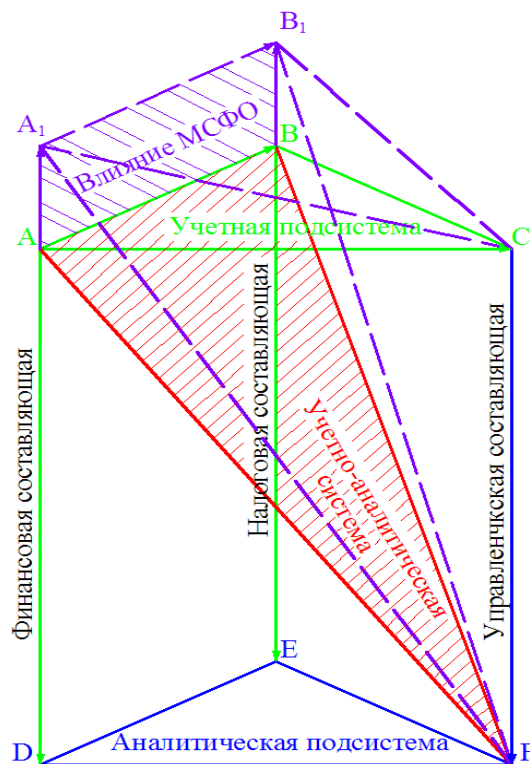


Рисунок 1 – Учетно-аналитическая система формирования затрат дорожно-строительных предприятий, соответствующая МСФО<sup>1</sup>

Управленческий анализ неизменен, т.к. величина корректировок незначительна и их внедрение в процесс анализа только замедлит принятие управленческих решений, что окажет негативное влияние на реализацию его функций.

Таким образом учетная составляющая учетно-аналитической системы переместится на модуль вектора  $\overrightarrow{AA_1}$  и вектора  $\overrightarrow{BB_1}$ , отражающих изменения в учете затрат в соответствии с МСФО, т.е. учетная подсистема переместится в плоскость  $A_1B_1C$ , а учетно-аналитическая система, в свою очередь в плоскость  $A_1B_1F$ .

Так как наибольшие изменения коснутся бухгалтерского (финансового) учета затрат, то его и рассмотрим в первую очередь.

<sup>1</sup> Составлено автором

Учет затрат по МСФО дорожно-строительных организаций регулируется следующими стандартами МСФО (Рисунок 2).

Так как строительство автомобильных дорог является материалоемким производством, то при переходе на МСФО в рамках учетно-аналитической системы затрат рекомендуется прежде всего обратить внимание на особенности учета запасов, рассмотренных в МСФО 2 «Учет запасов»<sup>1</sup>.

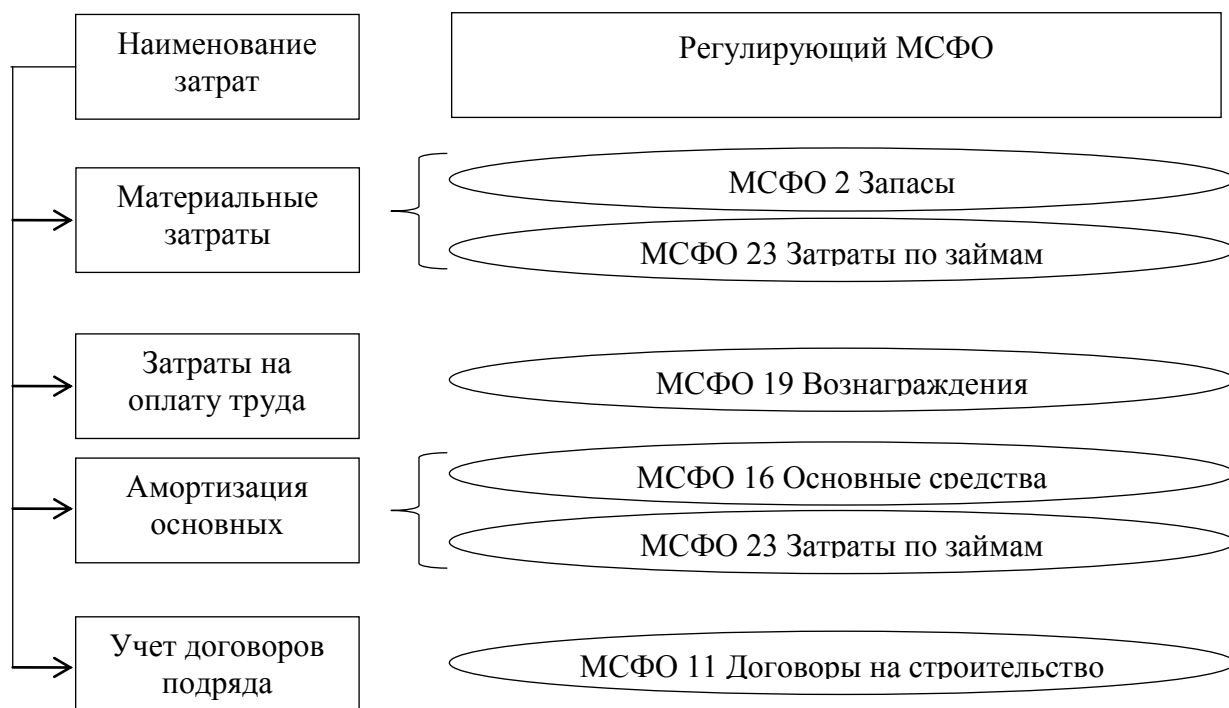


Рисунок 2 – Нормативные документы, регулирующие учет затрат дорожно-строительных организаций в соответствии с МСФО<sup>2</sup>

При проведении сравнительного анализа ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов»<sup>3</sup> и МСФО 2 «Запасы»<sup>4</sup>, МСФО 23 «Затраты по займам»<sup>5</sup> были выявлены следующие существенные отличия в учете материальных затрат по МСФО от РСБУ которые существенно влияют на выходные отчетные данные (Рисунок 3).

<sup>1</sup> МСФО 2 «Запасы» (в ред. МСФО (IFRS) 13, утв. Приказом Минфина России от 18.07.2012 N 106н) // Справочно-правовая система (СПС) «Консультант»

<sup>2</sup> Составлено автором

<sup>3</sup> ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» от 09.06.2001 N 44н // Справочно-правовая система (СПС) «Консультант»

<sup>4</sup> МСФО 2 «Запасы» (в ред. МСФО (IFRS) 13, утв. Приказом Минфина России от 18.07.2012 N 106н) // Справочно-правовая система (СПС) «Консультант»

<sup>5</sup> МСФО (IAS) 23 «Затраты по займам» Приложение N 14 к Приказу Министерства финансов Российской Федерации от 25.11.2011 N 160н// Справочно-правовая система (СПС) «Консультант»



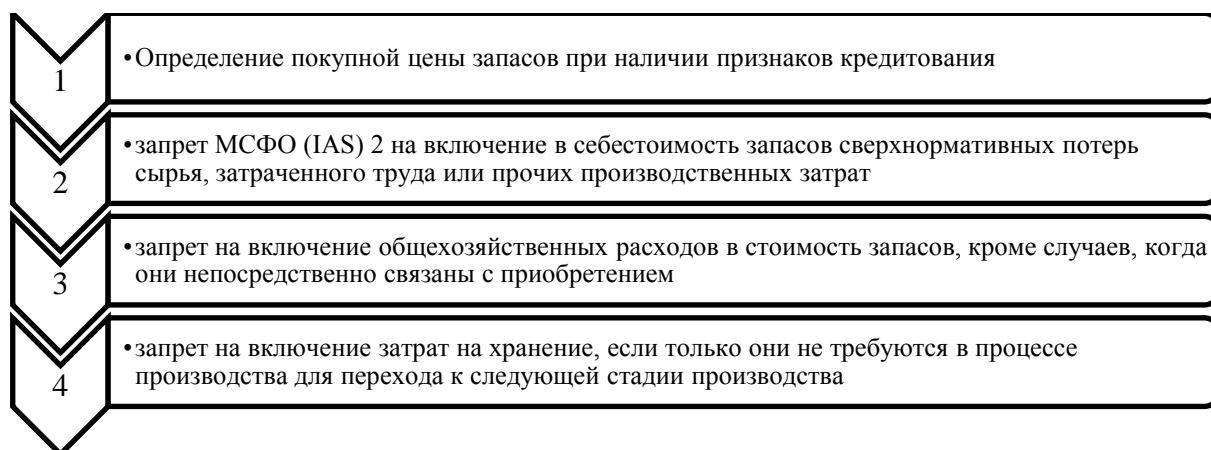


Рисунок 3 – Принципиальные отличия в учете запасов по МСФО от РСБУ<sup>1</sup>

Так как определение покупной цены запасов при наличии признаков кредитования является наиболее сложным для применения, рассмотрим его поэтапно на рисунке 4.

В учете необходимо будет сделать следующие корректировочные проводки:

- сторнируется сумма выявленных скрытых процентов по дебету счета 10 «Материалы» и по кредиту счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»;

- относится полученная величина процентов на прочие расходы по дебету счета 91 «Прочие доходы и расходы» и по кредиту счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками».

Запрет МСФО (IAS) 2 на включение в себестоимость запасов сверхнормативных потерь сырья, затраченного труда или прочих производственных затрат в учете дорожно-строительных предприятий главным образом отразится на учете отклонений в стоимости материальных ценностей, которые отражают отклонение от смет по объекту строительства, что приведет к корректировочным проводкам:

- сторнировочная запись по дебету счета 10 «Материалы» и по кредиту счета 16 «Отклонения в стоимости материальных ценностей»,

- признание отклонений в стоимости материальных ценностей в качестве расходов по дебету счета 91 «Прочие доходы и расходы» и по кредиту счета 16 «Отклонения в стоимости материальных ценностей».

Общехозяйственные расходы, входящие в состав запасов, также признаются в качестве текущих расходов. В учете данные корректируются с помощью проводок:

- сторнировочная запись по дебету счета 10 «Материалы» и по кредиту счета 26 «Общехозяйственные расходы»,

<sup>1</sup> Составлено автором

-признание общепроизводственных расходов в качестве расходов по дебету счета 91 «Прочие доходы и расходы» и по кредиту счета 26 «Отклонения в стоимости материальных ценностей».

При строительстве автомобильных дорог материалы регулярно проступают в производство и корректировочные записи по затратам на хранение запасов не производятся.

Далее перейдем к порядку расчета корректировок сумм начисленной амортизации по РСБУ в соответствии с МСФО (Рисунок 5). В соответствии с начисленной суммой резерва, приведенной к дисконтированной стоимости, необходимо увеличить первоначальную стоимость основных средств и пропорционально увеличить амортизационные отчисления.

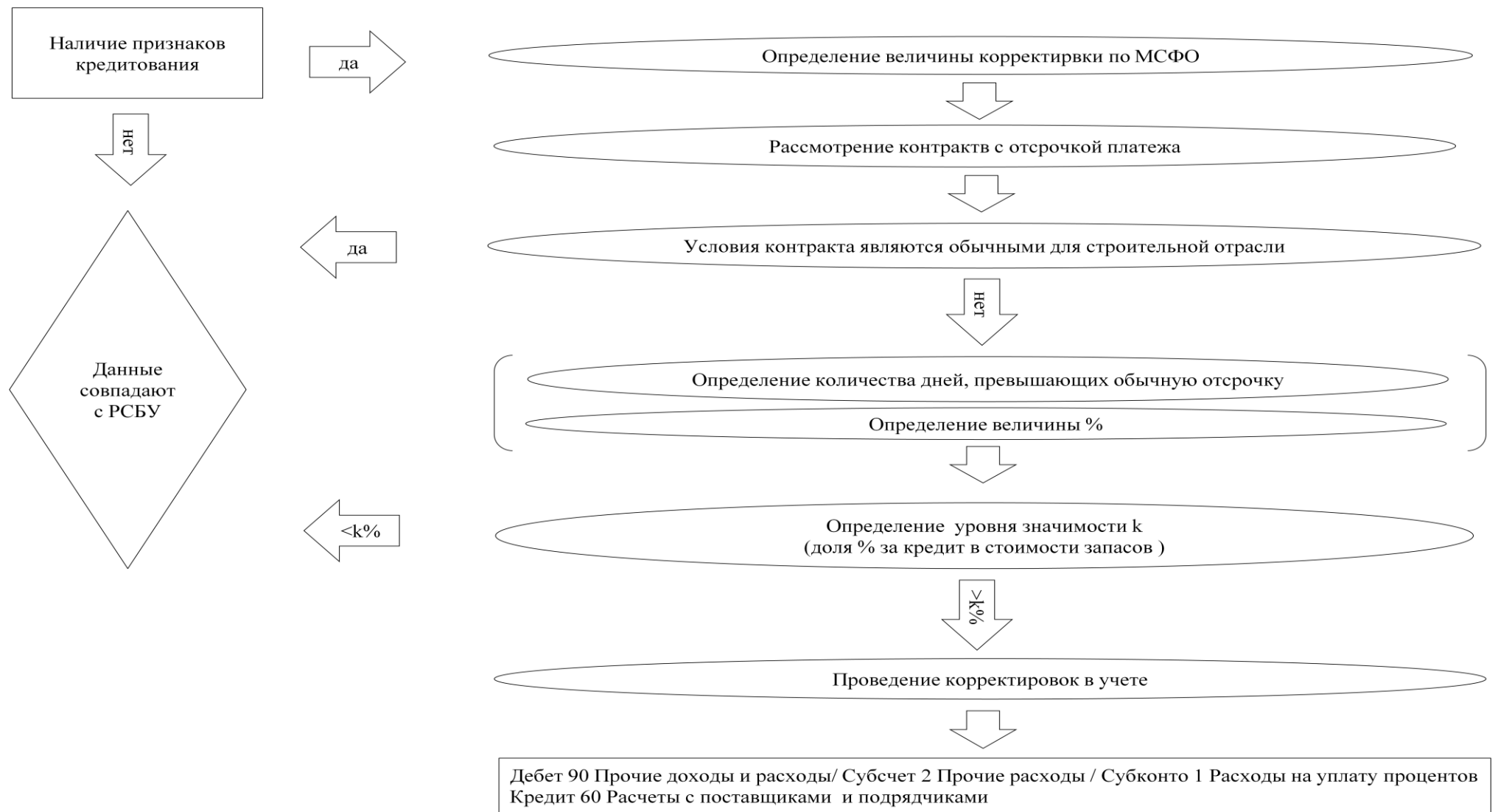


Рисунок 4 – Порядок определения цены запасов в соответствии с МСФО при наличии признаков кредитования<sup>1</sup>

<sup>1</sup> Составлено автором

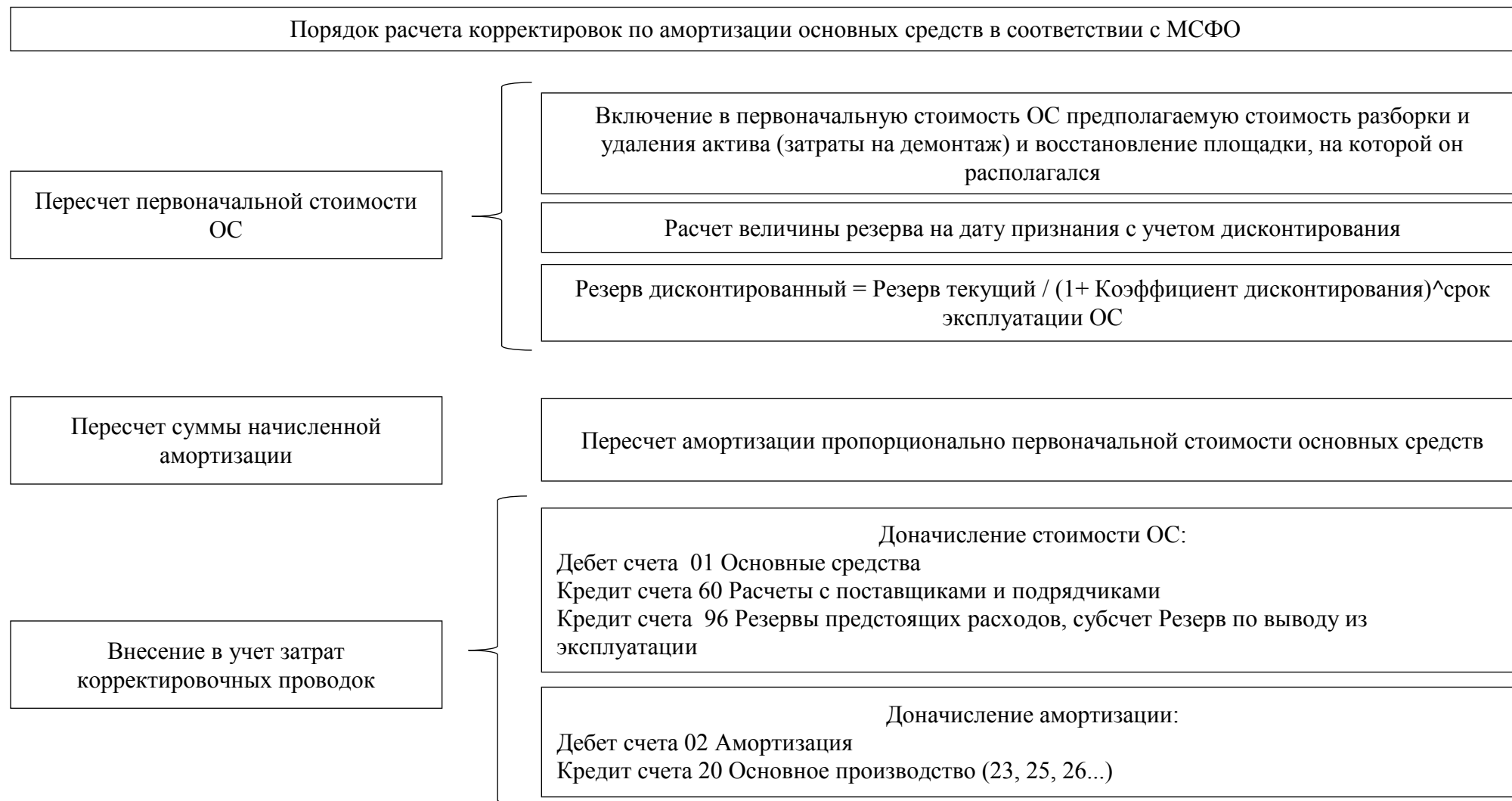


Рисунок 5 – Порядок расчета корректировок сумм начисленной амортизации по РСБУ в соответствии с МСФО<sup>1</sup>

<sup>1</sup> Составлено автором

Чтобы определить величину корректировочных сумм в затратах на оплату труда необходимо рассмотреть отличия в учете вознаграждений работникам, за исключением выплат, основанных на акциях (Рисунок 6).

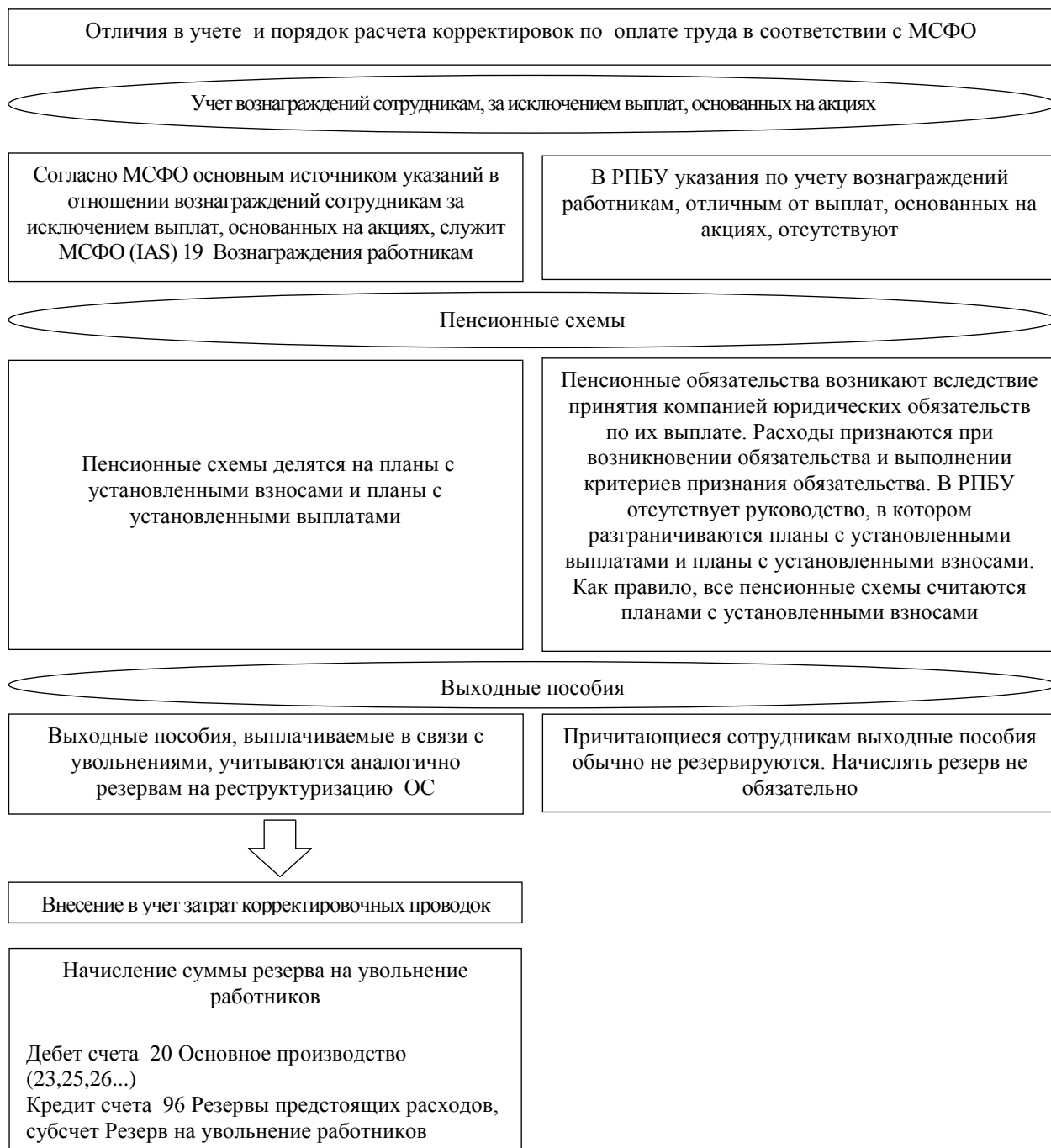


Рисунок 6 – Порядок учета корректировок вознаграждений работникам, за исключением выплат, основанных на акциях в соответствии с МСФО<sup>1</sup>

В соответствии с начисленной суммой резерва на увольнение работников, приведенной к дисконтированной стоимости, необходимо увеличить затраты на производство.

<sup>1</sup> Составлено автором

Таким образом, чтобы данные финансового учета затрат по РСБУ привести к финансовому учету затрат по МСФО необходимо сделать корректировки по следующим счетам: 01 «Основные средства», 02 «Амортизация основных средств», 10 «Материалы», 16 «Отклонение в стоимости материальных ценностей», 20 «Основное производство», 26 «Общехозяйственные расходы», 91 «Прочие доходы и расходы», 96 «Резервы предстоящих расходов».

Чтобы скорректировать данные налогового учета и привести их в соответствие с МСФО необходимо пересчитать налоговую базу в соответствии с МСФО. В нашем случае изменится только налог на имущество. То есть необходимо будет рассчитать поправочный коэффициент, пропорционально ему изменить налоговую базу и заново рассчитать налог.

Таким образом, введение норм МСФО в российское законодательство существенно повлияет на учетно-аналитическую систему затрат дорожно-строительных предприятий.

Наибольшие изменения коснутся бухгалтерской (финансовой) составляющей, которая постепенно сближится с нормами МСФО и налоговой составляющей, в которой увеличится налоговая база по налогу на имущество организаций.

#### Список литературы:

1. ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» от 09.06.2001 N 44н // Справочно-правовая система (СПС) «Консультант»
2. МСФО 2 «Запасы» (в ред. МСФО (IFRS) 13, утв. Приказом Минфина России от 18.07.2012 N 106н) // Справочно-правовая система (СПС) «Консультант».
3. МСФО (IAS) 23 «Затраты по займам» Приложение N 14 к Приказу Министерства финансов Российской Федерации от 25.11.2011 N 160н// Справочно-правовая система (СПС) «Консультант».
4. МСФО 11 «Договора на строительство» Приложение N 6 к Приказу Министерства финансов Российской Федерации от 25.11.2011 N 160н// Справочно-правовая система (СПС) «Консультант».
5. МСФО (IAS) 16 «Основные средства» Приложение N 8 к Приказу Министерства финансов Российской Федерации от 25.11.2011 N 160н// Справочно-правовая система (СПС) «Консультант».
6. МСФО (IAS) 23 «Затраты по займам» Приложение N 14 к Приказу Министерства финансов Российской Федерации от 25.11.2011 N 160н// Справочно-правовая система (СПС) «Консультант».

#### Spisok literatury:

1. PBU 5/01 «Uchet material'no-proizvodstvennyh zasposov» ot 09.06.2001 N 44n // Spravochno-pravovaja sistema (SPS) «Konsul'tant».
2. MSFO 2 «Zapasy» (v red. MSFO (IFRS) 13, utv. Prikazom Minfina Rossii ot 18.07.2012 N 106n) // Spravochno-pravovaja sistema (SPS) «Konsul'tant».
3. MSFO (IAS) 23 «Zatraty po zajmam» Prilozhenie N 14 k Prikazu Ministerstva finansov Rossijskoj Federacii ot 25.11.2011 N 160n// Spravochno-pravovaja sistema (SPS) «Konsul'tant».
4. MSFO 11 «Dogovora na stroitel'stvo» Prilozhenie N 6 k Prikazu Ministerstva finansov Rossijskoj Federacii ot 25.11.2011 N 160n// Spravochno-pravovaja sistema (SPS) «Konsul'tant».
5. MSFO (IAS) 16 «Osnovnye sredstva» Prilozhenie N 8 k Prikazu Ministerstva finansov Rossijskoj Federacii ot 25.11.2011 N 160n// Spravochno-pravovaja sistema (SPS) «Konsul'tant».
6. MSFO (IAS) 23 «Zatraty po zajmam» Prilozhenie N 14 k Prikazu Ministerstva finansov Rossijskoj Federacii ot 25.11.2011 N 160n// Spravochno-pravovaja sistema (SPS) «Konsul'tant».

**УРБАНОСФЕРА КАК НОВАЯ КОНЦЕПЦИЯ К ИЗУЧЕНИЮ  
СРЕДЫ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЕЛОВЕКА**

**URBANOSFERAS AS A NEW CONCEPT FOR STUDYING THE  
ENVIRONMENT OF HUMAN ACTIVITIES**

Щеголев С.Д.  
Shchegolev S.D.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 5 курса кафедры «Информационные системы»  
Тел. (4862) 76-19-10  
E-mail: infsys@ostu.ru

Исламгазина Л.Г.  
Islamgazina L.G.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 5 курса кафедры «ЭВТИБ»  
Тел. (4862) 45-57-57  
E-mail: wladimir@ostu.ru

В статье представлена новая концепция биосферосовместимого развития. Показана связь автоматизации управления урбанизированной территории с теорией управления и место мультибиометрических технологий в системах управления урбанизированными территориями.

Ключевые слова: урбаносфера, персональная урбаносфера, мультибиометрия

The article presents a new conception of biosphere compatible development. Shows the relationship of automation of management of the urban territory with the management theory and place multi-biometric technologies in management systems of urbanized territories.

Keywords: urbanosferas, personal urbanosferas, multi-biometric.

По оценкам специалистов ООН, для значительного числа жителей городов мира, происходит ухудшение качества жилья и условий жизни<sup>1</sup>. Основной причиной этого является диспропорция между урбанизацией и рурбанизацией. В России также существует проблема ветхого жилья и городского хозяйства в целом.

Решение данных проблем должно учитывать необходимость развития человеческого капитала страны и состоять из задачи модернизации

---

<sup>1</sup> Всемирный день хабитат [Электронный ресурс] URL: <http://www.un.org/ru/events/habitatday/>



городского хозяйства, основываться на современных стандартах качества жизни и необходимости стабилизации процессов урбанизации. В связи с появлением значительного числа удачных проектов по автоматизации управления городским хозяйством, решение описанных проблем должно происходить с применением таких средств, как одной из эффективных практик. Значимой проблемой автоматизации инфраструктуры городского хозяйства является определение границ будущей системы. В связи с этим затруднено применение системного подхода.

Применяя понятие урбаносферы<sup>1</sup> возможно построение систем автоматизации, на основе общей цели различных систем городского хозяйства. При этом применение матричного управления полученной системы упрощает интеграцию новых систем автоматизации в уже существующие. Примером может служить система электроснабжения, которая управляется городской сбытовой компанией, а также может управляться в рамках концепции «умный дом». Персональная урбаносфера, определение которой дано в той же работе что и понятию урбаносфера, применима только к среде обитания конкретного человека. Персональная урбаносфера является частным случаем урбаносферы и индивидуальна для каждого жителя урбанизированной территории. Разработка персональных урбаносфер упростит перенос городских условий жизни на село за счет понимания востребованности различных благ предоставляемых урбанизированными территориями, а также позволит проводить эффективное сравнение условий жизни в рамках одной или близких урбаносфер.

Урбаносферы сохраняют свойство урбанизированных территорий — свертоткрытость и зависимы от своего окружения. Также они не противоречат принципам «неполной постижимости объекта», и «перевод части элементов сложного объекта в разряд автономных субъектов». Все урбаносферы имеют набор общих свойств, поддаются классификации. Каждый класс урбаносферы имеет набор свойств, характерных только для него.

Урбаносфера обладает рядом свойств затрудняющих её формализацию, например, цель функционирования урбаносферы может меняться динамически. Такая система имеет стохастический характер возмущающих воздействий и, как правило, нелинейную зависимость закона управления. При этом свести набор целей к набору критериев, а значит многокритериальной задаче не всегда возможно. Например, цель обеспечение безопасности движения опирается на набор критериев отличных от цели достижения экономичности при движении, причем критерии экономичности не позволят использовать максимум ресурсов для достижения максимальной безопасности, т.е. критерии могут быть взаимоисключающими. Универсального математического аппарата для реализации систем такого класса не существует. В них, как правило, присутствует адаптивное

---

<sup>1</sup> Абашин В.Г., Пилипенко О.В. Урбаносфера. Персональная урбаносфера. [Текст] // Биосферная совместимость: человек, регион, технологии, №2, 2013. С. 29-34

управление, а система управления, кроме всего прочего, решает задачу определения цели функционирования.

Для решения подобных задач компьютерные науки предлагают концепцию программного агента. В соответствии с ней, источником действия может являться посредник между двумя элементами системы. Программный агент не решает некоторую задачу, а начинает выполнять действия самостоятельно, в ответ на сложившуюся ситуацию и предоставляет результат своей деятельности. Использование данной концепции позволит выполнить синтез систем управления урбаносферой.

Использование биометрических программных агентов возникающих в результате синтеза систем управления персональной урбаносферой позволит обеспечивать человека ресурсами в условиях урбаносферы, а также позволят производить балансировку ресурсораспределения среди жителей одной территории. Высокая степень автоматизации в быту несет в себе риски безопасности связанные с использованием технических устройств. Причем связь между устройствами и травмами в быту не всегда очевидна. В связи с этим, биометрические программные агенты позволят повысить безопасность в быту при использовании средств высокой степени автоматизации.

Разработка математических моделей персональных урбаносфер требует абстрагирования от конкретной предметной области. Для этого возможно использование информационно-энтропийного подхода. Это позволит провести оценку вычислительной нагрузки и нагрузки на каналы связи. В случае отсутствия статистических вероятностей событий биометрического метода, возможно применение механизмов моделирования с помощью искусственных нейронных сетей, а именно решение задачи слепого разделения источников сигнала, основанной на методе максимальной энтропии. Также возможно применение имеющего более широкие возможности, метода анализа независимых компонентов<sup>1</sup>.

Оценка вычислительной мощности и нагрузки на каналы связи требуемых для реализации биометрических методов в условиях конкретной реализации является одним из начальных этапов внедрения адаптивной мультибиометрической математической модели на основе нечетких множеств описанной в источнике<sup>2</sup>, что в свою очередь позволяет повысить качество управления, за счет повышения качества биометрической информации.

Для представления понятия урбаносферы в математическом виде используется аппарат теории нечетких множеств. Формализация позволяет решить проблему определения границ урбаносферы, т.к. не требует включения в модель всех её элементов. Применяя аппарат нечетких множеств возможно выполнение сравнения урбаносфер, определение их свойств в математическом понимании, выполнение операций пересечения,

---

<sup>1</sup> Хайкин, Саймон. Нейронные сети: полный курс, 2-е издание. : Пер. С англ. [Текст] — М.: Издательский дом «Вильямс», 2006. - 1104 с.: ил. — Парал.тит.англ. ISBN 5-8459-0890-6 (рус.)

<sup>2</sup> Абашин В.Г. Адаптивная математическая модель мультибиометрической подсистемы определения работоспособности человека-оператора АРМ на основе нечетких множеств. [Текст] Информационные системы и технологии 2011. - №5(67). С. 90-96

произведения, объединения, суммирования и отрицания. Следует учитывать что в практическом моделировании теория нечетких множеств используются самостоятельно, без аппарата теории вероятности и математической статистики, что позволяет заменять объемный статистический эксперимент на итерационную математическую модель. Использование понятия урбаносфера позволяет масштабировать задачи автоматизации и управления урбанизированных территорий, выделять наиболее значимые элементы, исследовать взаимное влияние отдельных частей городского хозяйства.

Авторы предполагают что исследование персональных урбаносфер откроет новые возможности по оптимизации ресурсобеспечения населения урбанизированных территорий, появлению новых направлений исследования с целью повышения качества жизни человека в условиях урбаносфер, будет способствовать распространению элементов городской жизни на сельской территории путем включения удаленных сельских поселений в урбаносферы городов, что в конечном итоге позволит стабилизировать процессы урбанизации и рурбанизации.

#### Список литературы:

1. Всемирный день хабитат [Электронный ресурс] URL: <http://www.un.org/ru/events/habitatday/>
2. Абашин В.Г., Пилипенко О.В. Урбаносфера. Персональная урбаносфера. [Текст] // Биосферная совместимость: человек, регион, технологии, №2, 2013. С. 29-34.
3. Хайкин, Саймон. Нейронные сети: полный курс, 2-е издание. : Пер. С англ. [Текст] — М.: Издательский дом «Вильямс», 2006. - 1104 с.: ил. — Парал.тит.англ. ISBN 5-8459-0890-6 (рус.)
4. Абашин В.Г. Адаптивная математическая модель мультибиометрической подсистемы определения работоспособности человека-оператора АРМ на основе нечетких множеств. [Текст] Информационные системы и технологии 2011. - №5(67). С. 90-96.

#### Spisok literatury:

1. Vsemirnyj den' habitat [Jelektronnyj resurs] URL: <http://www.un.org/ru/events/habitatday/>
2. Abashin V.G., Pilipenko O.V. Urbanosfera. Personal'naja urbanosfera. [Tekst] //Biosfernaja sovmestimost': chelovek, region, tehnologii, №2, 2013. S. 29-34.
3. Hajkin, Sajmon. Nejronnye seti: polnyj kurs, 2-e izdanie. : Per. S angl. [Tekst] — M.: Izdatel'skij dom «Vil'jams», 2006. - 1104 s.: il. — Paral.tit.angl. ISBN 5-8459-0890-6 (rus.)
4. Abashin V.G. Adaptivnaja matematicheskaja model' mul'tibiometricheskoj podsystemy opredelenija rabotosposobnosti cheloveka-operatora ARM na osnove nechetkih mnozhestv. [Tekst] Informacionnye sistemy i tehnologii 2011. - №5(67). S. 90-96.

## МЕТОДЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

### METHODS OF STUFF MOTIVATION

Маслова Т.В.

Maslova T.V.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 4 курса кафедры «Экономическая теория  
и управление персоналом»  
Тел. (4862) 41-58-04  
E-mail: econte@ostu.ru

В статье рассматриваются основные определения мотивации персонала, раскрываются ее современные методы, способы, а также требования, предъявляемые к процессу внедрения механизма мотивации на предприятии.

Ключевые слова: мотивация, стимулирование, материальная и нематериальная мотивация, подходы к мотивации, методы и способы мотивации.

The article considers the basic definition of stuff motivation, reveals its modern methods, techniques and requirements to the process of introduction of the mechanism of motivation at the enterprise.

Keywords: motivation, encouragement, both material and non-material motivation, approaches to motivation, methods and ways of motivation.

Мотивация – это процесс, начинающийся с физиологической или психологической нехватки (потребности), которая активизирует поведение или создает побуждение, направленное на достижение определенной цели или получение вознаграждения.

Мотивация персонала – это движущая сила деятельности, которая во многом определяет эффективность этой деятельности. Именно поэтому во многих системах управления персоналом мотивация персонала выдвигается на первый план [1].

К организации системы мотивации на предприятии предъявляются следующие требования: комплексность, дифференцированность, гибкость и оперативность.

Комплексность подразумевает единство применения нематериальных и материальных, коллективных и индивидуальных стимулов, значение которых зависит от системы подходов к управлению персоналом, опыта и традиций предприятия. Комплексность также предполагает наличие антистимулов.

Дифференцированность означает индивидуальный подход к мотивации разных слоев и групп работников.

Гибкость и оперативность проявляется в пересмотре стимулов в зависимости от изменений, происходящих в обществе и коллективе.

Таким образом, создать соответствующий механизм мотивирования весьма не просто. Практика применения непосредственного и опосредованного типов управления показывает, что опосредованные управленческие воздействия дают наибольший эффект, однако при краткосрочных работах, экстренных управленческих задачах более эффективна властная мотивация, а прямая мотивация оптимальна на длинных временных интервалах.

Мотивация – это, прежде всего, изменение элемента трудовой ситуации, влияющего на поведение человека в сфере труда. В современное время в практике и теории менеджмента этот способ воздействия на трудовую мотивацию человека считается наиболее приемлемым и перспективным, поскольку создаваемые условия труда косвенно стимулируют работника реализовывать свой и трудовой, и творческий потенциал, проявлять себя как личность и работника одновременно [1].

В настоящее время существует два основных подхода к мотивации персонала: комплексно-методический и адаптационно-организационный.

Первый из них включает комплекс из четырех основных групп методов, направленных на оптимизацию мотивационного потенциала работы. По силе вызываемого ими производственного эффекта они выстраиваются в такую последовательность: экономические методы, целевой метод, метод проектирования и перепроектирования работы («обогащение труда»), метод соучастия (вовлечение работников – партиципативный метод).

Экономические методы основаны на материальном вознаграждении за выполненную работу, важнейшей частью которого является заработная плата. Структура заработной платы – это базовые ставки, премиальные выплаты, социальные программы [2].

Базовая ставка – неизменная часть заработка – должна быть достаточной, чтобы привлечь на фирму работников нужной квалификации и подготовки. Большую роль в совокупном доходе работников играют социальные льготы и выплаты. В настоящее время спектр льгот, предоставляемый сотрудникам, довольно широк: оплаченные праздничные дни, отпуска, время перерыва на отдых, медицинское страхование на предприятии, дополнительное пенсионное страхование, страхование от несчастных случаев, помощь в повышении образования, профподготовке и переподготовке, предоставление в пользование работников объектов отдыха и развлечений.

Компания может производить также дополнительные выплаты (премии, награды, призы и так далее), исходя из целей, которые закладываются в программу мотивации труда. Инновационно–ориентированные компании, например, уделяют большое внимание организации стимулирования творчества. Так, IBM поощряет находящие

применение рационализаторские предложения. Если предложение принимается, его автор получает 25% общей суммы экономии в течение двух лет после его внедрения.

Наиболее распространенной формой материального поощрения является система участия в прибылях, сущность которой заключается в том, что за счет заранее установленной доли прибыли формируется премиальный фонд, из которого работники получают регулярные выплаты.

К системам участия работников в прибыли компании относится система Скэнлона, которая основана на распределении между работниками и компанией экономии издержек на заработную плату, полученной в результате производительности труда – выработки в расчете на одного человека.

Широко распространенной системой оплаты труда является система Ипрошеара, заключающаяся в дополнительных выплатах работникам за экономию рабочего времени (в человеко-часах), затрачиваемого на выпуск заданного объема продукции [2].

В рамках комплексно-методологического подхода используется также целевой метод мотивации, который базируется на двух важных психологических закономерностях. Во-первых, придание целям четкой и ясной формы само по себе приводит к повышению мотивации. Во-вторых, большей мотивирующей силой обладают обычно более трудные цели, нежели легко достижимые, поскольку трудная цель рассматривается человеком как вызов его способностям, а убежденность в возможности ее достижения повышает самооценку им своих возможностей и собственной значимости. Исходя из этого, цели должны быть четко сформулированными, мобилизующими, но реально достижимыми.

Метод проектирования и перепроектирования работ («обогащение труда») состоит в повышении мотивации путем изменения и совершенствования организации работы.

На рисунке 1 представлены возможные варианты проектирования работы.

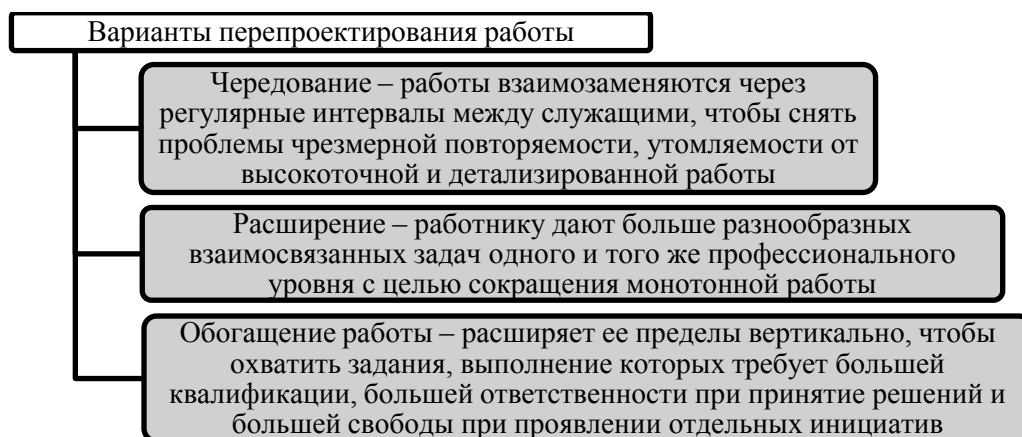


Рисунок 1 – Возможные варианты проектирования работы

Метод вовлечения персонала основан на идее возможно более полного привлечения исполнителей к самому процессу организации его труда и управления им. В результате раскрепощается активность (в том числе и творческая) и инициативность работников, повышается мотивация и ответственность.

В качестве примера можно сослаться на опыт американской фирмы «Digital Equipment», где в управлении общего учета и отчетности сформированы группы самоуправления, которые решают вопросы планирования работ, приема на работу новых сотрудников, проведения совещаний, координации с другими отделами. При использовании этого метода возрастает профессиональная зрелость работников, их способность и готовность к труду. Это непосредственно воздействует на повышение мотивации труда и улучшение деятельности организации [2].

Второй подход к мотивации персонала организации называется адаптационно-организационным.

Специфика адаптационно-организационного подхода состоит в том, что система мотивирующих воздействий как бы распределяется по основным фазам его деятельности – начиная от приема на работу и связанной с этим профессиональной адаптацией и кончая завершающими этапами профессиональной карьеры.

Фактором огромного мотивирующего значения, имеющим долгосрочное действие, является первое впечатление работника об организации в момент приема на работу, поэтому необходимо соответствующим образом организовать первые дни и даже часы пребывания работника в организации, обеспечить этап первичной адаптации. Это – предоставление щадящего режима работы, более мягкие критерии оценки, опека и наставничество [3].

Следующий аспект оптимизации мотивирующей функции соотносится со зрелыми стадиями профессиональной карьеры, с достижением высокого уровня профессиональной компетентности. Здесь на первый план должна выходить вся система уже рассмотренных партиципативных методов (метод вовлечения сотрудников) обеспечения мотивации.

Еще одним средством мотивирования, предусматриваемым в этот период данным подходом, является обеспечение «эластичности рабочего времени» - предоставление работнику частичного права самому планировать свое рабочее время, распоряжаться им в зависимости от его индивидуальных особенностей и жизненных ситуаций.

В организационно-адаптационном подходе большая роль отводится методу информирования о результатах работы, то есть обратной связи. Доказано, что потребность в информации о качестве работы является самостоятельным стимулом для ее осуществления. С информированием связана практика «недирективных консультаций» (доброжелательное выслушивание подчиненного, который оказался в состоянии фрустрации или сильного эмоционального напряжения), собеседований «через голову» руководства (периодические беседы сотрудников с руководителем своего

руководителя), программ открытых дверей (личное обращение сотрудника к руководителю любого ранга) [3].

Таким образом, мотивация персонала – это система мероприятий, опосредованно влияющих на личность работника, на изменение и формирование его трудовой мотивации, с целью возбуждения у нее желания работать добросовестно, профессионально и организованно, в полной мере реализуя свой личностно-деловой потенциал.

В настоящее время существует огромное количество методов и форм мотивации персонала, однако, следует помнить, что разработка механизмов мотивации не должна осуществляться «по шаблону». Всегда необходимо учитывать особенности организации (ее историю, традиции, специфику деятельности и так далее), а также индивидуальные мотивы работающих в ней сотрудников.

Трудовая мотивация может рассматриваться и как процесс воздействия различными способами и средствами на исполнителя, направленный на побуждение его к трудовой деятельности, и как результат этого воздействия, отражающий сложившуюся в итоге совокупность трудовых мотивов.

#### Список литературы:

1. Аширов А.Д. Трудовая мотивация: учебное пособие / А.Д. Аширов. – М.: Проспект, 2012. – 448 с.
2. Одегов Ю.Г. Мотивация персонала: учебное пособие / Ю.Г. Одегов. – М.: Альфа-Пресс, 2012. – 640 с.
3. Трапицын С.Ю. Мотивация персонала в современной организации: учебное пособие / С.Ю. Трапицын. – М.: Просвещение, 2013. – 240 с.

#### Spisok literatury:

1. Ashirov A.D. Trudovaya motivatsiya: uchebnoe posobie / A.D. Ashirov. – M.: Prospekt, 2012. – 448 s.
2. Odegov Yu.G. Motivatsiya personala: uchebnoe posobie / Yu.G. Odegov. – M.: Alfa-Press, 2012. – 640 s.
3. Trapitsyn S. Yu. Motivatsiya personala v sovremennoy organizatsii: uchebnoe posobie / S. Yu. Trapitsyn. – M.: Prosveshenie, 2013. – 240 s.



## **ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ**

### **INNOVATIVE DEVELOPMENT AND PREDICTION OF LABOR POTENTIAL OF INDUSTRIAL ENTERPRISE**

Чернова Е.А.  
Chernova E.A.

ФГБОУ ВПО «Брянский Государственный Технический Университет»  
241035, г. Брянск, бул. 50-летия Октября, 7  
студент 4 курса кафедры «Экономика,  
организация производства и управление»  
Тел. (4832) 58-82-25, 51-26-02  
E-mail: eorupmain@gmail.com

Машиностроение является быстро меняющейся базовой отраслью производства, что обязывает предприятия постоянно повышать качество трудового потенциала, делая его адекватным производству инновационной продукции. Для определения численности по категориям персонала предлагается определять соответствующие прогнозируемые значения потенциала на основе расчета его интегральных качественных и количественных характеристик. Такой подход позволит гармонизировать требуемый состав персонала с существующим на основе выработки и реализации оптимальных решений по его адаптации.

Ключевые слова: трудовой потенциал, машиностроение, инновационное развитие, адаптация, персонал.

Mechanical engineering is a rapidly changing industry production base, which obliges enterprises to continuously improve the quality of labor potential, making it adequate production of innovative products. To determine the number of staff categories is proposed to determine the appropriate value of the potential predicted by calculating the integral of its qualitative and quantitative characteristics. This approach will harmonize the required composition of the staff on the basis of the existing development and implementation of optimal solutions for its adaptation.

Keywords: a labor potential, a mechanical engineering, an innovative development, an adaptation, a staff.

Машиностроение в значительной степени определяет интеллектуально технологический уровень государства, является фундаментом экономики России, основой ее безопасности. Однако сегодня нефтегазовый комплекс и сырьевые отрасли создают около 28-30% ВВП, а весь машиностроительный комплекс – только около 3% ВВП.

В результате кризиса падение машиностроительного производства в 2009 году по отношению к 2008 году составило 50-60%.

Острая конкурентная среда российского машиностроения обязывает предприятия постоянно адаптировать и, в тоже время, сохранять трудовой потенциал предприятия. Особенно это важно при выходе предприятия из кризиса.

Высок уровень издержек на производство в машиностроении из-за низкой производительности труда, несовершенной системы управления производственными процессами, формированием и использованием потенциала предприятий.

На наш взгляд наиболее важное место в условиях нестабильного развития экономики занимает трудовой потенциал. Система управления трудовым потенциалом, должна включать следующие подсистемы:

- формирование трудового потенциала;
- распределение трудового потенциала;
- управление его использованием в процессе производства.

Управление трудовым потенциалом преследует цель максимизацию прибыли и создания необходимых условий устойчивого повышения экономической эффективности производства на основе условий гармоничного развития личности каждого работника и членов его семьи. Для этого должны быть создана соответствующая социальная инфраструктура. В этом смысле надо использовать опыт прошлого.

Структурными элементами трудового потенциала предприятия в соответствии являются:

- индивидуальный потенциал работника;
- потенциал организации труда на предприятии;
- демографический потенциал предприятия;
- этнокультурный потенциал предприятия.

Каждый структурный элемент характеристики трудового потенциала имеет свои частные показатели его оценки. Их состав и значимость при определении потенциала зависят от их влияния на достижение целей предприятия. При группировке показателей надо учитывать организационную структуру управления предприятия, особенности производства (технологии) и сбыта продукции. Исходя из этого, машиностроительное производство имеет следующие особенности:

- многономенклатурность продукции;
- множество операций над одной деталью, выполняемых на различных видах оборудования;
- сложность операций;
- изменчивость во времени и по деталям типов производства (единичное, мелкосерийное, серийное, крупносерийное, массовое производства);
- зависимость качества каждой единицы готовой продукции от большого количества работников производственного процесса;

- длительность создания, освоения, продвижения на рынке инновационной продукции;
- сложность синхронизации технологических процессов, а, следовательно, полной загрузки оборудования и использования трудового потенциала предприятия.

Данные особенности производства оказывают влияние на формирование требований к трудовому потенциалу.

1. Высокая квалификация, как управленческих, так и рабочих кадров.
2. Большая номенклатура профессий и специальностей.
3. Способность быстрой переквалификации работников, для рабочих – владение несколькими специальностями.
4. Высокий уровень ответственности за конечный результат труда всех многочисленных работников единого производственного процесса.

Трудовой потенциал оценивается совокупностью количественных и качественных характеристик, которые сложно привести к одной единице измерения. Относительные показатели более подходят для оценки его качества.

Для оценки трудового потенциала крупного машиностроительного предприятия рассмотрена группа факторов, представленная в Таблице 1.

Таблица 1 – Факторы оценки трудового потенциала для крупного машиностроительного предприятия

1.	Образовательный (уровень образования, познавательные способности)
2.	Профессионально-квалификационный (проф. навыки, опыт, стаж)
3.	Поведенческий (модели поведения, профессиональная культура)
4.	Инновационно-творческий (креативность, адаптивность, стремление к развитию, инновациям)
5.	Ценностно-мотивационный (цели, потребности, мотивация, ценности)
6.	Психофизиологический (возраст, состояние здоровья, способности)

Каждый фактор имеет несколько показателей (указаны в скобках).

Используя различные базисы для расчета относительных показателей, можно оценивать составляющие по различным направлениям: во времени, в сравнении между производственными единицами (заводами, дивизионами) и в сравнении с установленными критериями.

Предлагаемая формула расчета комплексного показателя качества трудового потенциала выглядит следующим образом:

$$I_j = \sum_{f=1}^l p_f \times \sum_{i=1}^n (K_i \times J_{ij}), \quad (1)$$

где  $I_j$  – комплексный показатель трудового потенциала  $j$ -го завода (дивизиона);

$n$  - количество учитываемых показателей трудового потенциала;

$J_{ij}$  -  $i$ -ый частный индексный показатель трудового потенциала  $j$ -го завода (дивизиона);

$K_i$  - значимость  $i$ -го показателя для достижения корпоративной цели, в долях единицы, т.е.

$$\sum_{j=1}^{\ell} K_i = 1; \quad J_{ij} = \frac{m_{ij}}{m_{i\max}}; \quad (2)$$

где  $l$  - число сравниваемых объектов (заводов);

$m_{ij}$  - значение  $i$ -го показателя  $j$ -го завода;

$p_f$  - значимость  $f$ - фактора качества трудового потенциала.

Экспериментальное исследование методики оценки качества трудового потенциала производилось по данным ЗАО «Управляющая компания «Брянский машиностроительный завод». Использовались абсолютные и относительные показатели за 2008-2010 годы, всего – 34 показателя. Анализ результатов показал снижение качества трудового потенциала в 2009 году по отношению к 2008 году. Это произошло из-за снижения инновационно-творческой и профессионально-квалификационной составляющих. В 2010 году качественные характеристики улучшились и превысили уровень 2008 года за исключением состояния здоровья работников. Состояние здоровья определялось количеством больничных листов и дней потери трудоспособности, приходящихся в среднем на одного работника.

Важнейшим объемным показателем трудового потенциала является численность персонала предприятия (организации, корпорации).

При определении численности рабочих можно руководствоваться несколькими критериями.

1. Количеством установленного годного к эксплуатации оборудования.
2. Прогнозируемой трудоёмкостью производимой продукции.
3. Прогнозируемой численностью персонала, определяемой методами экстраполяции.
4. В условиях кризиса: обеспечением сохранения основного квалифицированного ядра персонала.
5. Численностью, определяемой методом экспертной оценки, в процессе которой могут использоваться все предыдущие методы.

Анализ динамики отдельных показателей трудового потенциала и сравнение их с нормативными, позволяют определять мероприятия по его рационализации. При оценке качества трудового потенциала ЗАО «Управляющая компания «Брянский машиностроительный завод» использовался метод социологического опроса (инновационно-творческая, ценностно-мотивационная составляющие потенциала). Исследование занятости основных рабочих путём проведения фотографии рабочего дня и хронометража в одном из производств показали, что при уровне выполнения норм на 110-150% простои работников составили в среднем 7%. Более предметный анализ позволил выявить завышение норм времени по отдельным операциям механической обработки. Их корректировка позволила сделать нормы более напряжёнными, разработать мероприятия по

совершенствованию организации производства с использованием нормативных характеристик трудового потенциала. В частности, были разработаны программы оптимизации численности, опережающего развития персонала. Производительность труда работников исследуемого предприятия возросла в 2010 году по сравнению с 2009 годом на 21,7%. Однако, в совокупности с результатами социологического исследования можно сделать вывод о том, что кризис не повысил качество инновационно-творческой составляющей трудового потенциала.

#### Список литературы:

1. Бухалков М.И. Управление трудовым потенциалом на предприятии: Монография. М.И. Бухалков, М.П. Гаранина, О.А. Бабордина. – М. «Экономика и финансы».
2. Генкин Б.М. Экономика и социология труда: Учебник для вузов. — 3-е изд., доп. — М.: Изд-во НОРМА, 2001.
3. Лапин Е.В. Экономический потенциал предприятия: Монография. Сумы: ИТД «Университетская книга».
4. Лутовинов П.П. Потенциал промышленного предприятия/ П.П. Лутовинов, М.С. Попов, О.В. Зубкова, П.Г. Рябчук.- Челябинск: изд. ИП Мякотин И.В; 2010.
5. Маслов Е.В. Управление персоналом предприятия. Учебное пособие. - М.: Инфра - М, НГАЭиУ, 2003.
6. Одегов Ю.Г. Экономика труда/ Ю.Г. Одегов, Г.Г. Руденко. – М.: Волтерс Клувер, 2011.
7. Хлопова Т.В. К оценке трудового потенциала предприятия [Текст] / Т.В. Хлопова // СОЦИС: Социологические исследования . – 2003.

#### Spisok literatury:

1. Buhalkov M.I. Upravlenie trudovym potencialom na predpriyatii: Monografija. M.I Buhalkov, M.P. Garanina, O.A. Babordina. – M. «Jekonomika i finansy».
2. Genkin B.M. Jekonomika i sociologija truda: Uchebnik dlja vuzov. — 3-e izd., dop. — M.: Izd-vo NORMA, 2001.
3. Lapin E.V. Jekonomicheskij potencial predprijatija: Monografija. Sumy: ITD «Universitetskaja kniga».
4. Lutovinov P.P. Potencial promyshlennogo predprijatija/ P.P. Lutovinov, M.S. Popov, O.V. Zubkova, P.G. Rjabchuk.- Cheljabinsk: izd. IP Mjakotin I.V; 2010.
5. Maslov E.V. Upravlenie personalom predprijatija. Uchebnoe posobie. - M.: Infra - M, NGAJeiU, 2003.
6. Odegov Ju.G. Jekonomika truda/ Ju.G. Odegov, G.G. Rudenko. – M.: Volters Kluver, 2011.
7. Hlopova T.V. K ocenke trudovogo potenciala predprijatija [Tekst] / T.V. Hlopova // SOCIS: Sociologicheskie issledovanija . – 2003.

**СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР  
ИННОВАЦИОННОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННЫМ  
ПРЕДПРИЯТИЕМ**

**STRATEGY OF DEVELOPMENT OF ORGANIZATIONAL  
STRUCTURES OF INNOVATION MANAGEMENT OF THE INDUSTRIAL  
ENTERPRISE**

Шишкина Ю.В.  
Shishkina Y.V.

ФГБОУ ВПО «Брянский Государственный Технический Университет»  
241035, г. Брянск, бул. 50-летия Октября, 7  
студент 4 курса кафедры «Экономика,  
организация производства и управление»  
Тел. (4832) 58-82-25, 51-26-02  
E-mail: eorupmain@gmail.com

eorupmain@gmail.com

В статье рассмотрена сущность и содержание стратегии развития, дана их классификация и приведены факторы, способствующие ее реализации

Ключевые слова: стратегия, организационная структура, инновационное управление, промышленное предприятие

The article considers the essence and content of development strategies; their classification is given and lists the factors contributing to its implementation

Keywords: strategy, organizational structure, innovation management, industrial enterprise

В условиях рыночной экономики развитие предприятия может осуществляться в рамках таких стратегий, которые обеспечивают ей инновационный тип развития и способствуют постоянному лидерству на рынке: получение высокой прибыли, устойчивое финансовое положение, а также конкурентное преимущество продукции. Это во многом зависит от выбора типа стратегии и отражения ее в планах фирмы. На выбор типа (класса) стратегии влияет множество факторов внешней и внутренней среды.

Самым продолжительным этапом стратегического процесса является реализация стратегии. В это время претворяется в жизнь та стратегия, которую выбрало руководство.

Реализация стратегии делает необходимым принятие системы, используемой для управления организацией. Эта система определяет, какие подразделения будут нести ответственность и за что, какие информационные системы понадобятся для контроля над выполнением стратегии, какая потребуется переподготовка рабочей силы и т.п.

Политика организации играет ключевую роль в стратегическом процессе управления. Политическая деятельность организации является реальным фактом, так как различные группы имеют свои собственные цели и программы и вполне вероятен конфликт между ними. Важнейшими результатами подобных конфликтов являются борьба и создание коалиций, которые играют важную роль в процессе стратегического управления, тем более что стратегическое изменение создает тенденцию к выдвиганию этой борьбы сил на передний план.

Реализация стратегии включает выбор организационного объединения и систем контроля, требует совместных действий и координации между различными подразделениями. Организация должна решить, как лучше управлять действиями подразделений, ориентированных на инновационную деятельность. То есть, успешное внедрение стратегии требует соответствия ей структуры, культуры и рычагов управления в организации. А это значит, что важным фактором, обеспечивающим реализацию инновационной стратегии, является производственная структура управления.

«Структура управления организацией», или «организационная структура управления» (ОСУ) - одно из ключевых понятий менеджмента, тесно связанное с целями, функциями, процессом управления, работой менеджеров и распределением между ними полномочий. В рамках этой структуры протекает весь управленческий процесс (движение потоков информации и принятие управленческих решений), в котором участвуют менеджеры всех уровней, категорий и профессиональной специализации.

Под структурой управления понимается упорядоченная совокупность устойчиво взаимосвязанных элементов, обеспечивающих функционирование и развитие организации как единого целого.

В современной теории менеджмента выделяются два типа управления организациями: бюрократический и органический. Они построены на принципиально различных основаниях и имеют специфические черты, позволяющие выявлять сферы их рационального использования и перспективы дальнейшего развития.

Исторически первым сформировался бюрократический тип. Ее основатель немецкий социолог - Макс Вебер. Ключевые концептуальные положения нормативной модели рациональной бюрократии таковы:

- 1) четкое разделение труда, использование на каждой должности квалифицированных специалистов;
- 2) иерархичность управления, при которой нижестоящий уровень подчиняется и контролируется вышестоящим;
- 3) наличие формальных правил и норм, обеспечивающих однородность выполнения менеджерами своих задач и обязанностей;
- 4) дух формальной обезличенности, характерной для выполнения официальными лицами своих обязанностей;
- 5) осуществление найма на работу в соответствии с квалификационными требованиями к данной должности, а не с субъективными оценками.

Главные понятия бюрократического типа структуры управления - рациональность, ответственность и иерархичность. Четко сформулированные предписания по каждой работе (что необходимо делать и какими приемами) не оставляет места для проявления субъективизма и индивидуального подхода. В этом принципиальное отличие бюрократической структуры от исторически предшествовавшей ей общинной, где главная роль отводилась партнерству и мастерству.

Бюрократические структуры управления показали свою эффективность, особенно в крупных и сверхкрупных организациях, в которых необходимо обеспечивать слаженную четкую работу больших коллективов людей, работающих на единую цель. Ясно также: коль скоро вопросы стратегии и тактики развития организации решаются лишь на высшем уровне, а все остальные уровни заняты исключительно исполнением "спускаемых сверху" решений, теряется общий управленческий интеллект (который рассматривается сегодня как важнейший фактор эффективного управления).

Второй упомянутый - органический - тип структур управления имеет сравнительно недолгую историю и возник как антипод бюрократической организации, модель которой перестала удовлетворять многие предприятия, испытывающие необходимость в более гибких и адаптированных структурах. Новый подход отвергает представление об эффективности организации как «организованной» и работающей с четкостью часового механизма; напротив, считается, что эта модель проводит радикальные изменения, обеспечивающие приспособляемость организации к объективным требованиям реальной действительности. Исследователи этой проблемы подчеркивают: постепенно вырисовывается иной тип организации, в которой импровизация ценится выше, чем планирование; которая руководствуется возможностями гораздо больше, чем ограничениями, предпочитает находить новые действия, а не цепляться за старые; которая больше ценит дискуссии, чем успокоенность, и поощряет сомнения и противоречия, а не веру.

Перечень свойств, характеризующих органический тип структуры управления:

1) решения принимаются на основе обсуждения, а не базируются на авторитете, правилах или традициях.

2) обстоятельствами, которые принимаются во внимание при обсуждении проблем, являются доверие, а не власть, убеждение, а не команда, работа на единую цель, а не ради исполнения должностной инструкции.

3) главные интегрирующие факторы - миссия и стратегия развития организации.

4) творческий подход к работе и кооперация базируются на связи между деятельностью каждого индивида и миссией.

5) правила работы формулируются в виде принципов, а не установок.

6) распределение работы между сотрудниками обусловливается не их должностями, а характером решаемых проблем.



7) постоянная готовность к проведению в организации прогрессивных изменений.

Реальный переход к органическому типу структуры управления возможен при организации кластера, когда все значимые управленческие решения принимаются коллегиально.

На этапе реализации стратегии возникает множество проблем и для этого существуют объективные причины: здесь осуществляется переход от проектирования к практике управления, столкновение с реальностью, которая всегда богаче любых планов. К тому же процесс проектирования требует определенного (иногда значительного) времени, в течение которого произойдут такие изменения в среде существования организации, что планы могут в какой-то мере «устареть» еще до начала реализации.

Стратегическое управление является непрерывным процессом. После того как стратегии внедрены, необходимо их отслеживать и производить в определенные периоды оценку их реализации. Важным условием при этом является выбор соответствующих критериев, которые определяют, насколько удачно выбрана стратегия с точки зрения стратегического анализа. Это, прежде всего, ее осуществимость, т.е. степень трудности и объем усилий для того, чтобы данная стратегия была применена на практике, а также ее приемлемость, т.е. определение того, в какой мере результаты применения конкретного стратегического варианта направлены на выполнение миссии организации и достижение ее целей.

#### Список литературы:

1. Прытков И.В. Характеристика современных подходов к выработке стратегии развития предприятия / И.В. Прытков, В.Н. Родионова // Организатор производства. – 2011. № 3 (50). С. 39-44.
2. Жариков Р.В. Инновационное обеспечение управления качеством машиностроительной продукции: теория, методология, практика / Р.В. Жариков // Автореф. дис. докт. экон. наук. – Тамбов.- 2011.
3. Тен В.В. Составляющие качественного управления организацией / В.В. Тен // Вопросы современной науки и практики. Университет им. В.И. Вернадского. –2012. № 4.

#### Spisok literatury:

1. Prytkov I.V. Harakteristika sovremennyih podhodom k vyirabotke strategii razvitiya predpriyatiya / I.V. Prytkov, V.N. Rodionova // Organizator proizvodstva. – 2011. №3 (50). S. 39-44.
2. Zharikov R.V. Innovatsionnoe obespechenie upravleniya kachestvom mashinostroitelnoy produktsii: teoriya, metodologiya, praktika / R.V. Zharikov // Avtoref. dis. dokt. ekon. nauk. – Tambov.- 2011.
3. Ten V.V. Sostavlyayushchie kachestvennogo upravleniya organizatsiey / V.V. Ten // Voprosyi sovremennoy nauki i praktiki. Universitet im. V.I. Vernadskogo. –2012. №4.

## **ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К РАСЧЕТУ РЕНТАБЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ ВЫПУСКА ИЗДЕЛИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ**

### **THE MAIN APPROACHES TO THE CALCULATION OF COST- EFFECTIVE PROGRAM OF OUTPUT OF PRODUCTS OF MECHANICAL ENGINEERING**

Филичева М.С.  
Filicheva M.S.

ФГБОУ ВПО «Госуниверситет – УНПК»  
302020, г. Орел, Наугорское ш., 40  
студент 2 курса кафедры «Экономика»  
Тел. (4862) 55-55-55  
E-mail: ecomonica@ostu.ru

Изложены основные подходы к расчету рентабельной производственной программы выпуска машин и механизмов в условиях конкурентной рыночной экономики.

Ключевые слова: рентабельность производства, затраты на выпуск изделий, прибыльность, конкурентная рыночная экономика

Outlined major approaches to the calculation of cost-effective production program of production machines and mechanisms in conditions of the competitive market economy.

Keywords: production profitability expenses for production of products, profitability, competitive market economy

При проектировании технологии изготовления машины в качестве базовых исходных данных используются рабочие чертежи изделия и годовая программа выпуска в штуках. При плановой экономике, которая существовала в России ранее, программа выпуска назначалась исходя из государственных потребностей и интересов всего населения. С переходом на рыночные отношения в условиях конкуренции эта задача приобретает особую остроту, так как с одной стороны количество выпущенных и реализованных изделий должно возместить затраты на организацию их производства, а с другой – принести определенную прибыль собственнику предприятия без перепроизводства этих изделий. Поэтому ошибки в назначении величины программы выпуска в ту, или другую сторону, могут привести к банкротству предприятия. В статье Р.Х. Губайдулина<sup>1</sup> анализ производственной программы машиностроительного предприятия предлагается провести на основе так называемых «графиков

---

<sup>1</sup> Губайдулина Р.Х. Экономические проблемы организации производства расчет рентабельной программы выпуска изделий машиностроения // Организатор производства. 2013. № 2. С.66–70

рентабельности»<sup>1</sup>, которые строятся в координатах «программа выпуска изделий – стоимость» (рисунок 1). Общие затраты на выпуск изделий определенного типа  $Z_{и}$ , выраженные в условных единицах стоимости (у.е.с.), складываются из первоначальных капитальных вложений  $K_{и}$ , необходимых для организации производства новых машин, и текущих затрат (себестоимости) на изготовление изделий согласно формуле<sup>2</sup>

$$Z_{и} = K_{и} + C_{и} \cdot N, \text{ у.е.с.}, \quad (1)$$

где  $C_{и}$  – себестоимость одного изделия, у.е.с.;  $N$  – текущая производственная программа выпуска, шт.

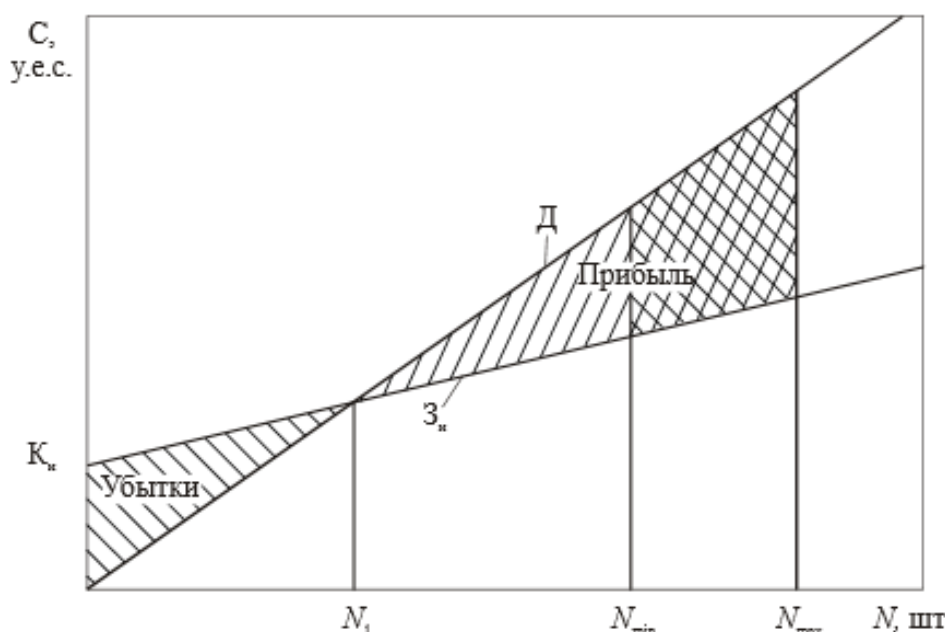


Рисунок 1 – График рентабельности выпуска изделий

Представленная на рис.1 схема для определения  $N_{min}$  дает грубое и довольно прямолинейное представление о величине рентабельной программы выпуска изделий машиностроения. Ведь для реальных условий производства и продажи продукции, как величина себестоимости изделия, так и его цена не остаются постоянными по мере увеличения выпуска машины данной модели. Как правило, в самом начале освоения производства новой машины происходит процесс отработки технологии изготовления и одновременной адаптации рабочего персонала к новым приемам работы с постепенной выработкой навыков и умений, необходимых для слаженной работы всего производственного коллектива. Поэтому себестоимость изготовления в этот период значительно выше, чем в последующем. В процессе дальнейшего выпуска изделий происходит совершенствование

<sup>1</sup> Хилл П. Наука и искусство проектирования /П. Хилл; пер. с англ. – Изд-во МИР, 1973. – 262 с.

<sup>2</sup> Губайдулина Р.Х. Экономические проблемы организации производства расчет рентабельной программы выпуска изделий машиностроения // Организатор производства. 2013. № 2. С.66–70

технологических процессов изготовления машины, что также способствует снижению себестоимости последующих партий и экземпляров.

Условия торговли диктуют разную стратегию продаж изделий по мере насыщения ими рынка. В большинстве случаев цена следует за себестоимостью, то есть каждая последующая машина продается дешевле предыдущей. В то же время возможна противоположная стратегия, связанная с возникновением моды на изделие и сопутствующим ей ажиотажным спросом, а также с инфляционными процессами. В более общем случае вначале на определенном количестве изделий происходит повышение цены, а затем по мере приближения данной конструкции к периоду «морального износа» – снижение цены. Наконец в ряде стратегий для завоевания господствующего положения в определенном секторе рынка фирма - изготовитель прибегает к демпингу (снижение цены до уровня или даже ниже себестоимости изготовления изделия), а затем после подавления конкурентов происходит резкое повышение продажной цены.

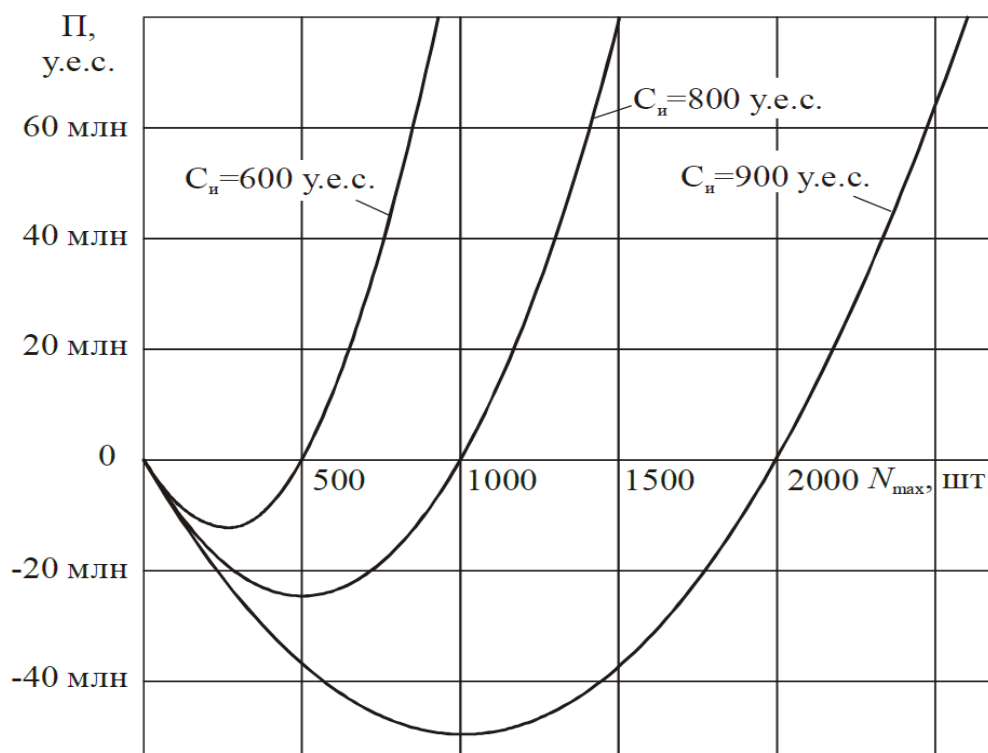


Рисунок 2 – Зависимости прибыли от максимальной программы выпуска изделий

В случае использования иных стратегий изменения общего дохода предприятия, которые показаны на рисунке 2 штриховыми линиями, При этом возникает принципиально важная задача определения максимальной программы выпуска  $N_{max}$ , после выполнения, которой данное изделие снимается с производства. Ключом для ее решения должен служить так называемый «моральный износ» машины. Термин «моральный износ», как и все основные понятия политической экономии, является нечетко

определенным. Поэтому под ним понимается календарный период времени ЖЦИ, начиная от момента выпуска первого экземпляра новой машины до момента снятия данной модели с производства<sup>1</sup>.

Рентабельная программа изготовления машин прямо пропорциональна периоду «морального износа» изделия и обратно пропорциональна такту выпуска<sup>2</sup>. При этом «моральный износ» обусловлен степенью совершенства конструкции машин, а такт выпуска – уровнем организации этапа производства ЖЦИ.

На рисунке 1 и 2 линии  $N_{\max}$  ограничивают область абсолютной прибыли сверху, а снизу она имеет нулевой предел по линии  $N_{\min}$ .

В условиях сокращения периода «морального износа» изделия основным средством обеспечения прибыльности машиностроительной фирмы является путь снижения такта выпуска машин с одновременным решением проблемы безболезненного перехода на изготовление нового изделия.

#### Список литературы:

1. Хилл П. Наука и искусство проектирования /П. Хилл; пер. с англ. – Изд-во МИР, 1973. – 262 с.
2. Технология машиностроения: В 2-х т. Т. 1. Основы технологии машиностроения / Под ред. А.М. Дальского. – М.: Изд-во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 1997. – 564 с.
3. Губайдулина Р.Х. Экономически обоснованная эксплуатация изделий машиностроения / Р.Х. Губайдулина, С.И. Петрушин // Организатор производства. 2010. № 3. С.75–78.
4. Губайдулина Р.Х. Экономические проблемы организации производства расчет рентабельной программы выпуска изделий машиностроения // Организатор производства. 2013. № 2. С.66–70.

#### Spisok literatury:

1. Hill P. The science and art of designing / P. Hill Math. from English. - WORLD Publ , 1973 . - 262 .
2. Engineering Technology : In 2 T. 1 . Fundamentals of Mechanical Engineering Technology / Ed AM Dali . - Moscow: Publishing House of the MSTU. NE Bauman , 1997 . - 564 .
3. Gubaidulina AD Economically sound operation of engineering products / AD Gubaidulina , SI Petrushin / / Organizer production. 2010 . Number 3 . P.75 - 78 .
4. Gubaidulina AD Economic problems of the organization of production calculation profitable production program of engineering products // Organizer production. 2013 . Number 2 . P.66 -70.

---

<sup>1</sup> Губайдулина Р.Х. Экономические проблемы организации производства расчет рентабельной программы выпуска изделий машиностроения // Организатор производства. 2013. № 2. С.66–70

<sup>2</sup> Губайдулина Р.Х. Экономически обоснованная эксплуатация изделий машиностроения / Р.Х. Губайдулина, С.И. Петрушин // Организатор производства. 2010. № 3. С.75–78

*Научное издание*

**НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ СТУДЕНТОВ И МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ  
ДЛЯ ЦЕЛЕЙ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННЫХ  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПЛАТФОРМ**

Материалы всероссийской научно-практической конференции студентов и  
молодых ученых

15 апреля 2014 года  
г. Орел

Технический редактор Васильева Е.В.

Редакция знакомится с докладами и готовит их к печати, не имея  
возможности вступать в переписку.  
Авторы несут ответственность за достоверность публикуемых материалов.  
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов.

Формат 60x84 1/16  
Печать офсетная. Усл. печ. л. 17,1 Тираж 200 экз.  
Заказ № 85

Издательство «Дело и Сервис»,  
Почтовый адрес: 107014, г. Москва, а/я 112  
Адрес: 107014, г. Москва, ул. В. Кожинной, 14/1  
Тел. (495) 963-19-26, 964-97-57  
Е-mail: [zakaz@dis.ru](mailto:zakaz@dis.ru)  
<http://www.dis.ru>